

Научный центр «LJournal»

Рецензируемый научный журнал

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ НАУКИ И ОБРАЗОВАНИЯ

№106, Февраль 2024
(Часть 5)



Самара, 2024

T33

Рецензируемый научный журнал «Тенденции развития науки и образования» №106, Февраль, 2024 (Часть 5) - Изд. Научный центр «LJournal», Самара, 2024 - 212 с.

doi: 10.18411/trnio-02-2024-p5

Тенденции развития науки и образования - это рецензируемый научный журнал, который в большей степени предназначен для научных работников, преподавателей, доцентов, аспирантов и студентов высших учебных заведений как инструмент получения актуальной научной информации.

Периодичность выхода журнала – ежемесячно. Такой подход позволяет публиковать самые актуальные научные статьи и осуществлять оперативное обнародование важной научно-технической информации.

Информация, представленная в сборниках, опубликована в авторском варианте. Орфография и пунктуация сохранены. Ответственность за информацию, представленную на всеобщее обозрение, несут авторы материалов.

Метаданные и полные тексты статей журнала передаются в наукометрическую систему ELIBRARY.

Электронные макеты издания доступны на сайте научного центра «LJournal» - <https://ljournal.org>

© Научный центр «LJournal»
© Университет дополнительного
профессионального образования

УДК 001.1
ББК 60

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ

Чернопятов Александр Михайлович

Кандидат экономических наук, Профессор

Царегородцев Евгений Леонидович

Кандидат технических наук, доцент

Пивоваров Александр Анатольевич

Кандидат педагогических наук

Малышкина Елена Владимировна

Кандидат исторических наук

Ильященко Дмитрий Павлович

Кандидат технических наук

Дробот Павел Николаевич

Кандидат физико-математических наук, Доцент

Божко Леся Михайловна

Доктор экономических наук, Доцент

Бегидова Светлана Николаевна

Доктор педагогических наук, Профессор

Андреева Ольга Николаевна

Кандидат филологических наук, Доцент

Абасова Самира Гусейн кызы

Кандидат экономических наук, Доцент

Попова Наталья Владимировна

Кандидат педагогических наук, Доцент

Ханбабаева Ольга Евгеньевна

Кандидат сельскохозяйственных наук, Доцент

Вражнов Алексей Сергеевич

Кандидат юридических наук

Ерыгина Анна Владимировна

Кандидат экономических наук, Доцент

Чебыкина Ольга Альбертовна

Кандидат психологических наук

Левченко Виктория Викторовна

Кандидат педагогических наук

Петраш Елена Вадимовна

Кандидат культурологии

Романенко Елена Александровна

Кандидат юридических наук, Доцент

Мирошин Дмитрий Григорьевич

Кандидат педагогических наук, Доцент

Ефременко Евгений Сергеевич

Кандидат медицинских наук, Доцент

Шалагинова Ксения Сергеевна

Кандидат психологических наук, Доцент

Катермина Вероника Викторовна

Доктор филологических наук, Профессор

Полицинский Евгений Валериевич

Кандидат педагогических наук, Доцент

Жичкин Кирилл Александрович

Кандидат экономических наук, Доцент

Пузыня Татьяна Алексеевна

Кандидат экономических наук, Доцент

Ларионов Максим Викторович

Доктор биологических наук, Доцент

Афанасьева Татьяна Гавриловна

Доктор фармацевтических наук, Доцент

Байрамова Айгюн Сеймур кызы

Доктор философии по техническим наукам

Лыгин Сергей Александрович

Кандидат химических наук, Доцент

Заломнова Светлана Петровна

Кандидат педагогических наук, Доцент

Биймурсаева Бурулбубу Молдосалиевна

Кандидат педагогических наук, Доцент

Радкевич Михаил Михайлович

Доктор технических наук, Профессор

Гуткевич Елена Владимировна

Доктор медицинских наук

Матвеев Роман Сталинарьевич

Доктор медицинских наук, Доцент

Аиранов Баходурджон Пулотович

Кандидат филологических наук, Доцент

Шамутдинов Айдар Харисович

Кандидат технических наук, Профессор

Найденов Николай Дмитриевич

Доктор экономических наук, Профессор

Романова Ирина Валентиновна

Кандидат экономических наук, Доцент

Хачатурова Карине Робертовна

Кандидат педагогических наук

Кадим Мундер Мулла

Кандидат филологических наук, Доцент

Григорьев Михаил Федосеевич

Кандидат сельскохозяйственных наук

СОДЕРЖАНИЕ

РАЗДЕЛ IX. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ	8
Покуль В.О., Берент А.А. Перспективы развития маркетинга на музыкальном рынке России	8
Рулёва А.О. Финансовая среда предпринимательства как объект возникновения рисков	10
Савченко М.И. Финансовый рынок: актуальные проблемы и перспективы развития в России	14
Саитгареева Р.Ш., Кузяшев А.Н., Богданова О.А., Смирнов Р.О. К вопросу об особенностях инфраструктуры молодежной политики в Российской Федерации	20
Скоромыкина А.С., Мулендеева Л.Н. Цифровой рубль в финансовой системе РФ	23
Созиев А.Р., Хугаев А.А. Государственная региональная политика и экономическая безопасность регионов	25
Степанова П.А. Анализ экономико-технологического развития Краснодарского края: пути и тенденции развития на примере АО ФИРМА «АГРОКОМПЛЕКС» им. Н.И. Ткачева	28
Степанова П.А. Розничные торговые сети на региональном рынке Италии: проблемы и перспективы функционирования	33
Степанова П.А. Стратегическое планирование на предприятии АО ФИРМА «АГРОКОМПЛЕКС» им. Н.И. Ткачева на основании метода платежной матрицы	37
Таймазова М.К. Внешние и внутренние угрозы экономической безопасности регионов	41
Токмаев С.С., Чибиров С.Б. Коммерческий риск и факторы, влияющие на него	44
Хаджимуратов М.У. Анализ исполнения федерального бюджета России на 2020-2022 гг.	47
Хугаева А.А. Формирование инфраструктуры предприятия	51
Чуприкова З.В., Кучумова Д.Н., Баевская Ю.Т. Отдельные вопросы казначейского сопровождения целевых бюджетных средств	55
Чуприкова З.В., Люляев М.А. Организация государственного финансового контроля в условиях цифровизации	58
Шайдуллина Л.Р. Реестровые и технические ошибки в Едином Государственном Реестре Недвижимости	61
Шевченко К.В. Новейшие технологии в сфере экономики и бизнеса	63
Якиев С.И., Григорьева Д.Р. Развитие человеческого потенциала территории и кадровое обеспечение отраслей и сфер деятельности	66
РАЗДЕЛ X. ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ	69
Абашев М.О. Влияние телесериалов на формирование криминогенных групп среди молодежи	69
Абдуразаков Х.К., Нарматов Х.Б., Махмудов А.Н. Уголовно-исполнительной политики современного Кыргызстана	71
Агафонова Т.С., Куликова А.А. Проблема женской насильственной преступности	76
Адышкина П.Н., Багуцкий Н.В. Социальный рейтинг как фактор снижения правонарушений: на примере кнр	79
Анисов Р.Г. Причины, факторы и последствия проявления коррупции для государства и общества	83

Астафьева О.А., Копьёв А.В. Противодействия коррупции в гражданско-правовых отношениях.....	86
Батракова Л.Ю. Налоговый агент как субъект налогового права	90
Башкатова Е.А., Литовкина А.П. Семейное насилие: вопросы профилактики и предупреждения	92
Бельтран Н.С., Рябчиков В.В. Элементы адвокатского расследования.....	95
Беляев А.Н., Юрина О.А., Новак Е.С. Прием на работу в условиях испытательного срока.....	98
Веремьева О.В., Гурьев Т.А., Бережной А.В. Противодействие коррупции в органах местного самоуправления на примере администрации муниципального образования Краснодар	105
Волобуева В.К., Малин П.М. Некоторые особенности прокурорского надзора в сфере выполнения государственного оборонного заказа	108
Воропаев Н.В. Правовое регулирование и общая характеристика договора коммерческой концессии (франчайзинга) за рубежом.	111
Горелых Е.А., Лесников И.С. Право человека на информацию в «государственном исполнении» зарубежных стран: правозащитные модели работы уполномоченного по правам человека в Российской Федерации.....	114
Гречишников В.С. Особенности правового регулирования индивидуального предпринимательства и режима самозанятости	119
Грязнов С.А., Николаева И.В. Уголовное право: коллизии и пути их разрешения.....	121
Гусев А.С. Общественный контроль оказания помощи осужденным женщинам, беременным женщинам и женщинам с детьми	124
Дахцигель К.М. Конкурентность в процессе инвестиционной деятельности: общая характеристика и проблемы в современных условиях.....	127
Дёмин Р.В. Совершенствование уголовно-правового реагирования и предупреждения мошеннических действий с применением цифровых технологий.....	131
Дробышева А.В., Бидова Б.Б. Нравственные ценности в уголовном праве: взаимосвязь и влияние.....	133
Дьячкова Т.С., Пакулина А.В. Криминологический анализ личности преступника, совершившего доведение до самоубийства: психологические и социальные аспекты.....	135
Елесина И.Г. Административно-правовые режимы охраны государственной границы Российской Федерации.....	138
Ермак А.С. Анализ некоторых проблем доказывания в арбитражном процессе РФ	141
Ефанов Д.Е. Сравнительное правоведение: роль и значение в современной России.....	144
Жигайло А.П., Сошникова И.В. Насильственная преступность	147
Жумали Н. Коллизионные нормы в международном частном праве	149
Ионин А.В. Защита заработной платы работников в судебном порядке	152
Казарин Д.М., Рябчиков В.В. Соблюдение принципа презумпции невиновности при прекращении уголовного преследования по нереабилитирующим основаниям	155
Карабаев М.Ф. Комплаенс – риски инвестиционной деятельности	158
Карабаева К.К., Абдылдаева А.А., Караев К.С. Институт обвинения в уголовном процессе	161

Карабаева К.К., Жусупжан Ч., Жумабеков Н.Ж. Состав преступления как уголовной ответственности	163
Карандашова К.А., Мкртчян А.Д. Гражданско-правовое обоснование существования консенсуальных и реальных договоров	166
Ковалевич Е.В. Основные проблемы, возникающие при реализации договора оказания услуг	169
Ковалевич Е.В., Казаченок О.П. Особенности заключения договора аренды земельного участка находящегося в государственной или муниципальной собственности.....	171
Ковалевич Е.В., Казаченок О.П. Осуществление международных торговых расчетов с помощью криптовалюты	173
Ковалевич Е.В., Осадченко Э.О. Основные права и обязанности членов семьи собственника жилого помещения.....	176
Ковалевич Е.В., Смиренская Е.В. Виды исполнительных документов, выдаваемых нотариусами.....	178
Козлов С.С. К вопросу о проблемах современного правопонимания	180
Колиева А.Э., Алборов Д.О. К вопросу о проблеме кодификации современного предпринимательского права: анализ и предложения	184
Кордакова Е.А., Казаченок О.П. Особенности получение банковских гарантий для осуществления государственных закупок	187
Кордакова Е.А., Осадченко Э.О. Права и обязанности лиц, проживающих в жилом помещении, переданному по завещательному отказу.....	189
Косинов М.А., Кутько В.В. Сделки слияния и поглощения в российской и зарубежной практике	192
Кузнецов А.А., Мороз И.А. Проблемы реализации конституционного права на судебную защиту в РФ	194
Кузнецов А.А., Фомина А.М. Актуальные проблемы и сравнительный анализ закона о гражданстве	197
Кузнецова Н.В., Шумова В.Д. Актуальные проблемы обеспечения радиационной безопасности граждан.....	202
Ластовская И.Ю. Развитие института оказания квалифицированной юридической помощи	205
Лобанова С.Д. «Микродоля» в жилом помещении: отдельные неоднозначные вопросы при удостоверении сделок нотариусом.....	207

РАЗДЕЛ IX. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

Покуль В.О., Берент А.А.

Перспективы развития маркетинга на музыкальном рынке России

*Кубанский государственный университет
(Россия, Краснодар)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-239

Аннотация

В статье проводится анализ состояния музыкального рынка в России с учетом новых факторов и ухода с рынка крупных западных игроков. Выделяются тренды и перспективы развития отрасли на мнения экспертов и данных собственного маркетингового исследования.

Ключевые слова: маркетинг на музыкальном рынке, продвижение артистов, A&R маркетинг, музыкальный продукт.

Abstract

The article analyses the state of the music market in Russia, taking into account new factors and the departure of major Western players from the market. Trends and prospects of the industry development are highlighted based on the opinion of experts and the data of own marketing research.

Keywords: music marketing, artist promotion, A&R marketing, music product.

В современной музыкальной индустрии на сегодняшний день ключевую роль играют цифровые платформы, которые обеспечивают доступ к музыкальному контенту и организуют онлайн-потребление музыки. Исследования показывают, что российская музыкальная индустрия демонстрирует перспективы в рамках более широких глобальных тенденций. В России отечественные потоковые сервисы, разработанные "Яндексом" и "ВКонтакте", успешно конкурируют с западными гигантами, такими как iTunes и Spotify, захватив почти 70% внутреннего рынка. Примечательно, что 87% российских слушателей пользуются потоковыми сервисами, что превосходит средний мировой показатель в 61%. По сравнению с такими развитыми странами, как США (68%), Канада (56%) и Великобритания (56%), Россия превосходит их по популярности потоковых сервисов. Музыкальная индустрия страны выделяется активной слушательской аудиторией и достижениями отечественных компаний, занимающихся разработкой музыкальных сервисов [4].

Таким образом, цифровые платформы для потребления музыки становятся все более значимыми для музыкальной индустрии, привлекая молодую аудиторию и обеспечивая доступ к широкому спектру отечественных и зарубежных исполнителей.

На сегодняшний момент отсутствует универсальный подход к определению масштабов музыкального рынка. Кроме традиционных сегментов, связанных с распространением музыки и организацией концертов, также анализируются смежные сегменты, включающие в себя этапы создания музыкальных произведений, такие как производство нотных изданий и изготовление музыкальных инструментов. Производство и распространение контента:

- творчество композиторов и написание песен,
- процесс создания и реализации музыкальных произведений,
- запись звука,
- работа агрегаторов и посредников,
- распределение музыкального материала,
- онлайн-распространение,
- управление интеллектуальной собственностью и авторскими правами [3].

На 2023 год с учетом всех обстоятельств приостановки деятельности крупных музыкальных лейблов (таких как Warner, Sony и Universal) и возможный уход агрегаторов

Orchard и Believe может переориентировать российских исполнителей на сотрудничество с местными музыкальными компаниями или даже на создание собственных российских лейблов - как крупных, так и малых независимых. В любом случае, приостановка контрактов с иностранными лейблами может оказать негативное воздействие на доходы популярных исполнителей, по крайней мере, в краткосрочной перспективе.

Важность использования музыкальных платформ для продвижения музыкальных продуктов трудно переоценить. Как пример, согласно отчету IFPI (Международная федерация звукозаписи), в 2022 году доходы от стриминга составили 67% от общих доходов мировой музыкальной индустрии. Это подтверждает важность музыкальных платформ и агрегаторов для успешной продвижения музыкальных произведений [5].

По данным "Яндекс Музыка", в России имеется около 23 миллионов подписчиков на музыкальные платформы, что на 20% больше, чем два года назад. Прогнозируется, что этот показатель продолжит расти и в следующем году. Ежедневно на эти платформы загружается приблизительно 80 тысяч новых треков, альбомов, подкастов и видеоклипов [1].

За последний год "Яндекс Музыка" представила более 100 новых исполнителей. Также "VK Музыка" отмечает, что только 15% пользователей слушают зарубежных артистов, и предполагается, что интерес к российской музыке сохранится и в 2024 году.

Эксперты, опрошенные "Ъ FM", считают, что новые конкуренты в сфере музыкальных стриминговых сервисов вряд ли появятся, поскольку "Яндекс Музыка", "VK Музыка", "МТС Музыка" и "Звук" уже заняли свои ниши. Возможно, единственным вариантом для привлечения новых пользователей будет объединение существующих платформ в новый бренд.

Рекомендательная система привлекает новых пользователей, так как нейросеть анализирует их музыкальные предпочтения и предлагает треки, которые могут заинтересовать слушателя. Однако не все сервисы будут делать ставку на работу искусственного интеллекта в 2024 году. Исполнительный директор Zvонko Digital Дмитрий Коннов считает, что несмотря на успешное использование системы рекомендаций, не все платформы будут акцентировать внимание на работе искусственного интеллекта.

Эксперты предполагают, что российские стриминговые сервисы в 2024 году вряд ли выйдут на самоокупаемость, и все они будут продолжать конкурировать за слушателей и инвесторов [1].

С целью выявления особенностей и потребностей участников музыкального рынка было проведено эмпирическое маркетинговое исследование, участниками которого стали 44 респондента, среди которых выступили битмейкеры, артисты и саунд дизайнеры.

Среди основных маркетинговых инструментов продвижения музыкальных продуктов в первую очередь можно выделить самостоятельные рассылки/ведение соц сетей/YouTube канала (80%), подписка на различных платформах (BeatStars, SoundClick и др.) – 16% и обращение дистрибьютерам – 4% (рисунок 1).

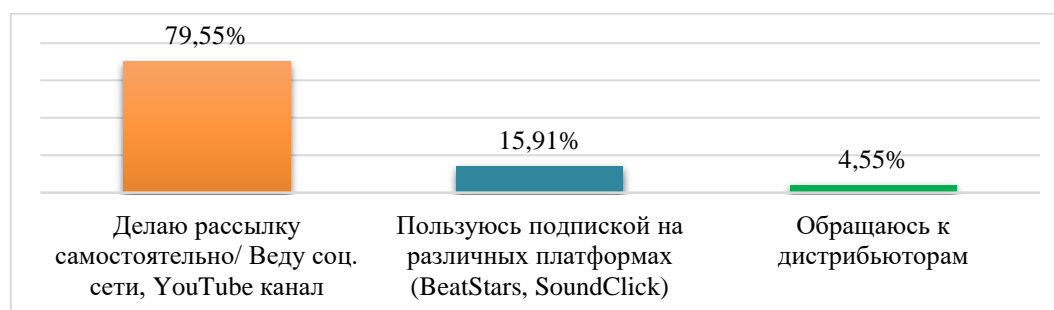


Рисунок 1. Основные пути продвижения у респондентов.

Среди ключевых функций продвижения для музыкального агрегатора респонденты выделяют продвижение треков (45%), поиск битов, звуков и сэмплов для аранжировок (30%) и инструменты продвижения личного бренда музыканта (25%).

Также большая часть респондентов указали свою готовность к тарифной подписке с бесплатным пробным периодом, где 18% выразили отрицательное мнение, а остальные позитивно отнеслись к такой опции.

В соответствии с предыдущими данными, мы спросили готовы ли респонденты заплатить за больший функционал продвижения своих продуктов – 63% выразили согласие, 33% - отказ, 4% сомневались.

Анализ различий между разными группами респондентов позволил определить влияние опыта, дохода и других факторов на готовность платить и отношение к музыкальным агрегаторам, однако, выявление степени влияния каждого фактора требует дополнительного исследования и является перспективным направлением дальнейшего развития исследования.

Таким образом, проведенный анализ анкеты позволил получить глубокое понимание отношения респондентов к музыкальным продуктам и агрегаторам, которые в основном благоприятно относятся к музыкальным платформам, поскольку они предоставляют возможность артистам достигать широкой аудитории и распространять свои произведения без необходимости зависеть от традиционных каналов распространения. Эти агрегаторы также обеспечивают пользователей информацией о поведении слушателей, что помогает им лучше понять свою аудиторию и адаптировать свое творчество под ее предпочтения [2].

1. Telegram-канал «Ъ FM». [Электронный ресурс] – URL: <https://t.me/kfm936>.
2. Блог о BeatStars, Soundclick и Airbit. [Электронный ресурс] – URL: <https://vk.com/anotherxblog>.
3. Вайрах Ю. В., Другова Е. С. Маркетинговое продвижение музыкального продукта. [Электронный ресурс] – URL: http://edoc.bseu.by:8080/bitstream/edoc/95155/1/Vayrakh_Yu.V._261_269.pdf.
4. Ирхина, А. А. Особенности продвижения продукта в музыкальной сфере, 2022. С. 122-124.
5. Отчет Международной Федерации Звукозаписи, 2023. [Электронный ресурс] – URL: <https://www.ifpi.org/ifpi-global-music-report-global-recorded-music-revenues-grew-9-in-2022/>.
6. Российский рынок музыкальных стриминговых услуг продолжит быстрый рост. [Электронный ресурс] – URL: <https://www.sostav.ru/publication/ostalnoe-vidimost-po-prognozu-j-son-and-partners-rossijskij-rynok-muzykalnykh-strimingovykh-uslug-prodolzhit-bystryj-rost-37158.html>.

Рулёва А.О.

Финансовая среда предпринимательства как объект возникновения рисков

*Стерлитамакский филиал Уфимского
Государственного Нефтяного университета
(Россия, Стерлитамак)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-240

Научный руководитель: Брежнева О.В.

Аннотация

Статья "Финансовая среда предпринимательства как объект возникновения рисков" рассматривает роль и влияние финансовых аспектов на предпринимательскую деятельность. Особое внимание уделяется выявлению различных факторов риска, связанных с финансовой средой, таких как валютные колебания, инфляция, процентные ставки, а также финансовые рынки и инвестиции. В статье рассматриваются угрозы, которые могут возникнуть в контексте данных финансовых факторов, и предлагаются стратегии анализа и управления рисками для обеспечения устойчивости и успешности предпринимательских проектов.

Ключевые слова :финансовая среда, риски , предпринимательство, предпринимательские риски, финансовые риски.

Abstract

The article "The financial environment of entrepreneurship as an object of risk occurrence" examines the role and influence of financial aspects on entrepreneurial activity. Particular attention is

paid to identifying various risk factors associated with the financial environment, such as currency fluctuations, inflation, interest rates, and financial markets and investments. The article examines the threats that may arise in the context of these financial factors, and proposes strategies for analyzing and managing risks to ensure the sustainability and success of entrepreneurial projects.

Keywords : financial environment, risks, entrepreneurship, entrepreneurial risks, financial risks.

Предпринимательство представляет собой способ хозяйствования, который в результате многовековой эволюции утвердился в экономике развитых стран. Первоначально предпринимателями называли предприимчивых людей, действующих на рынке. В дальнейшем к предпринимательству стали относить любую деятельность, направленную на увеличение прибыли и не запрещенную законом.

На сегодняшний день в мире не существует общепринятого определения предпринимательства. Многими авторами отождествляются понятия «бизнес» и «предпринимательство», однако в науке между ними следует проводить различие: бизнес – это среда предпринимательской деятельности, сфера, в которой действуют предприниматели. Бизнес не организывает, не управляет, не принимает решений.

Предпринимательство – это прежде всего деятельность субъектов.

В современной науке предпринимательство определяется как особый вид экономической активности, в которой можно выделить следующие моменты:

- инициативную деятельность;
- новаторскую деятельность;
- деятельность по организации и управлению производством;
- рисковую деятельность;
- получение предпринимательского дохода.

Наиболее полное современное определение предпринимательства можно представить следующим образом: предпринимательство – это новаторская инициативная деятельность субъектов собственности, направленная на создание экономических и организационных условий для производства материальных благ, работ, услуг и получения прибыли.

Финансовая среда предпринимательства – это совокупность финансовых условий, факторов и институциональных элементов, в которых осуществляется предпринимательская деятельность. Она включает в себя различные финансовые ресурсы, инструменты, рынки и правовые нормы, которые оказывают влияние на финансовое состояние и возможности предпринимателей. Финансовая среда предпринимательства оказывает существенное воздействие на принятие финансовых решений, риск-менеджмент и общую устойчивость бизнеса в условиях рыночной экономики.

Значение финансовой среды для бизнеса выражается в нескольких ключевых аспектах:

Доступ к финансовым ресурсам: Финансовая среда предпринимательства обеспечивает предпринимателя доступом к необходимым финансовым средствам для запуска и развития бизнеса. Это включает кредитные ресурсы, инвестиции и другие источники финансирования.

Определение стоимости капитала: Финансовая среда влияет на стоимость капитала для предпринимателей. Уровень процентных ставок, инфляция и другие факторы оказывают влияние на затраты на финансирование, что в свою очередь влияет на общую прибыльность бизнеса.

Формирование инвестиционных возможностей: Рынок финансовых инструментов и инвестиций влияет на возможности предпринимателей в привлечении инвесторов и реализации проектов. Финансовая среда создает платформу для взаимодействия с инвесторами и поиска подходящих инвестиционных возможностей.

Управление рисками: Финансовая среда включает в себя финансовые рынки и инструменты, которые предоставляют предпринимателям средства управления финансовыми

рисками. Разнообразные инструменты, такие как страхование, деривативы и портфельное управление, помогают смягчить воздействие финансовых рисков.

Поддержка финансового планирования: Финансовая среда предоставляет предпринимателям контекст для разработки эффективных финансовых стратегий и планов. Она также включает в себя банковские и финансовые услуги, которые помогают в управлении ликвидностью, бюджетировании и других аспектах финансового управления.

Существуют несколько факторов риска, влияющие на финансовую среду.

Валютные колебания представляют собой значительный фактор риска в финансовой среде и могут оказать влияние на различные аспекты предпринимательской деятельности. Вот некоторые ключевые аспекты, которые делают валютные колебания фактором риска:

1. Курсовые риски:

- Неопределенность в стоимости товаров и услуг: Предприятия, осуществляющие международную торговлю, подвергаются риску, связанному с изменениями курсов валют. Это может существенно влиять на стоимость импорта и экспорта товаров и услуг, что оказывает воздействие на финансовые результаты компании.
- Угроза для марж: Валютные колебания могут влиять на прибыльность предприятий, особенно если цены на продукцию и услуги не реагируют на изменения валютного курса соответствующим образом.

2. Экспозиция к различным валютам:

- Диверсификация рисков: Предприятия, имеющие дело с различными валютами, могут столкнуться с риском, связанным с изменением стоимости этих валют. Это особенно актуально для компаний с международными операциями.
- Неоднородные влияния: Различные валюты могут реагировать по-разному на экономические и политические события, что создает сложности в прогнозировании влияния валютных колебаний на бизнес.

3. Финансовые стратегии:

- Необходимость защиты от рисков: Предпринимателям может потребоваться разработать стратегии для защиты от валютных рисков, такие как использование финансовых инструментов (например, валютные фьючерсы) или хеджирование.
- Влияние на финансовые решения: Валютные колебания могут влиять на финансовые решения предпринимателей, включая выбор источников финансирования и управление ликвидностью.

Инфляция и процентные ставки представляют значительные факторы риска в финансовой среде и оказывают влияние на различные аспекты предпринимательской деятельности. Вот как эти факторы могут являться рисками:

1. Инфляция:

- Потеря покупательной способности: Рост уровня инфляции может привести к потере покупательной способности у потребителей, что влияет на спрос на товары и услуги. Предприниматели могут столкнуться с уменьшением объемов продаж и снижением прибыли.
- Увеличение операционных издержек: Инфляция может привести к росту затрат на производство и предоставление услуг. Предприятия, не способные эффективно адаптироваться к инфляционным давлениям, могут столкнуться с сокращением марж и ухудшением финансовых показателей.
- Неопределенность в планировании: Высокий уровень инфляции создает неопределенность в планировании, поскольку предпринимателям сложно предвидеть будущие цены на ресурсы и услуги.

2. Процентные ставки:

- Затраты на заемные средства: Повышение процентных ставок увеличивает затраты на заемные средства, что может увеличить финансовую нагрузку для предпринимателей и снизить доступность кредитов.
- Воздействие на инвестиционные решения: Высокие процентные ставки могут сдерживать инвестиции и расширение бизнеса, поскольку предпринимателям может быть выгоднее откладывать капиталовложения из-за высоких затрат на заемные средства.
- Ликвидность: Повышение процентных ставок может привести к сокращению ликвидности на рынке, что затрудняет доступ предпринимателей к финансированию.
- Риск переменных процентных ставок: Предприятия с переменными процентными ставками на свои займы могут столкнуться с увеличением затрат при изменении рыночных ставок.

Управление инфляционными и процентными рисками требует внимательного мониторинга экономической обстановки, прогнозирования возможных изменений и принятия мер для снижения воздействия этих рисков на бизнес.

Финансовая устойчивость бизнеса подвергается различным угрозам, которые могут оказать негативное воздействие на его финансовое положение и успешность. Вот несколько основных угроз:

1. Экономические кризисы:

- Рецессии и депрессии: Экономические спады могут снизить спрос на товары и услуги, что приведет к снижению выручки бизнеса. Падение рыночных условий может также усложнить доступ к финансированию.

2. Финансовые трудности:

- Дефицит ликвидности: Недостаток денежных средств может создать проблемы для текущих операций, внесения платежей и выполнения финансовых обязательств.
- Высокий уровень задолженности: Накопление больших долговых обязательств может создать трудности в обслуживании долга, особенно при изменении процентных ставок.

3. Конкуренция и изменения рынка:

- Усиление конкуренции: Возникновение новых конкурентов или усиление конкуренции на рынке может снизить долю рынка и прибыльность бизнеса.
- Изменения в потребительском спросе: Изменения в предпочтениях потребителей или наличие новых технологий могут сделать текущие продукты или услуги устаревшими.

4. Политические и правовые риски:

- Изменения в законодательстве: Новые законы и нормативы могут повлиять на операционные затраты, налоговое обязательство и общую структуру бизнеса.
- Политическая нестабильность: Политические события, такие как изменения в правительстве или геополитические конфликты, могут создать неопределенность и воздействовать на бизнес-среду.

5. Технологические угрозы:

- Быстрые изменения технологий: Быстрое развитие технологий может сделать устаревшими текущие бизнес-модели, требуя крупных инвестиций в обновление и модернизацию.

- Кибербезопасность: Угрозы кибербезопасности могут привести к утечке данных, нарушению работы систем и инфраструктуры, что может повлечь за собой значительные финансовые потери.

Управление этими угрозами требует тщательного мониторинга внешних факторов, разработки стратегий реагирования и гибкости в адаптации к изменяющейся бизнес-среде.

1. Т. Уэстон, Э. Брейгем, Д. Б. Копп, Г. Р. Скотт. "Основы финансового управления".
2. Бикметова З.М. Амортизационная и финансовая политика предприятия // Российское предпринимательство. – 2014. – №18.
3. Бланк И.А. Словарь-справочник финансового менеджера.
4. Захаров В.Я., Блинов О.А., Хавин Д.В. Антикризисное управление. Теория и практика: учебное пособие для ВУЗов, обучающихся по специальностям экономики и управления. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2014. 564с.
5. Информация о банке ВТБ 24.
6. Каратуев А.Г. Финансовый менеджмент: учебно-справочное пособие. – М.: ИД ФБК-Пресс, 2013. – 496 с.
7. Карева И.А. Финансовый менеджмент предпринимательской деятельности коммерческих банков: Дис. канд. экон. наук / Донецкий национальный ун-т. – Донецк, 2013. – 256 с.
8. Кацун В.П. Краткосрочная и долгосрочная финансовая политика. – М.: РосНОУ, 2012. – 306 с.
9. Кеулимжаев К., Кудайбергенов Н. Бухгалтерский учет в строительстве: учебное пособие. Алматы: Экономика, 2012. – 547 с.
10. Кравченко Е. Н. Рейтинговая оценка кредитного риска.
11. Одинцова Е.В. Система сбалансированных показателей как базис повышения стоимости компании <https://www.goodstudents.ru/assortiment-analysis/1398-ssp.html> (дата обращения 01.09.2014г.).

Савченко М.И.

Финансовый рынок: актуальные проблемы и перспективы развития в России

*Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина
(Россия, Краснодар)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-241

Аннотация

Финансовый рынок является одной из важнейших сфер экономики России, оказывающей существенное влияние на ее развитие и процветание. Тем не менее, сфера финансовых услуг в стране сталкивается с рядом проблем, которые затрудняют ее развитие и требуют комплексных решений. Данная статья рассмотрит актуальные проблемы финансового рынка в России и предложит перспективы его развития.

Ключевые слова: финансовый рынок, риск, Центральный Банк, санкционное давление, финансовые инструменты.

Abstract

The financial market is one of the most important spheres of the Russian economy, which has a significant impact on its development and prosperity. Nevertheless, the financial services sector in the country faces a number of problems that impede its development and require comprehensive solutions. This article will consider the current problems of the financial market in Russia and offer prospects for its development.

Keywords: financial market, risk, Central Bank, sanctions pressure, financial instruments.

Любая страна с рыночной экономикой характеризуется наличием финансового рынка как инфраструктурного элемента государственной политики. При качественном менеджменте он позволяет наращивать уровень жизни граждан, увеличивая инвестиционную привлекательность страны, в том числе для зарубежных инвесторов.

Теме финансового рынка, механизмам и методам его регулирования в различных аспектах, взглядах на технологию и управление процессами, как с позиций сформировавшихся экономических школ, так и с авторских посвящено значительное количество научных трудов и

публикаций. Данная тема является актуальной с момента зарождения товарно-денежных отношений и появления государства с его функциями и задачами. В процессе изучения проблем экономики на различных этапах общественного развития формировались и совершенствовались научные школы и направления.

В настоящее время финансовый рынок России относится к развивающимся и растущим. Однако полный его рост невозможен, в совокупности с проблемами, не дающие финансовому рынку РФ полностью функционировать и занять лидирующие позиции на международном уровне.

Экономическую основу формирования финансового рынка составляет многообразие форм собственности. К факторам развития финансового рынка принято относить:

- рост масштабов экономики и необходимость торговли крупными ценностями по частям при сохранении процесса их функционирования;
- международная деятельность субъектов экономических отношений [4].

Основная задача финансового рынка – создать механизм для быстрого перераспределения финансовых ресурсов в экономике.

Одним из характерных, специфических свойств финансового рынка является отсутствие процесса производства тех или иных ценностей и всего, что с ним связано: оборудования, сырья и материалов, процесса переработки и пр. При этом на данном рынке, как и на любом другом, формируется прибыль, участники рынка получают свой доход или несут убытки.

Рассмотрим подходы к характеристике данного термина. Финансовый рынок рассматривают как:

- совокупность рыночных форм торговли финансовыми активами. При этом в качестве финансовых активов указываются: иностранная валюта, ценные бумаги, кредиты, депозиты, производные финансовые инструменты;
- систему отношений, возникающих в процессе обмена экономических благ с использованием денег в качестве актива-посредника;
- сферу функционирования финансово-кредитного механизма;
- сферу реализации финансовых активов и экономических отношений, возникающих между продавцами и покупателями этих активов. [3].

Рассмотрим на рисунке 1 многообразие функций, присущих финансовому рынку Российской Федерации.

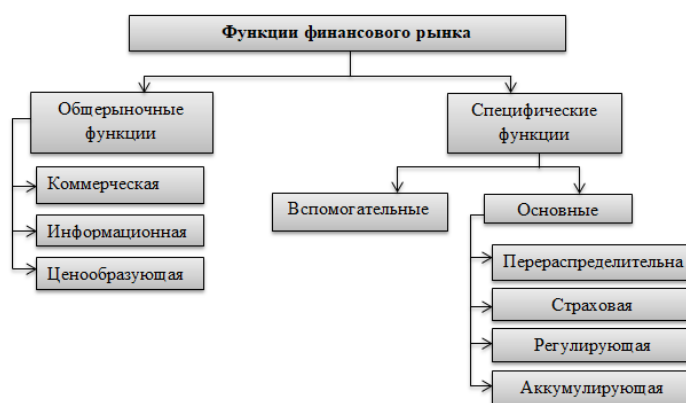


Рисунок 1. Функции финансового рынка [2].

На развитие финансового рынка наряду с проводимой в стране денежно-кредитной политикой значительное влияние оказывают такие факторы, как социально-экономическое положение, процесс формирования и использования местного бюджета, в том числе и выбор конкретных финансовых инструментов управления бюджетным процессом, а также роль

городских органов власти в поддержке и стимулировании развития региональной экономики и формирования соответствующей финансовой инфраструктуры.

Основные черты финансового рынка России включают:

1. **Разнообразие финансовых инструментов:** Финансовый рынок России предлагает широкий спектр инструментов, включая акции, облигации, валюту, деривативы и другие. Разнообразие инструментов позволяет инвесторам выбирать подходящие для них возможности для размещения капитала.
2. **Наличие различных финансовых участников:** Финансовый рынок России включает различные финансовые учреждения, такие как банки, брокерские компании, страховые компании, пенсионные фонды и другие. Это создает конкуренцию и обеспечивает разнообразие услуг, доступных на рынке.
3. **Регулирование и надзор:** Финансовый рынок России подвергается регулярному надзору со стороны различных регуляторных органов, таких как Банк России, Федеральная комиссия по рынку ценных бумаг, Федеральная служба по финансовому мониторингу и другие. Регулирование направлено на обеспечение стабильности и надежности финансового рынка, а также защиту интересов инвесторов.
4. **Внешнее влияние:** Финансовый рынок России подвержен влиянию внешних факторов, таких как глобальные финансовые рынки, международные политические события и экономические тенденции. Это может оказывать влияние на курсы валюты, процентные ставки, цены на сырье и другие аспекты финансового рынка.
5. **Высокий уровень волатильности:** Финансовый рынок России характеризуется высокой степенью волатильности, особенно в связи с изменениями цен на нефть и геополитическими событиями. Это создает риски для инвесторов, но также может предоставлять возможности для получения высоких доходов.
6. **Централизация в Москве:** Большая часть операций на финансовом рынке России сосредоточена в Москве, где находятся ведущие банки, биржи и другие участники рынка. Это делает Москву финансовым центром страны и обеспечивает ликвидность и концентрацию капитала.

Основные участники финансового рынка России:

1. **Инвесторы:** Физические лица и институциональные инвесторы, такие как инвестиционные фонды, пенсионные фонды и страховые компании, играют важную роль в финансовом рынке. Они вкладывают средства в различные активы, такие как акции, облигации, фондовые индексы и инвестиционные фонды.
2. **Компании:** Компании активно используют финансовый рынок, чтобы привлекать капитал для своего развития и финансировать свою деятельность. Они могут размещать акции на фондовом рынке, выпускать облигации или обращаться за кредитами у банков и других финансовых учреждений.
3. **Банки:** Банки играют важную роль в финансовом рынке, предоставляя широкий спектр финансовых услуг, включая кредитование, депозиты, советы по инвестициям и торговлю ценными бумагами. Они также участвуют на рынках обмена валют и производных финансовых инструментов.
4. **Брокеры и дилеры:** Брокерские и дилерские компании связывают инвесторов с рынками, предоставляя доступ к покупке и продаже ценных бумаг. Они также обеспечивают ликвидность и исполнение сделок на финансовом рынке.
5. **Расчетные системы и депозитарии:** Расчетные системы и депозитарии предоставляют инфраструктуру для расчетов и безопасного хранения ценных бумаг. Они обеспечивают прозрачность и надежность в совершении сделок на финансовом рынке.

6. Государственные органы и регуляторы: Государственные органы, такие как Банк России и Минфин, выполняют роль регуляторов финансового рынка и осуществляют надзор за его функционированием. Они разрабатывают правила и стандарты, которые регулируют деятельность участников рынка.

Это только некоторые из основных участников финансового рынка России. Рынок также включает другие субъекты, такие как аналитические агентства, фондовые биржи, страховые компании, инвестиционные банки и многие другие.

В целом, финансовый рынок России предлагает широкий спектр инструментов и услуг, хотя он также сталкивается с определенными вызовами, включая высокую волатильность и внешнее влияние. Регулирование и надзор являются важными элементами стабильности и развития рынка.

Развитие финансового рынка Российской Федерации в настоящее время осуществляется в условиях санкций, роста интернационализации рынков ценных бумаг и усиления конкуренции мировых финансовых центров.

Финансовый рынок играет ключевую роль в развитии экономики, обеспечивая доступность капитала и создавая условия для инвестиций и экономического роста. Однако, несмотря на значительные успехи, российский финансовый рынок сталкивается с рядом проблем, которые мешают его эффективному функционированию.

Слабой стороной российского финансового рынка также является незначительная доля активов некредитных организаций по сравнению с кредитными организациями (рис. 2).

Следует иметь в виду, что одной из существенных тенденций развития мирового финансового рынка последних лет является жесткая конкурентная борьба кредитных и некредитных институтов за сферы влияния на рынке и источники получения прибыли. Также многие кредитные организации успешно и последовательно занимаются разработкой собственных моделей менеджмента устойчивого развития [5]. Данные тенденции протекают в условиях финансовой глобализации, которая оказывает влияние различного свойства на любой национальный финансовый рынок [6].

Так же к проблемам финансового рынка нашей страны в настоящий период времени можно отнести:

- недостаточный объем финансирования экономики при помощи инструментов фондового рынка (в России объем менее 6,5%, несмотря на то, что в государствах с развитой рыночной экономикой – до 81%);
- низкая доля на финансовом рынке фактического капитала;
- отсутствие модернизированной системы центров клиринговых расчетов, независимых регистраторов, депозитариев, которые предоставляют информационную «прозрачность» всем участникам рынка;
- низкое количество отечественных инвесторов и отсутствие системы для их защиты;
- недостаточный уровень знаний населения в области финансовых рынков;
- неразвитость инфраструктуры финансового рынка;
- геополитическая ситуация на мировой арене и беспрецедентное санкционное давление;
- недостаточное количество кадров, имеющие высокий уровень квалификации.

Важно отметить, что финансовый рынок также сопряжен с рисками, включая рыночные колебания, кредитный риск, процентные риски и операционные риски. Участники рынка должны иметь хорошее понимание и управление рисками для достижения успешных результатов на финансовом рынке.

В целях минимизации негативных тенденций, не способствующих построению в нашей стране современной рыночной экономики, нужно воплощать в жизнь такое мероприятие, как улучшение теоретических аспектов оценки инвестиционного процесса, которые воздействуют на финансовый рынок. Мероприятие такого рода необходимо проводить, исходя из

объективного понимания финансового положения инвесторов, с помощью использования практического опыта, научных данных и управленческих способностей и навыков.

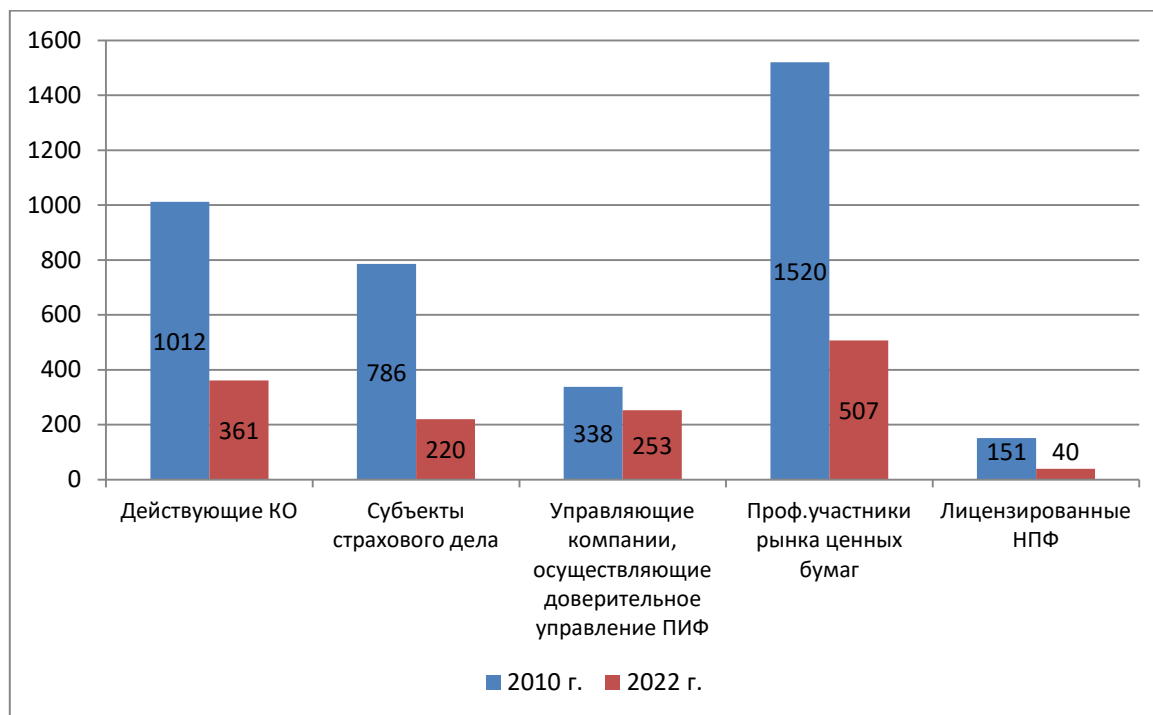


Рисунок 2. Количество основных участников финансового рынка (единиц) 2010 г. по сравнению в 2022 г. [1]

Финансовые организации и финансовый рынок в целом столкнулись с резким и масштабным шоком, связанным с введением санкций против крупнейших финансовых организаций, заморозкой активов за рубежом. В свою очередь ухудшение экономической ситуации и падение доходов сказываются на кредитоспособности граждан и бизнеса. Все это создает риски для финансовой устойчивости финансовых организаций, притом что требуется усиление потенциала кредитования и доступности иных инструментов обеспечения финансовыми ресурсами российской экономики, которая будет проходить через структурную трансформацию [3].

Рассмотрим механизмы воздействия на финансовый рынок, создания условий и стимулов для его развития:

- нормативно-правовое регулирование и надзор;
- создание и развитие элементов цифровой инфраструктуры финансового рынка, обеспечение равного доступа к ней;
- создание и поддержка государством механизмов коллективного страхования (гарантирования) накоплений граждан как в банковском секторе, так и на рынке страхования и в негосударственных пенсионных фондах (НПФ);
- налоговое стимулирование и субсидирование;
- повышение финансовой грамотности и просветительская деятельность;
- подготовка кадров для финансовой отрасли.

Банк России и Правительство Российской Федерации, как правило, используют комбинацию механизмов, что позволяет повысить эффективность принимаемых мер.

При рассмотрении перспектив развития финансового рынка Российской Федерации необходимо опираться на официальный документ Центрального Банка «Основные направления развития финансового рынка Российской Федерации на 2023 г. и периодов 2024-2025 гг.».

Итак, основными направлениями развития финансового рынка Российской Федерации являются:

Создание условий для усиления роли финансового рынка в финансировании трансформации экономики

Участие банков в финансировании экономического развития

Развитие инструментов долгосрочных сбережений и инвестиций для граждан

Развитие рынка капитала и иных механизмов для долгосрочного финансирования экономического развития

Расширение вклада финансового рынка в достижение целей устойчивого развития и ESG-трансформации российского бизнеса

Развитие корпоративных отношений и корпоративного управления, раскрытие информации

Развитие рынка страхования

Обеспечение устойчивости и развитие регулирования финансовых организаций

Защита прав потребителей финансовых услуг и инвесторов, повышение финансовой доступности для граждан и бизнеса

Повышение защищенности потребителей финансовых услуг и инвесторов, повышение финансовой грамотности

Повышение доступности финансовых услуг для граждан, малого и среднего бизнеса

Цифровизация финансового рынка и развитие платежной инфраструктуры

Трансформация системы внешнеторговых платежей и расчетов

Обеспечение финансовой стабильности [4].

Следовательно, выделим основные перспективы развития финансового рынка России:

1. Улучшение регулирования: Для повышения доверия к финансовым институтам необходимо усилить регулирование в сфере финансовых услуг. Это включает в себя создание эффективных механизмов надзора, совершенствование законодательства и борьбу с коррупцией.
2. Развитие финансовой грамотности: Очень важно повышать уровень финансовой грамотности населения. Государство, банки, образовательные учреждения и общество в целом должны активно предоставлять информацию и обучение по финансовым вопросам.
3. Расширение финансовой инфраструктуры: Необходимо разработать и реализовать программы для расширения финансовой инфраструктуры в регионах России. Это позволит обеспечить доступность финансовых услуг для всех слоев населения и способствовать развитию предпринимательства.
4. Содействие развитию финтех-сектора: Государство должно активно поддерживать развитие финтех-сектора и создавать благоприятные условия для его развития. Это включает в себя предоставление налоговых льгот, регуляторную гибкость и стимулирование инноваций в сфере финансовых технологий.

Финансовый рынок является ключевым элементом экономической системы России, и его развитие и эффективное функционирование крайне важны для устойчивого экономического роста. Несмотря на существующие проблемы, перспективы развития финансового рынка в России обещают быть обнадеживающими с учетом внедрения мер по улучшению регулирования, развитию финансовой грамотности населения, расширению финансовой инфраструктуры и поддержке развития финтех-сектора. Важно, чтобы соответствующие структуры и заинтересованные стороны предприняли совместные усилия для реализации этих мер и обеспечения устойчивого развития финансового рынка в России.

Развитие экономики не представляется возможным без развитого, стабильного, надежного и эффективного финансового рынка нашего государства. Финансовый рынок имеет определяющее влияние на работу финансовой системы страны и от того насколько стабильно он будет функционировать и интенсивно развиваться, будет зависеть и стабильность финансовой системы в целом. Приоритетными направлениями политики страны в сфере регулирования финансового рынка является создание современной и более совершенной

законодательной базы и правовой среды, способной привлечь внимание инвесторов эффективно направлять капиталовложения на восстановление и обеспечение роста производства

1. Распоряжение Правительства РФ от 29.12.2022 N 4355-р «Об утверждении Стратегии развития финансового рынка РФ до 2030 года»
2. Рыженков Н. Н. Об истории становления и развития фондового рынка в России и мире // Вестник ВГУ. Серия: Право. – 2020. – №3 (42).
3. Официальный сайт Центрального Банка РФ. – URL: <http://www.cbr.ru>
4. Основные направления развития финансового рынка Российской Федерации на 2023 год и период 2024 и 2025 годов
5. Развитие системы банковского менеджмента в условиях реализации стратегической парадигмы ESG /Родин Д.Я., Карартынян А.А., Зиниша О.С., Носова Т.П. // Экономика, предпринимательство и право. 2022. Т. 12. № 2. С. 777-792.
6. Финансовая глобализация: сущность, тенденции и последствия / Последова А.В., Носова Т.П. // Актуальные вопросы современной экономики. 2022. № 5. С. 832-836.

Саитгареева Р.Ш.¹, Кузяшев А.Н.², Богданова О.А.¹, Смирнов Р.О.¹
К вопросу об особенностях инфраструктуры молодежной политики в Российской Федерации

¹*Восточная экономико-юридическая гуманитарная академия*
²*АНО ВО «Российский новый университет»*
(Россия, Уфа)

doi: 10.18411/trnio-02-2024-242

Аннотация

В данной статье авторы провели исследование сущности, особенности и перспектив реализации инфраструктуры молодежной политики в России. В настоящее время молодежь является важнейшей категорией в развитии общества. Высокое значение инфраструктуры молодежной политики заключается в том, что молодые люди активно участвуют в политике, а также в социально-экономическом развитии страны, а для этого необходима развитая инфраструктура молодежной политики.

Ключевые слова: инфраструктуры молодежной политики, молодежь, молодежная политика.

Abstract

In this article, the authors conducted a study of the essence, features and prospects for the implementation of youth policy infrastructure in Russia. Currently, youth is the most important category in the development of society. The high importance of youth policy infrastructure lies in the fact that young people actively participate in politics, as well as in the socio-economic development of the country, and this requires a developed youth policy infrastructure.

Keywords: youth policy infrastructure, youth, youth policy.

В современном обществе происходит столкновение с разнообразием молодого поколения, которое имеет различные политические и социальные взгляды. Эта разнообразность сильно влияет на поведение молодежи. В некоторых случаях они проявляют конструктивный подход, предлагая собственные инициативы в различных сферах общественной и государственной жизни. Такие инициативы успешно реализуются при поддержке власти.

Инфраструктура молодежной политики в Российской Федерации – это совокупность организаций, ресурсов, механизмов и программ, направленных на поддержку молодежи и участие ее в общественной и политической жизни. Она включает в себя различные компоненты, которые создают условия для активного участия молодежи в процессе принятия решений, развития собственного потенциала и достижения своих целей.

Инфраструктура молодежной политики включает в себя следующие элементы, представленные в таблице 1.

Таблица 1

Характеристика инфраструктуры молодежной политики

<i>Характеристика</i>	<i>Особенности инфраструктуры</i>
<i>1</i>	<i>2</i>
<i>Молодежные организации и структуры</i>	<i>В России существует большое количество молодежных организаций, включая партийные молодежные организации, общественные объединения, студенческие советы и другие формы организаций, которые выполняют различные функции – от представительства интересов молодежи</i>
<i>Молодежные центры и образовательные учреждения</i>	<i>Молодежные центры и образовательные учреждения являются важным компонентом инфраструктуры молодежной политики. Они предоставляют молодежи доступ к образованию, различным культурным и спортивным мероприятиям, профориентации и поддержке в реализации своих творческих и профессиональных потенциалов.</i>
<i>Финансирование и гранты</i>	<i>Государственные и негосударственные организации предоставляют финансовую поддержку молодежным инициативам и проектам. Различные государственные и негосударственные фонды выделяют гранты для реализации проектов в сфере молодежной политики, что способствует развитию молодежных инициатив и предоставляет возможность для самореализации и творчества молодежи.</i>
<i>Информационные и коммуникационные технологии (ИКТ)</i>	<i>С использованием ИКТ создаются различные электронные платформы, приложения и ресурсы, которые упрощают доступ молодежи к информации и общению между молодежными организациями, а также облегчают проведение анкетирований, опросов и мониторинга мнений молодежи.</i>
<i>Образовательные и профессиональные программы</i>	<i>Инфраструктура молодежной политики включает программы и проекты, направленные на повышение образовательного и профессионального уровня молодежи, обеспечение доступа к качественному образованию и реализацию трудового потенциала молодежи.</i>

Инфраструктура молодежной политики - система государственных, муниципальных организаций и общественных объединений, а также иных организаций всех форм собственности, обеспечивающих возможность для оказания услуг и проведения мероприятий, направленных на развитие молодежи.

Молодежная политика направлена на создание условий, в которых молодые люди могут развиваться, выполнять свои потребности и вносить вклад в общество. Она основана на принципе равенства возможностей, уважении прав молодежи и признании ее активной роли в развитии общества.

Государственная молодежная политика в Российской Федерации вырабатывается и реализуется на основе принципов, указанных в таблице 2.

Таблица 2

Принципы государственной молодежной политики.

<i>Принцип</i>	<i>Характеристика</i>
<i>демократизма</i>	<i>привлечения молодых людей к прямому взаимодействию в создании и воплощении политики и программ, связанных с молодежью и обществом в целом</i>
<i>законности</i>	<i>доминирование Конституции Российской Федерации и законов федерального уровня над другими нормативно-правовыми актами при осуществлении прав молодых граждан и их объединений</i>
<i>гуманизма</i>	<i>почтение личности всех молодых людей и каждого в отдельности молодого гражданина и выражение заботы о его разностороннем развитии</i>
<i>гласности</i>	<i>характеризуется открытостью и общедоступностью в вопросах воплощения мер в области государственной молодежной политики</i>
<i>всеобщности</i>	<i>взаимодействие интересов всех граждан и организаций, принимающих участие в формировании и реализации государственной молодежной политики</i>
<i>научности</i>	<i>применение научного подхода в вопросах изучения, анализа и</i>

	<i>прогнозирования ситуации в молодежной среде, разработки мер в сфере государственной молодежной политики</i>
<i>дифференциации</i>	<i>воплощение федеральных, региональных и местных молодежных программ по вопросам обучения, воспитания, профессиональной подготовки, культуры и искусства, занятости, здравоохранения, социального обеспечения, физической культуры, спорта, туризма и иным вопросам с учетом возрастной градации молодых людей</i>
<i>интеграции</i>	<i>разработки совместной политики и объединения усилий в сфере государственной молодежной политики всех ее участников, их скоординированной деятельности</i>
<i>системности</i>	<i>интегрирование взаимосвязанных видов деятельности в условиях реализации государственной молодежной политики</i>
<i>приоритета общественной деятельности</i>	<i>Преобладающего поддержания социально значимым инициативам молодежи и ее группировки при финансировании мероприятий в сфере молодежной политики</i>
<i>патриотизма</i>	<i>ориентация государственной молодежной политики на благо общества и государства, воспитание у молодежи любви к Родине, преданности Отечеству и народу, стремления служить их интересам</i>

Модернизация административно-структурного механизма реализации государственной молодежной политики является важным шагом для эффективной работы в данной сфере. Координация деятельности государственных структур, взаимодействие с различными органами образования, здравоохранения, труда, спорта, внутренних дел и другими социальными организациями – все это позволит обеспечить целостный и комплексный подход к работе с молодежью.

Преобразования в нормативно-правовом механизме могут включать общественный аудит текущих нормативных актов в сфере государственной молодежной политики с целью выявления и исправления слабых мест и улучшения их эффективности. Такой аудит поможет оценить результаты, а также определить необходимость корректировки и дальнейшего развития политики, адаптируя ее к изменяющимся потребностям и вызовам современной молодежи.

Модернизация финансово-экономического механизма реализации молодежной политики включает укрепление материально-технической базы учреждений, занимающихся работой с молодежью, и инвестиционную политику, направленную на развитие молодежных инициатив и поддержку молодых предпринимателей.

Также важно создать инновационную инфраструктуру, которая будет способствовать развитию и реализации современных идеи и проектов в сфере молодежной политики. Все эти шаги помогут совершенствованию государственной молодежной политики, укреплению сотрудничества между различными органами и структурами, а также созданию благоприятного и стимулирующего окружения для молодежи.

В то же время, необходимо подчеркнуть, что для осуществления регулирования правовой системы молодежной политики России необходима такая согласованность, которая приведет к единообразному применению норм в регионах страны. Данное условие поможет в реализации эффективной государственной инфраструктурной поддержки самореализации молодежи.

1. Широков Д.А. Молодежная политика: проблемы выработки приоритетов / Д.А. Широков // Власть. 2022. № 12.
2. Законодательство в сфере молодежной политики/ И.С. Кочетков // «Черные дыры» в Российском законодательстве. – 2022. – №2.
3. Канунников К. Нормативные правовые акты регулирования государственной молодежной политики на федеральном уровне / К. Канунников // Евразийский юридический журнал. 2023. № 3.

Скоромыкина А.С., Мулендеева Л.Н.
Цифровой рубль в финансовой системе РФ

Самарский государственный экономический университет
(Россия, Самара)

doi: 10.18411/trnio-02-2024-243

Аннотация

С первого августа прошлого года в силу вступил закон о закреплении цифровой валюты России – цифровой рублю, в качестве полноценного актива, а также устанавливающий правила работы новой цифровой платформы. В данной статье цифровой рубль взят как нововведение, и потому, рассматриваются основные задачи проекта цифрового рубля, его функции, особенности, отличия и роль в финансовой системе России.

Ключевые слова: цифровой рубль, проект, валюта, Центральный Банк

Abstract

Since the first of August last year, the law on fixing the digital currency of Russia – the digital ruble, as a full-fledged asset, came into force, as well as establishing the rules for the operation of the new digital platform. In this article, the digital ruble is taken as an innovation, and therefore, the main tasks of the digital ruble project, its functions, features, differences and role in the Russian financial system are considered.

Keywords: digital ruble, project, currency, Central Bank

Сегодня, проект о создании и работы цифрового рубля и его платформы довольно незаметно и плавно вошёл в нашу жизнь. Когда был озвучен указ Президента о внедрении цифрового рубля 24 июня 2023 года, многие не предавали этому особого значения, хотя уже сегодня проект активно работает и вполне успешно прошёл основные этапы внедрения. По данным Центрального Банка в план внедрения нововведения состоял из четырёх этапов:

- Декабрь 2021 года — создание прототипа платформы цифрового рубля.
- 2022 год — тестирование прототипа платформы цифрового рубля и разработка дорожной карты по внедрению с учетом результатов тестирования.
- 2022 год — разработка законодательства для внедрения цифрового рубля.
- Август 2023 года — старт пилотирования операций с реальными цифровыми рублями с привлечением узкого круга клиентов 13 банков (в их числе АО «АЛЬФА-БАНК», ПАО «ВТБ», «Совкомбанк», «АК БАРС»).

Текущий план заключается в масштабном внедрении цифрового рубля в 2025 году, после тестового режима. Также, некоторые эксперты считают, что уже к 2028 году международные расчёты могут перейти на цифровые, что позволит отказаться от системы SWIFT.

Но что же такое цифровой рубль? Цифровой рубль – это третья форма рубля, представленная в форме цифрового кода, и хранится в единственном электронном (цифровом) кошельке. Счета цифрового рубля, в свою очередь, будут открываться и храниться на единственной платформе Банка России. Операции с цифровыми рублями также будут проходить на этой платформе. При этом доступ к счетам цифрового рубля будет возможен через привычные дистанционные каналы: мобильные приложения банков и интернет-банки. Выпускает цифровые рубли наравне с бумажными или металлическими деньгами, естественно, только Банк России. Это как раз таки является ярким отличием цифровой валюты от безналичной валюты или криптовалюты.

Ещё одним отличием цифровой валюты является то, что, в отличие от других форм, на ней нельзя получить дополнительный доход. То есть, не будет начислений процентов, кэшбеков и так далее. Причиной будет система электронного кошелька, так как его работа заключается исключительно в хранении (как обыкновенная копилка).

Исходя из выше сказанного, появляется вопрос – «какая тогда польза может быть от цифрового рубля и зачем он нужен?». Для государства такая валюта, играет довольно важную роль в экономике, в том числе и в управлении. Явным примером необходимости цифровой национальной валюты является снижение доли наличной валюты в денежном обороте (см. Рисунок 1).

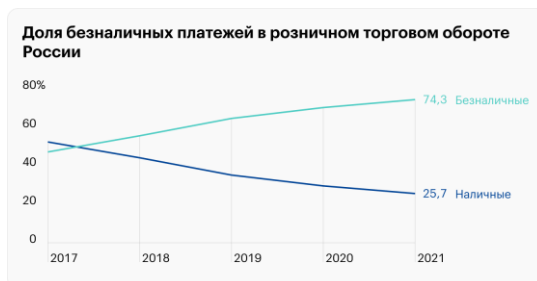


Рисунок 1

На 1 октября 2023 года безналичные расчёты и платежи граждан и юридических лиц составляют 82,4% национальной платежной системы. Это означает, что контроль за обращение денежной массы постепенно переходит к коммерческим банкам. И отсюда же вытекает и следующая причина – переток денежных средств в иностранные валюты, банки, криптовалюты и тому подобное. В таком случае ЦБ не сможет контролировать ни оборот цифровых денег, ни их эмиссию, ни кредитную политику коммерческих банков, и, следовательно, вовсе потеряет контроль над уровнем инфляции. А такого допускать ни в коем случае нельзя. Потому, увеличение присутствия в экономике в форме цифровой валюты позволит государству контролировать денежные потоки.

Вследствие этого, Банку также важно иметь доступ к информации транзакции денежных средств граждан, юридических лиц и государства в целом. Как говорилось ранее, цифровой рубль – это код, а значит, его движение можно отслеживать. Используя это во благо, можно будет отслеживать законность операций и прозрачность налоговой базы.

Также, обслуживание цифрового рубля для государства выходит намного дешевле, чем обслуживание наличного.

Кроме того, по примеру нашего соседнего государства КНР, цифровая валюта позволяет обходить финансовые санкции других государств – цифровой юань США не может быть заблокирован.

Что касается нас, граждан России, то мы тоже имеем плюсы от цифровой валюты. В первую очередь мы получим безопасность хранения денег в электронном кошельке. В отличие от ЦБ коммерческие банки и фирмы могут обанкротиться. Также это контроль наших денежных средств – повышенная безопасность новой валюты и индивидуализированность. Но если отслеживание операций не внушает доверия к новой валюте, то по данным ЦБ – «Объем информации о гражданах при операциях с цифровыми рублями не будет превышать объем информации, который уже установлен по операциям с безналичными рублями. Информация об остатках на цифровых кошельках и информация о цифровых рублях защищена банковской тайной точно так же, как и информация по счетам в банках».

Значительно увеличится скорость и мобильность в проведении денежных операций. Но в отличие от безналичной формы, цифровая не нуждается к доступу к интернету. Также, наличная и безналичная форма денег по-прежнему остаются и переводятся все они 1:1:1.

Кроме того, тариф на услуги оператора по операциям с цифровым рублём до 31 декабря 2024 для всех лиц составляют 0%. При этом для физических лиц тариф не изменится и после указанной даты – все операции с цифровым рублём останутся бесплатными. Небольшие изменения коснутся только юридических лиц (см. Рисунок 2).

Тарифы на услуги оператора платформы за переводы цифровых рублей с 1 января 2025 года

Операция	Плательщик средств	Получатель средств	Тариф	Взимается
C2C/C2B	Физическое лицо	Физическое лицо / юридическое лицо	0%	С плательщика
C2B*	Физическое лицо	Юридическое лицо	0,3% суммы перевода, но не более 1500 руб. за 1 перевод	С получателя
C2B – оплата коммунальных услуг	Физическое лицо	Юридическое лицо	0,2% суммы перевода, но не более 10 руб. за 1 перевод	С получателя
B2C-возврат**	Юридическое лицо	Физическое лицо	0%	С плательщика
B2B	Юридическое лицо	Юридическое лицо	15 руб. за один перевод	С плательщика

*Операции по переводу цифровых рублей физическими лицами в пользу организаций будут распределяться в зависимости от классификации юридического лица по типу деятельности

**Возврат по ранее осуществленному переводу цифровых рублей

Рисунок 2

Даже в таком изменении максимальный тариф цифрового рубля – 0,3%, будет намного выгоднее, когда у коммерческих банков средний тариф составляет около 2%.

Подводя итоги, можно сделать вывод, что, не смотря на ряд достоинств, цифровой рубль в большей степени имеет важность для государства, чем для самих граждан. Цифровой рубль играет важную роль в управлении экономики. Центральный Банк не навязывает переход на цифровую валюту, но его целью, будет оставаться масштабное распространение. Сейчас нам следует внимательно следить за информацией об этом нововведении и анализировать все изменения, которые ещё будут происходить.

1. Центральный Банк России Цифровой рубль: что это такое и как им пользоваться // электронный источник, 05.09.2023. Ссылка: <https://cbr.ru/faq/dr/>
2. Шувалова М. Цифровой рубль: что известно о третьей форме денег в России // Информационный правовой канал ГРАНТ.РУ, 25.08.2023.
3. Ссылка: <https://www.garant.ru/article/1642927/>
4. Городилов М. Цифровой рубль: что это такое и когда он заработает // Журнал Тинькофф, электронный источник, 15.11.2023.
5. Ссылка: <https://journal.tinkoff.ru/guide/digital-currency/>
6. Юсупов С., Цифровой рубль: что это такое и когда на эту валюту перейдут россияне // Банки.ру, электронный источник, 09.10.2023.
7. Ссылка: <https://www.banki.ru/news/daytheme/?id=10966781>
8. Анисимова Н., Путин подписал закон о внедрении цифрового рубля // РБК, электронный источник, 24.07.2023.
9. Ссылка: <https://www.rbc.ru/finances/24/07/2023/64be54ae9a7947c4e5a77651>
10. Тихонов В., Как работает цифровой рубль и зачем он нужен российской экономике // РГ.РУ, электронный источник, 24.08.2023.
11. Ссылка: <https://rg.ru/2023/08/24/cifrovoy-rubl-chto-eto-kak-rabotaet-gde-kupit.html#2>

Созиев А.Р., Хугаев А.А.

Государственная региональная политика и экономическая безопасность регионов

*Северо-Осетинский государственный
университет имени Коста Левановича Хетагурова
(Россия, Владикавказ)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-244

Аннотация

В данной статье рассматривается взаимосвязь между государственной региональной политикой и экономической безопасностью регионов в современном мире, а также анализируются основные аспекты государственной региональной политики, такие как формирование и реализация приоритетных направлений развития регионов, поддержка экономического роста и укрепление социальной сферы.

Ключевые слова: экономическая безопасность, государственная региональная политика, региональное развитие, конкуренция, инфраструктура, инновационные подходы.

Abstract

This article examines the relationship between state regional policy and the economic security of regions in the modern world. It also analyzes the main aspects of state regional policy, such as the formation and implementation of priority areas for regional development, support for economic growth and strengthening the social sphere.

Keywords: economic security, state regional policy, regional development, competition, infrastructure, innovative approaches.

Государственная региональная политика играет важную роль в обеспечении экономической безопасности регионов. Регионы являются основными элементами национальной экономики, и их экономическая стабильность и развитие имеют прямое влияние на общее благосостояние страны.

Одним из основных аспектов государственной региональной политики является обеспечение экономической безопасности регионов. Экономическая безопасность регионов означает устойчивость и защищенность их экономики от различных внешних и внутренних угроз. К ним относятся экономические кризисы, изменение мировых цен на товары, неблагоприятные климатические условия, отсутствие инвестиций и другие факторы, которые могут негативно влиять на экономическое положение регионов [3, с. 529].

Государственная политика регионального развития Российской Федерации до 2025 года, определенная в Основах, представляет собой систему приоритетов, целей, задач, мер и действий федеральных органов власти по политическому и социально-экономическому развитию регионов и муниципальных образований. Она включает принципы, цели, приоритетные задачи и механизмы реализации, которые направлены на снижение различий в уровне и качестве жизни населения, улучшение инфраструктуры, стимулирование инвестиций и развитие региональных экономических потенциалов.

Региональная политика в Российской Федерации основывается на нескольких принципах, включая принцип обеспечения территориальной целостности страны, равных возможностей для граждан, достижение баланса между экономическим потенциалом регионов и качеством жизни, стимулирование государственной поддержки регионов, а также разделение полномочий между различными уровнями власти.

Для достижения целей регионального развития применяются различные меры и инструменты. Важными являются стимулирующая поддержка регионов, которая включает финансовую помощь, налоговые льготы и иные меры, направленные на развитие региональных потенциалов. Также применяется дифференцированный подход к развитию регионов, учитывающий их особенности и потребности. Принцип устойчивого экономического роста и повышения конкурентоспособности также играет важную роль в региональной политике. Целью является обеспечение стабильного и устойчивого развития регионов, чтобы они могли успешно конкурировать на рынке и привлекать инвестиции.

Перечисленные меры и принципы помогают достигнуть целей регионального развития и создать благоприятные условия для жизни и развития всех регионов России.

Реализация государственной политики регионального развития в России имеет несколько ключевых результатов. Первоначально, это направлено на сокращение различий в уровне и качестве жизни граждан в разных регионах страны. Вместе с тем, государство стремится уменьшить разрывы в социально-экономическом развитии между различными регионами.

Важным элементом является достижение необходимого уровня инфраструктуры по всему российскому территориальному пространству. Это включает развитие транспортной, коммунальной, энергетической и других видов инфраструктуры.

Одна из приоритетных задач состоит в продолжении процесса урбанизации, включая развитие больших городских агломераций. Это предпринимается для обеспечения экономического роста, технологического прогресса, а также для повышения инвестиционной привлекательности и конкурентоспособности российской экономики на мировом уровне.

Повышение уровня удовлетворенности населения работой органов власти на региональном и местном уровне также является важным аспектом реализации политики регионального развития. Данный подход способствует достижению государственных целей в области национальной безопасности, развития межнациональных и межконфессиональных отношений.

Распоряжением Правительства Российской Федерации утвержден план реализации Основ государственной политики регионального развития до 2025 года. В рамках Государственной программы "Социально-экономическое развитие Дальневосточного федерального округа" решаются задачи по формированию и развитию территорий опережающего развития, поддержке инвестиционных проектов, привлечению инвестиций и развитию Курильских островов. Для достижения данных целей применяются меры, такие как создание ключевых центров развития, развитие свободного порта Владивосток, поддержка инвестиционных проектов и проведение Восточного экономического форума. Эти меры получают приоритетное финансирование, и реализуются в рамках национальных проектов на территории Дальневосточного федерального округа.

На 2025 год планируется создание 35-40 крупных центров экономического роста и новых центров экономического роста в регионах Российской Федерации. При этом, доля городского населения в стране предполагается продолжит увеличиваться, однако концентрация населения в Москве и Санкт-Петербурге замедлится.

Стратегия государственной культурной политики на период до 2030 года, Стратегия развития физической культуры и спорта до 2030 года, Концепция развития детско-юношеского спорта до 2030 года и Стратегия развития туризма до 2035 года - все эти стратегические документы определяют цели, задачи и приоритетные направления развития в сфере культуры, физической культуры, спорта и туризма в Российской Федерации.

С учетом вызовов, таких как санкционное давление и пандемия COVID-19, необходимо совершенствование системы стратегического планирования для обеспечения социально-экономического развития и национальной безопасности страны.

В Стратегии экономической безопасности России до 2030 года отмечается необходимость улучшения системы стратегического планирования в рамках развития государственного управления с целью оптимизации выполнения стратегических целей и повышения уровня экономической безопасности.

Внутренние и внешние угрозы экономической безопасности регионов могут влиять на эффективность государственной политики и требуют специального внимания. Вот несколько примеров таких угроз:

Внутренние угрозы:

Макроэкономическая нестабильность: Нестабильность экономики региона может оказывать отрицательное влияние на развитие и приводить к ухудшению условий для бизнеса, сокращению инвестиций и возможности создания новых рабочих мест.

Коррупция и низкий уровень внутренней государственной эффективности: Коррупция и неэффективное управление могут препятствовать развитию региона, созданию бизнес-среды и уменьшению предпринимательского потенциала.

Социально-экономические проблемы: Низкий уровень доходов, неравенство, безработица и недостаточное развитие социальной инфраструктуры могут угрожать экономической безопасности региона и требовать вмешательства государства.

Внешние угрозы:

Международная конкуренция: Регионы сталкиваются с угрозами конкуренции на международной арене в различных сферах, таких как торговля, инвестиции и туризм. Недостаточное соперничество может привести к потере экономической активности и уязвимости региона.

Международные экономические институты: Регионы могут столкнуться с угрозами со стороны международных финансовых институтов, например, в результате экономических кризисов или ограничений доступа к финансированию.

Политические конфликты и нестабильность: Политическая нестабильность на международной арене, например, военные конфликты или санкции, может негативно сказаться на экономической безопасности региона и требовать адаптации государственной политики.

Анализируя внутренние и внешние экономические угрозы, нами систематизированы рекомендации по обеспечению экономической безопасности:

- На национальном уровне рекомендуется совершенствование структуры производства и экспорта, развитие инновационной системы, укрепление финансовых рынков, создание системы прогнозирования и мониторинга угроз, стимулирование инвестиций, обновление производственных фондов, определение точек экономического роста и концентрация инвестиций в них.
- На региональном уровне рекомендуется развитие производственной и социальной инфраструктуры, сокращение разрыва в доходах, повышение удельного веса продукции обрабатывающих и перерабатывающих отраслей в экспорте, снижение уровня импорта, выравнивание уровней экономического развития регионов.

Также на региональном уровне рекомендуется обеспечить финансовую поддержку предприятий реального сектора, стимулировать развитие малого и среднего бизнеса, создавать благоприятные условия для привлечения инвестиций и повышения экспортного потенциала регионов.

Государственная региональная политика стремится создать благоприятные условия для развития региональной экономики и минимизации рисков экономической нестабильности. Это может включать поддержку инвестиций, развитие инфраструктуры, стимулирование развития малого и среднего бизнеса, обеспечение доступа к кредитам, обучение и подготовку кадров, создание специальных экономических зон и других мер, направленных на поддержку и развитие регионов.

Обеспечение экономической безопасности регионов требует комплексного подхода и сотрудничества между государственными органами, бизнес-сообществом и другими заинтересованными сторонами. Это позволяет создать устойчивые условия для развития региональной экономики, улучшения жизни населения и преодоления экономических вызовов.

Таким образом, государственная региональная политика и экономическая безопасность регионов тесно связаны и взаимозависимы. Разработка и реализация эффективной государственной политики способствуют обеспечению экономической безопасности регионов и устойчивому развитию всей страны.

1. Указ Президента Российской Федерации от 02.07.2021 г. № 400. О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации.
2. О стратегии социально-экономического развития Московской области на период до 2030 года: постановление Правительства Московской области от 28.12.2018 № 1023/45.
3. Уразгалиев, В. Ш. Экономическая безопасность : учебник и практикум для вузов / В. Ш. Уразгалиев. — 2-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2019. — 675 с.
4. Основы государственной политики регионального развития Российской Федерации на период до 2025 года. Утверждены Указом Президента Российской Федерации от 16.01.2017 № 13.
5. Туровский Р.Ф. Региональная политика Правительства: оперативные и стратегические задачи / Р.Ф. Туровский // Независимая газета. – 2022. - 28 янв. – С. 2.

Степанова П.А.

Анализ экономико-технологического развития Краснодарского края: пути и тенденции развития на примере АО ФИРМА «АГРОКОМПЛЕКС» им. Н.И. Ткачева

*Краснодарский филиал ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г.В. Плеханова»
(Россия, Краснодар)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-245

Аннотация

В данной статье исследуется экономическое и технологическое развитие предприятий Краснодарского края как один из ключевых факторов устойчивой конкурентоспособности ключевых отраслей экономики, так и региона в целом. Выявлены наиболее значимые стратегии экономического и технологического развития Краснодарского края.

Ключевые слова: экономическое и технологическое развитие предприятий, государственные инвестиционные программы, стратегии развития.

Abstract

This article examines the economic and technological development of enterprises in the Krasnodar Territory as one of the key factors in the sustainable competitiveness of key sectors of the economy and the region as a whole. The most significant strategies for economic and technological development of the Krasnodar region have been identified.

Keywords: economic and technological development of enterprises, state investment programs, development strategies.

Экономическое и технологическое развитие региона тесно связано с его географическим положением, природными ресурсами и экономической политикой региона; эти факторы активно способствуют специализации Краснодарского края на производстве сельскохозяйственной и пищевой продукции, машиностроении, химической промышленности, легкой промышленности, строительных материалов, энергетике и туризме.

Комплексное воздействие на развитие экономической и технологической базы региона осуществляется за счет ряда как широко, так и узконаправленных мероприятий в ключевых отраслях производства.

В частности, в регионе реализуются государственные инвестиционные программы, направленные на модернизацию производств, внедрение новых технологий, развитие инфраструктуры и повышение эффективности производства. Эта деятельность обусловлена принятием ряда антикризисных мер на федеральном и региональном уровнях, принятием в 2015 году краевого закона "О промышленной политике в Краснодарском крае", а также приоритетом региона в развитии импортозамещения. В свою очередь, комплекс мер инвестиционной поддержки придавал импульс развитию собственных технологий, и в первом квартале 2023 года индекс промышленного производства составил 109,3%, а объем отгруженной продукции достиг почти 100 млрд рублей, при этом индекс производства пищевых продуктов составил 107,6%, а объем отгруженной продукции стал лидером среди других отраслей и вырос на 36,5%.

В современных условиях постоянно меняющейся внешней среды, повышения требований к качеству товаров и услуг, а также усиления конкуренции на рынке предприятиям необходимо разрабатывать и реализовывать стратегии экономического и технологического развития, направленные на улучшение своих позиций и повышение эффективности деятельности. В свою очередь, разработка стратегии экономического и технологического развития предполагает определение ключевых направлений и приоритетов, которые позволят предприятию успешно адаптироваться к изменениям внешней и внутренней среды и достичь поставленных целей. Основными аспектами стратегии экономического и технологического развития Краснодарского края в настоящее время являются:

Инновации и технологические изменения.

Сельскохозяйственный сектор стремится к увеличению производства высококачественной продукции, а промышленно-производственный - к модернизации производственных мощностей и увеличению экспорта, для чего необходимо провести анализ рынка, оценить возможности и риски внедрения новых технологий, определить приоритетные направления исследований и разработок.

Модернизация производства.

Обновление производственных мощностей и оборудования является важным аспектом экономического и технологического развития.

Развитие кадрового потенциала.

В этом направлении ведется работа по модернизации системы профессионального образования, а также взаимодействию региональных производственных предприятий с высшими и средними учебными заведениями Краснодарского края.

Развитие информационных технологий и создание IT-кластеров.

В Краснодарском крае уже есть ряд успешных IT-компаний, таких как "Яндекс" и Rambler Group, но также планируется создание новых IT-кластеров, включающих разработку программного обеспечения, облачные вычисления и искусственный интеллект.

В соответствии с выявленными аспектами стратегии экономического и технологического развития предприятия обозначим инструменты, необходимые для анализа этой стратегии на каждом конкретном производственном предприятии:

- SWOT-анализ – позволяет оценить сильные и слабые стороны предприятия, а также возможности и угрозы, связанные с его развитием;
- PEST-анализ – помогает определить влияние политических, экономических, социальных и технологических факторов на развитие предприятия;
- анализ конкуренции – позволяет выявить основных конкурентов и оценить их позиции на рынке;
- бенчмаркинг – метод сравнения показателей предприятия с показателями лидеров отрасли для определения направлений улучшения;
- платежная матрица – инструмент для оценки альтернатив и выбора оптимального сценария развития предприятия.

Рассмотрим применение этого инструмента стратегического планирования и экономико-технологического развития на примере предприятия ОАО фирма "Агрокомплекс" им. Н.И. Ткачева, одного из крупнейших агропромышленных предприятий России, которое производит и перерабатывает большое количество продукции растительного и животного происхождения, занимает лидирующие позиции на рынке, имеет высокую экономическую эффективность и активно развивается. Агропромышленный комплекс им. Н.И. Ткачева занимается производством и переработкой различных видов сельскохозяйственной продукции, в том числе зерновых культур, молока, мяса и морепродуктов, а также хлебобулочных и кондитерских изделий. Кроме того, комплекс занимается производством семян сельскохозяйственных культур и оказывает услуги по обработке земли, включая посев, уборку урожая и т.д. Предприятия Агрокомплекса им. Ткачева являются крупными поставщиками сельскохозяйственной продукции на рынок России и стран СНГ.

Стратегическими целями агропромышленных предприятий Краснодарского края являются увеличение производства сельскохозяйственной продукции за счет внедрения новых технологий, развитие экспортного потенциала отечественного сельского хозяйства, повышение эффективности использования земельных ресурсов и внедрение инновационных методов управления землепользованием.

Влияние внешней среды отразим на основе SWOT-анализа в таблице 1

Таблица 1

SWOT-анализ АО фирма «Агрокомплекс» им. Н.И. Ткачева.

Возможности	Сильные стороны
<ol style="list-style-type: none"> 1. Увеличение клиентской базы; 2. Увеличение экспорта продукции; 3. Увеличение инвестиций в развитие отрасли; 4. Решение экологических проблем при производстве продукции; 5. Возможности расширения агрохолдинга в другие регионы России и за ее пределами. 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Высокие стандарты качества продукции; 2. Крупнейший землевладелец России; 3. Высокая доля рынка; 4. Развитая инфраструктура; 5. Наличие собственной торговой сети; 6. Репутация компании на рынке.
Угрозы	Слабые стороны
<ol style="list-style-type: none"> 1. Введение санкций и других ограничительных мер; 2. Конкуренция с местными и региональными производителями; 3. Слабые. Контакты с инновационными структурами внешней среды. 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Зависимость от сезонности; 2. Потребность в автоматизации бизнес-процессов; 3. Неэффективность инновационных нематериальных активов, способных обеспечить глобальную конкурентоспособность компании.

По данным таблицы 1 видно, что агрокомплекс имеет ряд сильных сторон и возможностей, усилив которые агрохолдинг сможет уменьшить количество существующих слабых сторон и угроз, что позволит развить экономический потенциал и стать локомотивом по отрасли.

Анализ внешней среды, в котором функционирует агрохолдинг, проведем на основе pest-анализа в таблице 2.

Таблица 2

Pest-анализ АО фирма «Агрокомплекс» им. Н.И. Ткачева.

Р – политика	Е – экономика
1) правительственная стабильность; 2) отсутствие изменений в законодательстве, касающихся деятельности компаний данного профиля; 3) отсутствие жесткого государственного влияния на деятельность компании; 4) наличие ограничительных мер	1) ставка рефинансирования и курс национальной валюты достаточно нестабильны; 2) уровень инфляции регулируется государством и находится на приемлемом уровне; 3) безработица постепенно уменьшается; 4) цены на энергоресурсы достаточно стабильны и изменяются не существенно.
S – социология	Т – технология
1) демографические изменения положительно влияют на отрасль при росте численности 2) высокая активность потребителей в приобретении продукции.	1) развитие технологий в отрасли стабильное; 2) появление новых продуктов и технологий.

Данный анализ из табл. 2 показывает, что в агрохолдинге существуют ключевые тенденции, которые важно использовать при подготовке стратегии компании, к которым на данный момент относятся стабильное развитие технологий в отрасли, появление новых продуктов.

Поскольку основной стратегической целью агропромышленного предприятия является оптимизация производства мяса по направлениям овцеводства и козоводства, откорма свиней, птицеводства. Поскольку спрос на эту продукцию зависит от конкуренции и наличия альтернативных продуктов (мясо овощи, рыба), экономических факторов, то впоследствии продукция реализуется по более низкой цене. Данные о затратах на производство, ценах реализации и объемах продаж в зависимости от уровня спроса приведены в табл. 3.

Таблица 3

Ценообразование и объем реализации мясной продукции АО фирма «Агрокомплекс» им. Н.И. Ткачева.

Вид продукции	Себестоимость, руб. за кг.	Цена единицы продукции, руб.		Объем реализации при уровне спроса, шт.		
		В течение сезона	После уценки	Повыш.	Сред.	Пониж.
Реализация мяса говядины	114	350	322	18000000	16560000	15120000
Реализация мяса свинины	105	430	395	9000000	8280000	7560000
Реализация мяса домашней птицы	95	340	312	11400000	10488000	9576000

Из таблицы 3 видно, что цена за единицу продукции в среднем после уценки падает на 8 %, а наценка за производимую продукцию составляет от 50 % до 409 %. Объем реализации продукции в зависимости от внешних факторов уменьшается при среднем спросе на 7-8 %, а при пониженном на 15 %.

Для того, чтобы уменьшить объем платежной матрицы, предположим, что одновременно все три вида продукции имеют один и тот же уровень спроса: повышенный, средний или пониженный.

Далее определим прибыль от реализации продукции в течении стабильной покупательной способности населения и экономической ситуации в стране и при условии падения спроса, то есть уценки.

Таблица 4

Прибыль от реализации мясной продукции в течении сезона и после уценки АО фирма «Агрокомплекс» им. Н.И. Ткачева.

Вид продукции	Себестоимость, руб. за кг.	Прибыль в течение сезона, руб.	Прибыль после уценки, руб.
Реализация мяса говядины	114	236	208
Реализация мяса свинины	105	325	290
Реализация мяса домашней птицы	95	245	217

Из таблицы 4 видно, что прибыль от реализации 1 кг. мясной продукции после уценки падает в среднем на 12 %, так прибыль от реализации мяса говядины сокращается на 28 руб., свинины – 35 руб., домашней птицы – 28 руб., что говорит о значительном уменьшении экономической выгоды агрокомплекса.

Рассчитаем элементы платежной матрицы на основе полученных данных в таблице 5.

Таблица 5

Расчет элементов платежной матрицы АО фирма «Агрокомплекс» им. Н.И. Ткачева, тыс. руб.

Предложение	Спрос			
	Стратегии	Повышенный спрос	Средний спрос	Пониженный спрос
	Повышенный спрос	9966000	9168720	8770080
	Средний спрос	9168720	9168720	8710284
	Пониженный спрос	8371440	8371440	8371440

Из данных таблицы 5 видно, что производитель АО фирма «Агрокомплекс» им. Н.И. Ткачева гарантированно получит прибыль в размере 8371440 тыс. руб., если будет реализовывать мясную продукцию по пониженному спросу.

Для составления платежной матрицы обозначим двух игроков: А – производителя АО фирма «Агрокомплекс» им. Н.И. Ткачева, стремящегося реализовать свою продукцию таким образом, чтобы максимизировать прибыль и В – потребителя, где

A1 – производитель реализует мясную продукцию при повышенном состоянии спроса;

A2 – производитель реализует мясную продукцию при среднем состоянии спроса;

A3 – производитель реализует мясную продукцию при пониженном состоянии спроса.

Среди стратегий игрока В присутствуют следующие:

B1 – потребитель стремится приобрести мясную продукцию при повышенном состоянии спроса;

B2 – потребитель стремится приобрести мясную продукцию при среднем состоянии спроса;

B3 – потребитель стремится приобрести мясную продукцию при пониженном состоянии спроса.

Таким образом, платежная матрица примет следующий вид. При верхней цене стратегии $\alpha = \max_i \alpha_i = 8371440$ тыс.руб. и нижней цене стратегии $\beta = \min_j \beta_j = 8371440$ тыс.руб.

Таблица 6

Платежная матрица АО фирма «Агрокомплекс» им. Н.И. Ткачева.

Стратегии	B1	B2	B3	$\alpha_i = \min_j \alpha_{ij}$
A1	9966000	9168720	8770080	8770080
A2	9168720	9168720	8710284	8710284
A3	8371440	8371440	8371440	8371440
$\beta_j = \max_i \alpha_{ij}$	9966000	9168720	8770080	

Из таблицы 6 можно сделать следующий вывод, так как $\alpha=\beta=v=8371440$ тыс. руб., то седловой точкой является АЗВЗ. Значит оптимальное решение получается при выборе стратегии АЗ; ВЗ. Производитель – АО фирма «Агрокомплекс» им. Н.И. Ткачева получит гарантированную прибыль в размере 8371440 тыс. руб., если будет реализовывать свою продукцию при пониженном уровне спроса в объеме 15120000, 7560000, 9576000 ед. соответственно говядины, свинины, домашней птицы. Таким образом, можно проследить стабильный экономический эффект при меняющемся уровне спроса на выпускаемую продукцию в условиях снижения спроса в ранее рассчитанных объемах.

Основным преимуществом использования платежной матрицы является возможность принимать более обоснованные и взвешенные решения. Этот инструмент помогает оценить вероятность достижения целей предприятия, выявить потенциальные проблемы, оценить эффективность и результативность стратегий. Процессом, который призван обеспечить стабильное и эффективное функционирование организации, а также ее рост и развитие в условиях быстро меняющихся технологий и требований рынка, является стратегия экономико-технологического планирования, которая представляет собой ключевой аспект управления всем производственным предприятием.

Таким образом, развитие экономико-технологической базы предприятий Краснодарского края основывается не только на внешних мерах поддержки и инвестиционных программах, но и зависит от вклада структурных подразделений предприятия в создаваемую прибыль. Чаще всего ее практическое решение происходит в рамках концепции учета затрат по центрам ответственности, прибыли, дохода, контроля трансфертных цен предприятия и соотношения внутренней структуры цен со структурой реальной рыночной цены, контроль этих метрик возможен при успешном и грамотном использовании инструментов в рамках внутреннего экономического и технологического развития предприятия.

1. Козловская С.А., Шутов А.И. Анализ инвестиционной деятельности населения России на национальном и зарубежных рынках недвижимости. В сборнике: Актуальные вопросы современного социально-экономического развития России: проблемы теории и практики. Сборник научных трудов Национальной (всероссийской) научно-практической конференции. 2019. С. 84-91.
2. Михайлова Л.С., Приходько К.С., Джинджолия Л.Г. Форсайт как инструмент планирования в условиях высокой неопределённости. Вестник Академии знаний. 2022. № 51 (4). С. 186-191.
3. Приходько К.С., Козловская С.А. Исследования потребительского рынка как важнейшего фактора расширения внутреннего рынка товаров народного потребления. Социально-экономические науки и гуманитарные исследования. 2016. № 11. С. 101-108.

Степанова П.А.

Розничные торговые сети на региональном рынке Италии: проблемы и перспективы функционирования

*Краснодарский филиал ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г.В. Плеханова»
(Россия, Краснодар)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-246

Аннотация

В данной статье исследуется рынок розничной торговли в Италии: его основные этапы становления, тенденции, а также характеристика торговых сетей. Выявлены основные рекомендации по оценке эффективности на базе анализа различных видов торговых сетей.

Ключевые слова: рынок розничной торговли, торговые сети, программы лояльности, электронная коммерция, интернализация торговых сетей.

Abstract

This article examines the retail trade market in Italy: its main stages of formation, trends, as well as characteristics of retail chains. The main recommendations for assessing efficiency based on the analysis of various types of retail chains have been identified.

Keywords: retail market, retail chains, loyalty programs, e-commerce, internalization of retail chains.

В последние десятилетия розничная торговля в Италии претерпела значительные изменения, обусловленные появлением одной из тенденций глобализации - сетевого ритейла. Процесс создания крупных сетей, объединяющих множество магазинов в разных городах одной страны, привел к необходимости крупных компаний контролировать рынок и получать большую прибыль, снижать издержки за счет экономии на масштабе и повышать качество товаров и услуг.

Сетевое взаимодействие в Италии началось в конце 1980-х годов, когда магазины стали объединяться в сети и инвестировать в их развитие, взамен предлагая более низкие цены на товары, причем, как и на остальном Западе, этот процесс модернизации коммуникационной сети носил эволюционный характер, постепенно внедряя модифицированные способы интеграции в развитие этой сферы.

Итальянская сетевая розница прошла следующие этапы развития:

1. Появление первых сетевых магазинов в начале 1990-х годов;
2. Развитие сетевых магазинов и увеличение их доли на рынке в 1990-е и 2000-е годы;
3. Создание крупных торговых центров и супермаркетов, таких как Carrefour и Auchan, и их активное распространение по всей стране в конце 1990-х - начале 2000-х годов;
4. Расширение сети магазинов за пределами Италии и создание международных сетей, таких как Zara и H&M, в 2010-х годах;
5. Развитие электронной коммерции и появление интернет-магазинов, таких как Amazon и eBay, в последние годы.

Первыми лидерами сетевой торговли стали компании Coin, UPM, Carrefour, создавшие свои сети супермаркетов, и Auchan, создавшая первую сеть гипермаркетов. На этом этапе процесса сетевизации функционирование происходило за счет использования системы горизонтальной интеграции под управлением одной компании, позже, с развитием технологий и увеличением числа потребителей, были введены новые методы продаж, такие как скидки, акции, программа лояльности. В современных реалиях форматы итальянской сетевой розницы имеют широкий спектр, включая супермаркеты, гипермаркеты, магазины "у дома", дискаунтеры, масс-маркеты и аутлеты, а их функционирование основано на использовании новейших технологий, эффективной логистики и маркетинговых исследований для удовлетворения потребностей покупателей.

Итальянский рынок розничной торговли развивается быстрыми темпами, наблюдается постоянный приток инвестиций в эту сферу экономики. В настоящее время на долю сетевого ритейла Италии приходится 57% или 318 млрд. евро внутреннего рынка и около 7% общеевропейского объема розничной торговли, что обусловлено высоким уровнем розничного товарооборота на душу населения, наличием торговых площадей в сетевых форматах и широкой экспансией на региональные рынки. По данным EuroCommerce, Италия является одной из ведущих стран Европы по объему розничных продаж, среднегодовые темпы роста сетевой розницы в ней, по данным исследовательской компании Statista на 2022 год, составят около 2%, что весьма примечательно в условиях экономической неопределенности и колебаний потребительского спроса на ее фоне.

Выделим основные тенденции развития розничных сетей в Италии:

- рост концентрации на рынке сетевой розницы, снижение конкуренции для малого и среднего бизнеса и вытеснение несетевой розницы;
- развитие электронной коммерции - развитие интернет-магазинов, площадок для продажи товаров и услуг, позволяющих привлечь большее количество покупателей;

- интернационализация сетевых структур за счет выхода на международный уровень и создания магазинов и представительств за пределами страны;
- автоматизация процессов организации сетевого ритейла - внедрение искусственного интеллекта для анализа данных о покупках, использование блокчейна для обеспечения безопасности транзакций и повышения прозрачности цепочки поставок, роботизация для инвентаризации.

Эти тенденции свидетельствуют о стремлении рассматриваемой сферы экономики сформировать способность активно адаптироваться к изменяющимся потребностям и предпочтениям потребителей, предлагая широкий выбор товаров и улучшенный сервис, а также сформировать гибкость в принятии решений и преемственность ведущих мировых розничных технологий, связанных с логистикой, управлением обслуживанием клиентов и программами лояльности.

Для более подробного анализа розничного ритейла страны проведем характеристику крупных розничных торговых сетей, функционирующих в Италии в таблице 1.

Таблица 1

Характеристика крупных розничных торговых сетей, функционирующих в Италии.

№	Признак	«Carrefour»	«Coop»	«Serravalle Designer Outlet»	«Alcott»
1	Формат	Супермаркет	Магазин «за углом»	Аутлет	Масс-маркет
2	Профиль товарного ассортимента	Универсальный	Смешанный	Одежда и обувь	Одежда и обувь
3	Целевая аудитория	Основной сегмент аудитории – это семьи и домохозяйства, которые заинтересованы в совмещении покупки различных товаров в одном месте по доступной цене	Основной сегмент – потребители с ограниченным бюджетом, в основном семьи и молодежь, заинтересованные в покупке товаров в магазинах, расположенных близко к дому	Основной сегмент – это взрослые покупатели от 25 до 35 лет, платежеспособная часть населения, заинтересованная в приобретении известных брендов	Основной сегмент – это мужчины и женщины в возрасте от 18 до 35 лет, которые интересуются модной и стильной одеждой по доступной цене, целевая аудитория – это студенты и молодые работающие люди
4	Размещение	Общегородское назначение	Сеть жилых и спальных районов	Общегородское назначение	Общегородское назначение
5	Размер сети	1122 магазина	1152 магазина	300 магазинов	152 магазина
6	Ценовая политика	Масс-маркет	Дискаунтер «мягкий»	Дискаунтер «жесткий»	Масс-маркет
7	Формы продажи и методы обслуживания	Самообслуживание и реализация товаров с открытой выкладкой	Самообслуживание и реализация товаров с открытой выкладкой	Реализация товаров с открытой выкладкой, по предварительному заказу, по телефону	Реализация товаров с открытой выкладкой, по предварительному заказу, по телефону

Carrefour - одна из крупнейших розничных компаний в мире, активно участвующая в устойчивом развитии и продвижении экологически чистых продуктов, в том числе

органических. Корпоративная этика основана на принципах устойчивого развития и ответственности перед обществом, участии в социальных и благотворительных программах, прозрачности деловых отношений с клиентами, партнерами, поставщиками и сотрудниками. Оборот Carrefour в Италии на 2022 год составит 6 млрд. евро, доля розничного рынка - 8%, и компания планомерно расширяет свое присутствие на рынке за счет новых торговых точек. Среди основных технологий онлайн-бизнеса компания использует интеллектуальные технологии, такие как автоматизированные кассовые аппараты, электронные ценники и системы распознавания товаров, которые помогают компании улучшить процессы инвентаризации, контроля и обслуживания клиентов. Компания использует технологии учета и анализа данных для выявления предпочтений покупателей и предоставления персонализированных предложений с помощью программы лояльности и использования искусственного интеллекта.

Coop - крупнейшая группа потребительских кооперативов в Италии. «Coop» следует принципам кооперативного движения, в котором важную роль играют участие и вклад членов в развитие компании. Общий оборот «Coop» в Италии в 2022 году составит около 14,12 млрд. евро, доля рынка - 11%, сильное присутствие в различных сегментах розничной торговли, включая супермаркеты, гипермаркеты и специализированные магазины. Coop активно внедряет в свою деятельность в Италии различные передовые технологии, среди которых аналитика данных и технологии машинного обучения, позволяющие собирать информацию о предпочтениях покупателей и предлагать им персонализированную рекламу и предложения, установка в магазинах интерактивных касс самообслуживания для ускорения процесса оплаты и повышения качества обслуживания покупателей.

Serravalle Designer Outlet - это успешный и привлекательный торговый центр, предлагающий высококачественные товары известных марок по привлекательным ценам. По состоянию на 2022 год его оборот составляет 150 млн. евро, а доля рынка - 5%. Среди новейших технологий, используемых этой розничной компанией, можно назвать виртуальные туры и 3D-превью - покупателям предоставляется возможность виртуального посещения магазинов и просмотра товаров с помощью 3D-технологий, что помогает покупателям сэкономить время и сделать осознанный выбор еще до посещения физического магазина. Компания активно использует аналитические инструменты и Big Data для анализа поведения покупателей, их предпочтений и тенденций с целью оптимизации ассортимента, управления запасами и улучшения общего впечатления покупателей.

Alcott - марка одежды и аксессуаров для мужчин, женщин и детей. Компания Alcott была основана в Италии в 1991 году и быстро завоевала популярность благодаря модному дизайну, доступным ценам и высокому качеству продукции. По состоянию на 2022 год ее финансовый оборот составлял 120 млн. евро, а доля рынка - 3%. Среди мер, направленных на рост и успешную конкуренцию, компания использует аналитику данных, бесконтактные платежи и мобильное приложение.

Олицетворением розничной сети в Италии сегодня является торговая организация, основанная на принципах интеграции и информатизации, которая объединяет в единую структуру специализированные магазины в виде отдельных зданий, магазинов внутри крупных торговых центров или арендуемых отделов универмагов. Появление новых форматов, изменение роли оптовиков, приход инвестиционного капитала, совершенствование коммуникаций - все это в совокупности приводит к ужесточению конкуренции и ставит вопрос о применении самых современных концепций управления, главной из которых, конечно же, является развитие электронной коммерции. По мере насыщения различных рынков и обострения конкуренции большинство игроков, желающих быть наиболее конкурентоспособными, будут вынуждены искать пути снижения издержек, используя рассмотренные выше тенденции в этой области экономики.

Основные рекомендации для успешного развития рынка розничной интернет-торговли в Италии - следовать тенденциям, способствующим быстрой адаптации в условиях неопределенной экономики, выдерживать жесткую конкуренцию между розничными сетями и

удовлетворять растущий спрос потребителей. Таким образом, на данный момент особое внимание следует уделить внедрению и укреплению онлайн-присутствия и развитию возможностей электронной коммерции для повышения доступности товаров и услуг для потребителей. Разработка программ лояльности и персонализированных предложений для привлечения и удержания клиентов предполагает автоматизацию маркетинга для рассылки персонализированных предложений, напоминаний о бонусах и акциях, благодарственных писем за покупки.

1. Козловская С.А., Шутов А.И. Анализ инвестиционной деятельности населения России на национальном и зарубежных рынках недвижимости. В сборнике: Актуальные вопросы современного социально-экономического развития России: проблемы теории и практики. Сборник научных трудов Национальной (всероссийской) научно-практической конференции. 2019. С. 84-91.
2. Михайлова Л.С., Приходько К.С., Джинджолия Л.Г. Форсайт как инструмент планирования в условиях высокой неопределённости. Вестник Академии знаний. 2022. № 51 (4). С. 186-191.
3. Приходько К.С., Козловская С.А. Исследования потребительского рынка как важнейшего фактора расширения внутреннего рынка товаров народного потребления. Социально-экономические науки и гуманитарные исследования. 2016. № 11. С. 101-108.

Степанова П.А.

**Стратегическое планирование на предприятии АО ФИРМА «АГРОКОМПЛЕКС» им.
Н.И. Ткачева на основании метода платежной матрицы**

*Краснодарский филиал ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г.В. Плеханова»
(Россия, Краснодар)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-247

Аннотация

В данной статье исследуется сущность и способы стратегического планирования на предприятии. Выявлены наиболее значимые этапы планирования для достижения устойчивого и успешного развития производственного предприятия в долгосрочной перспективе.

Ключевые слова: стратегическое планирование, платежная матрица, инструменты планирования на предприятии, стратегии развития.

Abstract

This article explores the essence and methods of strategic planning in an enterprise. The most significant stages of planning for achieving sustainable and successful development of a manufacturing enterprise in the long term have been identified.

Keywords: strategic planning, payment matrix, enterprise planning tools, development strategies.

В современных реалиях неотъемлемой частью эффективного управления и развития организации является наличие у производственного предприятия стратегических планов, определяющих основные цели и направления деятельности производства на длительную перспективу. Стратегические планы и впоследствии принятые на их основе решения определяют максимальную эффективность процессов производства, снижение затрат и повышение качества продукции.

При выборе стратегии особое внимание также следует уделять особенностям, связанным со спецификой отрасли. В контексте агропромышленного предприятия АО фирма «Агрокомплекс» им. Н.И. Ткачева основной упор делается на эффективное использование земельных ресурсов, внедрение современных технологий в сельском хозяйстве, управление цепочками поставок и удовлетворение потребностей рынка.

Для достижения устойчивого и успешного развития производственного предприятия в долгосрочной перспективе необходим правильный выбор направления стратегического

планирования, способный учитывать специфические факторы и риски анализируемой отрасли. Так, мощным инструментом для анализа и выбора оптимальной стратегии в соответствии с целями и контекстом внешней и внутренней среды является метод платежной матрицы – итеративный процесс, помогающий предприятиям анализировать свои внешние и внутренние факторы, принимающий обоснованные решения в отношении стратегических целей и путей их достижения. В этом методе используется матрица, позволяющая представить различные стратегические альтернативы и оценить их эффективность.

Среди основных этапов по применению метода платежной матрицы в стратегическом планировании на предприятии выделяют:

- определение целей и задач предприятия – стратегических цели, которые предприятие хочет достичь должны быть конкретными, измеримыми, достижимыми, релевантными и ограниченными по времени (метод SMART);
- анализ внешней среды (PESTLE-анализ) – исследование влияния политических, экономических, социальных, технологических, юридических и экологических факторов на деятельность предприятия;
- анализ внутренней среды (SWOT-анализ) – оценка сильных и слабых сторон, а также возможности и угрозы предприятия, что включает в себя анализ ресурсов, компетенций, систем управления и других аспектов внутренней организации;
- формулирование стратегических альтернатив – определение различных стратегических направлений, которые могут быть приняты предприятием для достижения своих целей;
- построение платежной матрицы – создание матрицы, в которой будут отображены различные стратегические альтернативы и их воздействие на основные финансовые показатели;
- оценка стратегических альтернатив – оценка каждой альтернативы с учетом ее воздействия на финансовые показатели и соответствия стратегическим целям предприятия;
- выбор оптимальной стратегии – выбор стратегии, которая наилучшим образом соответствует поставленным целям и ожиданиям;
- разработка действий по реализации стратегии – разработка детального плана и мероприятий для внедрения выбранной стратегии;
- оценка результатов – регулярный анализ результатов и достижений по сравнению с поставленными целями.

Метод платежной матрицы предоставляет предприятию инструменты для анализа и выбора оптимальной стратегии в соответствии с его целями и контекстом внешней и внутренней среды.

Рассмотрим применение данного инструмента стратегического планирования на примере предприятия АО фирма «Агрокомплекс» им. Н.И. Ткачева, одного из крупнейших агропромышленных предприятий России.

К стратегическим целям агропромышленного предприятия Краснодарского края относят увеличение производства сельскохозяйственной продукции за счет внедрения новых технологий, развитие экспортного потенциала отечественного сельского хозяйства, повышение эффективности использования земельных ресурсов и внедрение инновационных методов управления землепользованием.

Влияние внешней среды отразим на основе SWOT-анализа в таблице 1.

Таблица 1

SWOT-анализ АО фирма «Агрокомплекс» им. Н.И. Ткачева.

<i>Возможности</i>	<i>Сильные стороны</i>
<p>6. Увеличение клиентской базы;</p> <p>7. Увеличение экспорта продукции;</p> <p>8. Увеличение инвестиций в развитие отрасли;</p> <p>9. Решение экологических проблем при производстве продукции;</p>	<p>7. Высокие стандарты качества продукции;</p> <p>8. Крупнейший землевладелец России;</p> <p>9. Высокая доля рынка;</p> <p>10. Развитая инфраструктура;</p> <p>11. Наличие собственной торговой сети;</p>

10. Возможности расширения агрохолдинга в другие регионы России и за ее пределами.	12. Репутация компании на рынке.
<i>Угрозы</i>	<i>Слабые стороны</i>
4. Введение санкций и других ограничительных мер; 5. Конкуренция с местными и региональными производителями; 6. Слабые. Контакты с инновационными структурами внешней среды.	4. Зависимость от сезонности; 5. Потребность в автоматизации бизнес-процессов; 6. Неэффективность инновационных нематериальных активов, способных обеспечить глобальную конкурентоспособность компании.

По данным таблицы 1 видно, что агрокомплекс имеет ряд сильных сторон и возможностей, усилив которые агрохолдинг сможет уменьшить количество существующих слабых сторон и угроз, что позволит развить экономический потенциал и стать локомотивом по отрасли.

Анализ внешней среды, в котором функционирует агрохолдинг, проведем на основе pest-анализа в таблице 2.

Таблица 2

Pest-анализ АО фирма «Агрокомплекс» им. Н.И. Ткачева.

<i>Р – политика</i>	<i>Е – экономика</i>
1) правительственная стабильность; 2) отсутствие изменений в законодательстве, касающихся деятельности компаний данного профиля; 3) отсутствие жесткого государственного влияния на деятельность компании; 4) наличие ограничительных мер	1) ставка рефинансирования и курс национальной валюты достаточно нестабильны; 2) уровень инфляции регулируется государством и находится на приемлемом уровне; 3) безработица постепенно уменьшается; 4) цены на энергоресурсы достаточно стабильны и изменяются не существенно.
<i>S – социология</i>	<i>T – технология</i>
1) демографические изменения положительно влияют на отрасль при росте численности 2) высокая активность потребителей в приобретении продукции.	1) развитие технологий в отрасли стабильное; 2) появление новых продуктов и технологий.

Данный анализ из таблицы 2 показывает, что агрохолдинг имеет ключевые тенденции, которые важно использовать при составлении стратегии компании, к которым на данный момент относятся стабильное развитие технологий в отрасли, появление новых продуктов.

Поскольку основной стратегической целью агропромышленного предприятия является оптимизация производства мяса по направлениям разведения овец и коз, откорма свиней, разведения домашней птицы. Поскольку спрос на данную продукцию зависит от конкуренции и доступности альтернативных продуктов (растительного, рыбного мяса), экономических факторов, продукты, впоследствии реализуются по более низкой цене. Данные о себестоимости продукции, отпускных ценах и объемах реализации в зависимости от уровня спроса приведены в таблице 3.

Таблица 3

Ценообразование и объем реализации мясной продукции АО фирма «Агрокомплекс» им. Н.И. Ткачева.

Вид продукции	Себестоимость, руб. за кг.	Цена единицы продукции, руб.		Объем реализации при уровне спроса, шт.		
		В течение сезона	После уценки	Повыш.	Сред.	Пониж.
Реализация мяса говядины	114	350	322	18000000	16560000	15120000
Реализация мяса свинины	105	430	395	9000000	8280000	7560000
Реализация мяса домашней птицы	95	340	312	11400000	10488000	9576000

Из таблицы 3 видно, что цена за единицу продукции в среднем после уценки падает на 8 %, а наценка за производимую продукцию составляет от 50 % до 409 %. Объем реализации продукции в зависимости от внешних факторов уменьшается при среднем спросе на 7-8 %, а при пониженном на 15 %.

Для того, чтобы уменьшить объем платежной матрицы, предположим, что одновременно все три вида продукции имеют один и тот же уровень спроса: повышенный, средний или пониженный.

Далее определим прибыль от реализации продукции в течении стабильной покупательной способности населения и экономической ситуации в стране и при условии падения спроса, то есть уценки.

Таблица 4

Прибыль от реализации мясной продукции в течении сезона и после уценки АО фирма «Агрокомплекс» им. Н.И. Ткачева.

<i>Вид продукции</i>	<i>Себестоимость, руб. за кг.</i>	<i>Прибыль в течение сезона, руб.</i>	<i>Прибыль после уценки, руб.</i>
<i>Реализация мяса говядины</i>	114	236	208
<i>Реализация мяса свинины</i>	105	325	290
<i>Реализация мяса домашней птицы</i>	95	245	217

Из таблицы 4 видно, что прибыль от реализации 1 кг. мясной продукции после уценки падает в среднем на 12 %, так прибыль от реализации мяса говядины сокращается на 28 руб., свинины – 35 руб., домашней птицы – 28 руб., что говорит о значительном уменьшении экономической выгоды агрокомплекса.

Рассчитаем элементы платежной матрицы на основе полученных данных в таблице 5.

Таблица 5

Расчет элементов платежной матрицы АО фирма «Агрокомплекс» им. Н.И. Ткачева, тыс. руб.

<i>Предложение</i>	<i>Спрос</i>			
	<i>Стратегии</i>	<i>Повышенный спрос</i>	<i>Средний спрос</i>	<i>Пониженный спрос</i>
<i>Повышенный спрос</i>		9966000	9168720	8770080
<i>Средний спрос</i>		9168720	9168720	8710284
<i>Пониженный спрос</i>		8371440	8371440	8371440

Из данных таблицы 5 видно, что производитель АО фирма «Агрокомплекс» им. Н.И. Ткачева гарантированно получит прибыль в размере 8371440 тыс. руб., если будет реализовывать мясную продукцию по пониженному спросу.

Для составления платежной матрицы обозначим двух игроков: А – производителя АО фирма «Агрокомплекс» им. Н.И. Ткачева, стремящегося реализовать свою продукцию таким образом, чтобы максимизировать прибыль и В – потребителя, где

А1 – производитель реализует мясную продукцию при повышенном состоянии спроса;

А2 – производитель реализует мясную продукцию при среднем состоянии спроса;

А3 – производитель реализует мясную продукцию при пониженном состоянии спроса.

Среди стратегий игрока В присутствуют следующие:

В1 – потребитель стремится приобрести мясную продукцию при повышенном состоянии спроса;

В2 – потребитель стремится приобрести мясную продукцию при среднем состоянии спроса;

В3 – потребитель стремится приобрести мясную продукцию при пониженном состоянии спроса.

Таким образом, платежная матрица примет следующий вид. При верхней цене стратегии $\alpha = \max \alpha_i = 8371440$ тыс.руб. и нижней цене стратегии $\beta = \min \beta_j = 8371440$ тыс.руб.

Таблица 6

Платежная матрица АО фирма «Агрокомплекс» им. Н.И. Ткачева.

Стратегии	В1	В2	В3	$\alpha_i = \min \alpha_{ij}$
A1	9966000	9168720	8770080	8770080
A2	9168720	9168720	8710284	8710284
A3	8371440	8371440	8371440	8371440
$\beta_j = \max \alpha_{ij}$	9966000	9168720	8770080	

Из таблицы 6 можно сделать следующий вывод, так как $\alpha = \beta = v = 8371440$ тыс. руб., то седловой точкой является А3В3. Значит оптимальное решение получается при выборе стратегии А3; В3. Производитель – АО фирма «Агрокомплекс» им. Н.И. Ткачева получит гарантированную прибыль в размере 8371440 тыс. руб., если будет реализовывать свою продукцию при пониженном уровне спроса в объеме 15120000, 7560000, 9576000 ед. соответственно говядины, свинины, домашней птицы. Таким образом, можно проследить стабильный экономический эффект при меняющемся уровне спроса на выпускаемую продукцию в условиях снижения спроса в ранее рассчитанных объемах.

Таким образом, основным преимуществом использования платежной матрицы является возможность более обоснованного и информированного принятия решений. Этот инструмент помогает оценить вероятность достижения целей предприятия, определить потенциальные проблемы, оценить эффективность и эффективность стратегий.

1. Козловская С.А., Шутов А.И. Анализ инвестиционной деятельности населения России на национальном и зарубежных рынках недвижимости. В сборнике: Актуальные вопросы современного социально-экономического развития России: проблемы теории и практики. Сборник научных трудов Национальной (всероссийской) научно-практической конференции. 2019. С. 84-91.
2. Михайлова Л.С., Приходько К.С., Джинджолия Л.Г. Форсайт как инструмент планирования в условиях высокой неопределённости. Вестник Академии знаний. 2022. № 51 (4). С. 186-191.
3. Приходько К.С., Козловская С.А. Исследования потребительского рынка как важнейшего фактора расширения внутреннего рынка товаров народного потребления. Социально-экономические науки и гуманитарные исследования. 2016. № 11. С. 101-108.

Таймазова М.К.

Внешние и внутренние угрозы экономической безопасности регионов

*Северо-Осетинский государственный
университет имени Коста Левановича Хетагурова
(Россия, Владикавказ)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-248

Аннотация

В статье рассматриваются ключевые внешние и внутренние угрозы экономической безопасности регионов, а также предлагаются стратегии защиты. Статья сосредоточена на анализе текущей ситуации и определении наиболее вероятных рисков, которые могут угрожать экономической стабильности регионов. В частности, в статье рассматриваются такие внешние угрозы, как экономические санкции и кризисы, а также внутренние угрозы.

Ключевые слова: экономическая безопасность, внутренние угрозы, внешние угрозы.

Abstract

The article discusses key external and internal threats to the economic security of the regions, as well as offers protection strategies. The article focuses on the analysis of the current situation and the identification of the most likely risks that may threaten the economic stability of the regions. In particular, the article discusses such external threats, economic sanctions and crises, as well as internal threats.

Keywords: economic security, internal threats, external threats.

Экономическая безопасность — область научного знания, в рамках которой изучают состояние экономики, при котором обеспечивается достаточно высокий и устойчивый рост экономических показателей; эффективное удовлетворение экономических потребностей; контроль государства за движением и использованием национальных ресурсов; защита экономических интересов страны на национальном и международном уровнях.

Региональная безопасность - это мера структурной вариабельности степени сбалансированности материальных, людских и финансовых ресурсов, обеспечивающая поступательное расширенное социально-экономическое развитие региона

Материальной основой региональной безопасности служат территория и акватория соответствующего регионального образования. Регионально образование формируется в результате синтеза социально-экономических, политических и административных процессов, происходящих в государстве и получает законодательное закрепление в виде конкретного региона Российской Федерации. Степень обеспечения экономической безопасности региона достигается путем его расширенного социально-экономического развития через достижение необходимого для этого баланса материальных, людских и финансовых ресурсов, имеющихся в регионе и поступающих в него из федерального центра.

Экономическая безопасность региона представляет собой комплекс мер, направленных на обеспечение устойчивого развития и совершенствования экономической системы региона, а также на создание эффективного механизма борьбы с внешними и внутренними угрозами. Это включает в себя разработку и реализацию стратегий, программ и проектов, направленных на поддержку экономического роста, стимулирование инноваций, расширение производства и внешнюю торговлю, а также на повышение конкурентоспособности предприятий и создание благоприятных условий для привлечения инвестиций. Также важно обеспечить стабильность финансовой системы, предотвратить финансовые кризисы и защитить регион от неблагоприятного воздействия мировых экономических факторов. Важным аспектом является также разработка и реализация мер по защите от коррупции, мошенничества и других экономических преступлений, а также по снижению уровня незанятости и социальных конфликтов. В целом, экономическая безопасность региона является фундаментальным аспектом его успешного развития и процветания, и ее обеспечение требует постоянного внимания и усилий со стороны государства, бизнеса и общества в целом.

Угрозы экономической безопасности региона могут быть внешними и внутренними. К внешним угрозам относятся внешнеполитические и внешнеэкономические факторы. Внешнеполитические угрозы включают территориальный сепаратизм и политическое противостояние с центром. Внешнеэкономические угрозы связаны с увеличением внешнего долга, оттоком валюты, потерей внешних рынков.

Внутренние угрозы экономической безопасности региона формируются в различных секторах экономики. Это может быть спад производства, диспропорции в товарно-денежном обмене, потеря основного капитала и др. В финансовом секторе угрозами могут быть рост инфляции, удорожание кредита, отток иностранного капитала и др. Также важно предотвращать разрушение инвестиционно-инновационного комплекса и рост безработицы.

Преобладание импорта над экспортом также оказывает влияние на экономическую безопасность и наличие других подобных факторов.

С целью обеспечения экономической безопасности государства, региона, сферы, предприятия необходимо подчеркнуть те действительные и вероятные разрушительные

факторы безопасности, содержащие различные показания, которые являются возможными угрозами. В государственной стратегии экономической безопасности РФ внешние и внутренние угрозы экономической безопасности России определяются как совокупность правил и условий, образующих опасность для жизненно значимых экономических интересов лица, общества и страны.

Одна из основных внешних угроз экономической безопасности – сохранение экспортно-сырьевой модели развития и высокая зависимость от внешнеэкономической конъюнктуры. Это означает, что регион или страна сильно зависит от экспорта сырья и не развивает другие отрасли экономики. Такая модель развития весьма уязвима, так как изменение цен на мировом рынке или спад спроса на сырьевые товары может сильно ударить по экономике региона.

Незащищенность национальной финансовой системы от действий нерезидентов и спекулятивного иностранного капитала также представляет угрозу. В случае неправильного управления или нежелательного влияния иностранных инвесторов, финансовая система страны может оказаться под угрозой, что может привести к экономическому кризису и потере контроля над экономикой.

Отставание в разработке и внедрении перспективных технологий также является угрозой экономической безопасности. Развитие новых технологий позволяет повысить производительность и конкурентоспособность экономики, а также создавать новые рабочие места. Отсутствие инноваций и отставание в этой области могут привести к снижению конкурентоспособности экономики и уменьшению производственного потенциала региона.

Военные угрозы также могут сказаться на экономической безопасности. Размещение военных сил иностранных государств около границы региона создает потенциальную угрозу его территориальной целостности и международным экономическим отношениям.

Наконец, снижение роли региона или страны в мировой экономике также является внешней угрозой. Это может быть вызвано целенаправленными действиями других государств или межгосударственных объединений, которые стремятся ограничить влияние данного региона или страны на мировой рынок и перераспределить экономические ресурсы в свою пользу.

В целом, как внутренние, так и внешние угрозы экономической безопасности региона или страны могут серьезно сказаться на его экономике и повлечь за собой различные негативные последствия. Поэтому необходимо принимать меры по их предотвращению и устранению, а также развивать разносторонние стратегии и программы, направленные на обеспечение стабильности и устойчивости экономики региона или страны.

Экономическая безопасность в научной литературе рассматривается с нескольких точек зрения.

Первая позиция подразумевает состояние экономики, которое обеспечивает стабильное и устойчивое развитие страны. Такое состояние может быть достигнуто благодаря сильным экономическим институтам и механизмам государства, которые защищают национальные интересы в экономической сфере. Это включает в себя защиту экономических отношений от внешних угроз, таких как экономические санкции, торговые войны и другие формы внешнего давления. Также важно обеспечить защиту от внутренних угроз, таких как коррупция, экономический преступления и неэффективное управление.

Вторая позиция подразумевает адаптивность экономики, то есть способность приспособиться и сохранить свою полноценность в условиях неблагоприятных внешних факторов. Негативное влияние может проявляться в экономическом кризисе, росте безработицы, падении объемов производства и других аномальных ситуациях. Адаптивность экономики позволяет минимизировать негативные последствия и быстро восстановиться после кризиса.

При анализе критериев и показателей оценки региональной безопасности в литературе имеются разнообразные подходы, отличающиеся друг от друга как количественными, так и качественными их характеристиками.

Особо следует отметить разработанную авторским коллективом ученых Института экономики Уральского отделения РАН и Уральского государственного технического университета под руководством академика РАН А. И. Татаркина комплексной методики

диагностирования экономической безопасности территорий России регионального уровня, доказавшую свою жизнеспособность путем многократной апробации в разных условиях I.

В качестве примера методики диагностики экономической без. опасности В. В. Криворотов, А. В. Калина и Н. Д. Эриашвили рассмотрели методический подход, разработанный в Институте Уро РАН под руководством А. И. Татарина - основателя Уральской научной школы по проблемам, связанным с обеспечением экономической безопасности страны и регионов 2.

В соответствии с методикой все предлагаемые индикаторы помещены в три крупных блока:

1. способность экономики территории к устойчивому росту;
2. обеспечение приемлемого уровня существования на территории;
3. экологическая безопасность, которая одновременно является и блоком, и сферой жизнедеятельности.

Таким образом, экономическая безопасность рассматривается в научной литературе как состояние экономики, которое обеспечивает устойчивое развитие и защиту национальных интересов от внешних и внутренних угроз. Адаптивность экономики также является важным аспектом для обеспечения ее безопасности.

- 1 Экономическая безопасность 2-е изд., пер. и доп. Учебник и практикум для вузов (Уразгалиев В. Ш.)- Москва, Юрайт, 2023 - С.573
- 2 Экономическая безопасность 2-е изд., пер. и доп. Учебник и практикум для вузов (Уразгалиев В. Ш.)- Москва, Юрайт, 2023 - С.576
- 3 Комплексная методика диагностики экономической безопасности тер-1 риторических образований Российской Федерации / А. И. Татаркин, А. А. Куклин, А. Л. Мызин [и др.]. М. ; Екатеринбург : Уро РАН, 1998.
- 4 <https://emjume.elpub.ru/jour/article/viewFile/364/364>
- 5 https://www.banki.ru/wikibank/ekonomicheskaya_bezopasnost/
- 6 https://ru.m.wikipedia.org/wiki/%D0%AD%D0%BA%D0%BE%D0%BD%D0%BE%D0%BC%D0%B8%D1%87%D0%B5%D1%81%D0%BA%D0%B0%D1%8F_%D0%B1%D0%B5%D0%B7%D0%BE%D0%BF%D0%B0%D1%81%D0%BD%D0%BE%D1%81%D1%82%D1%8C
- 7 Шнипер, Р. И. Регион: экономические методы управления. - Новосибирск : Наука, 1991. - С. 17

Токмаев С.С., Чибиров С.Б.

Коммерческий риск и факторы, влияющие на него

*Северо-Осетинский государственный университет
имени Коста Левановича Хетагурова
(Россия, Владикавказ)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-249

Аннотация

В данной статье рассматриваются различные факторы, которые могут повлиять на коммерческий риск в современном бизнесе. Авторы предлагают классификацию этих факторов на внешние и внутренние, а также анализируют их влияние на принятие решений и функционирование организации. Статья также рассматривает основные подходы и методы управления коммерческими рисками, включая страхование, диверсификацию и лимитирование.

Ключевые слова: коммерческий риск, факторы, бизнес, потери, угрозы, принятие решений, стратегии, риски, страхование.

Abstract

This article examines various factors that can affect commercial risk in modern business. The authors propose a classification of these factors into external and internal, as well as analyze their impact on decision-making and the functioning of the organization. The article also examines the main approaches and methods of managing commercial risks, including insurance, diversification and limitation.

Keywords: commercial risk, factors, business, financial results, losses, threats, decision-making, strategies, risk reduction.

Коммерческий риск является неотъемлемой частью бизнеса и связан с возможностью неудачных финансовых результатов или потерей в результате осуществления коммерческой деятельности. Он может возникать из-за различных факторов, которые оказывают влияние на работу и результаты компании. Понимание коммерческого риска и его факторов позволяет бизнесу принимать более обоснованные решения, прогнозировать возможные угрозы и разрабатывать стратегии для снижения рисков.

Эффективное управление коммерческим риском включает анализ, оценку и классификацию рисков, разработку мер по их управлению и сокращению, а также принятие информированных решений с учетом возможных неблагоприятных сценариев. Надлежащее управление коммерческим риском позволяет бизнесу быть гибким, адаптироваться к изменениям рынка, минимизировать потери и обеспечить долгосрочную устойчивость и конкурентоспособность.

Коммерческий риск - это возможность потерять инвестиции или не достичь ожидаемой прибыли в результате неудачного бизнеса или экономических условий. Он подвержен влиянию различных факторов, включая:

- 1 Экономическая стабильность - экономические условия, такие как инфляция, процентные ставки, уровень безработицы и валютные колебания, могут сильно влиять на коммерческий риск. Нестабильная экономическая среда может сделать бизнес более рискованным.
- 2 Политическая стабильность - политическая нестабильность, такая как конфликты, войны или изменение правительства, может создать неопределенность и повысить коммерческий риск.
- 3 Рыночная конкуренция - наличие конкурентов, особенно сильных и устойчивых, может увеличить коммерческий риск, поскольку бизнес должен соперничать за рыночные доли и клиентов.
- 4 Технологические изменения - современные технологии могут изменить бизнес-модель и условия работы в отрасли. Непредвиденные технологические изменения могут повысить коммерческий риск, если бизнес не в состоянии быстро адаптироваться к новым условиям.
- 5 Финансовые факторы - доступность кредитования, изменение цен на товары и услуги, уровень инфляции и процентные ставки могут повлиять на финансовую устойчивость бизнеса и, следовательно, на коммерческий риск.
- 6 Рыночный спрос - изменения в потребительском спросе могут повлиять на коммерческий риск, основанный на том, насколько успешно бизнес может адаптироваться к изменениям в покупательском поведении и требованиях рынка.
- 7 Управленческий опыт - недостаток опыта или неблагоприятные решения в управлении бизнесом могут сильно повысить коммерческий риск.
- 8 Отраслевая специфика - некоторые отрасли более рискованные, чем другие, из-за факторов, таких как высокая конкуренция, быстрое технологическое развитие или религиозные, культурные или правовые ограничения.

Риски могут управляться с помощью адекватного планирования, разностороннего подхода и принятия мер по снижению рисков.

Для оценки коммерческих рисков используются два вида анализа рисков:

1. количественные;
2. качественные.
1. Количественный анализ рисков основан на использовании численных данных и математических моделей для определения вероятности возникновения риска и его возможных последствий. В рамках количественного анализа рисков

используются такие методы, как анализ вероятностей, статистический анализ, метод моделирования и т.д. Этот вид анализа позволяет численно оценить и сравнить разные риски, а также провести калькуляцию стоимости рисков.

2. Качественный анализ рисков основан на использовании экспертных оценок и мнений для идентификации и оценки рисков. Этот вид анализа предполагает анализ качественных аспектов рисков, таких как их природа, вероятность возникновения и влияние на бизнес. Качественный анализ рисков может включать в себя такие методы, как экспертное мнение, SWOT-анализ, анализ исторических данных и т.д. Этот вид анализа позволяет выявить ключевые риски и разработать стратегии их управления.

Для минимизации коммерческих рисков в бизнесе можно применять ряд методов, включая:

1. Диверсификация: Этот метод предполагает распределение инвестиций и бизнес-активов по различным областям, рынкам или отраслям. Диверсификация помогает снизить риски, связанные с концентрацией вложений или бизнеса в одной сфере, так как в случае проблем в одной области, другие инвестиции могут остаться безопасными.
2. Лимитирование: Этот метод заключается в установлении лимитов на определенные виды рисков. Например, компания может установить максимальный лимит на размер кредита или объем финансовых инвестиций, чтобы ограничить свою потенциальную уязвимость.
3. Страхование: страхование коммерческих рисков является одним из важных методов управления рисками в бизнесе. Страхование позволяет передавать риски страховой компании за определенное вознаграждение. Коммерческие риски широко страхуются и могут быть разделены на две основные группы: внешнее и внутреннее страхование.
 1. Способы внешнего страхования применяются для рисков, связанных с реализацией бизнеса. Это включает страхование грузов, которое покрывает потерю или повреждение товаров при их транспортировке. Также может быть применено страхование транспортных рисков, связанных с возможными потерями или повреждениями во время транспортировки товаров. Снабженческое страхование может покрывать риски, связанные с недопоставкой или задержкой поставок компонентов или материалов. Также возможно страхование рисков, связанных с платежами от покупателей, чтобы защититься от неплатежей или задержек в оплате.
 2. Способы внутреннего страхования применяются, когда источники рисков находятся внутри компании. Для этого могут создаваться фонды, формируемые за счет прибыли, которые будут использоваться для возмещения убытков при возникновении рисков событий. Внутреннее страхование может включать страхование складских рисков (например, потери или повреждение товаров на складе), управленческих рисков (например, риски, связанные с принятием неправильных решений или неправильным управлением), а также некоторые разновидности форс-мажорных обстоятельств, таких как пожары, наводнения и т.д.

Страхование коммерческих рисков может быть реализовано различными способами, и наиболее распространенные из них включают страхование грузов, страхование риска неплатежа, страхование недопоставки и недопродажи продукции, а также страхование форс-мажорных обстоятельств.

Таким образом, можно сказать, что коммерческие риски возникают благодаря неопределенности среды, так как о ней имеется мало информации.

Отказ от рисков в бизнесе невозможен, так как риски являются неотъемлемой частью предпринимательской деятельности. Более того, принятие риска может быть связано с

определенными выгодами, включая возможность роста, получения прибыли и развития предприятия. Однако важно принимать решения на основе объективных критериев, чтобы управлять рисками и минимизировать их негативные последствия. Это может включать анализ рисков, принятие мер по их управлению, использование страхования и других инструментов управления рисками.

Создание эффективного механизма функционирования предприятия требует учета и управления коммерческими рисками. Правильное определение, анализ и управление рисками помогут бизнесу принимать обоснованные решения, выстраивать стратегию и добиваться желаемых результатов.

1. Микроэкономика : учебник для вузов / В. Ф. Максимова [и др.] ; под общей редакцией В. Ф. Максимова. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 286 с.
2. Страхование и управление рисками : учебник для вузов / Г. В. Чернова [и др.] ; под редакцией Г. В. Черновой. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 767 с.
3. Касьяненко, Т. Г. Анализ и оценка рисков в бизнесе : учебник и практикум для среднего профессионального образования / Т. Г. Касьяненко, Г. А. Маховикова. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 381 с.

Хаджимуратов М.У.

Анализ исполнения федерального бюджета России на 2020-2022 гг.

*ФГБОУ ВО «Чеченский государственный
университет им. А.А. Кадырова»
(Россия, Грозный)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-250

Аннотация

Анализ исполнения федерального бюджета России является важным инструментом для оценки эффективности использования государственных ресурсов. В данной статье проводится исследование по анализу исполнения федерального бюджета за 2020-2022 гг. Проведён обзор основных аспектов исполнения бюджета, включая доходы, расходы и долговые обязательства.

Ключевые слова: федеральный бюджет, анализ, исполнение федерального бюджета, расходы федерального бюджета, доходы федерального бюджета.

Abstract

Analysis of the execution of the Russian federal budget is an important tool for assessing the efficiency of the use of government resources. This article conducts research to analyze the execution of the federal budget for 2020-2022. A review of the main aspects of budget execution, including revenues, expenses and debt obligations, was carried out.

Keywords: federal budget, analysis, execution of the federal budget, federal budget expenditures, federal budget revenues.

Федеральный бюджет является одним из важнейших инструментов государственного управления, который определяет распределение и использование финансовых ресурсов на федеральном уровне. Он играет ключевую роль в регулировании экономической сферы страны, обеспечивая финансирование государственных программ и проектов, социальной защиты населения, а также развития инфраструктуры и экономических отраслей.

Сущность федерального бюджета заключается также в его важной роли как инструмента социальной политики государства. Одним из главных аспектов устойчивого функционирования государства является формирование и управление бюджетной системой. Понятие федерального бюджета может быть определено как система финансовых отношений между государством и его гражданами, основанная на принципе обязательности поступлений и расходования средств. Федеральный бюджет формируется на основе доходов, получаемых государством в виде

налогов, сборов и других платежей, а также займов и кредитов. Расходы федерального бюджета направляются на финансирование государственных программ, поддержку социально-экономического развития страны, обороны, обеспечение безопасности и других важных задач [4].

В 2020 году исполнение федерального бюджета в России было осложнено мировым экономическим кризисом, вызванным пандемией COVID-19. Государство вынуждено было перераспределить финансовые ресурсы для борьбы с последствиями пандемии и поддержки населения и бизнеса. Главной целью было сохранение стабильности социально-экономической ситуации в стране.

В 2021 году ситуация с исполнением бюджета Российской Федерации все еще переживало трудный период. Государство продолжало прикладывать усилия на борьбу с последствиями пандемии, а также на поддержку национальной экономики, создании новых рабочих мест и социальной защиты граждан.

В 2022 году были продолжены все мероприятия, которые были направлены на поддержку экономики и населения, а также на реализацию стратегических проектов.

Важно отметить, что суть федерального бюджета заключается в направлении финансовых ресурсов на решение актуальных социальных проблем, включая борьбу с бедностью, обеспечение доступа к образованию, здравоохранению, а также поддержку малообеспеченных граждан.

Исследования исполнения федерального бюджета имеют большую значимость как для общественности, так и для экспертов, так как они позволяют оценить социально-экономические последствия бюджетной политики и обеспечивают контроль за деятельностью государственных органов власти.

Изучение исполнения федерального бюджета России представляет собой особо актуальный и важный вопрос, поскольку федеральный бюджет играет ключевую роль в экономической политике страны. Он определяет доходы и расходы государства, а также ориентиры и приоритеты в области развития.

Исполнение федерального бюджета важно для обеспечения эффективного функционирования государства. Оно включает в себя контроль за выполнением планов по доходам и расходам, а также зафиксированных приоритетов и целей бюджетной политики. Важным аспектом исполнения бюджета является контроль за правильностью и эффективностью использования выделенных средств. От этого зависит эффективность государственных программ и проектов.

Долганова Ю.С., предлагает основные этапы исполнения федерального бюджета предстало на рисунке 1. [2]

Этапы исполнения федерального бюджета:

- планирование;
 - исполнение;
 - мониторинг и контроль;
 - отчетность.
1. Планирование: разработка и утверждение федерального бюджета на следующий финансовый год, определение приоритетов расходов и доходов.
 2. Исполнение: осуществление расходов и получение доходов в соответствии с утвержденным бюджетом. В этом процессе проводятся закупки товаров, услуг, выплаты по социальным программам и т.д.
 3. Мониторинг и контроль: оценка и анализ финансовых результатов исполнения бюджета, проверка соответствия фактических расходов и доходов запланированным показателям.
 4. Отчетность: представление отчетности о исполнении федерального бюджета перед правительством и парламентом. Это позволяет оценить эффективность

использования бюджетных средств и принять меры по улучшению финансового управления.

Исполнение федерального бюджета России - это процесс осуществления расходов и получения доходов, предусмотренных в утвержденном законодательной властью документе на определенный финансовый год. Исполнение федерального бюджета осуществляется Министерством финансов России и другими исполнительными органами государственной власти [3].

Для более детального исследования будет проведен анализ основных показателей исполнения федерального бюджета России и его влияние на экономическое развитие страны. Динамика основных показателей исполнения федерального бюджета за 2020–2022 год представлена в таблице 1.

Таблица 1

Основные показатели исполнения федерального бюджета за 2020-2022 годы млн. рублей. [5]

Наименование	Исполнено:		
	2020 год	2021 год	2022 год
1	2	3	4
ВВП	107 658 131,0	135 294 974,6	153 435 152,8
Доходы	18 719 089,9	25 286 377,6	27 824 392,9
Нефтегазовые доходы	5 235 245,0	9 056 506,7	11 586 216,0
Не нефтегазовые доходы	13 483 844,9	16 229 870,9	16 238 176,9
Расходы	22 821 554,5	24 762 100,4	31 118 915,4
Профицит (+)/Дефицит (-)	-4 102 464,5	277,2	-3 294 522,5
Не нефтегазовый дефицит (-)	-9 337 709,5	-8 532 229,6	-14 880 738,5

Как видно из таблицы 1, исполнение федерального бюджета по доходам за 2020 год составило 18 719 089,9 млн. рублей, изменения произошли на 2 538 015,3 млн. рублей, по сравнению с 2021 годом. В абсолютном выражении как нефтегазовые, так и не нефтегазовые доходы увеличились по сравнению с 2021 годом (рост в части нефтегазовых доходов составил 2 529,7 млрд. рублей, в части не нефтегазовых доходов – 8,3 млрд. рублей).

Исполнение федерального бюджета по доходам за 2022 год составило – 27 824 392,9 млн. рублей (111,2% к объему доходов федерального бюджета).

Исполнение федерального бюджета по расходам за 2022 год составило – 31 118 915,4 млн. рублей, или 131,3% к бюджетным ассигнованиям.

В 2021 году расходы федерального бюджета составили 24,8 трлн. руб., то есть номинальный рост расходов достиг 21-25% при ожидаемой инфляции в районе 12% на конец 2022 года и около 14% в среднем за год.

В результате дефицит бюджета в 2022 году достиг 2% ВВП вместо изначально планировавшихся 0,9% ВВП.

Динамика исполнения расходов федерального бюджета в течение с 2020 по 2022 года неравномерна.

Для более детального исследования проведем анализ структуры расходов федерального бюджета России за 2020 - 2022 гг., (в табл. 2.).

Таблица 2

Структура расходов федерального бюджета.

Категории	2020 г.		2021 г.		2022 г.	
	млрд руб.	% ВВП	млрд руб.	% ВВП	млрд руб.	% ВВП
Расходы – всего	18 214,5	16,6	22 821,5	21,2	24 762,0	18,9

<i>В том числе:</i>						
<i>Общегосударственные вопросы</i>	1 363,5	1,2	1 507,7	1,4	1 759,4	1,4
<i>Национальная оборона</i>	2 997,4	2,7	3 168,8	3,0	3 573,5	2,7
<i>Национальная безопасность</i>	2 083,2	1,9	2 226,5	2,1	2 335,9	1,8
<i>Национальная экономика</i>	2 827,1	2,6	3 483,9	3,2	4 356,4	3,3
<i>ЖКХ</i>	282,2	0,3	371,4	0,4	593,7	0,4
<i>Охрана окружающей среды</i>	197,5	0,2	260,6	0,2	405,1	0,3
<i>Социальная политика</i>	4 882,8	4,4	6 990,3	6,5	6 675,8	5,1
<i>Обслуживание госдолга</i>	730,8	0,7	784,2	0,7	1 084,2	0,8
<i>Здравоохранение</i>	713,0	0,7	1 334,4	1,2	1 473,9	1,1
<i>Образование</i>	826,5	0,7	956,8	0,9	1 064,4	0,8
<i>Межбюджетные трансферты</i>	1 003,1	0,9	1 395,9	1,3	1 107,7	0,9
<i>Культура, кинематография</i>	122,4	0,1	144,5	0,1	146,7	0,1
<i>СМИ</i>	103,5	0,1	121,1	0,1	114,0	0,1
<i>Физкультура и спорт</i>	81,4	0,1	75,3	0,1	70,9	0,1

Традиционно самые крупные расходы проходят по статье «Социальная политика» - в основном это трансферт пенсионному фонду (+ расходы на социальное обеспечение). Расходы по этому направлению 2022 году составили 6 675,83 млрд. руб. или 5,1% ВВП, что на 1 793,0 млрд руб. больше, чем в 2020 году.

Такой рост расходов прежде всего связано с:

- повышением МРОТ сразу на 3 тысячи рублей, или на 18,5% – с 16 242 до 19 242 рублей в месяц (хотя напрямую МРОТ не связан с социальной политикой, от него зависят некоторые выплаты);
- индексацией прожиточного минимума в целом по РФ и по регионам - больше семей получили право на единое пособие на детей, и выплачивается оно в большем размере;
- страховыми и социальными пенсиями, а также доплаты для федеральных льготников, которые повышены на 7,5% - это больше, чем ожидаемая инфляция;
- материнским капиталом, который также повышен на 7,5% с февраля 2024 года.

Всего на национальную экономику пущено 4 356,4 от общей суммы расходов (это минимум с 2007 года), что составляет 3,3% от ВВП. При этом в 2021 году на поддержку экономики выделялось в среднем 3,2% от ВВП.

На оборону потрачено больше, чем на любую другую категорию, и в сумме эти траты - как расходы на социальную политику и развитие национальной экономики вместе, так на 2022 г. расходы на национальную оборону составили 3 573,5 или 2,7% от ВВП.

Значительная часть расходов на образование финансируется на уровне муниципалитетов - это школы и детские сады, а профессионально-технические заведения входят в бюджет регионов. В федеральный бюджет включаются траты на высшее образование, модернизацию профессиональных учебных заведений, на питание для школьников и доплаты классным руководителям так, расходы, связанные с образованием в 2022 году, составили 1 064,4 млрд. руб., что на 237,9 больше, чем 2020 году или 0,1 п.п. ВВП.

Таким образом, российский бюджет, за анализируемый период, был профицитным в 2019 году и в 2021 году (по итогам года – 524 миллиарда рублей).

Интересным фактом является то, что дефицит 2022 года, который составил в 3,3 триллиона рублей, стал одним из наибольших в истории России.

В 2024 году планируется существенный рост доходов бюджета и такой же значительный рост его расходов. В результате избежать дефицита не удастся.

Так, в бюджете предусмотрены и источники финансирования дефицита. В частности, покрывать его будут:

- продажа государственных ценных бумаг в рублях – принесет 2,6 млрд. рублей (это разница между продажей новых ОФЗ и погашением старых);
- использование средств Фонда национального благосостояния – еще 1,3 млрд. рублей;

Как видно, возможных резервов для финансирования бюджетного дефицита будет достаточно.

Таким образом, на основе полученных данных можно заключить, что статьи доходов и расходов бюджета напрямую отражают приоритетные направления общества и государства в настоящее время. Соответственно, для улучшения мониторинга и контроля за расходами из федерального бюджета, необходимо создать эффективную систему контроля за целевым и эффективным расходованием средств, а также своевременным выполнением плановых показателей. Эффективное исполнение федерального бюджета России зависит от комплексного воздействия множества факторов, которые должны быть своевременно идентифицированы компетентными органами власти.

1. Федеральный закон от 02.12.2019 N 380-ФЗ (ред. от 18.03.2020) «О федеральном бюджете на 2020 год и на плановый период 2021 и 2022 годов»;
2. Долганова Ю.С. Бюджетная система Российской Федерации: учебник / под общ. ред. Ю. С. Долгановой, Н. А. Истоминой. – Екатеринбург: Изд во Урал. ун та, 2021. – 356 с.;
3. Ковалева Т.М., Барулин С.В. Бюджет и бюджетная политика в Российской Федерации: учеб. пособие. М.: КНОРУС, 2020. – 208 с.;
4. Курченко Л. Ф. Бюджетная система РФ: федеральный уровень: учебное пособие / Л.Ф. Курченко. – Москва: Дашков и К, 2015 г. – 252 с.;
5. Официальный сайт Министерства финансов РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.minfin.ru/ru/> (дата обращения 17.02.2024).

Хугаева А.А.

Формирование инфраструктуры предприятия

*Северо-Осетинский государственный
университет имени Коста Левановича Хетагурова
(Россия, Владикавказ)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-251

Аннотация

Данная статья рассматривает процесс формирования инфраструктуры предприятия и его важность для успешного функционирования и развития бизнеса. Статья подчеркивает важность высокой степени автоматизации и цифровизации процессов в инфраструктуре предприятия, а также необходимость обеспечения безопасности данных и сетей. Она также отмечает значимость использования аналитики данных и машинного обучения в оптимизации бизнес-процессов.

Ключевые слова: формирование инфраструктуры предприятия, план инфраструктуры, мониторинг, обновление, автоматизация, цифровизация, безопасность

Abstract

This article examines the process of forming the infrastructure of an enterprise and its importance for the successful functioning and development of a business. The article emphasizes the importance of a high degree of automation and digitalization of processes in the enterprise infrastructure, as well as the need to ensure data and network security. She also notes the importance of using data analytics and machine learning in optimizing business processes.

Keywords: formation of the enterprise infrastructure, infrastructure plan, monitoring, updating, automation, digitalization, security

Инфраструктура предприятия – это комплекс физических, технических, информационных, коммуникационных и организационных элементов, необходимых для функционирования и развития предприятия. Она создает условия для работы персонала, производства товаров или предоставления услуг, обеспечивает взаимодействие с клиентами и партнерами, а также обеспечивает эффективное управление предприятием.

Значение инфраструктуры предприятия :

- Обеспечение условий работы: Инфраструктура предприятия предоставляет среду, необходимую для работы его сотрудников, выпуска товаров или предоставления услуг.
- Увеличение производительности: Качественная инфраструктура способствует повышению эффективности производства и обеспечивает основу для оптимальных рабочих условий.
- Улучшение взаимодействия: Инфраструктура позволяет предприятию эффективно взаимодействовать с клиентами, партнерами, поставщиками и другими заинтересованными сторонами.
- Создание основы для роста и развития: Инфраструктура предприятия создает фундамент для роста и развития, обеспечивая возможности для обновления, модернизации и масштабирования деятельности.

Инфраструктура предприятия играет важную роль в обеспечении его успеха и конкурентоспособности, поэтому ее формирование и управление должны быть основательно спланированы и согласованы с потребностями и стратегией предприятия.

Формирование инфраструктуры предприятия — важный этап в процессе создания и развития бизнеса. Оно предполагает создание и организацию необходимых физических, технических и организационных условий для функционирования предприятия.

Вот некоторые основные аспекты формирования инфраструктуры предприятия:

1. Физическая инфраструктура: Включает в себя организацию рабочих помещений, складских помещений, производственных и технических зон, оборудование, мебель, инструменты и другие материальные ресурсы, необходимые для осуществления деятельности.
2. Информационная и коммуникационная инфраструктура: Включает в себя сетевое оборудование, программное обеспечение, компьютеры, серверы, телефонные системы, а также программы и системы, с помощью которых обеспечивается обмен информацией внутри предприятия и внешними сторонами.
3. Техническая инфраструктура: Здесь включаются все технические системы и системы безопасности, необходимые для качественной и бесперебойной работы предприятия. Это может включать системы электроснабжения, водоснабжения, вентиляции, кондиционирования, системы пожарной безопасности и другие технические средства.
4. Организационная инфраструктура: Включает в себя установление организационной структуры предприятия, разделение ответственности и полномочий, установление рабочих процессов и процедур, систему управления и контроля, а также разработку политик, процедур и документации.

Важно отметить, что формирование инфраструктуры предприятия должно происходить в соответствии с требованиями законодательства, нормами безопасности и стандартами качества. Необходимо провести анализ и планирование, чтобы определить необходимые ресурсы и разработать план действий для эффективного и эффективного формирования инфраструктуры предприятия.

План действий для эффективного формирования инфраструктуры предприятия:

1. Определить цели и задачи предприятия. Разработать стратегию развития, которая будет определять направления работы и приоритеты в формировании инфраструктуры.
2. Оценить текущую инфраструктуру предприятия. Изучить существующие ресурсы (материальные, финансовые, человеческие) и определить их эффективность. Выявить проблемные области и белые пятна в инфраструктуре.
3. Определить потребности предприятия в инфраструктуре. Определить, какие дополнительные ресурсы и возможности необходимы для достижения поставленных целей и задач.
4. Разработать план создания и развития инфраструктуры. Указать конкретные шаги и сроки для реализации плана. Распределить ресурсы и обязанности между сотрудниками.
5. Привлечь необходимые ресурсы. Определить источники финансирования и осуществить обеспечение необходимыми материальными и человеческими ресурсами.
6. Создать команду для реализации плана. Сформировать команду специалистов, которые будут отвечать за разработку и управление инфраструктурными проектами.
7. Разработать и внедрить инфраструктурные проекты. Спланировать и осуществить поэтапную реализацию проектов, включая внедрение новой аппаратуры, программного обеспечения и систем управления.
8. Оценить эффективность и результативность инфраструктуры. Провести анализ результатов и оценить влияние созданной инфраструктуры на работу предприятия. Внести необходимые корректировки и улучшения.
9. Обеспечить поддержку и развитие инфраструктуры. Постоянно отслеживать изменения в бизнес-среде и потребности предприятия, чтобы оперативно реагировать и вносить необходимые изменения в инфраструктурные проекты.
10. Обучить сотрудников работе с новой инфраструктурой. Организовать тренинги и обучающие курсы для персонала, чтобы обеспечить эффективное использование новой инфраструктуры и повысить его профессионализм.
11. Обновлять и совершенствовать инфраструктуру предприятия. Проводить регулярные обновления и модернизацию инфраструктуры для соответствия текущим требованиям и достижения новых целей и задач.
12. Провести аудит и подготовить планы для будущего обновления и развития инфраструктуры. Непрерывно развивать и улучшать инфраструктуру, чтобы она соответствовала растущим потребностям и требованиям предприятия.

После внедрения инфраструктуры необходимо установить систему мониторинга, которая поможет отслеживать работу системы и производить необходимые обновления и улучшения при необходимости. Изменения в требованиях и развитие предприятия могут потребовать обновления инфраструктуры в будущем.

В России формирование инфраструктуры предприятий может сталкиваться с рядом проблем и вызовов, включая:

1. Недостаточность инфраструктурных объектов: В некоторых регионах России может наблюдаться недостаток развитых инфраструктурных объектов, таких как транспортные, энергетические, информационно-коммуникационные и др. Это может создавать проблемы для новых и развивающихся предприятий.
2. Коррупция и бюрократические преграды: Неразрешенные административные процедуры, коррупция и сложности взаимодействия с государственными органами могут затруднять формирование и развитие инфраструктуры предприятий.

3. Финансирование: Построение качественной инфраструктуры требует значительного финансирования, особенно для масштабных проектов. Недостаток доступного финансирования может стать проблемой для формирования полноценной инфраструктуры.
4. Масштабность и распределение: Россия имеет большую территорию, что требует распределения инфраструктуры в разных регионах. Это может привести к сложностям в построении и обслуживании необходимых объектов в некоторых удаленных и экологически сложных районах.
5. Техническое обновление: Старение и устаревание существующей инфраструктуры предприятий может потребовать значительных инвестиций и усилий для модернизации и обновления систем, особенно в отраслях, требующих высоких технологий.
6. Недостаток специалистов и квалифицированных кадров: Строительство и обслуживание инфраструктуры требуют наличия квалифицированных специалистов, а некоторые регионы могут сталкиваться с недостатком таких кадров.

Решение этих проблем требует совместных усилий государства, бизнеса и общества. Необходимо создание благоприятной инвестиционной среды, улучшение правового регулирования, разработка инфраструктурных программ и стимулирование технического обновления. Оптимальное использование доступных ресурсов и развитие партнерства между различными субъектами могут способствовать преодолению данных проблем и эффективному формированию инфраструктуры предприятий в России.

Анализ состояния и тенденций развития производственной инфраструктуры предприятий российской промышленности является актуальным и важным для оценки эффективности и конкурентоспособности этой отрасли. Данный анализ позволяет выявить сильные и слабые стороны текущего состояния инфраструктуры, а также определить направления развития и улучшения производственных процессов.

Одним из основных аспектов анализа состояния производственной инфраструктуры предприятий является оценка доступности и качества инженерных коммуникаций. Это включает в себя энергетические системы (электроснабжение, отопление, охлаждение), системы водоснабжения и водоотведения, а также транспортные и логистические системы. Оценка качества и надежности этих коммуникаций позволяет выявить возможные проблемы и улучшить их работу.

Кроме того, анализ развития производственной инфраструктуры должен включать оценку использования современных технологий и оборудования. Важным фактором является автоматизация и цифровизация процессов производства, в том числе применение систем управления производством (MES), робототехники, интернета вещей (IoT) и других инновационных решений. Такой анализ позволяет определить степень применения передовых технологий в отрасли и потенциал для их дальнейшего внедрения.

Важным аспектом анализа состояния и тенденций развития производственной инфраструктуры предприятий российской промышленности является оценка степени экологической устойчивости и энергоэффективности производственных процессов. Гармоничное использование ресурсов и соблюдение экологических требований становятся все более значимыми для поддержания конкурентоспособности предприятий.

Также необходимо проанализировать состояние инфраструктуры в контексте взаимодействия с другими предприятиями, создания промышленных кластеров и локализации производства. Это позволяет выявить потенциал синергии и оптимизации взаимодействия между предприятиями и создать благоприятные условия для развития целых отраслей.

Анализ состояния и тенденций развития производственной инфраструктуры предприятий российской промышленности требует комплексного подхода и исследования различных факторов. Наличие достоверных данных, сравнительных аналогов, учет специфики каждой отрасли, а также использование современных методов анализа и прогнозирования поможет сделать более точные выводы и определить наиболее эффективные пути развития инфраструктуры предприятий российской промышленности.

В настоящее время актуальны инфраструктуры предприятия с высокой степенью автоматизации и цифровизации процессов. Одним из основных трендов является развитие облачных технологий, которые позволяют предприятиям размещать свои данные и

программное обеспечение в удаленных серверных центрах. Это обеспечивает гибкость и масштабируемость, а также уменьшает затраты на приобретение и поддержку инфраструктуры.

Также важным аспектом является обеспечение безопасности данных и сетей предприятия. В связи с увеличением количества кибератак и утечек данных, предприятия должны уделить особое внимание защите своей инфраструктуры. Это включает в себя применение современных систем защиты, резервное копирование данных и обучение сотрудников основным принципам информационной безопасности.

Кроме того, становится важным использование аналитики данных и машинного обучения для оптимизации бизнес-процессов и принятия эффективных решений. Аналитические инструменты и алгоритмы позволяют выявлять тенденции, прогнозировать спрос и анализировать производительность предприятия.

Важно также учесть разработку инфраструктуры с учетом возможности ее масштабирования и готовности к росту предприятия. Это позволит предприятию гибко реагировать на изменения в требованиях и спросе, не требуя значительных вложений и перестроений.

В целом, создание эффективной и современной инфраструктуры предприятия является ключевым фактором успеха на рынке. Стремление к автоматизации, цифровизации, безопасности и аналитике является неотъемлемой частью развития современных бизнес-структур.

1. Анисифоров, А.Б. Архитектура предприятия как интегральное представление целей и задач бизнеса и ИТ-инфраструктуры компании / А.Б. Анисифоров // Реструктуризация экономики и инженерное образование: проблемы и перспективы развития : сб. тр. науч.-практ. конф. с междунар. участием. – СПб.: Изд-во Политехн. ун-та, 2015. С. – 203-209.
2. Филиппова М.Г. Приоритеты эффективного развития промышленных предприятий на основе трансформации управления их производственной инфраструктурой: дисс. кандидата экономических наук: 08.00.05/ М.Г. Филиппова// МГУПП. – Москва. – 2013.
3. Anisiforov, A.B. Klyuchevye zadachi informacionnogo menedzhmenta na predpriyatii v cifrovoj ekonomike / Anisiforov A.B. // Fundamental'nye i prikladnye issledovaniya v oblasti upravleniya, ekonomiki i trgovli: sbornik trudov nauchnoj i uchebno-prakticheskoy konferencii. – SPb. : Izd-vo Politekhn. un-ta, 2018. – CH. 1. – S. 88-93.
4. Reznik, P., & Dobson, J. (2020). Cloud Native Transformation: Practical Patterns for Innovation. O'Reilly Media.

Чуприкова З.В., Кучумова Д.Н., Баевская Ю.Т.

Отдельные вопросы казначейского сопровождения целевых бюджетных средств

Российский университет транспорта (МИИТ)

(Россия, Москва)

doi: 10.18411/trnio-02-2024-252

Аннотация

В статье рассмотрены отдельные вопросы казначейского сопровождения целевых бюджетных средств в России. Описываются цели, этапы и результаты казначейского сопровождения целевых бюджетных средств, приведены способы решения рассматриваемых проблем.

Ключевые слова: казначейство, сопровождение, бюджетные средства, контроль, финансовые операции.

Abstract

The article deals with the problems of treasury support of targeted budget funds in Russia. The objectives, stages and results of treasury support of targeted budget funds are described. The ways of solving the problems under consideration are given.

Keywords: treasury, support, budget funds, control, financial transactions.

Казначейское сопровождение целевых бюджетных средств – это процесс контроля за использованием денежных средств, выделенных организации из государственного или муниципального бюджета для выполнения определенных целей.

Основными этапами казначейского сопровождения целевых бюджетных средств являются:

1. Планирование бюджета. На этом этапе определяются цели и задачи, на достижение которых направлены выделенные бюджетные средства. Определяется структура расходов, а также график их исполнения.
2. Контроль за исполнением бюджета. На этом этапе осуществляется контроль за тем, как используются выделенные бюджетные средства. Казначей проверяет правильность проведения финансовых операций, следит за своевременной оплатой всех обязательств и контролирует остатки денежных средств на счетах.
3. Организация платежей. На этом этапе осуществляется организация всех платежей, связанных с исполнением целевого бюджета. Казначей составляет платежные поручения, контролирует их исполнение и своевременность выплат.
4. Учет финансовых операций. На этом этапе осуществляется учет всех финансовых операций, связанных с использованием целевых бюджетных средств. Казначей ведет учет поступлений и расходов, составляет отчеты и анализирует финансовое состояние организации.

Казначейское сопровождение целевых бюджетных средств позволяет обеспечить эффективное использование государственных или муниципальных средств, достижение поставленных целей и задач, а также минимизировать риски нарушения законодательства в области бюджетного управления.

Целевые бюджетные средства — это средства, выделенные из бюджета на реализацию конкретных целей, таких как строительство дорог, образовательных учреждений, медицинских учреждений и т.д. Они используются для финансирования проектов и программ, направленных на достижение определенных целей.

Основной целью казначейского сопровождения целевых бюджетных средств является обеспечение эффективного и прозрачного использования этих средств. Казначейский орган контролирует правильность расходования средств, предотвращает возможные злоупотребления, обеспечивает своевременную выплату по договорам и ведет учет движения средств.

Благодаря казначейскому сопровождению целевых бюджетных средств достигаются следующие результаты:

- обеспечение прозрачности и эффективности использования бюджетных средств;
- улучшение финансовой дисциплины;
- предотвращение возможных злоупотреблений и коррупции;
- своевременная выплата по договорам и контроль за соблюдением условий договоров;
- учет движения средств и отчетность по их использованию;
- повышение доверия общества к государственным финансам.

Основными проблемами, которые могут возникнуть при казначейском сопровождении целевых бюджетных средств, являются:

- нарушение сроков выплат по договорам;
- неправильное расходование средств;
- недостаточный контроль за использованием средств;
- недостаточная прозрачность и открытость процесса использования средств.

Одним из способов решения проблем при казначейском сопровождении целевых бюджетных средств является использование современных информационных технологий для повышения прозрачности и контроля за использованием денежных средств. Например, введение электронного бюджетного учета и системы электронных платежей позволяет автоматизировать процесс планирования, исполнения и контроля за использованием бюджетных средств, а также обеспечить своевременный и точный учет финансовых операций. В то же время необходимо помнить, что представление и хранение документов, содержащих сведения, составляющие государственную тайну, осуществляется с соблюдением требований, установленных законодательством Российской Федерации о защите государственной и иной охраняемой законом тайны. Таким образом, обмен документами, содержащими сведения, составляющие государственную тайну, а также в случае отсутствия у участника казначейского сопровождения технической возможности информационного обмена с применением электронной подписи документооборот осуществляется на бумажном носителе с одновременным представлением документов на машинном носителе.

Другим способом решения проблем является усиление контроля за исполнением бюджета и соблюдением законодательства в области бюджетного управления. Для этого необходимо улучшить механизмы контроля и надзора со стороны государственных органов, а также повысить ответственность за нарушения законодательства в области бюджетного управления. В целях недопущения финансовых нарушений участниками казначейского сопровождения уполномоченными органами Федерального казначейства проводится бюджетный мониторинг, в рамках которого проверяется: имеются ли сведения о причастности к экстремистской деятельности или терроризму (в том числе в рамках Закона № 115-ФЗ от 07.08.2001 «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма»), регистрация юридического лица в офшорной зоне, наличие информации о банкротстве юридического лица, имеются признаки, включенные в классификатор признаков финансовых нарушений участников казначейского сопровождения и тп.

Еще одним способом решения проблем является улучшение процесса планирования бюджета и определения целей и задач, на достижение которых направлены выделенные бюджетные средства. Для этого необходимо проводить более тщательный анализ потребностей и оценку эффективности использования бюджетных средств, а также определять конкретные показатели, по которым будет оцениваться результативность использования бюджетных средств.

Таким образом, для решения проблем при казначейском сопровождении целевых бюджетных средств необходимо использовать комплексный подход, включающий в себя использование современных информационных технологий, усиление контроля и надзора со стороны государственных органов, улучшение процесса планирования бюджета и определения целей и задач.

1. Абызова, Е. В. Интернет вещей и будущее транспорта / Е. В. Абызова, З. В. Чуприкова, М. Я. Алексеенко // Вестник Академии знаний. – 2021. – № 45(4). – С. 17-20. – DOI 10.24412/2304-6139-2021-11325.
2. Демидов А. Ю. Эволюция бюджетного менеджмента: от казначейского сопровождения к бюджетному мониторингу / А. Ю. Демидов // Финансы. – 2017. – № 12. – С. 24–29.
3. Ковтун Л. Р. Роль казначейства России в реализации концепции повышения эффективности бюджетных расходов / Л. Р. Ковтун // Финансы. – 2020. – № 10. – С. 34–39.
4. Меликсетян С. Н. Актуальные направления повышения эффективности использования бюджетных средств в России / С. Н. Меликсетян // Международный бухгалтерский учет. – 2019. – Т. 22, № 5 (455). – С. 527– 544. – DOI: 10.24891/ia.22.5.527.
5. Поветкина Н. А. Эффективность расходования бюджетных средств: проблемы правовой квалификации / Н. А. Поветкина // Финансовое право. – 2015. – № 3. – С. 16–22.
6. Прокофьев С. Е. Операционная эффективность Федерального казначейства и направления ее повышения / С. Е. Прокофьев // Финансы. – 2019. – № 5. – С. 28.
7. Чуприкова, З. В. Внутренний контроль и аудит в деятельности хозяйствующего субъекта / З. В. Чуприкова // Тенденции развития науки и образования. – 2022. – № 91-5. – С. 129-131. – DOI 10.18411/trnio-11-2022-254. – EDN VRWYKT.

Чуприкова З.В., Люляев М.А.

Организация государственного финансового контроля в условиях цифровизации

Российский университет транспорта (МИИТ)
(Россия, Москва)

doi: 10.18411/trnio-02-2024-253

Аннотация

В статье рассмотрена роль внедрения цифровых технологий в современное общество имеет огромное значение. Это связано с тем, что процесс цифровизации затрагивает практически все сферы жизни людей, включая профессиональную сферу. Государственные финансы также не являются исключением, поскольку они трансформируются вместе с быстро меняющимися информационными технологиями. Это приводит к необходимости пересмотра правового регулирования в области финансовых отношений, включая государственный финансовый контроль. В связи с этим, изменяются механизмы применения цифровых технологий в процессе государственного контроля данной сферы отношений.

Ключевые слова: финансовый контроль, финансовые технологии, финансы, цифровизация в корпорациях, цифровая экономика.

Abstract

The article considers the role of the introduction of digital technologies in modern society is of great importance. This is due to the fact that the process of digitalization affects almost all spheres of people's lives, including the professional sphere. Public finances are also no exception, as they are being transformed along with rapidly changing information technologies. This leads to the need to review the legal regulation in the field of financial relations, including state financial control. In this regard, the mechanisms of using digital technologies in the process of state control of this sphere of relations are changing.

Keywords: financial control, financial technologies, finance, digitalization in corporations, digital economy.

Внедрение цифровых технологий существенно влияет на финансовую систему, так как оно связано с широким использованием электронных систем органов власти, электронных платежей, банковских операций без участия посредников и технологии блокчейн. [1]

Трансформация государственного финансового контроля в России проявляется в изменении методологии проверок и внутреннего аудита у главных получателей и распорядителей средств бюджета.

Система контроля, совершенствуемая Федеральным казначейством, обеспечивает стабильность. Процессы финансового контроля осуществляются в электронном виде, с использованием электронных подписей и других современных информационных технологий. Таким образом, существуют реальные инструменты для улучшения контроля государственных финансовых отношений. [2]

В Российской Федерации для развития государственного финансового контроля в сфере цифровой экономики используется программа «Цифровая экономика Российской Федерации», которая включает шесть федеральных проектов. Эти проекты направлены на создание цифровой среды в стране, развитие информационной инфраструктуры и цифровых технологий, обеспечение информационной безопасности и нормативно-правовой базы цифровой среды, а также развитие компетенций сотрудников и другие задачи. [2]

Реализация данной программы осуществляется в соответствии со стратегией развития информационного общества в Российской Федерации на период с 2017 по 2030 год, утвержденной указом Президента. Согласно прогнозам, выполнение этих задач способствует увеличению ВВП страны на сумму от 4 до 9 трлн рублей к 2025 году.

Для оптимизации процессов государственного бюджетного планирования, бухгалтерского учета и финансового контроля используются различные информационные

системы. Например, Портал государственного и муниципального финансового аудита, Информационно-аналитические системы Федерального казначейства и Государственная информационная система о государственных и муниципальных платежах. Также функционирует Единый портал бюджетной системы Российской Федерации «Электронный бюджет», который создан в соответствии с Бюджетным кодексом РФ и предоставляет доступ к информации о процессах бюджетных правоотношений всех уровней в целях обеспечения прозрачности бюджетов бюджетной системы Российской Федерации.

Один из основных компонентов «Электронного бюджета» - это подсистема «Финансовый контроль», которая используется для автоматизации функций внутреннего финансового контроля органа. Она обеспечивает контроль в финансово-бюджетной сфере и анализирует использование средств соответствующего бюджета внутреннего финансового контроля. Кроме того, данная подсистема поддерживает функции ведомственного контроля органов власти (аудита). Информационные данные подсистемы «Финансовый контроль» могут быть использованы внешними контролирующими органами и органами исполнительной власти во время контрольных мероприятий в подведомственных учреждениях.

Таблица 1

Основные направления развития цифровой экономики в области контроля за государственными финансами.

<i>Стратегия развития информационного общества в РФ на 2017 – 2030 годы (Указ Президента РФ от 09.05.2017 № 203)</i>	<i>Стратегия экономической безопасности РФ на период до 2030 года (Указ Президента РФ от 13.05.2017 № 208)</i>	<i>Программа «Цифровая экономика РФ на период до 2025 года»</i>
<i>Новая цифровая экономика</i>		
<i>Единое информационное пространство органов власти, принцип однократности ввода данных</i>	<i>Вертикально-интегрированные ведомственные и межведомственные решения на единой web-платформе</i>	<i>Технология «blockchain» сокращение времени обработки цепочек операций, детализированное ведение реестров</i>

Несмотря на все позитивные аспекты развития цифровизации, существуют некоторые проблемы, которые требуют решения:

- Рост киберпреступности, вызванный недостаточным контролем информационных процессов;
- Дефицит квалифицированных IT-специалистов, ограниченное предложение и дороговизна курсов переподготовки;
- Отсутствие связи между информационными системами разных государственных институтов.

Для решения этих проблем предлагаются следующие направления развития в сфере контроля финансовых процессов государства:

- Внедрение технологии блокчейн для обеспечения эффективной защиты данных и финансовых процессов;
- Использование блокчейн-технологии позволяет получить информацию о контрагентах и участниках финансовых процессов, гарантировать достоверность и безопасность данных, проводить прозрачные государственные закупки и взаимодействовать непосредственно с контрагентами финансовых отношений;
- Блокчейн также позволяет сократить время обработки финансовых операций при сохранении безопасности данных. [4, 8]

В то же время в условиях цифровизации возникает ряд рисков, которые носят глобальный характер. Мировая экономическая система находится в стадии принципиальной перестройки, но к этим преобразовательным процессам оказались недостаточно

подготовленными как большинство хозяйствующих субъектов, за исключением отдельных структур и частично сфер деятельности, так и государственные органы.

Важнейший риск связан с отсутствием регулирования систем распределенного учета, или блокчейна: хозяйственные цепочки, построенные на технологии распределенного реестра, во-первых, не имеют центрального юридического лица, ответственного за всю систему, во-вторых, порождаемые ими риски носят глобальный характер. Результатом отсутствия регулирования становится неопределенность по вопросу о том, кому принадлежит ответственность в хозяйственной цепочке, которая обслуживается блокчейн-технологией.

Информационная (и информационно-инновационная) незащищенность создают существенную угрозу системе экономической безопасности государства вообще и отдельных хозяйствующих субъектов в частности. Повсеместное внедрение иностранных информационных и коммуникационных технологий, в том числе на объектах критической информационной инфраструктуры, усложняет решение задачи по обеспечению защиты интересов граждан и государства в информационной сфере, что подтверждается участвовавшими компьютерными атаками на государственные и частные информационные ресурсы, на объекты критической информационной инфраструктуры.

Результатами подобной нестабильности и незащищенности являются потеря своих средств предприятиями и населением, закупорка платежных каналов, что угнетает производственный процесс, нарушает нормальные взаимосвязи между поставщиками и потребителями, усиливает социальную напряженность, наносит ущерб национальной экономической безопасности.

Анализируя систему экономической безопасности отдельного хозяйствующего субъекта, также необходимо отметить, что развитие новых технологий и цифровизация бизнес-процессов, помимо положительного экономического эффекта несет ряд угроз, касающихся практически всех компонентов системы финансового контроля и экономической безопасности. [9]

1. Баранов Д.Н. Сущность и содержание категории «цифровая экономика» // Вестник Московского университета им. С.Ю. Витте. Сер. I: Экономика и управление. 2018. № 2 (25). С. 15–23.
2. Кислова М.И., Садыкова И.В. Цифровизация государственного финансового контроля: механизмы реализации и вызовы. М.: Право и контроль, 2019.
3. Финансовые технологии в цифровой экономике: Учебное пособие / Под ред. В.И. Морозова, Е.А. Агаповой. М.: Юрайт, 2018.4. Мухаметов Р.Э. Финансовые технологии: современные тренды и развитие в России. М.: ИНФЛЮ Институт бизнеса и Финансов, 2019.
4. Абрамова И.А., Мамытов В.В. Государственный финансовый контроль: история, современность, перспективы. М.: Интерэксперт, 2017.
5. Постановление Правительства Российской Федерации от 30.06.2015 № 658 «О государственной интеграционной информационной системе управления общественными финансами «Электронный бюджет» https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_182473/
6. Указ Президента Российской Федерации от 09.05.2017 № 203 «О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017–2030 годы» https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_216363/
7. Указ Президента РФ от 13.05.2017 N 208 "О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года от 13.05.2017 № 208 https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_216629/
8. Абызова, Е. В. Интернет вещей и будущее транспорта / Е. В. Абызова, З. В. Чуприкова, М. Я. Алексеев // Вестник Академии знаний. – 2021. – № 45(4). – С. 17-20. – DOI 10.24412/2304-6139-2021-11325.
9. Чуприкова, З. В. Экономическая безопасность и цифровая экономика / З. В. Чуприкова // Статистика – язык цифровой цивилизации : Сборник докладов II Открытого российского статистического конгресса. В 2-х томах, Ростов-на-Дону, 04–06 декабря 2018 года. Том 1. – Ростов-на-Дону: ООО "АзовПринт", 2018. – С. 656-659. – EDN AWDGLI.

Шайдуллина Л.Р.

Реестровые и технические ошибки в Едином Государственном Реестре Недвижимости

*Казанский (Приволжский) федеральный университет
(Россия, Казань)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-254

Аннотация

Данная статья обсуждает актуальную проблему реестровых и технических ошибок в Едином Государственном Реестре Недвижимости. В статье описаны причины возникновения таких ошибок, а также важность решения данной проблемы для обеспечения надежности и защиты прав собственности.

Ключевые слова: единый Государственный Реестр Недвижимости, реестровые ошибки, технические ошибки, участок, территория, Росреестр, собственник

Abstract

This article discusses the current problem of registry and technical errors in the Unified State Register of Real Estate. The article describes the causes of such errors, as well as the importance of solving this problem to ensure the reliability and protection of property rights.

Keywords: unified State Register of Real Estate, registry errors, technical errors, plot, territory, Rosreestr, owner

Единый Государственный Реестр Недвижимости (далее – ЕГРН) играет важную роль в регулировании недвижимости и обеспечении прав собственности, целью которой является прозрачность и устойчивость рынка недвижимости, а также защита прав собственников. При создании Единого государственного реестра недвижимости проводились работы по слиянию базы органов регистрации и кадастра недвижимости. И, как и любая сложная система, ЕГРН имеет свои ошибки, которые делятся на технические и реестровые.

Реестровая ошибка может быть допущена кадастровым инженером при межевании земельного участка или при определении площади здания, в результате чего границы земельного участка могут пересекать границы другого земельного участка, а площадь здания не соответствовать фактической площади. Такие ошибки могут привести к судебным разбирательствам из-за незаконного отчуждения или нарушения прав собственности.

Допущены в:

- межевом плане;
- техническом плане;
- карте-плане территории;
- акте обследования.

Реестровую ошибку исправить гораздо сложнее поскольку изначально ее нужно исправить в документах, в которых она допущена и только потом обратиться в Федеральную службу государственной регистрации, кадастра и картографии (Росреестр) за её исправлением.

Основная причина возникновения технических ошибок в Едином Государственном Реестре Недвижимости — это человеческий фактор, то есть ошибка, возникающая государственным регистратором при регистрации объекта недвижимости.

Техническую ошибку может допустить работник Росреестра в процессе внесения записей в Единый государственный реестр недвижимости. Тогда данные ЕГРН будут отличаться от сведений в документах, которые были представлены на кадастровый учёт или регистрацию прав.

Технические ошибки - описка, опечатка, грамматическая или арифметическая ошибка либо подобная ошибка.

Признаки:

- допущены органом регистрации прав;

- приводят к несоответствию сведениям, содержащимся в документах, на основании которых вносились сведения в ЕГРН.

Основной проблемой является то, что в кадастре содержатся сведения о земельных участках, границы которых не определены инструментально. Это обуславливает необходимость корректировки этих границ в процессе постановки образуемых земельных участков на государственный кадастровый учёт, что приводит как правило к судебным разбирательствам. Устранить этот недостаток позволяют комплексные кадастровые работы, однако для этого необходимо дополнительное финансирование.

Причины появления реестровых и технических ошибок могут быть разные, например:

- Человеческий фактор: ошибки могут возникать при внесении данных в систему, заполнении документов, неправильной интерпретации нормативов или законов;
- Низкая квалификация кадастрового инженера. Бывают случаи, когда кадастровый инженер и вовсе не выезжает на объект;
- Сбои в информационных системах, используемых для работы с ЕГРН, а также недостатки в программном обеспечении или неправильная интеграция данных;
- Некачественное оборудование. Тахеометр или теодолит не прошли проверку. Приборы должны проверяться не реже одного раза в год. Ошибочные параметры систем координат, из-за округлений в вычислениях и расчетах, ошибок измерений;
- Неправильно определены пункты геодезической сети при локализации с целью дальнейшего определения угловых точек земельного участка;
- Работы проводятся «от соседского забора», и в случае одной ошибки все последующие земельные участки ставятся на учёт со смещением.

Следует отметить, что кадастровые инженеры стали грамотнее, подкованнее, и понимают ту ответственность, которая на них возложена при проведении кадастровых работ.

Реестровая ошибка подлежит исправлению по решению государственного регистратора прав в течение пяти рабочих дней со дня получения документов, в том числе в порядке информационного взаимодействия.

При проведении кадастровых работ по исправлению реестровой ошибки, содержащейся в сведениях ЕГРН о земельном участке, необходимо произвести геодезическую съемку земельного участка и смежных земельных участков, которые могут так или иначе повлиять на местоположение границ. Далее, в камеральных условиях обработать данные геодезической съемки.

Уточнение границ земельных участков вызывает множество споров, поэтому введена обязательная процедура согласования местоположения границ с правообладателями соседних земельных участков, с которыми выявлены наложения и общие точки. В случае если с муниципальной землей, акт согласования подписывается сотрудником местного самоуправления, имеющий полномочия на подписание данных соглашений.

Споры, возникающие в связи с исправлением реестровой ошибки, рассматриваются в судебном порядке. Хотелось бы упростить данную процедуру через суд. Разработать новую схему оповещения правообладателей. При выявлении ошибки следует сразу же выслать уведомление СМС-ой или по электронной почте правообладателям. В судебном порядке проводить процедуру, если категорически не согласны.

Целесообразно привлечение к участию в судебном споре кадастрового инженера или организации, работником которой являлся кадастровый инженер, проводивший работы, по результатам которых в ЕГРН была допущена реестровая ошибка. Участие данных лиц в деле в качестве третьих лиц без самостоятельных требований представляется наиболее корректным.

Система ЕГРН должна быть постоянно совершенствована и обновлена, чтобы уменьшить вероятность реестровых ошибок и неполадок.

Внедрение автоматизированных систем для обработки данных и проверки правовых документов помогут уменьшить зависимость от человеческого фактора.

Таким образом, реестровые и технические ошибки в Едином Государственном Реестре Недвижимости имеют серьезное воздействие на рынок недвижимости и правовую среду. Каждая ошибка имеет свои причины и для решений данных ошибок необходимо принимать комплексные меры, начиная от технических усовершенствований и обучения персонала до ужесточения контроля в системе ЕГРН, чтобы снизить вероятность ошибок и повысить эффективность системы. Также необходимы организационные меры и взаимодействие между различными органами и структурами, участвующих в управлении недвижимостью и обработке данных в ЕГРН.

1. Виды реестровых ошибок и причины их возникновения – Текст: электронный: [сайт]. – URL: https://ki-rf.ru/wp-content/uploads/2019/11/Chernih_30.10.19_7.pdf.
2. Классификация видов реестровых ошибок и причин их низкого выявления. – Текст: электронный: [сайт]. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/klassifikatsiya-vidov-reestrovyyh-oshibok-i-prichin-ih-nizkogo-vyyavleniya/viewer>.
3. Реестровые ошибки и практика их исправления. – Текст: электронный: [сайт]. – URL: <https://geosib.sgugit.ru/wp-content/uploads/2019/sborniki/tom3-2/099-106.pdf>.

Шевченко К.В.

Новейшие технологии в сфере экономики и бизнеса

ФГБОУ ВО «КубГУ»

(Россия, Славянске-на-Кубани)

Научный руководитель: Махненко С.И.

doi: 10.18411/trnio-02-2024-255

Аннотация

В статье рассматриваются последние технологические инновации, оказывающие влияние на сферу экономики и бизнеса. Освещены ключевые тенденции, такие как искусственный интеллект, блокчейн, интернет вещей и другие, и их воздействие на процессы принятия решений, управление ресурсами и общую эффективность предприятий. Также подчеркивается, как новейшие технологии становятся неотъемлемой частью стратегий развития компаний, приводя к улучшению производительности, оптимизации бизнес-процессов и созданию новых моделей бизнеса.

Ключевые слова: блокчейн, искусственный интеллект, облачная сфера, (IoT), бизнес.

Abstract

The article examines the latest technological innovations that have an impact on the sphere of economics and business. Key trends such as artificial intelligence, blockchain, the Internet of things and others are highlighted, and their impact on decision-making processes, resource management and the overall efficiency of enterprises. It also highlights how the latest technologies are becoming an integral part of companies' development strategies, leading to improved productivity, business process optimization and the creation of new business models.

Keywords: blockchain, artificial intelligence, cloud sphere, (IoT), business.

Введение: В современном быстро изменяющемся мире новейшие технологии становятся двигателем прогресса, проникая в различные аспекты нашей жизни. Одной из ключевых областей, где инновации оказывают значительное воздействие, является экономика и бизнес. Внедрение современных технологий, таких как искусственный интеллект, блокчейн, аналитика данных и интернет вещей, не только изменяет характер ведения бизнеса, но и формирует новые стратегии, определяющие успех предприятий в условиях цифровой трансформации.

Эта статья предназначена для исследования и анализа последних тенденций в области новейших технологий в сфере экономики и бизнеса. Мы рассмотрим, как эти инновации формируют бизнес-процессы, создают новые возможности для развития компаний и вносят изменения в стратегические подходы организаций. Разберем, как современные технологии не только оптимизируют операционные процессы, но и способствуют устойчивому развитию, с учетом экологических и социальных аспектов.

Давайте начнем с рассмотрения "Облачной сферы", существующей уже длительное время. Эта область выделяется возможностью эффективного хранения данных большого объема. Облачные технологии уже проникли в различные сферы человеческой жизни, такие как здравоохранение, образование, повседневная жизнь, экономика и бизнес. Масштабируемые сервисы позволяют оптимизировать распределение ресурсов от хранилища до пропускной способности.

Теперь рассмотрим, как эта сфера приносит пользу экономике и бизнесу. Во-первых, компании различных отраслей могут воспользоваться облачными ресурсами для эффективного хранения и управления большим объемом данных, а также управления клиентской базой. Во-вторых, она используется для хранения рабочих данных с возможностью доступа к ним через интернет. Облачные ресурсы облегчают ведение бизнеса, упрощая обработку обширной документации и обеспечивая удобство их хранения и поиска. Это в свою очередь освобождает значительное количество времени, что приобретает особенное значение в мире бизнеса. Следует также отметить, что облачные технологии обеспечивают гибкость и масштабируемость, что позволяет компаниям легко адаптироваться к изменяющимся потребностям. Это особенно важно в современном динамичном бизнес-окружении, где требуется оперативная реакция на рыночные изменения и различные вызовы. Кроме того, важным преимуществом облачных решений является улучшенная безопасность данных. Облачные провайдеры обеспечивают высокий уровень защиты информации, используя современные методы шифрования и многоуровневые системы безопасности. Это делает облачные технологии привлекательными для компаний, которые ценят сохранность своей конфиденциальной информации.

Таким образом, "Облачная сфера" не только улучшает эффективность бизнес-процессов, но также обеспечивает надежность и безопасность в обработке и хранении данных, что является ключевым фактором в успешной деятельности компаний в современном информационном обществе.

Технология блокчейн представляет собой децентрализованный распределенный реестр, который фиксирует транзакции с использованием сети компьютеров. Впервые эта концепция была представлена в 2008 году в составе биткойна, цифровой валюты. С тех пор блокчейн эволюционировал, расширяя свои возможности на поддержку различных приложений, включая управление цепочками поставок, системы голосования и проверку цифровой личности. Идея, заложенная в основу технологии блокчейн, довольно проста. Вместо использования централизованных органов, таких как банки или правительства, для отслеживания транзакций, блокчейн опирается на сеть компьютеров для регистрации и проверки этих транзакций. Каждый блок в цепочке содержит уникальную цифровую подпись, известную как хэш, которая связывает его с предыдущим блоком, образуя хронологическую последовательность блоков. После добавления блока в цепочку его нельзя изменить, что обеспечивает интегритет и безопасность информации.

Преимущества технологии блокчейн включают в себя прозрачность и прослеживаемость. Поскольку каждая транзакция записывается в распределенный реестр, обеспечивается полная прозрачность и возможность отслеживать историю транзакций от начала до конца. Кроме того, блокчейн обеспечивает улучшенную безопасность, используя передовую криптографию, что делает его практически невозможным для несанкционированного доступа или изменений. Эта технология также повышает эффективность, устраняя необходимость посредников, таких как банки, что сокращает время и стоимость транзакций. Например, магазины могут использовать блокчейн для проверки

истории цен, а криптовалютные биржи - для обеспечения безопасности операций и многого другого.

Концепция Интернета вещей (IoT) предполагает объединение физических объектов через их подключение к общей сети. Эти объекты способны взаимодействовать между собой и с окружающей средой, собирать и обмениваться данными, а также передавать информацию о своем состоянии и принимать команды. "Вещами" могут быть различные устройства, начиная от обыденных предметов быта до сложных промышленных инструментов. Интернет вещей обладает огромным потенциалом, привлекая внимание не только крупных промышленных предприятий. К 2023 году технологии IoT будут широко использоваться в различных сферах общественной жизни: промышленности, сельском хозяйстве, медицине, государственных учреждениях, элементах городской инфраструктуры, а также в предприятиях малого и среднего бизнеса. IoT приносит выгоды бизнесу, позволяя собирать и анализировать данные о клиентах для улучшения пользовательского опыта. Например, установленные в торговых зонах датчики движения могут предоставить информацию о маршрутах движения покупателей, что в свою очередь помогает оптимизировать торговое пространство, стимулировать продажи и управлять вниманием клиентов. Также IoT может быть использовано для отслеживания действий сотрудников, предотвращения ненадлежащего использования корпоративного транспорта и обеспечения поддержки технического состояния оборудования.

Для промышленных предприятий IoT представляет важную, хотя необязательную, часть, обеспечивая возможность предотвращения проблем и управления процессами удаленно. В то время как для шеринговых сервисов IoT становится основой, делая возможным бизнес по бесконтактной аренде различных объектов, таких как автомобили и электросамокаты. Эти шеринговые сервисы полагаются на систему IoT-устройств, что делает сами объекты аренды, будь то транспортные средства или апартаменты, доступными для управления и мониторинга.

Искусственный интеллект (ИИ) представляет собой область компьютерных наук, ориентированную на создание систем и программ для решения задач, обычно требующих человеческого интеллекта. Эти системы способны анализировать данные и извлекать информацию, обучаться на основе опыта, адаптироваться к новой информации и выполнять задачи, предполагающие использование интеллектуальных способностей.

Интеграция ИИ в бизнес предоставляет множество преимуществ, включая улучшение качества принимаемых решений и повышение эффективности различных аспектов. Несколько ключевых причин, почему бизнес может извлечь пользу из применения ИИ, включают следующее: автоматизация процессов: оптимизация рутины и трудозатратных задач позволяет снизить вероятность ошибок, повысить производительность и направить усилия сотрудников на более творческие и стратегические задачи. Анализ данных: способность обрабатывать и анализировать обширные объемы информации, выявляя важные тренды и паттерны, помогает компаниям принимать более обоснованные и предсказуемые решения. Повышение персонализации: возможность создавать индивидуальные взаимодействия с клиентами, предоставляя продукты, услуги и рекомендации, точно соответствующие их предпочтениям и потребностям. Прогнозирование и планирование: обеспечение точных прогнозов и анализ будущих событий на основе данных, что помогает бизнесу оптимизировать производственные, логистические и финансовые процессы. Улучшение обслуживания клиентов: предоставление более оперативной и качественной поддержки клиентам, например, через чат-боты, способные отвечать на вопросы и решать проблемы в режиме реального времени.

Заключение: В заключении, статья о новейших технологиях в сфере экономики и бизнеса подчеркивает важность инноваций для современных организаций. Технологические решения, такие как искусственный интеллект, блокчейн, интернет вещей и аналитика данных, играют ключевую роль в улучшении эффективности бизнес-процессов, принятии более обоснованных решений и создании новых возможностей для роста. Однако, статья также подчеркивает важность учитывать этические и безопасностные аспекты при внедрении новых технологий. В целом, инновационные подходы в экономике и бизнесе имеют потенциал трансформировать традиционные модели и содействовать устойчивому развитию компаний в

современном быстро меняющемся мире. Также стоит отметить, что новейшие технологии вносят важный вклад в устойчивое развитие бизнеса, помогая снизить экологический след и оптимизировать использование ресурсов. Применение технологий для улучшения производственных процессов и создания экологически более эффективных моделей бизнеса является важным аспектом стремления организаций к корпоративной социальной ответственности.

1. Информационные ресурсы и технологии в экономике: Учебное пособие / Под ред. Романова А.Н. - М.: Вузовский учебник, 2018. - 319 с.
2. Труды ИСА РАН: Параллельные вычисления. Математическое моделирование. Интеллектуальные системы и технологии. Методы и модели в экономике. Информатика сообществ. Методологические проблемы системного анализа / Под ред. С.В. Емельянова. - М.: Красанд, 2013. - 144 с.
3. Брусакова, И.А. Информационные системы и технологии в экономике / И.А. Брусакова, В.Д. Чертовски. - М.: Финансы и статистика, 2007. - 352 с.
4. Землянский, А.А. Информационные технологии в экономике / А.А. Землянский. - М.: КолосС, 2004. - 336 с.

Якиев С.И., Григорьева Д.Р.

Развитие человеческого потенциала территории и кадровое обеспечение отраслей и сфер деятельности

*Набережночелнинский институт КФУ
(Россия, Набережные Челны)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-256

Аннотация

Статья "Развитие человеческого потенциала территории и кадровое обеспечение отраслей и сфер деятельности" рассматривает ключевые аспекты взаимосвязи между развитием человеческого потенциала, кадровым обеспечением и устойчивым развитием территорий. Освещаются современные вызовы, стоящие перед отраслями и сферами деятельности в условиях быстро меняющегося мира, а также рассматриваются стратегии, направленные на оптимизацию управления персоналом, инновации в образовании и социальную ответственность. Статья подчеркивает важность этих факторов для обеспечения устойчивого экономического роста, создания благоприятных условий для бизнеса и улучшения качества жизни общества.

Ключевые слова: человеческий потенциал, экономический рост, кадровое обеспечение, инновации, государственная политика, развитие территории, социально-экономические вызовы, устойчивое развитие.

Abstract

The article "Development of Human Potential in the Territory and Workforce Provision for Industries and Sectors" explores the key aspects of the interrelation between the development of human potential, workforce provision, and sustainable territorial development. It addresses contemporary challenges faced by industries and sectors in the rapidly changing world, examining strategies aimed at optimizing personnel management, innovations in education, and corporate social responsibility. The article underscores the significance of these factors for ensuring sustainable economic growth, creating favorable business conditions, and improving the quality of life in society.

Keywords: human potential, economic growth, workforce provision, innovations, government policy, territory development, socio-economic challenges, sustainable development.

Модернизация экономики и инновационное развитие отдельных ее отраслей предъявляют новые требования к качеству трудовых ресурсов, профессионально-квалификационному составу рабочей силы и уровню подготовки кадров. В вопросе востребованности тех или иных профессий и специальностей акценты все больше смещаются в сторону растущей потребности экономики в рабочих кадрах. Квалифицированных рабочих особенно не хватает в высокотехнологичном производстве, где предъявляются высокие требования к качеству подготовки работника, его профессиональным компетенциям.

В условиях постоянных изменений в мире, вызванных технологическим прогрессом, социально-экономическими вызовами и глобализацией, развитие человеческого потенциала становится ключевым фактором, определяющим процветание территорий и успешность отраслей деятельности. Кадровое обеспечение играет важную роль в этом процессе, обеспечивая эффективное функционирование различных секторов экономики.

Человеческий потенциал и его роль в развитии территорий:

Главным критерием социально-экономического прогресса общества выступают достижения в области развития человека, его возможностей (потенциала). Проблема человеческого потенциала – одна из наиболее актуальных проблем социальных и гуманитарных наук. Необходимо отметить, что на сегодняшний день нет общепризнанного определения данного понятия, не выработано единых критериев определения уровня его развития и методологии оценки его состояния.

Человеческий потенциал представляет собой совокупность знаний, навыков, опыта и творческого потенциала, которыми обладают люди. Развитие этого потенциала влияет на общее благосостояние общества и территории в целом. Он необходим для создания инноваций, обеспечения устойчивого экономического роста и решения социальных проблем.

По мнению И.В. Соболевой, человеческий потенциал – это накопленный населением запас физического и нравственного здоровья, общекультурной и профессиональной компетентности, творческой, предпринимательской и гражданской активности, который реализуется в различных областях деятельности, а также в определенной иерархии потребностей людей [1].

Кадровое обеспечение отраслей и сфер деятельности:

Кадровый ресурс — это ключевой фактор в успешном развитии различных отраслей и сфер деятельности. Эффективное управление персоналом обеспечивает высокую производительность труда, инновационные подходы и адаптацию к изменениям в экономической среде. Обеспечение кадровыми ресурсами предполагает подготовку кадров, развитие их профессиональных компетенций и создание условий для максимального раскрытия потенциала.

Стратегической целью кадрового обеспечения экономики региона является удовлетворение потребности рынка труда в оптимально сбалансированных по количеству и качеству кадрах, способных обеспечить дальнейшее развитие региона. Достичь такого баланса можно при активном взаимодействии субъектов рынка труда и рынка образовательных услуг в области подготовки молодых специалистов.

Инновации и образование:

Развитие человеческого потенциала неразрывно связано с образованием и обучением. Программы образования должны быть адаптированы к современным требованиям рынка труда, способствовать формированию креативного мышления и обеспечивать доступ к передовым технологиям. Инновации в образовании способны создать качественный резерв кадров, готовых к решению вызовов современной экономики.

Устойчивое развитие и социальная ответственность:

Развитие человеческого потенциала должно быть направлено на устойчивое развитие территории. Компании и организации должны проявлять социальную ответственность, вкладывая в образование, развитие технологий и улучшение условий труда. Это не только повышает качество жизни населения, но и создает благоприятные условия для успешного функционирования бизнеса.

Трудовой рынок, в свою очередь, становится площадкой для проявления человеческого потенциала. Гибкие рабочие отношения, стимулирование предпринимательства и инноваций создают условия для высокой производительности и конкурентоспособности. Взаимодействие образования, трудового рынка и бизнес-сектора создает положительный круг, способствующий устойчивому экономическому росту. Взаимодействие образования, трудового рынка и бизнес-сектора является ключевым аспектом для устойчивого развития экономики.

Образование:

Согласование с потребностями рынка труда: Образовательные программы должны быть ориентированы на актуальные потребности бизнес-сектора. Сотрудничество с предприятиями помогает учитывать изменения в требованиях к навыкам.

Развитие практических навыков: Важно внедрять практические аспекты обучения, предоставляя студентам реальный опыт работы и стажировки в бизнес-среде.

Трудовой рынок:

Постоянная обратная связь: Обмен информацией между учебными заведениями и предприятиями помогает понимать, какие квалификации востребованы на рынке труда.

Обучение на рабочем месте: Программы обучения на рабочем месте и корпоративные образовательные инициативы способствуют адаптации к изменяющимся требованиям бизнеса.

Бизнес-сектор:

Участие в формировании образовательных программ: Предприятия могут активно участвовать в создании учебных планов и курсов, чтобы обеспечивать подготовку кадров, соответствующую их потребностям.

Создание возможностей для стажировок и практики: Бизнес может предоставлять студентам и выпускникам возможности практического опыта, что облегчит процесс трудоустройства.

Такое взаимодействие способствует формированию гибкой, адаптивной рабочей силы, готовой к вызовам современной экономики.

В современных условиях одним из долгосрочных приоритетов социально-экономического развития Российской Федерации и ее субъектов является сбалансированное территориальное развитие страны, включающее достижение условий, позволяющих каждому региону иметь необходимые и достаточные ресурсы для обеспечения комплексного развития и повышения конкурентоспособности региональной экономики. Сбалансированное территориальное развитие страны подразумевает равномерное распределение экономических, социальных и инфраструктурных ресурсов между различными регионами. Это способствует уменьшению неравенства, обеспечивает равные возможности для жителей различных частей страны и способствует устойчивому развитию национальной экономики. Такие усилия включают в себя инвестиции в менее развитые регионы, развитие транспортной инфраструктуры, образовательных и здравоохранительных учреждений в отдаленных областях. Одним из элементов регионального развития должно стать обеспечение экономики субъектов РФ достаточным объемом квалифицированных трудовых ресурсов. Для обеспечения экономики субъектов достаточным объемом квалифицированных ресурсов необходимо сосредоточить внимание на нескольких ключевых направлениях. В первую очередь, развитие системы образования должно быть адаптировано к потребностям рынка труда, включая в себя акцент на практических навыках и технологическом обучении.

Поддержка научных исследований и инноваций также играет важную роль в создании квалифицированных кадров. Инвестиции в исследовательские центры и технологические парки способствуют привлечению талантливых ученых и инженеров, что, в свою очередь, способствует экономическому росту.

Кроме того, региональные программы по подготовке и переподготовке рабочей силы могут стимулировать мобильность труда и помогать адаптироваться к изменениям в структуре занятости. Содействие предпринимательству и создание условий для развития инфраструктуры также играют свою роль в привлечении и удержании квалифицированных специалистов. Актуальность исследования обусловлена существующими диспропорциями между системой подготовки кадров для региона и реальными потребностями рынка труда. Решение проблемы сбалансированности рынка труда и рынка образовательных услуг является одним из условий эффективности системы кадрового обеспечения экономики региона [2].

1. Соболева И.В. Человеческий потенциал российской экономики. Проблема сохранения и развития. М.: Наука, 2007
2. Никулина Ю.Н. Формирование региональной политики Социального партнерства в области подготовки конкурентоспособных специалистов // Креативная экономика. – 2015 – Т. 9 – №9 – С. 1173–1190.
3. Лещенко Ю.Г. Новые подходы к оценке уровня внешнеэкономической безопасности РФ // Экономическая безопасность. – 2018. – № 2. – с. 149-155. – doi: 10.18334/ecsec.1.2.100532.
4. Гохберг Л.М., Кузьмичева Л.Б., Озерова О.К., Сутырина Т.А., Шкалева Е.В., Шугаль Н.Б. Образование в цифрах: 2022. / Краткий статистический сборник. - М.: НИУ ВШЭ, 2022. – 132 с.

РАЗДЕЛ X. ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

Абашев М.О.

Влияние телесериалов на формирование криминогенных групп среди молодежи

Белгородский государственный национальный
исследовательский университет
(Россия, Белгород)

doi: 10.18411/trnio-02-2024-257

Научный руководитель: Безуглый С.Н.

Аннотация

В рамках работы осуществляется анализ исследований, посвященных изучению влияния фильмов и телесериалов на формирование криминогенных групп среди молодежи. Автором выявлено, что на сегодняшний день отсутствуют какие-либо объективные исследования, подтверждающие данный тезис. Кроме того, есть работы, которые подтверждают прямо противоположное, что никакого отрицательного влияния подобные телесериалы не оказывают.

Ключевые слова: телесериалы, криминогенные группы, молодежь, молодежная преступность, подростковая преступность.

Abstract

Within the framework of the work, the analysis of studies devoted to the study of the influence of films and television series on the formation of criminogenic groups among young people is carried out. The author has revealed that to date there are no objective studies confirming this thesis. In addition, there are works that confirm the exact opposite, that such TV series do not have any negative impact.

Keywords: TV series, criminal groups, youth, youth crime, juvenile delinquency.

Не так давно в российском обществе разгорелись активные споры относительно недавно вышедшего сериала «Слово пацана. Кровь на асфальте». Причиной для споров стало содержание сериала, которое по мнению некоторых общественных деятелей, в частности, председателя комитета Государственной Думы РФ по защите семьи Н. Останиной, «причиняет вред подрастающему поколению, включая вред жизни и здоровью детей». Кроме того, в подтверждение своей точки зрения, депутат привела резонансный случай, произошедший 2 декабря в Иркутске, где на 15-летнего школьника напала толпа подростков, нанеся ему несколько ножевых ранений. От полученных ранений школьник скончался еще до приезда скорой помощи. Несмотря на то, что правоохранительные органы официально заявили, что совершенное убийство и сериал никак не связаны, споры в обществе не утихают до сих пор. В этой связи возникает закономерный вопрос: а могут ли вообще телесериалы оказывать влияние на формирование криминогенных групп среди молодежи?

Если мы проанализируем научную литературу, то относительно этой точки зрения есть абсолютно разные мнения, вплоть до диаметрально противоположных. Например, в 2016 году весьма интересное исследование было проведено Е.А. Алексеевой и И.И. Некурящих. В частности, они решили выявить взаимосвязь между просмотром фильмов, содержащих в себе насилие и жестокость, с уровнем агрессии у подростков-школьников. В экспериментальных целях ученикам одной из школ города Курган было предложено ответить на вопросы анкеты, в которой им предстояло указать любимые фильмы и сериалы, критерии предпочтения и пр. После этого, исследователи провели тестирование по методике «Басса-Дарки», с помощью которой выявили норму агрессивности у испытуемых. Соотнеся результаты тестирования с ответами из анкеты, они получили весьма любопытный результат: у школьников, которые в

качестве любимых фильмов и сериалов указали произведения с рейтингом «18+» и обилием жестоких сцен и насилия, наблюдался наиболее низкий уровень агрессии по сравнению с остальными. Кроме того, у таких респондентов было выявлено «преобладание чувства вины, которое оказывало сдерживающее влияние на проявление запрещенных форм поведения». В ходе проведенной индивидуальной беседы было выявлено, что такие школьники смотрят подобный контент по следующим причинам:

- неспособность проявлять агрессию в реальной жизни, обуславливает необходимость «подчерпывать» ее в жестоком кино и сериалах;
- необходимость получения постоянного выброса адреналина, получаемого при просмотре;
- снятие стресса и уничтожение таким образом внутренней агрессии.

Таким образом, несмотря на распространенное в обыденной жизни мнение о том, что жестокое кино и сериалы вызывают агрессию и насилие в реальной жизни, проведенное исследование продемонстрировало прямо противоположный результат: с помощью жестокого кино школьники наоборот снимали с себя стресс и снижали уровень своей агрессивности.

Что касается вопросов непосредственного влияния сериалов на формирование криминогенных групп, то стоит отметить, что официальных и обоснованных исследований, подтверждающих или опровергающих данный тезис нет. Впервые данная проблема возникла еще в 90-х – 2000-х годах, когда на экраны российского телевидения вышли два сериала, которые остаются популярными до сих пор: сериал «Бригада» и сериал «Бандитский Петербург». Режиссеров обвиняли в том, что их произведения обусловили всплеск организованной преступности, так как подростки и молодежь хотели быть похожими на главных героев сериала. Так, в 2012 году вышло исследование газеты «Комсомольская Правда», в котором заместитель начальника ГУ МВД России по г. Москве Аркадий Гостев отметил, что после того, как на экраны вышел сериал «Бригада», был отмечен всплеск подростковой преступности, который, однако, долго не продлился. Как отметили в ведомстве, в 2006 году несовершеннолетних, которые «шли на дело» было задержано 1075, а в 2010 – всего 324. Кроме того, А. Гостев отметил, что подростки редко совершают организованные преступления, особенно сопряженные с причинением физического вреда. Как правило, они совершают имущественные преступления (кражи, грабежи), чаще совершаемые по одиночке, реже – в составе групп по 2-3 человека. То, что на слуху находятся ситуации, когда преступление совершено группой подростков, объясняется же довольно просто: такие преступления – редкость, а, следовательно, они и вызывают общественный резонанс, но это не свидетельствует о частоте их совершения.

С подобной точкой зрения вполне целесообразно согласиться, так как даже ситуация в Иркутске наглядно это демонстрирует. При этом никаких исследований ученых, обоснованно подтверждающих влияние на формирование подростковых преступных группировок сериалов, нет. Об этом говорят и современные эксперты в области работы с подростками и молодежью. Например, в недавнем интервью секретарь ОНК Москвы и член Совета по правам человека при Президенте РФ А. Мельников сказал, что «влияние данного кинопродукта [сериала «Слово пацана. Кровь на асфальте»] сильно переоценено». Более того, если говорить о работе с подростками, которые уже находятся в колониях для несовершеннолетних, то с ними ведется довольно эффективная и качественная профилактическая работа, следовательно, и говорить о каком-то влиянии на их преступное поведение со стороны сериалов вряд ли представляется возможным. К сожалению, согласиться с тем насколько эффективно проводится работа с подростками в исправительных учреждениях, мы не можем, однако, при этом в какой-то мере можем согласиться с тем, что влияние сериалов на формирование криминогенных групп среди молодежи несколько преувеличено.

В заключение отметим, что некоторые современные исследователи утверждают обратное, говоря о том, что сериалы оказывают негативное влияние на сознание молодежи, обуславливая их криминализацию, однако, такие утверждения никакой эмпирической базы под собой не имеют. Например, одно из последних исследований на эту тему – статья М.И.

Лавицкой «Специфика общесоциальной и специальной превенции бандитизма», где, рассуждая о социальных и духовно-нравственных причинах развития этого пагубного явления, автор делает вывод о том, что «деятели кинобизнеса не должны снимать фильмы, пропагандирующие занятие бандитизмом и побуждающие к нему молодежь...». Почему и каким образом фильмы могут оказывать влияние на молодежь автор не уточняет, вследствие чего сложно согласиться с данной позицией.

Подводя итог всему вышесказанному, мы можем констатировать, что, несмотря на широкий общественный резонанс, который получил сериал «Слово пацана. Кровь на асфальте», а также утверждения многих публичных личностей о том, что именно он сейчас оказывает влияние на формирование криминогенных групп среди молодежи, никаких объективных исследований, доказывающих или опровергающих этот тезис, нет. В равной степени, нет и обоснованных исследований, вообще подтверждающих, что криминальные фильмы и сериалы могут оказать влияние на повышение уровня преступности среди подростков. При этом есть как минимум одно исследование, утверждающее обратное: кино, которое содержит в себе сцены насилия и жестокости (к которым относятся и сериалы о криминальных группировках), наоборот, помогают подросткам снять стресс и снизить свой уровень агрессии.

1. Алексеева Е.А., Некурящих И.И. К вопросу о криминогенном потенциале насилия в кинематографе и его влиянии на уровень агрессии несовершеннолетних // Вестник Курганского государственного университета. 2016. № 1 (40). С. 33-36.
2. Лавицкая М.И. Специфика общесоциальной и специальной превенции бандитизма // International journal of professional science. 2021. № 1. С. 5-16.
3. Депутат Госдумы Останина просит СКР и Роскомнадзор проверить «Слово пацана»: «Сцены внушают ужас» // БизнесОнлайн: официальный сайт. URL: <https://m.business-gazeta.ru/news/615902?ysclid=lq53z8xczv356148917> (дата обращения: 14.12.2023).
4. Подростки убили 9-классника ножом на остановке в Иркутске // БизнесОнлайн: официальный сайт. URL: <https://www.business-gazeta.ru/news/615745> (дата обращения: 14.12.2023).
5. Посмотрев сериал «Бригада», подростки пошли в банды, а после «Глухаря» - в полицию // Комсомольская правда: официальный сайт. URL: <https://www.kp.ru/daily/25813/2792319/?ysclid=lq54qw2ozg77150075> (дата обращения: 14.12.2023).
6. СПЧ РФ: Влияние сериала «Слова пацана» на молодежные субкультуры преувеличено // Город55: сайт. URL: <https://gorod55.ru/news/2023-12-13/spch-rf-vliyanie-seriala-slova-patsana-na-molodezhnye-subkultury-preuvelicheno-3127895?ysclid=lq54zupuzg23667992> (дата обращения: 14.12.2023).

Абдуразаков Х.К., Нарматов Х.Б., Махмудов А.Н.
Уголовно-исполнительной политики современного Кыргызстана

*Ошский государственный университет
(Кыргызстан, Ош)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-258

Аннотация:

В научной статье авторами рассматривается уголовно-исполнительная политика, проводимая в Кыргызской Республики. Так, в любом современном демократическом обществе уголовная – исполнительная политика имеет свои непосредственные цели, задачи, стратегию, принципы все это необходимо для обеспечения исполнения отбывания всех видов уголовных наказаний.

Для осуществления государственной политики в сфере борьбы с преступностью выделяются направления уголовная, уголовно-исполнительная и деятельность государственных органов в сфере предупреждения преступности. Каждая из перечисленных направлений может в процессе деятельности объединяться в необходимых случаях разъединяться, но в конечном итоге они выполняют в государстве одну из самых главных задач это борьба с преступностью. Тем самым уголовно-исполнительная политика тесно взаимодействует с уголовной политикой государства.

Ключевые слова: уголовная политика, уголовно-исполнительная политика, стратегия, пенитенциарный, принципы, нравственные ценности, гуманизм, экономика, преступность, профилактика.

Abstract

In the scientific article, the authors consider the criminal-executive policy implemented in the Kyrgyz Republic. So, in any modern democratic society, the criminal-executive policy has its own immediate goals, tasks, strategies, principles, all of which are necessary to ensure the execution of all types of criminal punishments.

For the implementation of state policy in the field of combating crime, criminal, criminal-executive and activity of state bodies in the field of crime prevention are distinguished. Each of the listed directions can be united in the process of activity and separated in necessary cases, but in the end they perform one of the most important tasks in the state, which is the fight against crime. Thus, the criminal policy closely interacts with the criminal policy of the state.

Keywords: criminal policy, criminal policy, strategy, penitentiary, principle, moral values, humanism, economy, crime, prevention.

В любом правовом цивилизованном государстве одной из важнейших концепций государство в плане борьбы с преступностью является исполнения уголовного наказания и это будет частью уголовной исполнительской политики государства.

Понятие слова политика происходит от др. греч. языка и переводится как «государственная деятельность», то есть означает одну из сфер человеческой деятельности, в котором государство в лице органов государственной власти и их должностных лиц, а также общественные институты реализующие свои цели и интересы [1].

Для осуществления государственной политики в сфере борьбы с преступностью выделяются направления уголовная, уголовно-исполнительная и деятельность государственных органов в сфере предупреждения преступности. Каждая из перечисленных направлений может в процессе деятельности объединяться в необходимых случаях разъединяться, но в конечном итоге они выполняют в государстве одну из самых главных задач это борьба с преступностью. Тем самым уголовно-исполнительная политика тесно взаимодействует с уголовной политикой государства.

Уголовная политика в государстве определяет основные направления, принципы, цели и средства воздействия на преступность на основе формирование законодательства, практики его применение и воздействие на правовую культуру и правовое сознание людей в обществе [2].

Основное значения уголовной политики в государстве является прежде всего защита граждан и общества от преступных посягательств и преступлений. Впервые термин «уголовная политика» был введён Анселем Фейербахом в 1804 году [3].

В 1888 году австрийским ученым криминалистом социологом Францем фон Листом в научной работе «Задачи уголовной политики» было сформулировано понятие «уголовной политики».

Итак, уголовно-исполнительная политика имеет свои цели, задачи, стратегию, принципы для обеспечения исполнения отбывания всех видов уголовных наказаний. На выполнения уголовно-исполнительной политики в любом государстве оказывают влияние (как позитивное, так и негативное) социально – политическое состояние государства, экономическое положение общества и самое главное нравственное состояние общества.

Для успешной уголовно-исполнительной политики государства нужно улучшать экономику страны так как показывает статистика рейтинг стран мира по уровню преступности за 2021 года показывает, что самые последние места с низким индексом преступности занимают страны экономически стабильные для жизни людей и ведению бизнеса 135 место Тайвань - 15,46 %, 136 место ОЭА – 15,23 %, 137 место Катар – 12,13 % [4].

Так, профессор В.Е. Южанин анализируя факторы влияющие на уголовно-исполнительную систему, подчеркнул что уголовно-исполнительную систему прежде всего оказывают влияние экономические и социальные факторы [5].

Рассмотрим более детально что понимается под комплексом социальных факторов, это прежде всего включает в себя социально-политическое состояние и структуру общества и основу этого общества стоят нравственные ценности, здоровья населения, их материально состояние, эффективная работа социальных служб, государственная забота на категорию людей получающих пенсию, пособия, льготы и социальную защиту уязвимых слоёв общества.

Государство должно создать необходимые условия для развития общественных формирований, координировать состояние и динамику преступности в стране и разрабатывать меры по их предупреждению, профилактике.

По мнению профессора В.А. Фелелова для основных направлений и развитии уголовно-исполнительной политики в государстве влияет комплекс политических, экономических, правовых и социальных факторов [8, с. 53].

Также профессор В.А. Фелелов говорил о том что помимо факторов уголовно-исполнительной политики: «Развитие уголовно-исполнительного права во многом зависит от правового воспитания законопослушных граждан, от уровня правовой культуры общества» [8, с. 54].

Итак, формирование уголовно-исполнительной политики государства во многих обстоятельствах зависит от многих факторов которые влияют на развитие уголовно-исполнительной политики. Многие ученые в теории уголовно-исполнительного права выделяют так называемые отдельные аспекты факторов в теории уголовно-исполнительном праве, например, С.М. Зубарев, В.Б. Малинин, В.И. Селиверстов, В.Е. Южанин и др. рассматривали проблемы факторов в контексте уголовно-исполнительной политики [8, с.60-63].

По мнению В.А. Грушина единственное исследование было проведено в 70-е года XX века профессором А.Е. Наташевым который считал на развитие уголовно-исполнительной политики меньшей степени оказывает влияние социально-экономические условия, а самое значительное влияние оказывает политические, нравственные и религиозные факторы в обществе.

Следующий видный ученый профессор В.А. Уткин считает, что фактором формированием уголовно-исполнительной политики является внутренние и внешние, международные, социально-политические, экономические, морально-этические факторы.

Цель уголовно-исполнительной политики определяется Конституцией Кыргызской Республики, то есть согласно ст. 23 п. 1 Конституции Кыргызской Республики - права и свободы человека неотчуждаемы и принадлежат каждому от рождения. Права и свободы человека относятся к высшим ценностям Кыргызской Республики.

Уголовно-исполнительная политика также оказывает влияние на уголовную политику и на политику государства по профилактике и предупреждению преступлений.

Таким образом, цель уголовно-исполнительной политики является создание эффективной исправительной системы в Кыргызстане, но учитывая следующие условия:

1. защита граждан Кыргызстана от различных преступных посягательств посредством обязательное исполнения уголовных наказаний;
2. необходимо государству создать эффективные условия исправления осужденных в местах лишения свободы;
3. защита прав и свобод самих осужденных, отбывающих наказание в местах лишения свободы.

Так, в уголовно-исполнительной политики отражаются принципы они определяют основополагающие установки начало, базис, совокупность идей на которых строится уголовно-исполнительная политика, и на основных принципах уголовно-исполнительной политики строится сама отрасль права и правовая система.

Следовательно, принципы уголовно-исполнительной политики исходят из требований государственной политики и являются общим руководящим началом охватывает деятельность государственных органов при осуществлении исполнения всех уголовных наказаний.

В современном обществе на сегодняшний день нравственные ценности с каждым днём забываются, во всех сферах общественных отношений проявляются, противоречия в понимании нравственных ценностей, которые определяют человеческую и культурную оценку социального общества. То есть, нравственные ценности общества также влияют на успешную уголовно-исполнительную политику государства.

В каждом государстве вопросами уголовно-исполнительной политики занимаются субъекты, которые несут ответственность за формирования и развития политики в сфере исполнения наказания, рассмотрим их в следующей категории:

1. Президент Кыргызской Республики в соответствии статьи 66 Конституции Кыргызской Республики - является главой государства, высшим должностным лицом и возглавляет исполнительную власть Кыргызской Республики. Президент определяет основные направления внутренней и внешней политики государства. Таким образом, Президент КР в сфере борьбы с преступностью играет самую главную роль, закрепляет стратегические и тактические основы развития уголовно-исполнительной системы, в своей работе руководствуется важными политическими решениями касающихся реформирование уголовно-исполнительной системы государства. В соответствии с новой Конституцией КР от 5 мая 2021 года исполнительную власть в Кыргызстане осуществляет Президент КР. Структура и состав Кабинета министров определяются Президентом КР. Президент КР в своей деятельности руководствуется конституционным законом, дает поручения Кабинету Министров и подчиненным органам, осуществляет меры по обеспечению законности, прав и свобод граждан, охране общественного порядка, борьбе с преступностью.
2. Законодательная власть – Жогорку Кенеш Кыргызской Республики согласно статьи 76 Конституции Кыргызской Республики, Жогорку Кенеш Кыргызской Республики парламент является высшим представительным органом, осуществляющим законодательную власть и контрольные функции в пределах своих полномочий. Жогорку Кенеш Кыргызской Республики своей деятельности принимает законы, уголовные и уголовно-исполнительные, издает акты амнистии, рассматривает на заседаниях парламента вопросы, касающиеся борьбы с преступностью, вызывают на выступления перед парламентом руководителей правоохранительных органов, решают вопросы реформирование уголовно-исполнительной системы страны, тем самым непосредственно оказывают влияние на формирование политики в сфере исполнения уголовного наказания.
3. Иные государственные органы Кыргызской Республики выполняют функцию уголовно-исполнительной политики государства.

В уголовно-исполнительной политики Кыргызстана в частности исполнение уголовных наказаний были предприняты следующие шаги реформы уголовно-исполнительной (пенитенциарной) системы Кыргызской Республики так 24 февраля 2017 года был принят Закон КР «О пробации» но он вступил в силу только с 1 января 2019 года с этого момента деятельность по осуществлению пробации было передано в начале Уголовно-исполнительной инспекции ГСИН, позже на основании постановления Правительства Кыргызской Республики с 1 сентября 2019 года было принято решение о создании нового самостоятельного государственного органа Департамента пробации при Министерстве юстиции Кыргызской Республики.

В Кыргызстане с 1 декабря 2021 года вступили новое уголовное законодательство. Так появились три новых кодекса Уголовный, Уголовно-процессуальный и Кодекс о правонарушениях.

Инициатором реформы уголовного законодательства выступает Генеральная прокуратура Кыргызской Республики, так по словам генерального прокурора КР Курманкула Зулусева, проект нового Уголовного кодекса на 92 % отличается от старого, в него были внесены 47 новых поправок и исключены 34 нормативных актов.

Начиная с 2012 года в Кыргызстане были приняты 34 нормативных правовых акта в сфере исполнения наказаний. Так, 8 августа 2012 года № 147 на основании Указа Президента КР «О мерах по совершенствованию правосудия в Кыргызской Республики» были разработаны стратегические законопроекты касающиеся с деятельностью уголовно-исполнительной системы с исполнением уголовных наказаний, также были сделаны шаги на составление проектов нового Уголовно-исполнительного кодекса Кыргызской Республики и Закона Кыргызской Республики «О пробации».

Для успешной уголовно-исполнительной политики в Кыргызстане была принята 15 мая 2012 года Национальная стратегия развития уголовно-исполнительной политики (пенитенциарной) системы Кыргызской Республики на период 2012 – 2016 года. В соответствии международным стандартам при содействии международных организаций была введена в строй туберкулезно-легочная больница при исправительном учреждении № 31. В исправительном учреждении № 27 завершена реконструкция учреждения где было предусмотрено раздельное содержание осужденных. В г. Джалал-Абад для отбывания несовершеннолетних и женщин введена в эксплуатацию исправительное учреждение № 53. В исправительном учреждении № 47 открыто психоневрологическое отделение для отбывания осужденных с психическими расстройствами. Для отбывания осужденных к пожизненному лишению свободы в исправительном учреждении № 19 был введен в эксплуатацию первый режимный корпус.

Принятая Национальная стратегия Кыргызской Республики на 2012 – 2016 годы не в полной мере была выполнена за отсутствием финансовых средств в республиканском бюджете. На сегодняшний день в уголовно-исполнительной системе Кыргызстана с общей инфраструктурой исправительных учреждений напряжённая ситуация с жилым сектором, коммунально-бытовой сферой, энергохозяйство не отвечает требованиям. Почти всем исправительным учреждениям зданиям и сооружениям средний возраст составляет – 50 лет, следственным изоляторами – 80 лет.

Также отсутствия в стране специализированного учебного заведения выпускающих профессиональных работников в системе службы исполнения наказания затрудняет комплектования Государственной службы исполнения наказания достойными кадрами и поэтому ввиду отсутствия специалистов приходится набирать на службы выпускников гражданских вузов. Остро ощущается нехватка психологов в уголовно-исполнительной системы, так на 8162 осужденных отбывающих наказания в исправительных учреждениях приходится всего 17 психологов.

Проблемы есть в системе профессионально-технических училищ, находящихся в исправительных учреждениях, нет необходимых для процесса обучения осужденных учебных инвентарей и оборудования, и процесса обучения системы общего и среднего образования для несовершеннолетних и взрослых есть недостатки в этой деятельности которые требуют особого внимания и помощи государственных органов и международных организаций.

В Кыргызстане на сегодняшний день для осужденных лиц отбывших наказания нет специализированных реабилитационных центров необходимых для психологической помощи, трудоустройства и временного проживания.

Так, Кыргызстан по количеству заключенных по данным Международного центра тюремных исследований (ICPS) [19] за 2018 год, Кыргызстан занимает 96 место, то есть 161 осужденных на 100000 человек. Если провести примеры наших соседей по количеству осужденных Казахстан – 99 место 157 осужденных на 100000 человек, Узбекистан – 175 место

68 осужденных на 100000 человек, Таджикистан – 130 место 121 осужденных на 100000 человек.

Таким образом, в уголовной-исполнительной политики в Кыргызстане на сегодня существуют проблемы, например, отсутствие научного подхода к решению таких важных задач по ресоциализации (лат. re (повторное, возобновляемое действие) то есть приспособление осужденного отбывшего наказания к новым условиям жизни в обществе. Подготовка соответствующих нормативных правовых документов, недостаточное финансирование уголовно-исполнительной системы негативно влияет на процесс функционирования всей системы исполнения наказания включая органы пробации.

1. <https://ru.wikipedia.org/wiki/Политика>
2. https://studopedia.ru/9_133050_glava-II-ugolovnaya-politika.html
3. <https://articlekz.com/article/9721>
4. <https://nonews.co/directory/lists/countries/crime-index>
5. [file:///C:/Users/abdur/Downloads/ugolovno-ispolnitelnaya-politika-rossiyskoy-federatsii-sovremennye-napravleniya-i-factory-formirovaniya%20\(1\).pdf](file:///C:/Users/abdur/Downloads/ugolovno-ispolnitelnaya-politika-rossiyskoy-federatsii-sovremennye-napravleniya-i-factory-formirovaniya%20(1).pdf)
6. Фефелов В. А. Уголовно-исполнительное право России. Общая часть: учеб. пособие. Рязань, 1998. 53 с.
7. Фефелов В. А. Уголовно-исполнительное право России. Общая часть: учеб. пособие. Рязань, 1998. 54 с.
8. Грушин В.А., Перемолотова Л.Ю. Уголовно-исполнительная политика Российской Федерации: современные направления и факторы формирования. МАТЕРИАЛЫ МЕЖВУЗОВСКОЙ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ. 2016. С.60-63.
9. Наташев А. Е. Основные факторы развития исправительно-трудового законодательства // К новой жизни. 1972. № 4.
10. <http://cbd.minjust.gov.kg/act/view/ru-ru/112213?cl=ru-ru>
11. Малинин В.Б., Смирнов Л.Б. Уголовно-исполнительное право. Учебник для юридических вузов и факультетов. - М.: Межрегиональный институт экономики и права, Юридическая фирма «КОНТРАКТ», ООО «ВОЛТЕРС КЛУВЕР», 2009. - 310с.
12. <https://cyberleninka.ru/article/n/problema-nravstvennosti-v-sovremennom-mire>
13. Конституция Кыргызской Республики (Введена в действие Законом Кыргызской Республики от 5 мая 2021 года).
14. Абдуразаков Х.К. Мамрасулов К.М., Сеитбек кызы К. Некоторые особенности становления нового института пробации в Кыргызстане. Наука, новые технологии и инновации Кыргызстана. 2020. №. 9. с. 3-5.
15. https://24.kg/vlast/214399_novyiy_ugolovnyiy_kodeks_kakie_statii_uchestochili_akakie_gumanizirovali/
16. СТРАТЕГИЯ развития уголовно-исполнительной (пенитенциарной) системы Кыргызской Республики на 2018-2023 годы
17. СТРАТЕГИЯ развития уголовно-исполнительной (пенитенциарной) системы Кыргызской Республики на 2018-2023 годы
18. https://ru.wikipedia.org/wiki/Список_стран_по_количеству_заклѳченнѳх

**Агафонова Т.С., Куликова А.А.
Проблема женской насильственной преступности**

*ДГТУ
(Россия, Шахты)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-259

Аннотация

В статье рассмотрена и проанализирована проблема женской насильственной преступности. Под насильственной преступностью понимается противоправное поведение с применением физического и психического насилия. Нами было рассмотрен личностный аспект женской насильственной преступности, благодаря чему мы выявили ее черты. Мы сделали вывод, что для предотвращения женской насильственной преступности государство уделять должное внимание институту семьи и семейному воспитанию подрастающей молодежи.

Ключевые слова: насильственная преступность, институт семьи, общественно опасное деяние, межличностные конфликты, уголовная ответственность.

Abstract

The article examines and analyzes the problem of female violent crime. Violent crime refers to illegal behavior involving physical and mental violence. We have considered the personal aspect of female violent crime, thanks to which we have identified its features. We concluded that in order to prevent violent female crime, the State should pay due attention to the institution of the family and family education of younger youth.

Keywords: violent crime, the institution of the family, socially dangerous act, interpersonal conflicts, criminal liability.

Под преступлением принято считать общественно опасное деяние, совершение которого влечет применение к преступнику мер уголовной ответственности. Своего рода насильственная преступность – это форма социальной патологии, которая обладает высокой степенью общественной опасности. Насильственная преступность представляет собой акты физического и психического насилия над личностью. В структуру насильственных преступлений входят следующие:

- а. Преступления против жизни (ст. 105-108, 110 УК РФ);
- б. Преступления против здоровья (ст. 111-117, 121-125 УК РФ);
- в. Преступления против свободы, чести, достоинства, половой неприкосновенности и половой свободы личности (ст. 126-128, 131-135 УК РФ);
- г. Иные насильственные преступления: угроза убийством или причинением тяжкого вреда здоровью (ст.119 УК); принуждение к изъятию органов или тканей человека для трансплантации (ст.120); хулиганство (ст. 213 УК); подмена ребёнка (ст. 153 УК РФ).

Во все времена преступное поведение в большей степени было замечено за мужчинами, нежели за женщинами. Но в виду социальных, политических и экономических изменений женское преступное поведение стало все больше проявляться в общественной жизни. Преступления, совершаемые женщинами, отличаются от преступлений совершаемых мужчинами [1, с. 12]. Прежде всего, отличия состоят в характере преступления, в последствиях, а также способах и роли, которую выполняют женщины. Понимание личностных особенностей женщин, самой сути женской преступности даст возможность проработать и принять действенные меры по ее предупреждению.

Данная проблема является актуальной, так как социальная роль женщины является, важной в институте семьи. На женщину возлагается воспитание и оберегание своих детей, то есть подготовка молодежи, будущего поколения для реализации государственной стабильности. Если учитывать ситуации, что женская преступность не идет на спад, то становится понятно, что матери-преступники воспитают таких же детей-преступников [2, с. 176]. Рассматривая женскую преступность необходимо заметить, что в благоприятных социальных условиях совершение женщинами преступлений значительно снижается. На совершение преступлений чаще всего их подталкивают определенные обстоятельства, связанные с их личной и семейной жизнью. Современная жизнь складывается таким образом, что женщины зачастую берут на себя выполнение функций, которые традиционно являлись функциями мужчин. Из этого вытекает желание женщины в самоутверждении. Как раз таки потребность в самоутверждении выступает как один из мощнейших стимулов для совершения какого-либо действия. У женщин-преступниц эта потребность становится навязчивой и влияет на весь образ жизни.

Необходимо отметить, что женские насильственные преступления отличаются мотивами. Ими, прежде всего, являются чувство мести, ревности, зависть. Все чаще женщинами совершаются преступления с особой жестокостью и преступления, связанные с противоправным поведением самих потерпевших. Это связано с тем, что женщины более эмоционально по сравнению с мужчинами реагируют на явления окружающей их действительности и придают им особую значимость. У женщин наблюдается повышенный

уровень тревожности. Ю.М. Антонян отмечает, что «эмоциональные переживания могут носить у женщин более затяжной и глубокий характер» [3, с. 22]. В связи с этим они часто совершают насильственные преступления на почве ревности и страсти.

На преступность молодых девушек и женщин большей степени оказывает влияние наркомания, алкоголизм, отсутствие контроля со стороны родителей и социально-психологическая ситуация, складывающаяся в современном обществе.

Все больше преступлений совершаются девушками с психическими отклонениями, не исключаяющими вменяемости, такими как умеренная дебильность, неврозы, алкоголизм, психопатия, сексуальные расстройства, а также распушенность жизни и беременность малолетних. При этом данные расстройства не являются стойкими и тяжелыми заболеваниями [4, с. 70]. В большинстве своем они приобретены из-за ненадлежащего воспитания и неблагоприятных жизненных условий в семьях девушек подростков.

В современной криминологической науке существует много подходов к пониманию женской насильственной преступности. Опираясь на эти подходы, выделим следующие черты:

- Криминогенный возраст женщин-преступниц снизился. Около четверти осужденных не достигли 25 лет.
- Отличительная черта женской насильственной преступности, кроется в природе реакций на межличностные конфликты. Эмоциональное восприятие, гиперболизированное отношение к отдельным объектам действительности, психологическая травматизация может способствовать совершению женщинами насильственных преступлений. Стоит отметить, что для женщин, совершающих насильственные преступления очень важна оценка их действий людьми, и то, какое впечатление они производят на них.

Следует заметить рост насильственных преступлений, совершаемых женщинами. Насильственным преступлениям, которые совершают женщины, предшествует длительный семейно-бытовой конфликт, в результате которого жертвами становятся близкие люди, такие как: мужья, сожители, дети и т.д. Конфликты между родственниками, возникающие на фоне опьянения, чаще всего заканчиваются или убийством, или нанесение телесных повреждений разной тяжести.

Немало важным обстоятельством является то, что на рост женской преступности влияет увеличение неполных семей. Это заставляет женщину задуматься о самостоятельной реализации или возможности быстрого способа заработать деньги, для обеспечения себя и своих детей [5, с. 441]. Насильственные преступления лиц женского пола чаще всего имеют семейно-бытовой характер. Около 30 % подобных преступлений совершаются в алкогольном или наркотическом опьянении. Наиболее типичными преступлениями считаются совершенные на фоне ревности, либо в ответ на насилие со стороны супруга или сожителя. Однако за последние несколько лет число преступлений не связанных с семейно-бытовыми отношениями значительно выросло.

Возраст, на который приходится большее совершение преступлений, совершенных женщинами 30-50 лет. К факту увеличения количества преступлений, совершенных в более зрелом возрасте, можно отнести кризис тридцати лет. В этот период у личности происходит полное переосмысление своих принципов, в результате чего он может перейти на преступный путь. Еще одной потребностью, которая мотивирует женщину стать на преступный путь, является желание стать финансово обеспеченной. Чаще всего такая потребность выступает у матерей-одиночек.

В современных исследованиях, теория о том, что личность с образованием и интеллектуальным развитием реже совершает преступления, чем наоборот, личность с низким уровнем развития, не находит своего подтверждения. Так в современной практике у интеллектуально развитых преступниц было замечено отсутствие эмоционально-нравственных установок, а также способности к сопереживанию и состраданию. Многим преступницам свойствен эгоцентризм с сопутствующим ему инфантильным отношением к общечеловеческим ценностям, за исключением собственных.

Исследуя данный феномен, нельзя спокойно относиться к данной проблеме, так как женский образ в обществе представляется, как хранительница очага и семейного быта. Так же современные исследователи говорят, что при благоприятном семейном и финансовом положении совершение преступлений женщинами является маловероятным.

Таким образом, для достижения видимых результатов в профилактике и предупреждении насильственных преступлений среди женщин, необходимо уделять должное внимание институту семьи, а также качеству семейного воспитания. Только хорошо скоординированная непрерывная государственная система мер по предупреждению как преступности в целом, так и женской насильственной преступности, позволит сохранить нравственную атмосферу в обществе.

1. Вологина, Е.В. Женская преступность в современной России: монография [Текст] /Е.В. Вологина// М-во внутренних дел Российской Федерации, Волгоградская акад. Волгоград, – 2011. – С.55
2. Алексеев, Д.Ю. Алкоголизм и наркомания, как причины женской преступности [Текст] / Д.Ю. Алексеев. – Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. – 2010. – № 2. – С. 177-178.
3. Антонян, Ю. М. Преступность среди женщин / Ю. М. Антонян. – Москва : Российское право, 1992. – 256 с.
4. Поличенкова, Л. С. Актуальные вопросы состояния женской насильственной преступности в России и проблемы ее предупреждения / Л. С. Поличенкова // Научные горизонты. – 2019. – № 9(25). – С. 68-72.
5. Ворошилова, С.В. Исследование причин женской преступности в дореволюционной России [Текст] /С.В. Ворошилова. – Вопросы правоведения. – 2013. – № 4 (20). – С. 440-452.

Адышкина П.Н., Багуцкий Н.В.

Социальный рейтинг как фактор снижения правонарушений: на примере кнр

*Всероссийского государственного университета юстиции
(РПА Минюста России)
(Россия, Саранск)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-260

Аннотация

В статье проведен анализ сущности социального рейтинга, на примере реализации этого социально-правового механизма в Китайской Народной Республике, оценено его влияние на уровень правонарушений в стране. Обозначены положительные и отрицательные последствия его внедрения. Рассмотрены возможности и перспективы его внедрения в условиях российского социума.

Ключевые слова: Китай, Китайская Народная Республика, КНР, социальный рейтинг, закон, мораль, общество, права и свободы, правосознание.

Abstract

The article analyzes the essence of the social rating operating in China, its impact on the crime rate in the country is estimated. It also provides its own position on the possible introduction of a social rating system in the Russian Federation.

Keywords: China, social rating, law, morality, society, rights and freedoms, legal awareness.

Современное общество непрерывно развивается, этому способствует в том числе и технологический прогресс. На сегодняшний день, можно говорить о том, что компьютерные технологии активно включаются в процесс управления социумом, посредством инструментов оценивания (рейтингования). Сейчас это уже можно наблюдать в частно-правовых отношениях, на примере мобильных приложений, где заказчик и исполнитель оценивают друг друга. Ещё большие перспективы применения механизмов рейтингования открывается в публично-правовой сфере, в рамках реализации государством правозащитной и правоохранительной деятельности.

Одним из таких механизмов выступает система социального рейтинга, сущность которой хотелось бы рассмотреть на примере Китая, так как на данный момент именно в этой стране данная система является наиболее масштабным и амбициозным проектом в области социального рейтингования.

Социальный рейтинг – это система оценки граждан, в которой каждому человеку присваивается определенный статус в обществе на основе его поведения и социальной активности.

Становление и развитие системы социального рейтинга в Китае происходило в несколько этапов:

1. 1949-2013г. – формирование пассивного контроля за гражданами и юридическими лицами;
2. с 2014 г. – формирование активного контроля за гражданами и юридическими лицами.

Первое правовое закрепление система социального рейтинга в КНР получила в разработанном госсоветом Китая документе «О планировании строительства системы социального доверия (2014-2020)».

С 2014 г. по 2020 г. система социального рейтинга на территории Китая вводилась в тестовом (экспериментальном) режиме, в отдельных городах, а с 2020 г. началось уже поэтапное, но полноценное внедрение системы по всей стране.

На сегодняшний день после завершения эксперимента по внедрению системы социального доверия (социального рейтинга), который признан успешным, информация о поведении граждан КНР в рамках данной системы может поступать из различных источников (систем видео фиксации, контроля сети Интернет, донесений осведомителей и пр.) [1, с. 159].

Каждому гражданину присваивается индивидуальный рейтинг, и от его величины зависит доступ граждан к различным видам благ и преференций в стране (например, возможность сделать карьеру в органах публичного управления, дать образование детям в престижных учебных заведениях, заселяться в гостиницу без залога, брать бесплатно велосипеды, взять авто напрокат без внесения залога и т.п.). Таким образом, система социального рейтинга предполагает наличие у каждого гражданина определенного количества баллов, число которых и определяет, какое место в обществе в целом он занимает. Изначально всем «раздали» по 1000 баллов, которые могут соответственно уменьшаться либо увеличиваться за счет совершения «хороших», либо «плохих» поступков.

Так, например, увеличить свой социальный рейтинг гражданин может благодаря хорошей кредитной истории, благотворительности, донаций, а вот снизить за совершение правонарушения, такого, как нарушение правил дорожного движения или участие в деятельности сект и т.д.

Все граждане КНР, в зависимости от рейтинга делятся на несколько категорий:

1. AAA – образцовый гражданин (рейтинг > 1050 баллов);
2. A+ (рейтинг > 1000 баллов);
3. B (рейтинг > 900 баллов);
4. C – подозрительный гражданин (рейтинг < 849 баллов);
5. D – гражданин из «черного списка» (рейтинг < 599 баллов).

В Китае есть еще и так называемые «красный» и «черный» списки. В первый заносятся лица, имеющие активную гражданскую позицию, вовлеченные в общественную деятельность, являющиеся примерными и законопослушными гражданами своей страны. Во втором списке находятся люди, нарушающие закон (так называемые криминальные элементы), и, соответственно, социальный рейтинг которых снизился до предельного минимума (менее чем 599 баллов).

Поставленная в партийно-государственных документах задача по сближению права и нравственности в КНР позволяет нам исследовать систему социального рейтинга с точки зрения права. В последние годы политика в отношении китайской системы социального рейтинга вышла за рамки финансовой сферы и обрела новые нравственно-правовые грани, чему

способствовали коллективизм социальной морали конфуцианского общества и традиции законопослушания, восходящие к легистам. Провозглашение верховенства закона и морали в Китае привело к тому, что рейтинговая система, несмотря на кажущееся на первый взгляд лишь морально-этическое содержание, явилась важным элементом построения правового общества и государства [2, с. 73].

На сегодняшний день система социального рейтинга, может быть не просто базой данных о кредитной истории граждан (как изначально предполагалось и задумывалось), она может выступать инструментом обеспечения принципа соблюдения законов и нормативных актов, и, соответственно, как способ повышения уровня доверия к закону в стране.

Социальный рейтинг – это один из ключевых факторов, способных значительно снизить количество правонарушений в обществе.

Прежде всего, данная система позволяет осуществлять более гибкую классификацию поведения граждан на:

- преступников;
- нарушителей административного законодательства;
- лиц, сознательно, либо неосознанно допускающих некодифицированное антисоциальное поведение;
- лиц, которые систематически проявляют активность у границы противоправного или антисоциального поведения;
- лиц, осуществляющих регулярные контакты с преступниками или правонарушителями вне своей профессиональной компетенции;
- лиц, позиционирующих себя в качестве легальной и нелегальной оппозиции существующему политическому режиму.

Рейтинговая система предусматривает, в том числе, координацию всех органов публичной власти, что по идее направлено на решение проблем существования правонарушений коррупционного характера.

За юридическими лицами также ведется контрольно-надзорное наблюдение, что позволяет снизить процент неблагонадежных организаций среди хозяйствующих субъектов, что в свою очередь, к примеру, уменьшает вероятность вступления физического лица в гражданско-правовые отношения с фирмой-банкротом, и потери финансов.

Выявление неблагонадежных граждан играет важную роль в устойчивости общественно-политического строя страны, так как посредством рейтинговой системы возможно предотвратить антиправительственные «настроения» среди населения, вычисляя «заговорщиков».

Также необходимо отметить, что свое влияние, на снижение числа правонарушений, оказывает метод многогранного наказания в рейтинговой системе КНР. Так, кроме мер предупреждения противоправного поведения, она включает в себя дисциплинирующие меры, предостережение попадания в «черный список», меры стимулирования правомерного поведения (хотя их скорее стоит относить к мерам поощрительного характера, но никак не наказания) и т.п.

Система социального рейтинга направлена и на улучшение и увеличение межличностных отношений граждан Поднебесной. Это также нацелено на предупреждение правонарушений, путем прогнозирования поведения людей. Вся система рассчитана на то, что гражданин будет промотивирован удержанием своего рейтинга на необходимом уровне «благонадежного гражданина», на хорошее поведение в обществе, и безусловное соблюдение законодательства.

В целом, система социального рейтинга является не только институтом «общественного порицания», но и мерой правового воздействия на граждан. Низкий уровень социального рейтинга сравним с совершением правонарушения, за которое законодательством предусмотрено наказание. К примеру, в Китае, для недобросовестных лиц предусмотрены ограничения, связанные с созданием компаний финансового сектора, акционерных компаний,

инвестиционных фондов, владением долями в них; запрет на участие в государственных инвестиционных программах, на получение государственной помощи и субсидий, и т.д. В отношении «подрывающих доверие» граждан были установлены запреты на занятие руководящих должностей в государственных предприятиях, прохождение государственной службы. Ограничения для недобросовестных индивидов, затрагивают также возможность работы в системе здравоохранения, в производстве продуктов питания, строительной отрасли и операциях с недвижимостью [3].

Мы считаем, что в этой системе четко сочетаются как раз право и мораль, как закон и общественное порицание, где нарушение любой одной из норм влечет за собой последствия второй.

Таким образом, соблюдая баланс норм права и морали, можно достичь устойчивого общественного сознания, минимизирующего возможность совершения противоправного поведения.

Как и везде, в любой системе, социальный рейтинг не лишен недостатков, но в рамках заявленной темы статьи, можем отметить, что как фактор снижения числа совершаемых правонарушений по стране, в целом система себя проявила положительно, так как после ее введения действительно снизился уровень преступности, особенно в крупных городах.

Так, например, с момента внедрения система социального рейтинга вынудила 3,5 миллиона человек «добровольно выполнить свои юридические обязательства», среди них 37 человек, которые выплатили в общей сложности 150 миллионов юаней (22 миллиона долларов) в виде просроченных штрафов или конфискации [4].

В качестве отрицательных моментов системы социального рейтинга можно отметить следующие моменты:

- 1) учитывая тот факт, что вся система построена в основном на работе искусственного интеллекта, она может дать сбой как любая программа, и, в связи с этим, некорректное отображение рейтинга граждан, это минимум что может произойти, максимум – доступ к личным данным граждан может попасть лицам, которые смогут их использовать в своих преступных целях;
- 2) исходя из того, что система социального рейтинга цифровая, и функционирует в автоматическом режиме, возможно говорить о проблемах массового изменения рейтинга большого числа граждан, в результате хакерских атак, что безусловно повлияет на их способность полноценно участвовать в жизни общества;
- 3) невозможно не отметить противоречивость результатов функционирования китайского феномена, о чем свидетельствуют следующие позиции авторов. Так, по мнению С.А. Буткевича, рассматривающего проблему через призму криминологической науки, внедрение системы социального рейтинга направлено на сокращение числа совершаемых противоправных деяний и девиантных проявлений в результате «изменения установок подсознания граждан и укрепления морально-нравственных ориентиров» [5, с. 115]. А.В. Тимченко развитие тотальной цифровизации связывает с препятствием для совершенствования демократических процедур и расширения прав граждан [6, с. 104].

В Российской Федерации, около года назад, была разработана и представлена система «Мы», которую в целом, можно назвать аналогом китайской системы социального рейтинга, только реализующейся в более меньших масштабах. По крайней мере на данный момент. Система «Мы» представляет собой проект платформы социального скоринга в Российском государственном социальном университете (РГСУ). Ее тестирование с 2022 года проходит на студентах РГСУ, которым необходимо было заполнить анкету, внося определенные данные о себе, в том числе предоставив копию паспорта. Система анализирует образование, наличие детей, доходы, кредитную историю, судимости, наличие аккаунтов в соцсетях и другую информацию, и на основании этих данных выставляется индивидуальный рейтинг. На данный

момент, регистрация в системе «Мы» является добровольной, однако в дальнейшем может стать «нормативной процедурой», после чего большая часть данных будет подгружаться на платформу из государственных информационных систем.

Таким образом, можно говорить о создании аналога системы социального рейтинга Китая на территории Российской Федерации, однако при этом необходимо будет учесть, соответственно опыт самой КНР, обратив внимание на плюсы и минусы системы, а также правовые, культурные и политические особенности РФ. Планомерное и грамотное внедрение системы оценивания на государственном уровне, не выходящей за рамки правового поля, тем самым не нарушающей права и свободы граждан, позволит постепенно формировать правосознание с самого раннего возраста, что в последствии будет благоприятно влиять на состояние преступности в стране, по причине минимизации совершенных правонарушений.

1. Технологии социального рейтинга в КНР / В. В. Гончаров, А. А. Борисова, Л. В. Толмачева, Е. Г. Петренко // Исследование и проектирование интеллектуальных систем в автомобилестроении, авиастроении и машиностроении : VII Всероссийская научно-практическая конференция с международным участием. Таганрог: «ЭльДирект», 2023. С. 154-161.
2. Овчинников А. И. Правовое стимулирование общественного развития и активности правосознания с помощью социального рейтинга в Китае / А. И. Овчинников, А. С. Конопий // Труды Института государства и права Российской академии наук. 2023. Т. 18, № 3. С. 57-79.
3. Рувинский Р. З. Система социального кредита в Китайской Народной Республике: нормативно-правовые основания и принципы функционирования / Р. З. Рувинский, Т. Д. Комарова // *Вестник Административного права и практики*. 2020. № 4. С. 18-53.
4. China bars millions from travel for “social credit” offenses // Режим доступа: <https://apnews.com/article/9d43f4b74260411797043ddd391c13d8>. – Загл. с экрана.
5. Буткевич С.А. Система социального кредита в Китайской Народной Республике в зеркале криминологии / С. А. Буткевич // *Вестник Уральского юридического института МВД России*. 2019 № 1 С. 111-116.
6. Тимченко А.В. Риски и угрозы тотальной цифровизации: возможности и потенциал управляемости / А. В. Тимченко // *Российский журнал правовых исследований*. 2022 Т. 9, № 1 С. 99-106.

Анисов Р.Г.

Причины, факторы и последствия проявления коррупции для государства и общества

*Волгоградский государственный университет
(Россия, Волгоград)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-261

Аннотация

В статье исследуются процессы возникновения коррупции, приводятся формулы коррупции и формулируются выводы. Автор выделяются факторы, служащие для успешного развития коррупции, приводится их деление на фундаментальные, правовые, организационно-экономические, информационные, социальные и культурно-исторические. Отдельное внимание уделено последствиям коррупции в различных сферах жизнедеятельности.

Ключевые слова: коррупция, причины, факторы, последствия, общество, государство.

Abstract

The article examines the processes of the emergence of corruption, provides formulas for corruption and formulates conclusions. The author identifies the factors that serve for the successful development of corruption, and divides them into fundamental, legal, organizational-economic, informational, social and cultural-historical. Special attention is paid to the consequences of corruption in various spheres of life.

Keywords: corruption, causes, factors, consequences, society, state.

Важно понимать сущность и природу коррупции, разобраться в ее истоках, выявить предпосылки зарождения, тенденции и перспективы борьбы через общественные и

государственные институты. Если рассмотреть исторический аспект коррупции, то можно заметить одну закономерность, что власть и коррупция еще с древних времен являются одним составным. История и человечество развиваются очень долго, столько же существует коррупция. В самом начале становления государственности, представителям и главам разных сословий платили деньгами или какими-то ценностями за предоставление какой-либо услуги, это, в свою очередь, становилось привычным и закреплялось в обществе все сильнее и сильнее. Когда государственный аппарат совершенствовался и развивался механизм бюрократии, чиновники получали оплату за свой труд фиксировано и официально, то взяточничество переходило в тень и становилось частью «теневой экономики».

Так какие же факторы и причины послужили началом становления коррупции? Одним из основоположников, кто задался этим вопросом, был Роберт Клитгаард. Он пустил в массы свою знаменитую «формулу коррупции» [1].

Коррупция (К) = Власть монополий (М) + Произвольность решений (П) — Ответственность (О).

Можно сделать следующий вывод, что коррупция объединяет в себе монопольную власть и право принимать такие решения, которые присущи государственным чиновникам, а также мерой их ответственности за свои действия.

Также стоит обратить внимание на еще одну интересную формулу для вычисления коррупции [2]. Ее суть состоит в том, что коррупция страны за год $(it) = f$ (демократия, экономическое благополучие, судебная система, история, география, характеристика государства).

Если рассмотреть более детально данную формулу, то можно сделать следующие выводы:

Во-первых, чем будет более развита судебная система, тем авторитетнее право [10]. Она вселяет в людей страх неизбежности наказания за преступления и не дает расширяться и развиваться коррупционным процессам.

Во-вторых, чем выше уровень экономического благополучия, тем меньше у чиновников желания и рвения прибегать к незаконным методам для получения прибыли, так как материальное положение всего населения высоко и все довольны уровнем жизни. И тем строже антикоррупционное законодательство и меры борьбы, а также сильнее гражданское общество [3].

В-третьих, чем больше в стране уровень развития демократии, тем больше возможностей и методов по контролю органов власти у народа. У чиновников велик риск потерять свое место и тем больше возможностей по борьбе с коррупцией.

В-четвертых, очень много возможностей для коррупции открывает большой, развитый и сложно организованный бюрократический аппарат [4]. То есть, нужно отметить, что важную роль играет централизация государства. Необходимо найти так называемую «золотую середину» для благополучия страны. Зачастую, сильно централизованные империи были поражены коррупцией, достигающей огромных масштабов. Это были, например, Римская и Византийская империи. Но, естественно, не все эксперты считают, что именно децентрализация — это залог низкой [7,8].

В-пятых, важную роль играют географические факторы. Наглядный пример - Римская империя. Она имела огромные размеры, а это неизменно точно влечет за собой сложности в управлении и контроле за деятельностью чиновников на их рабочих местах. Также, немаловажно то, что государство контролирует распределение природных ресурсов. А это делает возможной и прибыльной для чиновников такую деятельность, как взяточничество и вымогательство в данной сфере.

Какие же факторы служат для успешного развития коррупции?

Начнем с группы фундаментальных факторов. Сюда входят большое количество недочетов и пробелов в экономических институтах и экономической политике, плохо развитая система для принятия политических решений, несостоятельная конкуренция, чрезмерное и ненужное вмешательство государства в экономику. Также монополизм в отдельных отраслях

экономики, слабое развитие института гражданского общества и правового сознания граждан, неэффективная судебная система создают благоприятную среду для развития коррупции [5].

Можно вынести в отдельную группу правовые факторы развития коррупции. Это пробелы в законе, отсутствие понятной и эффективной законодательной базы и очень импульсивное изменение законодательства в сфере экономики, несоблюдение норм международного права, нерациональные меры ответственности за коррупционные правонарушения, наличие норм, позволяющих расширительное толкование правил в пользу чиновников.

Также организационно-экономические факторы влияют на развитие коррупции. Слабая система контролирования распределения государственных ресурсов, в том числе и природных, трудности в управлении такой большой территорией, сложная и неэффективная бюрократия, низкая заработная плата служащих, жесткая торговая защита и прочие формы дискриминации приводят к разветвлению коррупции.

Существуют информационные факторы, влияющие на коррупцию. Сюда относятся непрозрачность государственного механизма, так называемая информационная асимметрия, то есть неравномерное распределение информации между сторонами в экономике, отсутствие реального права на свободу слова и печати, существование оффшорных зон, отсутствие обширных исследований по вопросам коррупции. Также, недостаточная освещенность темы коррупционных правонарушений и в целом деятельности государства в сфере борьбы с коррупцией приводит к неведению граждан о реальных проблемах страны.

Социальные факторы коррупции включают в себя преемственность nepотизма, то есть трудоустройство на должности своих родственников или друзей без учета их профессионализма, обычай дарения подарков, которые имеют подтекст взяток, низкий уровень образования населения. Так, например, судом было рассмотрено дело по привлечению лица к ответственности за оказание директором школы преференции близкому родственнику и его трудоустройства на руководящую должность. Для предотвращения возможных нарушений еще на досудебной стадии вмешалась Прокуратура и вынесла акт реагирования, после суд поддержал действия прокуратуры, посчитав присутствие коррупционных составляющих в деле [9]. Данные факторы не позволяют попасть на рабочие места действительно знающим и умеющим людям без корыстного интереса. Это приводит к процветанию коррупции.

Последняя группа — это культурно-исторические факторы [6]. Устоявшаяся система бюрократии, культура, которая формирует снисходительное отношение к коррупции, особенности развития истории, придание недостаточного значения понятиям морали и честности. Эти факторы формируют в сознании людей нейтральное или же наоборот положительное отношение к коррупции, за счет которой можно улучшить свое положение.

К каким же последствиям приводит развитие коррупции?

В политической сфере это приводит к невозможности применения принципов демократии, приоритету политики в развитии благосостояния власти и олигархии вместо общенародного развития, не доверительному отношению к власти, уменьшению авторитета страны, а также к исчезновению здоровой оппозиции.

В экономической сфере коррупция приводит к нерациональному распределению и растрате средств и ресурсов государства, большим издержкам временного и материального характера для бизнеса, а также к увеличению финансовых и коммерческих рисков, резкой скачке цен, росту так называемой теневой экономики, потерям в налоговой сфере. В глобальном смысле страдает эффективность экономики страны в целом.

И наконец, в социальной сфере развитие коррупции приводит к стремительному увеличению социального неравенства, росту бедности, проявлению жесткой социальной напряженности, развитию организованной преступности, а также к безнаказанности преступников. В общем это дискредитирует право в глазах людей, так как мораль и нравственность теряет свою значимость.

Таким образом, из всего вышесказанного можно сделать вывод о том, что большое количество негативных факторов из различных сфер жизни обуславливают отрицательные

последствия в обществе. Различные несовершенства в экономике, политике, культуре, организации государственного аппарата являются благоприятной почвой для расцветания коррупции. А далее из-за ее развития ситуация усугубляется и происходит снижение качества уровня жизни граждан.

1. Борникова С.А. К вопросу о причинах возникновения коррупции//В сборнике: Политико-правовые механизмы противодействия коррупции: проблемы теории и практики. Сборник статей и докладов национальной научно-практической конференции. - 2020. - С. 77.
2. Грибков М.А. Государственное антикоррупционное управление: учебное пособие//Издательство РЭУ им. Г.В. Плеханова, 2012. С. 12.
3. Яцкив Д.Ю. Анализ и оценка уровня коррупции в государстве//Вестник студенческого научного общества ГОУ ВПО "Донецкий национальный университет". - 2021. - № 13. - С. 350.
4. Гаганова Е.Д., Набиуллина Т.В. Коррупция в органах власти: социальная природа и динамика развития в условиях современной России//Социально-гуманитарный вестник Юга России. 2013. № 7 (38). С. 137-141.
5. Федоренко С.П., Бураева Л.А. Актуальные проблемы борьбы с коррупцией на современном этапе развития//Северо-Кавказский юридический вестник. - 2021. - № 4. - С. 59.
6. Гарасв М.И., Сорокина К.А. Коррупция как один из факторов нестабильности государства//В сборнике: Совершенствование деятельности правоохранительных органов и институтов гражданского общества по противодействию коррупции. Материалы Всероссийского круглого стола. -2019. - С. 78.
7. Хохлов Н.Н., Бычкова Н.П. Причины и условия развития коррупции в государственных органах власти//Эффективное государственное и муниципальное управление как многоаспектный фактор социальноэкономического развития современной России. Материалы II Международной научно-практической конференции. - 2019. - С. 313-317.
8. Гусакова О.А. Коррупция: понятие, признаки, виды//Вестник научной мысли. - 2021. - № 6. - С. 742-745; Соколова В.Н. Коррупция: виды, формы и методы борьбы с ней//Экономика и социум. 2020. - № 5-2 (72). - С. 169-171.
9. Решение Белоярского районного суда (Свердловская область)№ 2А-743/2019 2А-743/2019~М-634/2019 М-634/2019 от 11 сентября 2019 г. по делу № 2А-743/2019 Режим доступа:<https://sudact.ru/regular/doc/emM90OJrW6m8/> (дата обращения: 28.12.2023)
10. Мирошниченко О. И., Филоненко Т. В. Цифровые технологии как фактор снижения коррупционных проявлений в судебной системе // LegalConcept = Правовая парадигма. – 2020. – Т. 19, № 2. –С. 136–143. – DOI: <https://doi.org/10.15688/lc.jvolsu.2020.2.20>

Астафьева О.А., Копьёв А.В.

Противодействия коррупции в гражданско-правовых отношениях

Волгоградский государственный университет

(Россия, Волгоград)

doi: 10.18411/trnio-02-2024-262

Аннотация

проблема коррупции в России имеет глубокие корни в общественном сознании и восприятии этого явления как нормы. В настоящей статье подчеркивается, что эффективная борьба с коррупцией должна включать не только правовые меры, но и трансформацию общественного сознания для изменения отношения граждан к коррупции и понимания ее негативных последствий. В данной статье рассмотрены роль гражданско-правовых механизмов в системе мер противодействия коррупции. Коррупция всегда рассматривалась, как некое искажение, которое существенно влияет на отношения между гражданами и государством.

Ключевые слова: коррупция, гражданское общество, правоохранительная деятельность, коррупционные отношения, противодействие, антикоррупционное общество.

Abstract

The problem of corruption in Russia has deep roots in the public consciousness and perception of this phenomenon as a norm. This article emphasizes that an effective fight against corruption should include not only legal measures, but also the transformation of public consciousness in order to change the attitude of citizens towards corruption and understanding its negative consequences. This article

examines the role of civil law mechanisms in the system of anti-corruption measures. Corruption has always been viewed as a kind of distortion that significantly affects the relationship between citizens and the state.

Keywords: corruption, civil society, law enforcement, corruption relations, counteraction, anti-corruption society.

Изучение коррупции как явления, угрожающего обществу, становится центральным для многих исследователей. Этот недуг разрушает основы экономического прогресса и гражданских свобод, ослабляет доверие к правительственным институтам и демократии.

В своей статье Иншакова А.О. писала о субъективном праве и чем оно является в гражданских правоотношениях – «это вид и мера возможного поведения», наделенного правом субъекта. Стоит также отметить об упоминание доминировании диспозитивных правовых предписаний - «дозволено все, что не запрещено законом» [7, с.6]. Коррупция же, в каком смысле, является превышением данных нам законом прав. Нарушение прав или их «превышение» идет в разрез с законом. Следовательно, необходимо выработать механизм противодействия коррупции.

А.Е. Епифанов сформулировал следующее определение: «механизм противодействия коррупции – это представленная реализацией организационно-правовых форм деятельности субъектов права, обеспечивающих посредством правовых средств противодействие коррупции, сложная целостная социально-правовая система, определяемая внешней средой и состоящая из составных частей (элементов), которые выполняют свойственные только им задачи по осуществлению конкретных функций противодействия коррупции» [5, с.123].

С точки зрения масштабов проявления коррупции Н.А. Ахметова предлагает различать внутреннюю и внешнюю коррупцию:

1. внутренняя коррупция получает распространение внутри определенного государственного органа, организации например в случае дачи взятки чиновником-подчиненным своему руководителю за предоставление каких-либо льгот и преимуществ перед другими;
2. внешняя коррупция проявляется во взаимоотношениях с другими структурными подразделениями и гражданами [4, с.133].

Устойчивое развитие и законность, таким образом, становятся жертвами этой пагубной практики, а также наносит урон свободному рынку и честной конкуренции.

Коррупционные действия представляют угрозу для стабильности и безопасности государственной системы, подрывая основы конституционного порядка.

Эти разрушительные процессы затрагивают множество аспектов социальной динамики в нашей стране. Они влияют на экономику, политику, управление, социальную и правовую сферы, общественное сознание, международные отношения.

Основные барьеры на пути к созданию государства, где царят демократия, социальная ответственность и закон, включают борьбу с коррупцией, которая препятствует закреплению и эффективному осуществлению принципов правового превосходства.

Коррупционные действия порождаются как внутренними, так и внешними обстоятельствами.

К субъективным относятся психологические особенности установки конкретной личности. Чтобы эффективно противостоять коррупционным действиям, необходимо внедрять специализированные стратегии, цель которых — предупреждение таких действий, борьба с ними и минимизация их негативных последствий, что часто осуществляется через введение наказаний.

Сложности в борьбе с коррупцией во многом обусловлены противоречиями между законами в сфере гражданских и уголовных отношений, особенно когда дело касается экономической регуляции и надзора.

В таких обстоятельствах, права, нарушенные в результате коррупционных действий, могут быть восстановлены только после того, как суд вынесет вердикт по конкретному

уголовному делу, отдельные аспекты которого могут иметь решающее значение для всего случая. Корни коррупции лежат в основном во взаимодействии между людьми, наглядно это проявляется в желании человека проучить какую-либо выгоду для себя, которая непосредственно выражена в определённых благах [8, с.88].

Коррупция обычно возникает в ситуациях, когда человек с определенной властью имеет возможность контролировать доступ к желаемым ресурсам, предоставляя преимущества в обмен на личную выгоду, или когда его действия или бездействие явно противоречат закону.

Авторы считают, что главные корни проблем можно обнаружить не только в недостатках и несогласованности создания и применения уголовных законов. Важнейшую роль играет также далекое от совершенства состояние отдельных положений в области гражданского права, которое является ключевым в регулировании экономических отношений в обществе.

Аналитики указывают, что главные корни проблем можно обнаружить не только в недостатках и несогласованности создания и применения уголовных законов.

Задача гражданского права заключается в создании устойчивой и предсказуемой системы взаимоотношений между индивидами в контексте распределения и использования как материальных, так и нематериальных активов для обеспечения процветания общества. В отличие от этого, основная роль управленческих структур была направлена на обеспечение порядка, поддерживаемого властью, что необходимо для выживания и функционирования самого государства и его органов власти [6, с.34].

Сначала для урегулирования конфликтов использовались традиции и судебные прецеденты, что делало законодательное вмешательство в гражданские правоотношения не таким необходимым.

В текущей экономической реальности, государственные органы и предприятия, созданные этими организациями, активно задействованы в процессах производства и обмена, касающихся активов в гражданском секторе. Хотя они оперируют под собственной маркой, их первоочередная задача — это реализация управленческих функций государственной власти во благо общества.

Коррупционная деятельность возникает в конкретной среде, где два ключевых фактора играют решающую роль: во-первых, наличие лица, ищущего персональную выгоду и находящегося в подчинении у кого-то с определенной властью или полномочиями относительно предмета его интересов. Во-вторых, предполагаемое поведение или его отсутствие со стороны властного лица должно превышать законные границы.

Законодательство Российской Федерации, а именно Федеральный закон от 25 декабря 2008 г. N 273-ФЗ «О противодействии коррупции» [3] охватывает не просто незаконное получение или предоставление выгод, в том числе финансовых активов, ценных бумаг, собственности, имущественных услуг или прав на них, но также включают злоупотребления должностным положением отдельными лицами, которые ведут к нарушению законных интересов государственных и общественных структур.

Властные структуры активизируют различные методы для пресечения коррупционных действий, особенно акцентируя внимание на правовых механизмах в рамках гражданского законодательства.

В защиту общественных интересов и государственной благонадежности, законодательная база нацелена на ограничение определённых гражданских свобод для государственных и муниципальных служащих. Эти ограничения введены с целью исключения возможности злоупотребления властными полномочиями в личных интересах.

Важность гражданского права и его инструментов в эффективной борьбе против коррупции также не должна быть проецирована, поскольку она служит в интересах как общества, так и государства, и может находить подкрепление в федеральном законодательстве.

Главная роль гражданского права заключается в управлении экономическими связями, обеспечивая при этом надежную систему для аннулирования соглашений, которые могут быть призваны недопустимыми. Эта система помогает предотвратить возможный урон, который

действия индивидов, включая должностных лиц и корпоративных участников, могли бы причинить обществу и государственным интересам [5, с.123].

Несмотря на предпринимаемые меры по противодействию коррупции, данная проблема продолжает оставаться актуальной. Для эффективной борьбы с коррупцией, крайне важно не только идентифицировать и пресекать действия преступников, замешанных в коррупционных делах, но и внедрять комплекс профилактических мероприятий.

Чтобы эффективно бороться с коррупцией, крайне важно, чтобы гражданское общество активно включалось в процесс, простирающийся от образовательных инициатив в области права до надзора за действиями правоохранительных органов.

Для противодействия коррупции и её последствиям необходимо ввести систему предупредительных действий и наказаний, которые будут способствовать предотвращению таких деяний.

В ст. 7 Федерального закона «О противодействии коррупции» в перечне основных направлений деятельности государственных органов по повышению эффективности противодействия коррупции присутствуют и те, которые применяются именно в гражданско-правовой сфере. В частности, это:

1. для удовлетворения потребностей государственных и муниципальных структур необходимо стремиться к прозрачности и честности в процессах закупки товаров и услуг, а также гарантировать справедливое соперничество и нелицеприятное отношение среди участников;
2. оптимизация процедур применения активов, находящихся в собственности государства и местных властей, включая методы предоставления помощи со стороны государственных и муниципальных структур, обновление механизмов передачи прав пользования данными ресурсами и их распоряжения.

Однако это далеко не все возможности, которые использует законодатель для предотвращения коррупционного поведения.

Так, п. 2 ст. 1 Гражданского кодекса РФ определяет, что личные и корпоративные субъекты иницируют и реализуют свои права в рамках гражданского права, руководствуясь собственными желаниями и выгодой. Тем не менее, соответствующие свободы в этой сфере могут быть сокращены на основании законодательства федерального уровня, когда это служит интересам нации и общественного блага.

В п. 1 ст. 1104 ГК РФ устанавливает, что имущество, «составляющее неосновательное обогащение приобретателя, должно быть возвращено потерпевшему в натуре», если же такой возврат невозможен в натуре, то согласно п. 1 ст. 1105 ГК РФ «приобретатель должен возместить потерпевшему действительную стоимость этого имущества на момент его приобретения, а также убытки, вызванные последующим изменением стоимости имущества», в случае если кто-то использует имущество, не став его собственником, то в соответствии со вторым пунктом закона, этот человек должен возместить владельцу сумму, эквивалентную экономии, которую он получил от такого использования.

В текущей редакции Гражданского кодекса Российской Федерации отсутствуют положения, регулирующие ситуации, когда имущество приобретается или сохраняется без основания в ходе предоставления услуг или выполнения работ. Этот недостаток в законодательстве может способствовать тому, что лица, замешанные в коррупционных актах, избегают ответственности за вред, причиненный государству и честным участникам экономической деятельности, поскольку не предусмотрена компенсация возникших потерь.

В заключение можно выделить, что коррупционные действия серьезно подрывают устои демократического уклада, ослабляя законные основания государственности и приводя к нарушению прав человека. В контексте борьбы с коррупцией мы убеждены в важности интегрирования гражданско-правовых инструментов наряду с применением уголовно-правовых санкций, чтобы обеспечить эффективное противодействие этому явлению.

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г.) (в ред. от 14.03.2020.) (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // Российская газета. 2020. 4 июля.
2. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30.11.1994 N 51-ФЗ Редакция от 24.07.2023 (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2023) // «Собрание законодательства РФ», 05.12.1994, N 32, ст. 3301.

3. Федеральный закон от 25.12.2008 № 273-ФЗ (ред. от 26.05.2021) «О противодействии коррупции» // «Собрание законодательства РФ», 29.12.2008, № 52 (ч. 1), ст. 6228.
4. Ахметова. Н.А. Проблема типологизации коррупции. Электронный журнал. Legal Concept. Вестник ВолГУ. Серия 5. Юриспруденция. 2011. № 2 (15). С. 33
5. А.Е. Епифанов, А.Л. Симон. Теоретические основы механизма противодействия коррупции. Электронный журнал. Legal Concept. Вестн. Волгогр. гос. ун-та. Сер. 5, Юриспруд. 2013. № 4 (21). С. 123
6. Бородаенко Н.В., Шалайкин Р.Н. Гражданско-правовые средства противодействия коррупции // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2022. №4–2. С.34
7. Иншакова А.О. Теоретическая модель субъективных прав и юридических обязанностей: государственно-правовая реальность // Электронный журнал. Legal Concept. = Правовая парадигма. – 2023. – Т. 22, № 2. – С. 6.
8. Казаченок, В.В. О некоторых мерах повышения эффективности противодействия коррупции в органах внутренних дел / В. В. Казаченок // Ученые записки Казанского юридического института МВД России. – 2016. – Т. 1, № 1. – С. 68–72.
9. Панькова, А.Р. Роль гражданско-правовых механизмов в системе мер противодействия коррупции / А.Р. Панькова // Молодежь и наука: шаг к успеху : Сборник научных статей 6-й Всероссийской научной конференции перспективных разработок молодых ученых, в 3-х томах, Курск, 22–23 марта 2022 года. Том 2. – Курск: Юго-Западный государственный университет, 2022. – С. 88

Батракова Л.Ю.

Налоговый агент как субъект налогового права

*Кубанский государственный аграрный университет
им. И.Т. Трубилина
(Россия, Краснодар)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-263

Аннотация

В представленной научной работе затрагивается вопрос касательно роли налогового агента в системе всего налогового процесса. Особое внимание уделяется понятию «налоговый агент», поскольку оно является специальным и применяется исключительно в налоговом праве. Также проводится сравнительный анализ между налогоплательщиками и налоговыми агентами, и на основании этого подчеркивается значимость налогового-процессуального статуса налогового агента.

Ключевые слова: налоги, налоговые агенты, налоговый процесс, налоговая обязанность, налоговый учет, правовой статус, сфера налогообложения.

Abstract

The presented scientific work addresses the issue of the role of a tax agent in the system of the entire tax process. Special attention is paid to the concept of «tax agent», since it is special and is used exclusively in tax law. A comparative analysis is also carried out between taxpayers and tax agents, and based on this, the importance of the tax procedural status of a tax agent is emphasized.

Keywords: taxes, tax agents, the tax process, tax liability, tax accounting, legal status, the sphere of taxation.

На основании п.1 Ст. 24 Налогового кодекса РФ, мы знаем, что налоговый агент – это лицо, на которое возложены обязанности по исчислению, удержанию и перечислению налогов в бюджетную систему Российской Федерации. [1] Однако стоит отметить, что налоговые агенты никак не являются налогоплательщиками, или же налоговыми органами по своему налогово-правовому статусу, что, несомненно, обуславливает их специфику и особое положение в сфере права.

Что касательно прав налоговых агентов, то стоит учесть, что они полностью соответствуют правам налогоплательщиков, если иное не предусматривается законом, а вот среди обязанностей налоговых органов, выделяется: исчисление налогов, удержание и перечисление, а также ведение учета данных налогов и предоставление документов для последующего контроля за выполнением обязанностей налоговыми органами.

Можно заметить, что налоговые агенты выступают своего рода процессуальными посредниками между самим налогоплательщиком и государством. Роль и значимость данных

посредников обуславливается, к примеру, принципом удобства последующего налогообложения в стране. Но сам институт налогового агента базируется на экономической целесообразности, на основании того, что сам агент проявляется именно при уплате налогов, к примеру, таких как: НДС, налог на доходы физических лиц и налог на прибыль с организаций.

Многие ученые, юристы и правоведа выделяют, что участие налоговых агентов в процессе обуславливается экономической целесообразностью, то есть сокращением количества платежных операций и промежутка времени, за которое должны поступать бюджетные средства, а также и реализацией принципа целесообразности. Являясь основным участником налогового процесса, агент исключает право уклонения от уплаты налогов, своими действиями повышая эффективность налогового процесса.

По ходу написания научной статьи, мы заметили, что определение налогового агента является несовершенным, или если так можно выразиться – не полным. По нашему мнению, данная проблема возникает из-за недостаточной освещенности именно экономической сущности налогового агента в сфере права. Для решения данной проблемы, несомненно, следует внести правки в действующее законодательство, а также более глубокое изучение налоговых агентов с экономической точки зрения. Посредством написания научных работ.

Проведя анализ, между налогоплательщиком и налоговым агентом, можно смело выделить экономическую связь, благодаря которой возможно привлечение агента к исполнению конкретных налоговых обязанностей без последующего участия налогоплательщика. Это значит, что налоговый агент в отличие от налогоплательщика может выступать как источник выплаты дохода. Но стоит заметить, что не каждый источник выплаты доход в адрес налогоплательщика будет являться налоговым агентом, а именно тот, который будет обозначен в законе.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что налоговым агентом является лицо, которое выплачивает доходы налогоплательщикам, а также лицо, на которое, в соответствии с законодательством будут возложены обязанности по исчислению, удержанию и перечислению налогов.

Стоит также отметить важность обязанностей налогового агента, которые заключаются в исчислении, удержании и перечислении налогов в бюджетную систему РФ. Взыскание налогов у самого источника выплаты дохода будет способствовать единству бюджетных поступлений и снижать возможность уклонения от уплаты налогов. Налоговые агенты могут выполнять свои обязанности от имени самих налогоплательщиков. Но стоит отметить, что они берут на себя бремя нескольких налогоплательщиков.

Так, к примеру, всех сотрудников одной организации, а не одного налогоплательщика, что в последующем приводит к сокращению числа налоговых агентов по сравнению с самими налогоплательщиками. В результате администрирование касательно ограниченного числа налоговых агентов может быть более эффективным, нежели чем администрирование всех налогоплательщиков в государстве.

Что касательно проблемы неисполнения обязанностей налоговых агентов, то следует заметить, что решение уже предусмотрено в уголовном кодексе. Неисполнение обязанностей непосредственно будут образовывать состав преступления, предусмотренный Ст. 199.1 УК РФ. Если в бюджет не поступили налоги в крупном или особо крупном размере, а само неисполнение обязанностей преследовало личные интересы, то данные деяния будут наказываться штрафом в размере от ста тысяч до пятисот тысяч рублей. [2]

Главным источником удержания налога будет являться именно сумма, подлежащая уплате налогоплательщиком. Даже если налог удерживается налоговым агентом, то должно соблюдаться правило, согласно которому налогоплательщик будет уплачивать налог единолично, то есть за счет свои собственных средств. [3]

Немаловажным является умение отличать налоговых агентов от других лиц, также оказывающих содействие в уплате налогов. К примеру, если дело обстоит с банком, который выступает в роли сборщика налогов, следовательно и функции банка будут ограничиваться перечислением налогов. Также на примере налоговых правоотношений, можно отметить, что банк тоже выступает в роли налогоплательщика. Данный довод подтверждается Ст. 60 Налогового кодекса РФ, согласно которой банки обязаны исполнять поручение

налогоплательщика о перечислении налога на соответствующий свет в бюджетной системе РФ, а также и поручение налогового органа о перечислении налога на счет для последующего учета расходов налогоплательщика или его агента.

Если же обращаться к налогово-процессуальному статусу налогового агента с юридической точки зрения, то можно заметить, что налогово-процессуальный статус организации, к которой относится налоговая процедура (она фактически остается тем же налогоплательщиком, что и прежде) исполняющая собственные налоговые обязательства, может попадать под одно из исключений, предусмотренных Налоговым кодексом РФ. А на основании Ст. 24 данного кодекса, может возлагаться дополнительная налоговая обязанность с последующим приобретением для него уже второго налогово-процессуального статуса агента, который будет образован от статуса другого налогоплательщика на основании выполнения последнего своих налоговых обязанностей.

Что касательно процессуального статуса налогового агента, то стоит отметить, что многие его часто путают со статусом представительства. Однако на основании Ст. 29 Налогового кодекса РФ, мы знаем, что представитель налогоплательщика будет осуществлять свои полномочия по доверенности. Сами де налоговые, гражданские отношения будут иметь разную правовую структуру, институт представительства будет характеризоваться исключительно как процессуальный институт, имеющий более привычное происхождение. В то время, как агент будет выступать как процессуальный субъект, имеющий свои права и несущий определенные обязанности (в какой-то степени аналогичные налогоплательщику). Однако агент может иметь своего представителя. Это во многом обуславливается привлечением гражданского права в институт представительства в налоговом праве (касательно порядка выдачи и оформления доверенности).

Таким образом, на основании всего проделанного научного анализа, мы считаем, что в целях соблюдения прав и законных интересов налоговых агентов в современном мире, следует предусмотреть новые правки в нынешнее налоговое законодательство. А именно возможность требования регресса для налоговых агентов о возврате причитающейся суммы для налогоплательщика по налогу, в случае, когда сумма налога будет взыскиваться с самого налога в связи с тем, что сумма не была удержана у налогоплательщика. На основании этого, необходимо определить и конкретизировать положения о применении регресса, а также об основаниях, исключающих применение данного регресса. Подобного рода необходимость, обуславливается в недопустимости устранения пробелов в налоговом законодательстве путем принятия новых подзаконных актов, или внесения поправок в уже имеющиеся.

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 29.09.2019, с изм. от 31.10.2019) СПС КонсультантПлюс.
2. Уголовный кодекс Российской Федерации: от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 29.12.2022) // Собрание законодательства РФ, 17.06.1996, № 25.
3. Пепеляев С.Г. Налоговое право: учебник для вузов. М.: Альпина Паблишер, 2015. С.234.
4. Чернов Ю.И., Лесников А.С., Копытовский Д.С. Вопросы совершенствования законодательной техники в налоговой сфере // Евразийский юридический журнал. 2022. № 1 (164). С.234-235.

Башкатова Е.А., Литовкина А.П.

Семейное насилие: вопросы профилактики и предупреждения

*ФГАОУ ВО «Белгородский государственный национальный
исследовательский университет»
(Россия, Белгород)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-264

Научный руководитель: Безуглый С.Н.

Аннотация

Статья посвящена рассмотрению уголовно-правовых, административно-правовых и социальных аспектов противодействия семейному насилию. В рамках настоящей статьи проанализировано состояние правового обеспечения юридической ответственности за семейное

насилие.

Ключевые слова: семейное насилие, домашнее насилие, уголовная ответственность, административная ответственность.

Abstract

The article is devoted to the consideration of criminal, administrative, legal and social aspects of countering family violence. Within the framework of this article, the state of legal support for legal liability for domestic violence is analyzed.

Keywords: family violence, domestic violence, criminal liability, administrative responsibility.

В настоящее время к проблеме семейного насилия приковано повышенное внимание, как со стороны общества, так и со стороны государства. Накапливающиеся резонансные случаи семейного насилия диктуют необходимость усиления мер ответственности, и, прежде всего, мер правового противодействия семейному насилию. Так, например, на официальном сайте МВД России опубликована справочная информация об опыте работы организаций социального обслуживания, предоставляющих социальные услуги гражданам, пострадавшим от семейного насилия [5]. Отмечается, что профилактическая работа проводится в отношении лиц, пострадавших от домашнего насилия, которыми преимущественно выступают женщины и дети. Из этого следует, что жертвами семейного насилия чаще всего являются женщины и дети, реже – мужчины. Уже сегодня с целью оказания помощи лицам, пострадавшим от семейного насилия, функционируют кризисные центры для женщин, реабилитационные центры, а также детские приюты и другие учреждения социального обслуживания.

В доктрине «традиционно» под семейным насилием понимают совокупность преступных деяний, совершенных в сфере семейных отношений в отношении ближайшего круга лиц. Следовательно, виновного и жертву насилия должны связывать родственные и (или) семейные отношения, а также отношения «сожительские» при отсутствии семейных (родственных)» [3, с.30].

На сегодняшний день необходимо констатировать отсутствие профильных уголовно-правовых мер противодействия семейному насилию, поскольку в УК РФ прямо не предусмотрен состав преступления с таким названием, который бы охватывал различные противоправные деяния, связанные с причинением вреда жизни и здоровью членом семьи (например, супругом, супругой, ребенком) другому члену семьи. Следует отметить, что УК РФ [1] с принятием к нему поправок Федеральным законом от 3 июля 2016 г. № 323-ФЗ [7] предусматривал универсальный состав преступления в ст. 116 УК РФ, где потерпевшими могли быть и близкие лица (супруги, дети, родители, бабушки, дедушки, а также усыновленные (удочеренные) дети и др.).

В настоящее время практика квалификации семейного насилия охватывает ряд норм, к примеру ст. 6.1.1 КоАП РФ, ст. 116.1 УК РФ и т.д. В соответствии со ст. 116.1 УК РФ, квалифицируются деяния, связанные с причинением побоев или насильственных действий, если это деяние не образует составов преступлений, предусмотренных ст. 115, 116 УК РФ, и было совершено лицом, подвергнутым административному наказанию или судимым за преступление, совершенное с применением насилия.

Таким образом, рассматривая уголовно-правовое регулирование ответственности за нанесение побоев лицом, которое уже привлекалось к юридической ответственности за аналогичное деяние, следует сказать, что законодатель нацелен на повышение правовой охраны жертв домашнего насилия.

Что касается изменений объема содержания нормы, то следует также отметить, что первоначально ответственность устанавливалась только в отношении лиц, подвергнутых административному наказанию, но Федеральным законом от 28 июля 2022 г. № 203-ФЗ [8] ст. 116.1 УК РФ была дополнена частью второй, которая демонстрирует ужесточение ответственности, устанавливая в качестве субъекта состава преступления лицо, имеющее судимость за аналогичное деяние.

В Российской Федерации также некоторое время активно обсуждалась необходимость разработки профильного нормативного правового акта, обеспечивающего правовую охрану отношений в семье и защищающего от домашнего насилия. В 2019 году был создан проект Федерального закона «О профилактике семейно-бытового насилия в Российской Федерации» (подготовлен Советом Федерации Федерального Собрания РФ 29.11.2019) [6], однако, до настоящего времени закон так и не был принят. Законопроект предусматривает широкий перечень профилактических мероприятий, а также полномочия органов власти в области обеспечения реализации профилактики домашнего насилия. Анализируя понятия, которые содержит закон, а в частности: «семейно-бытовое насилие – умышленное деяние, ... не содержащее признаки административного правонарушения или уголовного преступления», можно прийти к выводу, что данный нормативный правовой акт не смог бы составить эффективный правовой базис противодействия семейному насилию, учитывая, что административные правонарушения и преступления, относимые к понятию «семейное насилие», остаются за рамками правового регулирования.

Например, А.В. Михалюк является сторонником криминализации уголовной ответственности за нанесение побоев в отношении членов семьи и усиления уголовной ответственности за семейное насилие. По мнению автора «существующий подход приводит к разрушению семейных отношений путем снижения криминализации насилия внутри семьи» [4, с. 294].

Внимание специалистов и общественности также обращено к проблемам профилактики и предупреждения домашнего насилия. Можно наблюдать и реализацию отдельных социальных проектов, направленных на оказание поддержки жертвами семейного насилия. Такие проекты реализуются как на федеральном уровне, так и на региональном. Например, кафедрой социальной работы НИУ «БелГУ» совместно с магистрантами был разработан социальный проект, результатом которого было создание Telegram-канала «НЕ правильно». Посредством использования указанного канала лица, пострадавшие от семейно-бытового насилия, могли воспользоваться онлайн-помощью специалистов. Преимуществами такой консультации назывались анонимность и отсутствие личного контакта со специалистами [2, с. 415].

Таким образом, можем сделать вывод о том, что в настоящее время проблема защиты жертв и обеспечение противодействия семейному насилию выступает одной из важных проблем современности. Если говорить об уголовно-правом противодействии семейному насилию, то следует еще раз подчеркнуть отсутствие профильных уголовно-правовых норм, предусматривающих ответственность за деяния, которые можно было бы отнести к семейному насилию. Однако, учитывая современные вызовы и общественную опасность семейного насилия, закрепление специального состава преступления могло бы не только повысить эффективность привлечения к уголовной ответственности, но и качество общей превенции в семейно-бытовой сфере.

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 25.12.2023) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 25. Ст. 2954.
2. Бабешко В.Е. Профилактика семейного насилия // Скиф. Вопросы студенческой науки. 2023. № 1 (77). С. 413-419.
3. Ефимова М.П. К проблеме семейного насилия // Вестник северо-восточного федерального университета им. М.К. Аммосова. Серия: История. Политология. Право. 2020. № 1 (17). С. 29-41.
4. Михайлюк А.В. Проблемы дифференциации уголовной ответственности за побои и истязания и пути их решения // Современный ученый. 2020. № 3. Ст. 289-294.
5. Официальный интернет-сайт МВД РФ. URL: <https://мвд.рф/document/20344526> (дата обращения: 16.12.2023).
6. Проект федерального закона «О профилактике семейно-бытового насилия в Российской Федерации» (подготовлен Советом Федерации Федерального Собрания РФ 29.11.2019). URL: <https://base.garant.ru/73230126/> (дата обращения: 16.12.2023).
7. Федеральный закон от 03.07.2016 № 323-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации по вопросам совершенствования

оснований и порядка освобождения от уголовной ответственности» // Собрание законодательства РФ. 2016. № 27 (часть II). Ст. 4256.

8. Федеральный закон от 28.06.2022 № 203-ФЗ «О внесении изменений в статью 116.1 Уголовного кодекса Российской Федерации и статью 20 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 2022. № 27. Ст. 4604.

Бельтран Н.С., Рябчиков В.В.
Элементы адвокатского расследования

*Владимирский юридический институт ФСИИ России
(Россия, Владимир)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-265

Аннотация

В статье рассматриваются отдельные вопросы, касающиеся процессуальной деятельности адвоката при производстве по уголовному делу. Исследуются различные подходы, критерии оценки, выводы ученых-процессуалистов по вопросу адвокатского расследования. Рассматриваются различные структурные элементы системы адвокатского расследования для более полного понимания сущности и содержания такой системы.

Ключевые слова: адвокатское расследование, защитник, представитель, доказательства, предварительное расследование, свободы оценки доказательств, презумпция невиновности.

Abstract

The article deals with certain issues related to the procedural activities of a lawyer in criminal proceedings. Various approaches, evaluation criteria, and conclusions of procedural scientists on the issue of lawyer investigation are being investigated. Various structural elements of the system of legal investigation are considered for a more complete understanding of the essence and content of such a system.

Keywords: lawyer's investigation, defender, representative, evidence, preliminary investigation, freedom of evaluation of evidence, presumption of innocence.

Следует сказать, что сформированная в современном обществе концепция адвокатского расследования представляет собой систему знаний о сущности, понятии, целях, задачах, предмете, функциях, субъектах, принципах, пределах, актах, правовых основаниях и общих условиях её производства. Наряду с этим, сформулированные авторами позиции о сущности адвокатского расследования являются различными, так как одни авторы предлагают вписать данный термин в положения действующего Уголовно-процессуального кодекса РФ, другие говорят о необходимости законодательного закрепления адвокатского расследования в Федеральном законе «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации, третьи вообще отрицают закрепление адвокатского расследования в рамках законодательства, четвертые рассматривают данный термин комплексно, просматривая его регулирование разными отраслями.

Рассмотрим предмет системы адвокатского расследования, в связи с чем выделим несколько подходов к его пониманию. Так, с точки зрения Е. Г. Мартынчика предметом адвокатского расследования является совокупность обстоятельств в рамках уголовного дела, имеющих для его расследования юридическое значение, которые требуют установления с целью защиты интересов доверителя, с учётом поручений, пожеланий и требований такого лица, изложенных защитнику в рамках конкретного уголовного дела, в пределах, установленных нормами действующего законодательства РФ согласно субъективной адвокатской оценке имеющихся фактов, а также в соответствии с его внутренними убеждениями, не смотря на то, что в статье 17 УПК РФ право оценки доказательств по

внутреннему убеждению закреплено за следователем, дознавателем, судьей, прокурором, присяжными заседателями.

Для защиты прав граждан в ходе расследования и рассмотрения уголовных дел, как на досудебной стадии, так и в процессе судебного разбирательства, необходимо четко определить круг обстоятельств, необходимых для разрешения дела в соответствии со статьей 73 УПК РФ, однако Российское законодательство не предоставляет адвокату возможности проведения полноценного «параллельного расследования». Более категорично по этому поводу высказывается А. А. Давлетов. По его мнению, в досудебном производстве защитник не равноправная со следователем сторона, а ходатай перед ним в пределах представленных законом возможностей, а в судебных стадиях выступает как сторона, формально равноправная с прокурором, хотя фактического их равенства нет и быть не может

Состязательность и равноправие сторон в уголовном судопроизводстве, предусматривает потребность в повышении роли адвоката, что невозможно без наделения его дополнительными правами и функциями, в том числе и в направлении проведения «параллельного расследования», совместно с расследованием, проводимым органами дознания и следствия. Однако до настоящего времени идея двух параллельных расследований не закреплена законодательно и не дает адвокату таких расширенных возможностей, которые есть у органов, осуществляющих предварительное расследование. Предоставление адвокату расширенного спектра полномочий в ракурсе осуществления параллельного расследования предоставляет возможность не только повысить эффективность и качество сбора доказательств по делу, но и в определенной степени освободиться от обвинительного уклона отечественного правосудия.

Цели адвокатской деятельности, отмечают Н. И. Капинус и Т. Н. Григорьева - защита прав человека и гражданина. Они отмечают, что частные и общие цели адвокатской деятельности полностью отнесены и проводимому им адвокатскому расследованию, в рамках которого адвокат старается достичь поставленные и обусловленные законодательно цели.

Исходя из выполняемой в рамках уголовного процесса роли адвокат может выступать в статусе защитника либо в статусе представителя. По общему правилу, защитником выступает представитель интересов осужденного, подсудимого, обвиняемого и подозреваемого, лица, к которому могут быть применены принудительные меры медицинского характера, в случае возникновения вопросов о возбуждении дела в рамках особого производства, а также в случае выдачи другому государству. Если говорить о статусе адвоката-представителя, то он, как правило, действует в интересах потерпевшего, гражданского истца гражданского ответчика и частного обвинителя. В этом ракурсе рассмотрим подходы авторов к пониманию задач в рамках проведения адвокатского расследования.

Так, С. Н. Гаврилов отмечает, что в качестве основной задачи адвоката выступает реализация права граждан и организации на получение высокопрофессиональной правовой помощи и представление интересов таких лиц в органах и учреждениях.

Если рассматривать позицию, изложенную Ю. Ф. Лубшевым, то он отмечает следующее: «в качестве главной задачи адвоката-защитника следует рассматривать доказывание обстоятельств, которые могут смягчить ответственность обвиняемого лица либо оправдать их».

У адвоката – представителя, по мнению М. Н. Шувалова и М.И. Чувствиной, другие задачи, среди которых можно обозначить установление и исследование доказательств и обстоятельств по делу с целью предоставления доверителю квалифицированной юридической помощи и предоставление защиты прав, свобод и законных интересов доверителя.

Анализируя функции адвоката, большая часть авторов выделяет представительство либо защиту в рамках уголовного дела. В соответствии с положениями раздела II Уголовно-процессуального кодекса РФ, в частности глав 6 и 7 данного раздела, адвокат может выступать в статусе участника уголовного судопроизводства как со стороны обвинения, так и со стороны защиты и предоставляет профессиональную правовую помощь, за счёт дачи разъяснений, консультаций в части процедуры сбора и дальнейшего предоставления доказательств в рамках

уголовного дела; оспаривания предъявленного обвинения полностью либо в какой-то части; помощи в устранении пробелов, образовавшихся в процессе осуществления дознания либо проведения предварительного следствия с целью выявления, либо содействия в устранении следственной ошибки; принятию мер, направленных на защиту и восстановление прав подзащитного лица и т.д.

В качестве одного из элементов гуманизации и демократизации Российского уголовного процесса выступает закрепление права на реабилитацию. Согласно положениям статьи 133 УПК РФ в случае нарушения прав подзащитного лица адвокат может принимать участие в его реабилитации. Порядок разрешения споров, которые связаны с реализацией права на реабилитацию, закреплен нормами гл. 47 УПК РФ. В соответствии с пунктом 1 части 1 статьи 399 УПК РФ установлено, что ходатайство реабилитированного выступает в качестве юридического факта для рассмотрения вопроса о возмещении ему вреда. Однако, далеко не всегда реабилитированное лицо обращается лично в суд для урегулирования такого вопроса. Достаточно часто реабилитированное лицо в силу нанесенной психологической травмы от уголовного преследования, физических возможностей и правовой неграмотности обращается для решения такого вопроса к адвокату.

Согласно статье 48 Конституции РФ защита, предоставляемая адвокатом, направлена на всех лиц, которые испытывают в ней объективную потребность, которая не во всех случаях формируется у тех, кто действительно совершил противоправное действие.

Важность чёткого понимания пределов адвокатского расследования обусловлена особенностями уголовного судопроизводства, связанными с наличием обвинительной власти, к одной из обязанностей которой относится доказывание виновности лица.

Анализируя концепцию адвокатского расследования, П. П. Киселев отмечает, что нельзя не остановить своё внимание на презумпции невиновности, выступающей в качестве общеправового принципа, так как её историческое и логическое начало отражено в принципе добросовестного поведения. Следовательно, её применение связано не только с противоправным поведением, но и с правомерным.

В рамках действующего Уголовно-процессуального кодекса РФ, наряду с закреплением конституционных основ, также установлено, что сторона обвинения несёт бремя доказывания и оспаривания доводов, изложенных адвокатом для защиты своего доверителя.

На основе вышеизложенного формируется вывод, состоящий в том, что пределы адвокатского расследования представляют собой некую оценочную категорию, на сущность и содержание которой оказывают воздействие как нормы Уголовно-процессуального кодекса РФ, а также правила, регламентированные специальными нормами в сфере адвокатской деятельности, так и субъективные (оценочные), среди которых можно выделить уровень профессионализма адвоката, его внутренние убеждения, процесс подготовки к определенным категориям дел либо в отношении определённой категории доверителей.

Адвокат осуществляет свою деятельность в границах адвокатского расследования и направляя по итогам его осуществления полученные результаты органам предварительного расследования и суду. Закрепляя пределы самостоятельного сбора адвокатом и получения доказательств, он действует в соответствии с принципом свободы оценки доказательственной информации, провозглашаемым в статье 17 Уголовно-процессуального кодекса РФ. В данной статье адвокат не указан, но действует в соответствии с ее основными положениями.

1. Гаврилов С. Н. Цифровая трансформация адвокатской деятельности и адвокатуры: нормативное и нормативно-правовое регулирование // Адвокатская практика. 2022. № 2. С. 56-60.
2. Давлетов А. А. Проблема прекращения уголовного дела по нереабилитирующим компромиссным основаниям на этапе предварительного расследования // Вестник УЮИ МВД России. 2021. № 2. С. 12-17.
3. Капинус Н. И., Григорьева Т.Н. О назначении, целях и задачах уголовного судопроизводства // Законы России: опыт, анализ, практика. 2022. № 9. С. 83-86.
4. Киселев П. П. Презумпция невиновности как критерий определения механизмов и пределов адвокатского расследования в условиях применения // Евразийская адвокатура. 2021. № 4 (53). С. 65-68.
5. Мартынич Е. Г. Понятие, природа, сущность и значение адвокатского расследования // Адвокатская практика. 2011. № 6. С. 33-39.
6. Шувалов М.Н., Чувствина М.И. Статус адвоката в ходе предварительного расследования // Уголовно-процессуальное право и криминалистика. 2017. № 4 (83). С. 69-73.

Беляев А.Н., Юрина О.А., Новак Е.С.
Прием на работу в условиях испытательного срока

*ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
технологический университет»
(Россия, Краснодар)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-266

Аннотация

В данной статье рассмотрены порядок и стадии устройства на работу, понятие «испытательного срока», его особенности и применение на практике. Проанализированы положения законодательства по условиям установления испытательного срока. Проанализирована судебная практика разрешения судебных споров, связанных с испытательным сроком. Выявлены категории граждан, имеющих преимущество при устройстве на работу в виде отсутствия испытания, а также указаны особенности устройства на работу молодых специалистов. Выделен перечень ответственных лиц и наказаний за незаконное установление испытательного срока. Рассмотрен порядок прохождения испытания в организациях, а также условия оплаты труда в данный период.

Ключевые слова: трудовой кодекс, трудовые правоотношения, трудовой договор, испытательный срок, молодой специалист, оплата труда.

Abstract

This article discusses the procedure and stages of employment, the concept of "probation period", its features and application in practice. The provisions of the legislation on the conditions for the establishment of a probation period are analyzed. The judicial practice of resolving judicial disputes related to probation is analyzed. The categories of citizens who have an advantage in applying for a job in the form of lack of testing are identified, and the features of hiring young specialists are also indicated. The list of responsible persons and penalties for the illegal establishment of probation is highlighted. The procedure for passing the test in organizations, as well as the conditions of remuneration during this period, is considered.

Keywords: labor Code, labor relations, employment contract, probation period, young specialist, remuneration.

Работа представляет собой особый вид деятельности, который выполняется с целью получения заработной платы, служащей результатом труда. О трудоустройстве люди задумываются, в основном, после окончания школы, либо университета. Главным стимулом служит качественный уровень жизни, который требует большого количества денежных средств и финансовых вложений в жилище, бытовые нужды, транспортные передвижения, здоровье, питание, культурное, либо развлекательное времяпровождение и т.д. Именно поэтому в современное время актуальными вопросами для каждого трудоспособного человека становятся поиск работы, изучение правил приема и само устройство на работу.

Любое устройство на работу для потенциального работника сопровождается рядом стадий, к ним относятся:

1. нахождение вакансий и подача заявок, резюме;
2. проведение отбора, путем собеседования и тестирования кандидатов на должность;
3. анализ предоставленных документов и личных данных кандидатов в организацию;
4. подписание договора о приеме на работу.

Самым важным пунктом является последний, ведь договор содержит в себе все условия, которые необходимо будет соблюдать работнику во время его трудовой деятельности в компании. Многие фирмы часто прописывают в таком документе условия испытательного срока, необходимого для адаптации работника и возможности показать свои способности. Для

руководства компании – работодателя, выступающего главным потребителем наемного труда, заинтересованного в получении прибыли и эффективной организации собственного производства, это время рассмотреть человека, понять подходит ли он им и соответствует ли ожиданиям, а также ответить себе на вопрос, сможет ли работник, будучи полноценным и официальным сотрудником, выполнять необходимые и возложенные на него трудовые функции.

Некоторые люди путают понятия «испытательного срока» и «стажера». Согласно ст. 70 ТК РФ, испытательный срок – это проверка соответствия сотрудника поручаемой работе, которая устанавливается по соглашению сторон и обязательно указывается в трудовом договоре [2]. В тоже время, термин «стажер» не закреплен в Трудовом кодексе РФ. Стажер – это человек, который проходит практику в организации, в целях изучения новой профессии. Основное отличие стажировки и испытательного срока заключается в оплате труда и сроках приобретения практического опыта. Стажер обучается в течении более короткого времени, но ему не всегда руководитель обязан выплачивать заработную плату. В это же время оплата сотрудника испытательном сроке регулируется нормами закона.

Указание испытательного срока в трудовом договоре требует уточнения дополнительных трех разделов: общие положения, порядок и результаты прохождения испытания. В первом описываются сроки, цели и задачи проведения испытаний со ссылками на существующие, а также регулирующие данную область нормы и законы Российской Федерации. В втором говорится о программе и плане проведения испытательного срока, назначается курирующий специалист, описываются формы необходимых отчетов для принятия результатов работодателем. В третьем разделе уточняется порядок и стадии рассмотрения результатов и полноценное оформление работника при успешном прохождении всех испытаний.

Существуют определенные условия и продолжительность испытательного срока, которая регулируется федеральными законами, нормативно-правовыми актами в области трудового права. С ними необходимо быть ознакомленными как руководству организации, его кадровому отделу, занимающемуся подбором персонала, так и самим работникам, желающим защитить свои права, в случае их нарушения при превышении работодателями требований, установленных законом[7].

Так, в соответствии со ст. 70 Трудового кодекса РФ, срок испытаний не должен превышать 3-х месяцев с момента заключения договора, и не должен превышать 6-ти месяцев для управленческих должностей в организации: руководителей отделов, филиалов, представительств, их заместителей и т.д. Если работник устраивается в фирму на короткий срок - от двух месяцев до полугода, то максимальная продолжительность испытательного срока составит две недели.

Единственное, что может повлиять на изменение и увеличение испытательного срока – это отсутствие сотрудника на рабочем месте по причине, например, болезни. Если работник, в соответствии с трудовым договором, должен отработать 20 дней испытательного периода, из которых он присутствовал в организации только 15, то испытательный срок продлевают еще на 5 рабочих дней.

Порой возникают такие случаи, что деятельность работника, проходящего испытания, не удовлетворяет руководство компании, тогда оно имеет право расторгнуть договор в любой момент прохождения испытания. В соответствии со ст. 71 ТК РФ, необходимо будет не позднее чем за 3 дня до завершения испытания письменно уведомить работника о причинах, послуживших основанием для расторжения трудового договора [3]. Но сотрудник при несогласии будет иметь право обратиться в суд и обжаловать решение. Это происходит в судебной практике достаточно часто, ведь оценка работодателя, по мнению работника, носит достаточно субъективный характер и не имеет официально закрепленных критериев отбора.

В тоже время существует большое количество документов, которые в совокупности служат подтверждением невыполнения трудовых обязательств, ими являются: документальные акты о предупреждении об увольнении, служебная записка, факт выпуска бракованной партии

товаров или некачественно выполненная услуга, свидетельства других работников фирмы, не вовремя выполненные задания от руководства, нарушение правил внутреннего распорядка и т.д. Поэтому чаще всего судебные споры выигрывает сторона компании, а требования работника вернуться на место работы или выплатить денежную и моральную компенсацию не удовлетворяются.

Также возможна ситуация, когда сам сотрудник за испытательный срок осознал, что условия и работа его не устраивают, тогда он может по собственному желанию написать заявление об увольнении также предупредив письменно руководство за 3 дня.

Существуют категории лиц, которым запрещено устанавливать испытательный срок, в соответствии с трудовым законодательством:

1. Лица, не достигшие совершеннолетия – 18 лет;
2. Лица, избранные на выборную и оплачиваемую должность [4, с. 123];
3. Женщины, имеющие детей до 1,5 лет или находящиеся в положении;
4. Лица, переведённые с одной работы на другую, в соответствии с договоренностями работодателей;
5. Лица, заключающие трудовой договор на срок не превышающий 2 месяцев;
6. Лица, прошедшие конкурсный отбор для устройства на замещающую должность.

Государство объективно заинтересовано в том, чтобы молодое поколение имело возможность решать важнейшие задачи социализации и самореализации, одной из которых является трудоустройство [6, с. 3]. Поэтому существует еще одна категория лиц, защищённая российским законодательством от прохождения испытательного срока – это молодые специалисты. Молодым специалистом считается человек, впервые устраивающийся на работу в течение одного года после получения среднего или высшего образования (бакалавриат, магистратура), в соответствии с полученным направлением подготовки. В таком случае выпускника должны принять на работу без какого-либо испытательного срока. То есть, например, если студент направления документоведения впервые устраивается работать по профессии через несколько месяцев после получения диплома в архивный отдел администрации города, то данный орган должен заключить с ним трудовой договор, который предусматривает получение статуса официального работника в первый же день его устройства на работу.

В практике чаще встречается категория выпускников, которые не имеют такого преимущества и им можно устанавливать испытательный срок. К ним относятся: студенты, которые устраиваются на работу не по специальности, либо по специальности, но не впервые, а также студенты, получившие среднее или высшее образование в учреждении, которое не имеет государственную аккредитацию, либо устраивающиеся на работу по истечению одного года с момента получения диплома.

Для того, чтобы учесть все аспекты, отделу кадров организации и его сотрудникам перед приемом молодого специалиста на должность необходимо изучить его трудовую книжку, диплом о полученном образовании, запросить справку об аккредитации учебного учреждения. В случае, если руководство фирмы установит испытательный срок для потенциального работника, который соответствует всем требованиям категории молодого специалиста или других, не попадающих под испытания в соответствии с законодательством, то организация или ее представители будут нести ответственность за то, что незаконно установили испытательный срок [5, с. 56].

В соответствии с табл. 1, которая основывается на ст. 5.27 КоАП РФ, для первого правонарушения касательно незаконного установления продолжительности испытаний в трудовом договоре судом будет назначено предупреждение и штраф в размере от 1000 до 5000 рублей, в зависимости от виновного лица [1]. Для предпринимателей и должностных лиц сумма является одинаковой, а вот юридическое лицо должно заплатить в несколько раз больше. Если нарушение закона произошло во второй раз, то сумма штрафа увеличивается и варьируется от

10000 до 70000 рублей. Также возможным наказанием при повторной ошибке должностного лица может стать его дисквалификация сроком от 1 года до 3 лет.

Таблица 1

Ответственность за правонарушение в виде установления испытательного срока в трудовом договоре для отдельных категорий граждан.

<i>Лицо</i>	<i>Вид наказания</i>	<i>Сумма штрафа при первом нарушении, руб.</i>	<i>Сумма штрафа при втором нарушении, руб.</i>
<i>Предприниматель (ИП)</i>	<i>Предупреждение штраф</i>	<i>1000-5000</i>	<i>10000-20000</i>
<i>Юридическое лицо</i>	<i>Предупреждение штраф</i>	<i>30000-50000</i>	<i>50000-70000</i>
<i>Должностное лицо</i>	<i>Предупреждение штраф</i>	<i>1000-5000</i>	<i>10000-20000</i>

Для эффективного и качественного отбора персонала некоторые организации проводят испытательный период в 2 этапа. Первый – «тестовый» и рассчитан на 2-5 дней. Руководитель или курирующий специалист дает максимальную нагрузку для нового сотрудника (обзванивать базу клиентов, относить в различные подразделения документы, наводить порядок в архиве). Важно в процессе отбора выйти из зоны комфорта, ведь такая нагрузка раскрывает личность работника в деле, определяет скорость выполнения поручений и дает возможность увидеть настоящий характер человека при взаимодействии с коллективом. В эти дни отсеиваются до 50 % потенциальных кадров, основными чертами которых являются лень и недружелюбие при общении с другими людьми [9].

Второй этап – «реальный», его рекомендовано проводить от 3 до 4 недель. Сотрудник пару часов учится, узнает больше информации о деятельности организации, а оставшиеся 5-6 часов выполняет практические задания под руководством куратора.

В рамках научного исследования нами был проведен опрос, целью которого являлось узнать отношение молодых специалистов, либо учащихся в высших учебных заведениях к проведению испытательного срока в организациях. В опросе участвовали 42 респондента, из которых 28 человек являются представителями женского пола, а оставшиеся 22 человека – мужского. Удельный вес опрошиваемых пришелся на молодых людей в возрасте от 18 до 20 лет.

Для начала респондентам был задан вопрос: «Какую роль играет испытательный срок при приеме на работу?». На что 71,4% опрошенных ответили, что испытательный срок имеет важную роль, так как позволяет оценить сотрудника до окончания данного периода, 21,4% людей придерживаются мнения о малом значении испытательного срока, в связи с невозможностью показать свой потенциал, оставшиеся 7,1% - затрудняются ответить (рис.1).

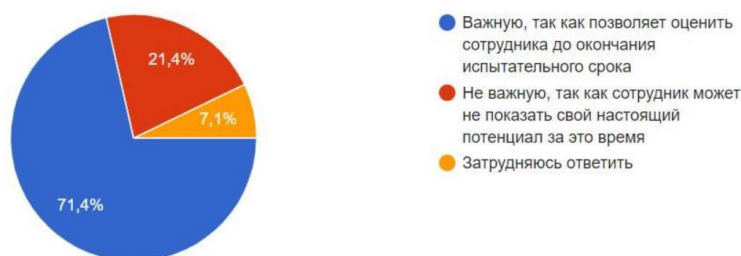


Рисунок 1. Оценка роли испытательного срока при приеме на работу.

Это говорит о том, что, в целом, с понятием «испытательного срока» опрошенные знакомы и большая часть людей относится спокойно к данному явлению, считая нужным проведение подобного периода при устройстве на работу.

Далее необходимо было узнать отношение молодых специалистов к работе в условиях испытательного срока. Больше половины респондентов – 59,5%, отозвались положительно, так

как считают период испытаний хорошей практикой. И в тоже время 35,7% людей полагают, что отношение будет зависеть от конкретной ситуации, оставшиеся 4,8% негативно настроены, в связи с возникновением лишнего напряжения (рис. 2). При этом, как показал опрос, всего 54,7% опрошенных имели опыт испытательного срока.

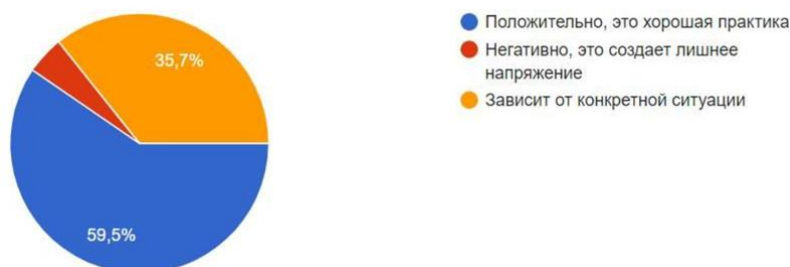


Рисунок 2. Оценка отношения респондентов к работе в условиях испытательного срока.

Негативный настрой части опрошенных можно связать с отрицательным опытом при устройстве на работу, либо с различными стереотипами (бесплатный рабочий труд, слишком большие нагрузки и т.д.). Ведь большинство молодых людей не изучают подробно трудовое законодательство и не знают о том, что все это, в том числе вопросы касательно оплаты труда, регулируется различными нормами. Данный факт говорит о необходимости популяризации правовой осведомлённости, связанной с прохождением периода испытаний, среди категории молодого населения страны.

При ответе на вопрос: «Что для вас является ключевым во время испытательного срока?» 69% человек ответили, что демонстрация своих профессиональных навыков, а еще 26,2% – получение обратной связи от руководства (рис. 3). Вариант создания хороших отношений с коллегами является ключевым всего для 4,8% опрошенных. Период испытаний – это, в первую очередь, конкурс на вакантную должность. В связи с этим за нее могут бороться несколько кандидатов, важно в подобный срок проявить все свои навыки и умения. Это может помочь получить место в организации и стать официальным сотрудником. С данным мнением согласны больше половины опрошенных.

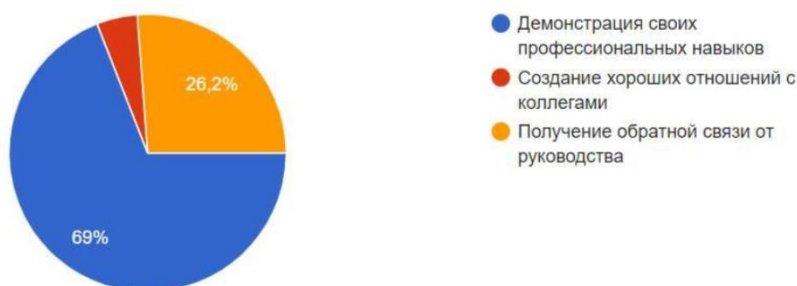


Рисунок 3. Оценка ключевых элементов испытательного срока.

При оценке критериев продуктивности проведенного времени в течение испытательного срока большинство респондентов (45,2% человек) в основном планируют оценивать продуктивность по достижению конкретных целей, 33,3% респондентов посчитали, что по уровню комфорта на новом месте, 21,4% человек ответили – что в зависимости от обратной связи с руководством (рис.4).

В связи с этим становится понятным, что кандидаты стремятся проявлять себя и зарекомендовать путем выполнения большего количества задач. По мнению молодых людей, руководство организации оценивает эффективность их работы именно по этому показателю. Ведь те задания, что дает руководство на испытаниях направлено именно на выявление трудовых способностей, предрасположенности и личных качеств работника.

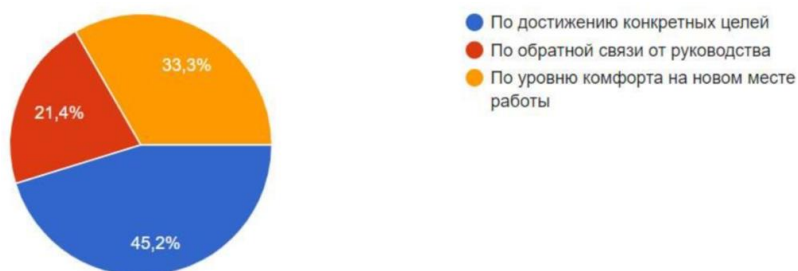


Рисунок 4. Оценка критериев продуктивности проведенного времени в течение испытательного срока.

Часто возникают такие случаи, что работник, находящийся на испытательном сроке, разочаровывается в организации или понимает, что выбранная сфера деятельности не подходит ему. Поэтому мы уточнили у опрашиваемых, как они будут поступать в таком случае. И получили следующие результаты: 59,5% респондентов готовы будут уволиться и пойти искать другую работу, 31% – постараются улучшить ситуацию в текущей компании и 9,5% – затруднились ответить (рис. 5).

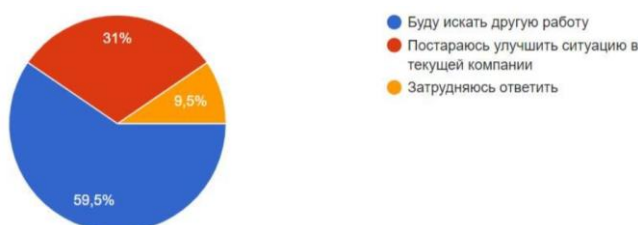


Рисунок 5. Оценка реакции на несоответствие работы ожиданиям при прохождении испытательного срока.

Такое большое количество людей, готовых отказаться от всего и отправиться на поиски лучших условий труда, можно связать с тем, что люди в возрасте от 18 до 25 лет молоды и амбициозны. Это говорит об их возможности учиться чему-то новому, не цепляться за одну работу, быть гибкими и подбирать наилучшие варианты своей деятельности. Также оправдывается эффективность испытательного срока, которая помогает сразу отсеять подобных кандидатов.

При этом 69% опрошенных считают, что у них есть высокие шансы пройти испытательный срок при устройстве на работу. Оставшиеся 31% респондентов оценивают шансы на среднем уровне (рис. 6). И никто не выбрал вариант ответа – низкие шансы. Следовательно, все молодые люди верят, что у них есть необходимый потенциал, который можно показать и реализовать при устройстве в компанию, что является хорошим показателем уверенности в собственных знаниях и способностях.

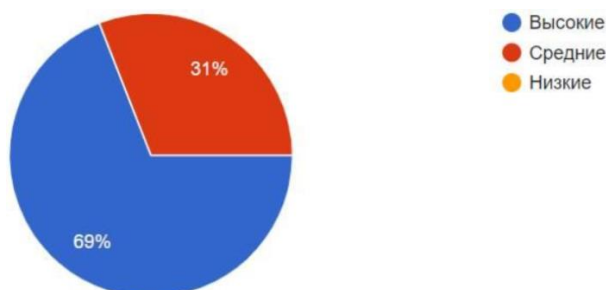


Рисунок 6. Оценка шансов прохождения испытательного срока.

На вопрос: «Как вы планируете использовать время испытательного срока для своего профессионального развития?» - 47,6% респондентов ответили, что будут активно участвовать в проектах, 28,6% – самостоятельно изучать предметную область, 21,4% – активно участвовать в дополнительных тренингах и обучении (рис.7). То есть 69,0% человек являются

сторонниками мнения, что нужно использовать шансы получения нового практического опыта и знаний при прохождении периода испытаний.

Таким образом, данное исследование помогло определить, что большинство молодых специалистов, либо потенциальных молодых специалистов, которые только готовятся получить диплом о высшем образовании, в целом, положительно относятся к прохождению испытательного срока.

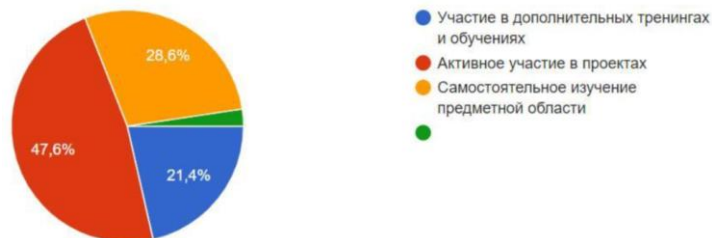


Рисунок 7. Оценка планирования использования времени испытательного срока для своего профессионального развития.

Те респонденты, которые высказались негативно, в большей степени относятся к категории не проходивших период испытаний. Это связано с незнанием законодательной базы, регулирующей данное направление. Большинство опрошенных высоко оценивают собственные силы и шансы при устройстве на работу, а также считают главным при прохождении испытательного срока показать свой потенциал и способности. Именно этот фактор весомее других влияет на быстрое трудоустройство. Если же в работе что-то не понравится, либо просто человек поймет, что выбранная организация ему не подходит, то с большей вероятностью он пойдет искать другую, не дожидаясь окончания испытательного срока.

Оплата труда в период испытательного срока является отдельным и важным для изучения вопросом, который регулируется законодательством. Так на время испытаний работник имеет равное положение и права с другими сотрудниками фирмы, обладающими теми же обязанностями и выполняющими одинаковую функционал, а размер его оклада сопоставим с заработной платой полноценных работников организации [8, с.170]. Работодатель не имеет права на испытательном сроке бесплатно использовать труд человека, ведь это контролируется законом и подразумевает правонарушения норм трудового права.

Премияльные выплаты также могут быть при условии того, что они прописаны в трудовом договоре. Если сказано, что премия назначается в случае вовремя выполненного объема работы или перевыполнения задачи за короткий срок, то данный материальный стимул руководству необходимо выплатить. Но бывает так, что в договоре прописана премия, которая зависит от стажа работы, тогда работодатель не будет обязан начислять сотруднику, находящемуся на испытательном сроке, что-либо дополнительно.

Большую роль при приеме на работу играет испытательный срок, который необходим как для руководства, так и для человека, устраивающегося на новое место работы, особенно если это происходит впервые. Данный период помогает кандидату освоиться в организации, понять подходит ли ему выбранный вид деятельности, а работодателю оценить перспективы будущего работника. Условия испытательного срока регулируются трудовым законодательством, поэтому любое нарушение в данной области со стороны компании приводит к назначению наказания. По результатам испытаний принимается окончательное решение по поводу официального приема работника, находящегося на испытательном сроке. На данный момент в России способ отбора персонала, основанный на проведении испытательного срока, зарекомендовал себя как самый эффективный. Поэтому методика будет с каждым годом совершенствоваться, работодатели будут разрабатывать различные виды и условия испытаний и дальше применять их на практике в организациях.

1. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 19.10.2023) [Электронный ресурс] – Режим доступа – URL – https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34661/

2. «Трудовой кодекс Российской Федерации» от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 25.12.2023) [Электронный ресурс] - Режим доступа – URL - https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34683/
3. Гусов, К.Н. Особенности трудового договора с отдельными категориями работников / К.Н. Гусов, Е.П. Циндьяйкина, И.С. Цыпкина; под ред. К.Н. Гусова. - М.: Проспект, 2018. - 240 с.
4. Дзгоева-Сулейманова, Ф.О. Трудовой договор / Ф.О. Дзгоева-Сулейманова. - М.: Проспект, 2018. - 208 с.
5. Кибанов, А.Я. Оценка и отбор персонала при найме и аттестации, высвобождение персонала / А.Я. Кибанов. - М.: Проспект, 2020. - 878 с.
6. Мурзаева Е.С. Государственная политика содействия занятости молодежи в современной России: автореферат диссертации на соискателя ученой степени кандидата политических наук / Юж. федер. ун-т. Краснодар, 2015. – 183 с.
7. Тихомиров, М. Ю. Заключение трудового договора и оформление приема на работу / М.Ю. Тихомиров. - М.: Издание Тихомирова М. Ю., 2019. - 851 с.
8. Чунихина Т.Н. Истинное понимание свободы труда и ее рамки: юридический аспект // В поисках социальной истины: материалы III Международной научно-практической конференции, Иркутск, 29 ноября 2021 г. – Иркутск: Иркутский государственный университет, 2021. – с. 252.
9. Испытательный срок по ТК РФ при приеме на работу (нюансы) – [nalog-nalog.ru. \[Электронный ресурс\] - Режим доступа – URL - https://nalog-nalog.ru/priem_na_rabotu_i_perevody/ispytatelnyj_srok_po_tk_rf_pri_prieme_na_rabotu_nyuansy-23/](https://nalog-nalog.ru/priem_na_rabotu_i_perevody/ispytatelnyj_srok_po_tk_rf_pri_prieme_na_rabotu_nyuansy-23/)

Веремьева О.В., Гурьев Т.А., Бережной А.В.

Противодействие коррупции в органах местного самоуправления на примере администрации муниципального образования Краснодар

*Кубанский государственный аграрный университет
им. И.Т. Трубилина
(Россия, Краснодар)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-267

Аннотация

В данной статье затрагивается извечно актуальная тема – противодействие коррупции в органах власти. Противодействие коррупции в администрации муниципального образования имеет огромное значение, поскольку муниципальное управление непосредственно влияет на качество жизни граждан. В статье приводится анализ организации и обеспечения антикоррупционных мер, проводимых администрацией муниципального образования города Краснодара.

Ключевые слова: противодействие коррупции, муниципальное образование, коррупциогенные факторы, личная заинтересованность.

Abstract

This article touches upon the eternally relevant topic – combating corruption in government. Combating corruption in the municipal administration is of great importance, since municipal governance directly affects the quality of life of citizens. The article provides an analysis of the organization and provision of anti-corruption measures carried out by the administration of the municipal formation of the city of Krasnodar.

Keywords: anti-corruption, municipal formation, corruption-causing factors, personal interest.

Федеральный закон «О противодействии коррупции» от 25.12.2008 № 273-ФЗ даёт нам следующее определение. «Противодействие коррупции – деятельность федеральных органов государственной власти, органов государственной власти субъектов Российской Федерации, органов местного самоуправления, институтов гражданского общества, организаций и физических лиц в пределах их полномочий по предупреждению коррупции, в том числе по выявлению и последующему устранению причин коррупции (профилактика коррупции); по выявлению, предупреждению, пресечению, раскрытию и расследованию коррупционных правонарушений (борьба с коррупцией); по минимизации и (или) ликвидации последствий коррупционных правонарушений». Нормативно-правовую базу по противодействию

коррупции составляют законодательство Российской Федерации, постановления и распоряжения Правительства РФ. Основой является вышеупомянутый Федеральный закон № 273.

Нормативно-правовой основой в Краснодарском крае является краевой закон от 23.07.2009 N 1798-КЗ «О противодействии коррупции в Краснодарском крае». В Администрации противодействие коррупции осуществляется управлением контроля, профилактики коррупционных и иных правонарушений администрации Краснодарского края.

Что касается взятого нами муниципального образования Краснодар, здесь действует ряд муниципальных правовых актов, регулирующих противодействие коррупции на местном уровне власти, начиная от Устава муниципального образования г. Краснодар, в котором закреплено осуществление антикоррупционных мер в органах местного самоуправления, заканчивая реализацией общественных инициатив. Функции по противодействию коррупции в рассматриваемом муниципальном образовании заложены не только в структурных подразделениях муниципальных органов власти, но и в принципах работы ряда общественных организаций. Например, при главе муниципального образования г. Краснодар действует Совет по противодействию коррупции, в состав которого наряду с комиссией по вопросам общественного контроля, противодействия коррупции, взаимодействия с правоохранительными органами и судебной системой, Краснодарской краевой общественной организации «Ассоциация ветеранов подразделений антитеррора Альфа-Краснодар» включены представители Общественной палаты Краснодара.

В администрации Краснодара предупреждением, выявлением и пресечением коррупционной деятельности в структуре исполнительного органа занимается управление кадровой политики и муниципальной службы администрации. К основным полномочиям данного управления относятся: профилактика коррупционных правонарушений и личной заинтересованности в администрации муниципального образования; принятие мер, направленных на обеспечение соблюдения муниципальными служащими администрации запретов, ограничений и требований, установленных в целях противодействия коррупции и формирование у муниципальных служащих администрации нетерпимости к коррупционному поведению, что подчёркивает не только формальную, но и идеологическую работу с сотрудниками администрации по вопросу нашего исследования[4]. По результатам проведённого мониторинга коррупционных рисков утверждён реестр наиболее коррупциогенных сфер деятельности в администрации. Помимо этого, постановлением администрации от 26.05.2020 № 1979 утверждён перечень должностей, в наибольшей степени подверженных риску коррупции, в органах администрации. Это означает повышенное внимание со стороны ответственных за противодействие коррупции органов к определённым должностным лицам, что является важнейшей мерой не только по выявлению, но и по предупреждению коррупции.

Ежегодно администрация публикует отчёт, составляемый управлением кадровой политики и муниципальной службы о выполнении мероприятий по противодействию коррупции в администрации города Краснодара. Анализируя данные из отчёта за 2022 год, мы можем увидеть, какого вида и в каком количестве проводились те или иные мероприятия, сколько муниципальных служащих принимали в них участие. Например, из отчёта следует, что сотрудники администрации при содействии управления кадровой политики и муниципальной службы регулярно проходят курсы по профессиональному развитию в сфере противодействия коррупции. Только одну образовательную программу от КРИА ДПО ФГБОУ ВО Кубанский ГАУ по программе «Антикоррупционные технологии в профессиональной деятельности муниципальных служащих» в 2022 году прошли более 30 представителей городской администрации. На данные цели администрацией на тех служащих, в чью компетенцию входит участие в борьбе с коррупцией, из средств местного бюджета в 2022 году израсходовано 48 930 (сорок восемь тысяч девятьсот тридцать рублей).

Масштабная работа проводится и с гражданами, собирающимися заступать на муниципальную службу. Анализ сведений о доходах, имуществе и обязательствах

имущественного характера, представленных гражданами, претендующими на замещение должностей муниципальной службы, муниципальными служащими, руководителями муниципальных учреждений показывает, что попасть на муниципальную службу гражданам с сомнительными доходами не представляется возможным. В противодействии коррупции это играет упреждающую роль.

Важно отметить, что администрацией проводятся мероприятия по выявлению фактов склонения муниципальных служащих к коррупционным правонарушениям, так как такие лица также могут быть привлечены к ответственности. Однако, согласно анализируемому отчёту, уведомлений о факте обращения в целях такого рода склонения к совершению преступления в 2022 году в администрацию не поступало.

Под проводимые антикоррупционные мероприятия в администрации попадают не только сотрудники, но правовые акты. Правовым управлением регулярно проводится экспертиза проектов муниципальных правовых актов, в ходе которой в оцениваемом периоде из 498 в 113 проектах выявлены коррупциогенные факторы, 28 из которых были своевременно исключены. 61 проект был направлен на независимую антикоррупционную экспертизу. Данные мероприятия позволяют исключить личную выгоду муниципальных служащих в издании каких-либо муниципальных правовых актов и это положительно сказывается на работе администрации муниципального образования в целом.

Большое внимание в рассматриваемом вопросе администрацией уделяется открытости и прозрачности проводимых мероприятий. Ежегодные отчёты публикуются в открытом доступе на официальном Интернет-портале администрации и городской Думы Краснодара. В администрации организована работа телефона горячей линии по вопросам противодействия коррупции для приёма сообщений о коррупционных правонарушениях муниципальных служащих, также приём обращений ведётся анонимно на Интернет-портале. По данным отчёта, за 2022 год таких обращений от граждан не поступало, что отражает положительную динамику от проводимых антикоррупционных мероприятий.

Подводя итог, стоит отметить, что противодействие коррупции в муниципальном образовании не только положительно сказывается на качестве жизни рядовых граждан, но и способствует улучшению инвестиционного климата и экономического развития региона. Когда предприниматели не сталкиваются с коррупцией при взаимодействии с муниципальными органами, они более склонны инвестировать в регион, что в долгосрочной перспективе способствует его развитию. Борьба с коррупцией в муниципальных структурах также способствует укреплению доверия граждан к государственным органам. Когда муниципальная власть действует в интересах общества, это способствует укреплению социальной стабильности и развитию гражданского общества. Таким образом, противодействие коррупции в муниципальном образовании является важным элементом устойчивого развития общества и улучшения качества жизни граждан. В этих условиях антикоррупционные мероприятия, проводимые внутри администрации города имеют огромное значение. При этом, исходя из нашего исследования, противодействие коррупции в администрации муниципального образования г. Краснодар налажено и организовано на высоком уровне.

1. Федеральный закон от 25.12.2008 «О противодействии коррупции» № 273-ФЗ // СПС КонсультантПлюс.
2. Закон Краснодарского края от 23.07.2009 № 1798-КЗ (ред. от 07.12.2022) «О противодействии коррупции в Краснодарском крае» (Доступ с официального Интернет-портала администрации и городской Думы Краснодара).
3. Отчёт о выполнении мероприятий по противодействию коррупции в администрации муниципального образования город Краснодар по итогам 2022 года // Официальный Интернет-портал администрации и городской Думы Краснодара // [https://krd.ru/Официальный Интернет-портал администрации и городской Думы Краснодара](https://krd.ru/Официальный_Интернет-портал_администрации_и_городской_Думы_Краснодара).
4. Бережной, А. В. Муниципальный менеджмент и местное самоуправление / А. В. Бережной, А. Ю. Савва // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2019. – № 6-1. – С. 107-109.

Волбуева В.К., Малин П.М.

Некоторые особенности прокурорского надзора в сфере выполнения государственного оборонного заказа

Кубанский государственный аграрный университет

им. И.Т. Трубилина

(Россия, Краснодар)

doi: 10.18411/trnio-02-2024-268

Аннотация

В данной статье рассматриваются важнейшие аспекты прокурорского надзора в оборонном секторе, подчеркивая его ключевую роль в обеспечении законности и национальной безопасности. Исследователь направил свой взор на влияние оборонного заказа на прокурорский контроль, проблемы иммунитета предприятий, а также вопросы экологической безопасности в данной области. Проанализирована практика прокурорского надзора за 2019 год и последующих мер, выделяя неотложные действия, принятые президентом и судебные решения, освещая, в частности, важность банковского контроля в оборонных заказах. В заключении автор выступил с предложением о необходимости совершенствования системы прокурорского надзора, отмечая конкретные практические меры для улучшения эффективности контроля в сфере оборонного заказа и экологической безопасности. Таким образом, тема исследования достаточно серьезно отражает актуальные вопросы в области прокурорского надзора в оборонном секторе.

Ключевые слова: Прокурорский надзор, оборонный сектор, иммунитет предприятий, экологическая безопасность, национальная безопасность, банковский контроль, государственный оборонный заказ.

Abstract

This article examines the critical aspects of prosecutorial oversight in the defense sector, emphasizing its key role in ensuring the rule of law and national security. The researcher focused his attention on the impact of the defense order on prosecutorial control, the problems of immunity of enterprises, as well as issues of environmental safety in this area. The practice of prosecutorial supervision for 2019 and subsequent measures is analyzed, highlighting urgent actions taken by the president and court decisions, highlighting, in particular, the importance of bank control in defense orders. In conclusion, the author made a proposal on the need to improve the system of prosecutorial supervision, noting specific practical measures to improve the effectiveness of control in the field of defense procurement and environmental safety. Thus, the topic of the study quite seriously reflects current issues in the field of prosecutorial supervision in the defense sector.

Keywords: Prosecutor's supervision, defense sector, enterprise immunity, environmental safety, national security, banking control, state defense order.

Прокурорский надзор играет ключевую роль в обеспечении законности и правопорядка, особенно в сфере оборонного заказа. Оборонный сектор требует особых мер контроля, учитывая его важность для национальной безопасности. В данной статье рассмотрим особенности прокурорского надзора в оборонном секторе, проблемы иммунитета предприятий, выполняющих заказы для обороны, и вопросы экологической безопасности [1].

Согласно ч. 1 ст. 1 Закона «О прокуратуре Российской Федерации» надзор за соблюдением Конституции и исполнением законов, действующих на территории Российской Федерации, осуществляет прокуратура. Она является единственным государственным органом в стране, который выполняет эти функции.

Итак, рассмотрим сначала влияние оборонного заказа на прокурорский надзор. Оборонный заказ создает уникальные условия для прокурорского надзора. В связи с высокой степенью конфиденциальности и важностью выполнения заказов, прокуроры должны уделять

особое внимание контролю за исполнением, предотвращению коррупции и обеспечению безопасности.

Важно также сделать акцент на иммунитете предприятий в оборонном секторе. Дело в том, что вопрос об иммунитете предприятий, занимающихся оборонным заказом, является сложным. Одной из проблем может быть недостаточная открытость и доступность информации, что затрудняет прокурорский надзор. Необходимость баланса в современное время между национальной безопасностью и прозрачностью деятельности предприятий важна.

В свою очередь, нарушения экологических норм в оборонном секторе играет некую роль в указанной сфере. Вопрос состоит в том, что сфера оборонного заказа часто сопряжена с высоким уровнем технологичности, что может повлечь за собой нарушения экологических стандартов. Прокурорский надзор должен фокусироваться на предотвращении загрязнений, эффективном использовании ресурсов и соблюдении экологических требований [2].

В результате анализа практики прокурорского надзора в данной сфере за 2019 год было выявлено, что в подчинённые прокуратуры было направлено 20 информационных писем. Неотложные меры были приняты президентом В.В. Путиным, который 24 сентября 2022 года подписал закон, относительно введения в Уголовный кодекс РФ статьи 201.2. Из нее следует назначение лишения свободы при срыве государственного оборонного заказа.

Согласно нововведению, лица, ранее подвергавшиеся административному наказанию за подобные нарушения, могут быть осуждены к лишению свободы до восьми лет. Однако, соблюдение правил правонарушителем и устранение нарушений правил государственного оборонного заказа может привести к неприменению к нему наказания. Более суровое наказание вплоть до десяти лет лишения свободы предусмотрено для случаев, когда нарушение приводит к ущербу государству не менее 5% от стоимости госконтракта (не менее 5 миллионов рублей), или, когда выполнение задания не произошло.

После проведенного совещания в Генеральной прокуратуре России было принято решение предоставить прокурорам постоянный доступ к информации о лицах, подвергшихся административной ответственности за срыв контрактов по поставке оборонной продукции, следовательно, такие дополнительные мероприятия направлены на ужесточение контроля и повышение эффективности прокурорского надзора в данной сфере.

Каждое сообщение о совершенном или готовящемся преступлении, должно быть зарегистрировано, каким бы абсурдным не казалось. Прокурор обязан реагировать на каждый сигнал о нарушении законности, в этом заключается его основное назначение.

В векторе современной динамичной экономической среды, особое внимание уделяется эффективному функционированию государственных программ, таких как Государственный оборонный заказ (далее – ГОЗ). Однако, как показывает судебная практика, реализация этих программ требует тщательного банковского контроля и соблюдения установленных законодательством правил.

Далее рассмотрим решения от 05 октября 2020 года по Делу № А82-8422/2020 [3].

На примере решения суда от 05 октября 2020 года можно выделить важность банковского контроля в векторе оборонных заказов. В данном деле заказчик выступил с требованием изменения правового регулирования, связанного с контролем банка за расходованием бюджетных средств в рамках ГОЗ. Суд, в свою очередь, оценил действия банка как правомерные и соответствующие законодательству.

В рамках рассматриваемого дела банк настаивал на законности своих действий, основываясь на нормах Закона о ГОЗ, разъяснениях Центрального Банка Российской Федерации и Министерства обороны Российской Федерации. Банк подчеркивал, что важность индикационного кода закупки (ИГК) не зависит от порядка расчетов с поставщиками и других аспектов.

Суд признал действия банка законными и соответствующими установленным нормам. Интересно отметить, что суд отклонил требования заказчика о изменении законодательства по ГОЗ, подчеркивая невозможность внесения изменений в правовое регулирование в рамках индивидуально-определенного спора.

Данное решение суда подчеркивает важность соблюдения банком установленных правил по ГОЗ и контроля за расходованием бюджетных средств Банка, участвующие в финансировании программ типа ГОЗ, обязаны соблюдать установленные правила и нормы. Суд также подчеркнул важность законности действий банка и невозможность изменения правового регулирования в рамках отдельного дела.

Прокуратура имеет в своем штате весьма квалифицированных экспертов-работников. Более того, последующий прокурорский надзор дополнительно гарантирует ответственность прокуратуры за внесенный законопроект.

Таким образом, прокурорский надзор в оборонном секторе представляет собой сложное и ответственное направление, требующее специализированных знаний и навыков. Его эффективность в этой сфере играет важную роль в обеспечении безопасности страны и соблюдении законности. Регулярное обучение, сотрудничество с ведомствами и общественностью – ключевые компоненты успешного прокурорского надзора в оборонном секторе. Для эффективного решения выявленных проблем предлагаются практические меры, направленные на улучшение прокурорского надзора в области оборонного заказа и управления экологической безопасностью, а именно:

1. Неодолимо усилить сотрудничество с различными структурами и органами, например, прокуроры должны активно взаимодействовать с военными органами, экспертами и представителями экологических организаций с целью обеспечения более эффективного контроля. Значит только тогда и можно говорить о том, что данный подход позволит объединить усилия в различных областях, что поможет в реализации вышеуказанных положений.
2. Важно обучать и прививать качественные навыки и знания сотрудникам правоохранительных органов, которые осуществляют ведомственный контроль в области оборонного заказа. Следовательно, такие сотрудники должны обладать специализированными знаниями, включая вопросы безопасности, конфиденциальности и экологии. Повышение квалификации позволяет им лучше понимать особенности данной сферы и более эффективно выполнять свои обязанности.
3. В целях исключения прецедентов дезорганизации выполнения ГОЗ, представляется необходимым включение в ведомственные нормативно-правовые акты Генпрокуратуры РФ, ряда уточнений, по поводу взаимодействия между органами прокуратуры и субъектами хозяйственной деятельности в данной сфере.

Вышеуказанные практические меры направлены на создание более эффективной системы прокурорского надзора, обеспечивающей надежное сотрудничество с различными заинтересованными субъектами хозяйственной деятельности, а также повышение профессиональной подготовки прокуроров для эффективного ведения надзора в сфере оборонного заказа и экологической безопасности.

1. Безотосная О.С. Место прокуратуры Российской Федерации в системе государственных органов // Проблемы науки. - 2017. - № 1. - С. 80-83.
2. Прокурорский надзор. Учебник и практикум для бакалавриата и специалитета / Под ред. Смирнов А. Ф., Усачев А. А. — М.: Юрайт, 2019. 454 с.
3. Определение № а82-8422/20 от 01.10.2020 Арбитражного суда Ярославской области // [Электронный ресурс] Официальный сайт суда: <http://yaroslavl.arbitr.ru> (дата обращения: 08.12.2023 г.)
4. Ушаков, О. М. Прокурорский надзор / О. М. Ушаков, П. М. Малин. – Краснодар: Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина, 2021. – 134 с.

Воропаев Н.В.

Правовое регулирование и общая характеристика договора коммерческой концессии (франчайзинга) за рубежом.

*Волгоградский государственный университет
(Россия, Волгоград)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-269

Аннотация

В указанной статье рассматривается общая характеристика договора коммерческой концессии (франчайзинга) за рубежом, а также его правовое регулирование, и определяются проблемы, которые возникли в ходе эволюции данного правового института. Актуальность статьи характеризуется тем, что институт коммерческой концессии (франчайзинга) является прогрессивным и благоприятным для экономики страны в целом, поскольку стимулирует развитие малого и среднего бизнеса. Ведь констатируется, что пользователь по данному виду договора получает возможность использования комплекса исключительных прав, а также право на товарный знак, что многократно уменьшает риск неудачи. Таким образом, начинающему предпринимателю не нужно "завоевывать" авторитет на рынке товаров и услуг, при этом пропадает необходимость изучения внушительного количества информации о ведении бизнеса, ведь по своей сути, приобретается его готовая модель

Ключевые слова: договор, коммерческая концессия, франчайзинг, права субъектов, субъекты правоотношения, обязанности, правовой институт.

Abstract

This article examines the general characteristics of the commercial concession (franchising) agreement abroad, as well as its legal regulation, and identifies the problems that have arisen in the course of the evolution of this legal institute. The relevance of the article is characterized by the fact that the institute of commercial concession (franchising) is progressive and favorable for the country's economy as a whole, because it stimulates the development of small and medium-sized businesses. After all, it is stated that the user under this type of contract gets the opportunity to use a set of exclusive rights, as well as the right to a trademark, which reduces the risk of failure many times. Thus, a novice entrepreneur does not need to "win" authority in the market for goods and services, and there is no need to study an impressive amount of information about doing business, because in essence, it is purchased its ready-made model.

Keywords: contract, commercial concession, franchising, rights of subjects, subjects of legal relations, obligations, legal institute.

Впервые такая гражданско-правовая конструкция как договор франчайзинга была изобретена в XIX веке в США. В то время в стране возникла осязаемая потребность в быстрой и качественной реализации большого числа инфраструктурных проектов. Основоположниками в этом направлении выступили "гиганты" железнодорожной промышленности, а затем и предприятия в сфере оказания коммунальных услуг. Договорная модель имела несложную составляющую: одна сторона обязалась передать другой право на использование своего наименования и научно-технических разработок, взамен на денежное вознаграждение.

В 1946 году был принят закон о товарных знаках, после чего началась новая глава франчайзинга в истории США. Эта новелла в законодательстве позволила различным компаниям предоставлять другим контрагентам по договору право на использование своих товарных знаков, что положительно повлияло на развитие бизнеса и экономику в целом. Так, это привело к значительным изменениям в формате франчайзинга, и появились так называемые "франшизы бизнес формата". Впоследствии франчайзер, не испытывая больших рисков, получил возможность быстрого расширения своего бизнеса, что неизбежно привело к колоссальному росту доходов компании, но и к тому же, появился шанс выхода на внешний

рынок, что открывало большие перспективы для предпринимателей. В свою очередь франчайзи, приобрел гарантированный доход, поскольку, осуществляя предпринимательскую деятельность под эгидой партнера (франчайзера), исчезла необходимость завоевания положительной репутации среди потребителей - они уже знали товарный знак и были готовы сразу после открытия нового магазина или предприятия приобретать и использовать его услуги.

Кульминацией развития "франшизы бизнес формата" в то время стало основание компании "МакДоналдс", которая по договору франчайзинга передавала не только право использования своего товарного знака, но и целую систему ведения бизнеса. То есть, компания активно контролировала соблюдение всех процессов, исполняемых франчайзи.

Первым случаем распространения франчайзинговой сети «вовне» была покупка английской компанией J. Lyons & Co. Ltd. франшизы у американского фастфуда Wimpy на право деятельности в Великобритании (master franchise rights). Это положило начало международному использованию и распространению договорной конструкции франчайзинга, в настоящий момент она используется уже в 140 странах. По сей день США остается лидером по количеству зарегистрированных и действующих франшиз, показывая из года в год стабильные показатели по количеству зарегистрированных франчайзинговых компаний.

Говоря о регулировании договора франчайзинга в США необходимо отметить, что акты о нем наличествуют как на федеральном уровне (The Automobile Dealers Act, 1956 ; Federal Trade Commission Franchise Rule 16 C.F.R.

§436.1 et seq., FTC Rule) так и на уровне отдельных штатов (e.g. New York Franchise Sales Act, 1981).

Федеральная торговая комиссия США («FTC») обнародовала 16 C.F.R. Part 436 («Правило франшизы FTC») для регулирования продажи франшиз в США. В соответствии с правилом франчайзинга FTC коммерческое деловое соглашение или отношения будут считаться «франшизой», если условия контракта (устного или письменного) удовлетворяют следующим трем элементам:

- Франчайзи получит право управлять бизнесом, который идентифицирован или связан с товарным знаком франчайзера, или предлагать, продавать или распространять товары, услуги или товары, которые идентифицированы или связаны с товарным знаком франчайзера;
- Франчайзер будет оказывать или имеет полномочия осуществлять значительную степень контроля над методом работы франчайзи или оказывает значительную помощь в работе франчайзи;
- В качестве условия получения или начала работы франшизы франчайзи либо произведет необходимый платеж, либо возьмет на себя обязательство произвести обязательный платеж франчайзеру или его аффилированному лицу. Руководство FTC по соблюдению требований предусматривает, что требуемый платеж должен составлять «не менее 500 долларов США в течение первых шести месяцев работы».

Хочется отметить, что в декларации о политике, сопровождающей Закон штата Нью-Йорк о продаже франшизы устанавливается его цель - запрет продажи франшиз, если такая продажа приведет к мошенничеству или вероятности того, что обещания франчайзера не будут выполнены. То есть, данный акт предоставляет франчайзи право подать в суд на франчайзера, который, продал им франшизу, не зарегистрированную должным образом в штате Нью-Йорк или не предоставил им документ о раскрытии информации о франшизе (FDD), который не соответствует требованиям NYFSA, использовал любое устройство, схему или уловку для обмана или сделал ложное заявление о существенном факте или не указал существенный факт, который ввел контрагента в заблуждение.

"Стейт Ойл Ко. против Хана" (1997) было важным делом в Верховном суде США, в котором рассматривались вертикальные ценовые ограничения в контексте соглашений о франчайзинге в нефтяной отрасли. В деле участвовали State Oil Company -

нефтеперерабатывающая компания, и Khan - владелец автозаправочной станции, работавший по франчайзинговому соглашению со State Oil.

В основе дела лежал вопрос поддержания цены при перепродаже, который относится к соглашению между производителем или франчайзером и его розничными торговцами или франчайзи об установлении минимальных цен при перепродаже на продукцию. "Стейт Ойл" проводила политику, которая требовала от своих франчайзи продавать бензин по ценам, установленным "Стейт Ойл", фактически устанавливая минимальную цену перепродажи, не давая своим франчайзи зарабатывать.

Вопрос, стоявший перед Верховным судом, заключался в том, следует ли считать вертикальные ценовые ограничения, в частности соглашения о поддержании минимальной цены при перепродаже, сами по себе незаконными в соответствии с антимонопольным законодательством или их следует оценивать в соответствии с правилом анализа причин.

В решении 5-4 Верховный суд отменил свой предыдущий прецедент и постановил, что вертикальные ценовые ограничения должны оцениваться с учетом принципа разумности. Суд пришел к выводу, что соглашения о поддержании минимальной цены при перепродаже по своей сути не являются антиконкурентными и должны быть предметом анализа в каждом конкретном случае для определения их влияния на конкуренцию.

Решение по делу "Стейт Ойл Ко. против Хана" имело значительные последствия для индустрии франчайзинга, поскольку оно давало рекомендации относительно законности соглашений о поддержании цены при перепродаже. Решение Суда означало, что такие соглашения больше не будут автоматически считаться незаконными, а скорее их потенциальные антиконкурентные последствия будут оцениваться на основе конкретных обстоятельств каждого дела.

Этот случай подчеркнул важность соблюдения баланса интересов франчайзеров и франчайзи с необходимостью защиты конкуренции на рынке. Было признано, что, хотя у франчайзеров могут быть законные причины для установления ценовой политики, чрезмерные ограничения могут нанести ущерб конкуренции и благосостоянию потребителей. В результате решение по делу "State Oil Co. против Хана" предоставило более четкую основу для оценки вертикальных ценовых ограничений в контексте франчайзинга.

Важным является и то, что франчайзер должен предоставить информацию о своей франшизе, а также убедить потенциального контрагента в том, что его франшиза имеет превосходство перед другими. Для убедительности, необходимо рассказать и показать франчайзи особенности своего бизнеса, ознакомить его с положительными сторонами и возможными минусами, средствами индивидуализации, но при этом не раскрывая конфиденциальной информации о предпринимательских методах ведения бизнеса, которая могла бы, в случае распространения, навредить франчайзеру.

Таким образом, в Америке, а в частности, в штате Нью-Йорк действует некая преддоговорная стадия, условия которой должны быть соблюдены обеими сторонами. Существует она для того, чтобы сделать процесс покупки франшизы, да и в целом, институт франчайзинга прозрачным и эффективным, минуя фиктивные и недобросовестные сделки.

Согласно Federal Trade Commission Franchise Rule существенными условиями договора франчайзинга являются: условие о предоставлении права на использование товарного знака франчайзи, условие о контроле и содействии деятельности франчайзи, условие о цене.

В американском законодательстве не установлены случаи, при которых возможно расторгнуть договор франчайзинга, обычно они предусмотрены в договоре. Основаниями для расторжения договора являются различные категории нарушений. Существует 2 вида нарушений *curable breaches* (могут быть устранены) и *incurable breaches* (устранение невозможно).

В американском правовом регулировании остро стоит вопрос принадлежности прав франчайзера на нематериальные активы (e.g. методы ведения бизнеса, базы клиентов). При этом договорная практика складывается таким образом, что нематериальные активы должны передаваться франчайзеру. Однако, например, закон Вашингтона требует, чтобы франчайзеры

компенсировали франчайзи передачу нематериальных активов (но при отсутствии уведомления со стороны франчайзера о желании не продлевать договор). По моему мнению, такое законодательное решение является благоприятным для обеспечения равновесия интересов франчайзера и франчайзи, а также стимулирует предпринимательскую и инновационную деятельность последнего. В российском законодательстве отсутствуют подобные нормы, что, на мой взгляд, является серьезным недостатком и может нарушать баланс интересов правообладателя и пользователей. В условиях активного развития процессов глобализации и построения информационного общества возрастает необходимость в применении единых международно признанных подходов и стандартов к созданию, учету и использованию результатов интеллектуальной деятельности, правовой охране, коммерциализации и защите прав на них.

Для большинства стран мира франчайзинг стал новым способом ведения бизнеса, который быстро вошел в существующие отношения. В связи с этим, создание законодательной базы требовало начала с нуля, и поэтому до сих пор во многих странах мира эти отношения не получили достаточного закрепления в нормативных актах.

В странах, где франчайзинговые отношения получили достаточное правовое регулирование, отдельное внимание было уделено стадии намерения заключить договор, когда потенциальные стороны только планируют вступить в отношения.

1. Международное частное право : учебник и практикум для вузов / А. О. Иншакова. — 2-е изд. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 471 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-15280-7.
2. Иншакова А.О. "Охрана трансграничного оборота результатов интеллектуальной деятельности в контексте экономико-правовой интеграции РФ" Legal Concept, no. 1, 2015, pp. 70-80.
3. Ющенко Н.А. Правовое регулирование коммерческой концессии и франчайзинга в России и за рубежом: Автореф. дис канд. юрид. наук. Казань, 2008. С. 13
4. Глаголев С.Н., Курбатов В.Л., Бухонова С.М. ФРАНЧАЙЗИНГ КАК ОСОБЫЙ ВИД ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В УСЛОВИЯХ КОНКУРЕНТНОЙ СРЕДЫ // РППЭ. 2019. №11 (109).
5. Aug. 8, 1956, ch. 1038, 70 Stat. 1125 (15 U.S.C. 1221 et seq.) / [Электронный ресурс] / Сайт «Cornell Law School». - Режим доступа: <https://www.law.cornell.edu/uscode/text/15/1221>
6. Franchise Laws and Regulations Report USA 2023 // ICLG.COM URL: <https://iclg.com/practice-areas/franchise-laws-and-regulations/usa>
7. STATE OIL CO. v. KHAN | Supreme Court | US Law | LII / Legal Information Institute (cornell.edu)- Режим доступа: <https://www.law.cornell.edu/supremecourt/text/96-871>
8. 16 CFR Part 436 - PART 436—DISCLOSURE REQUIREMENTS AND PROHIBITIONS CONCERNING FRANCHISING / [Электронный ресурс] / Сайт “The Code of Federal Regulations”.
9. United States: Franchise & Licensing //«The legal 500». URL: <https://www.legal500.com/guides/chapter/united-statesfranchise-licensing/>

Горелых Е.А., Лесников И.С.

Право человека на информацию в «государственном исполнении» зарубежных стран: правозащитные модели работы уполномоченного по правам человека в Российской Федерации

*ФГАОУ ВО «Белгородский государственный национальный исследовательский университет»
(Россия, Белгород)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-270

Научный руководитель: Безуглый С.Н.

Аннотация

В данной статье на основе анализа конституционных и законодательных актов зарубежных стран, а также теоретических источников проанализировано естественное право человека на информацию. В ходе исследования авторами были выявлены факты нарушения

конституционных и международных актов зарубежными странами в сфере реализации исследуемого права (Болгария, Великобритания, Греция, Молдова). Подробно проанализированы действия властных структур Республики Молдова по «реализации» конституционно предусмотренного и законодательно определенного права на информацию. Имеющиеся нарушения естественного права человека на информацию со стороны зарубежных государств в отношении русскоговорящего населения детерминировали авторское предложение о расширении компетенционных возможностей российского Уполномоченного по правам человека. Авторами предложены алгоритмы работы федерального омбудсмана, направленные на защиту права человека на информацию.

Ключевые слова: права и свободы человека и гражданина, информация, средства массовой информации, свобода слова, дискриминация, русскоязычное население.

Abstract

In this article, based on the analysis of constitutional and legislative acts of foreign countries, as well as theoretical sources, the natural human right to information is analyzed. In the course of the study, the authors revealed facts of violations of constitutional and international acts by foreign countries in the field of implementation of the studied law (Bulgaria, Great Britain, Greece, Moldova). The actions of the authorities of the Republic of Moldova to "implement" the constitutionally provided and legally defined right to information are analyzed in detail. The existing violations of the natural human right to information by foreign states in relation to the Russian-speaking population determined the author's proposal to expand the competence of the Russian Commissioner for Human Rights. The authors propose algorithms for the work of the federal Ombudsman aimed at protecting the human right to information.

Keywords: human and civil rights and freedoms, information, mass media, freedom of speech, discrimination, Russian-speaking population.

В современном обществе информация является важнейшим инструментом, посредством которого государство может влиять на мнение общественности. Данное воздействие может осуществляться как в интересах самих граждан, так и в интересах государства. В сложившейся на сегодняшний день непростой международной ситуации некоторые страны злоупотребляют данным инструментом воздействия на население, тем самым нарушая как основные принципы международного права, так и собственное законодательство. Таким образом, нарушается одно из основных прав человека – право на доступ к достоверной информации. Данное право может выступать легитимным регулятором деятельности органов государственной власти, что отсылает нас на один из основополагающих принципов деятельности государственных органов, а именно – открытости.

Независимо от государственных границ, Российские СМИ и Интернет-ресурсы, предоставляющие достоверную информацию, которая представляет общественный интерес, способствуют обличению правонарушений, обращают внимание на наличие социального неравенства и иных проблем в зарубежных странах. В свою очередь, СМИ и Интернет-ресурсы должны чувствовать свою защищенность и независимость, что позволит оказывать значительное влияние на жизни людей, играть ключевую роль в продвижении прав и свобод человека, являясь общественным благом, в котором так сильно нуждаются люди в современных условиях. В соответствии с этим ни одно государство не имеет права заниматься какой бы то ни было деятельностью или совершать какие-либо действия, направленные на нарушение или ограничение этих прав и свобод, так как каждый человек имеет право на свободное выражение своего мнения [5].

Доступ к информационно-коммуникационным технологиям и открытый безопасный цифровой доступ имеют решающее значение для реализации права на свободу мнения и выражения своих мыслей, поэтому каждое государство должно предоставлять каждому человеку, независимо от расы, цвета кожи, пола, языка, религии, политических и иных убеждений, национального или социального происхождения, имущественного положения,

рождения или иного обстоятельства, включая журналистов и СМИ, возможность осуществлять свое право на свободу мнений и их свободное выражение [2].

В настоящее время ведутся активные «боевые действия» на фронте так называемых «информационных войн». На данный момент СМИ являются главным инструментом ведения таких «войн», при помощи которого власти могут продвигать выгодные для себя идеи в общество, а невыгодные – отсекают. Таким образом, нарушается признанное мировым сообществом право человека на доступ к достоверной информации. В невыгодном положении оказывается сам народ, которому предоставляют информацию с явным креном в сторону выгодной для конкретного государства позиции. Можно обозначить тенденцию ввода прямых запретов на работу российских СМИ, в связи с чем, мы должны обозначить необходимость укрепления позиций русскоязычных СМИ в глобальном информационном пространстве и доведении российской точки зрения до мировой общественности [7, стр. 149-150].

Некоторые страны недобросовестно пользуются своими возможностями в сфере регулирования деятельности СМИ. В условиях сложившейся в мире ситуации многие государства Запада ведут активную антироссийскую политику в сфере хранения, распространения и потребления информации. Это происходит посредством блокировки российских СМИ и Интернет-ресурсов на территории данных стран. К примеру, в Болгарии 1 марта 2022 года была ограничена трансляция телевизионных программ для каналов «RT», «Sputnik» и связанных с ними проектов, в Великобритании 3 марта 2022 года официально был отключен от национального телевидения канал «RT», в Греции – официально прекращена работа российского хаба «Sputnik» 26 мая 2022 года, в Литве 27 февраля 2022 года вообще была остановлена ретрансляция всех российских телеканалов. Учитывая вышесказанное, следует понимать, что такую позицию западных стран можно расценивать как массированную дезинформационную кампанию против России. Таким действиями власти стран подтверждают свою цель в виде массированной дезинформации своего населения и прививания выгодных для них общественных взглядов и настроений.

Самым вопиющим примером такого воздействия является нарушение права на свободу слова и СМИ федеральными органами государственной власти Республики Молдова посредством приостановления лицензий телеканалов, вещающих на русском языке, а также блокировки Интернет-ресурсов российских СМИ.

В последнее время ряд западных стран начал открытую дискриминацию как русскоговорящего населения, так и людей, разделяющих российские ценности, на своей территории. К этим странам относится и Республика Молдова, хотя ее власти говорят о конституционном нейтралитете в отношении конфликта России и Украины. Отсутствие ее нейтралитета заключается в том, что власти этого государства осуществляют открытую дискриминационную политику в отношении российских СМИ, тем самым принимая сторону Запада в данном конфликте. Таким образом, на территории Республики Молдавия была прекращена деятельность информационного агентства «Sputnik Молдова», были подвергнуты наказанию в виде штрафа телеканалы «РТР-Молдавия» и «НТВ-Молдавия», заблокированы русскоязычные сайты: гагаузское СМИ «GagauzNews» и аналитический ресурс «Regiontrends» [8].

Полагаем, что в данном случае имеет место дискриминация по национальному признаку в отношении русскоговорящего населения, проживающего в Республике Молдова. Статья 2 Международного пакта о гражданских и политических правах [5], в котором участвует Молдова, гласит: «Каждое участвующее в настоящем Пакте Государство обязуется уважать и обеспечивать всем находящимся в пределах его территории и под его юрисдикцией лицам права, признаваемые в настоящем Пакте, без какого бы то ни было различия, как-то в отношении расы, цвета кожи, пола, языка, религии, политических и иных убеждений, национального или социального происхождения, имущественного положения, рождения или иного обстоятельства и, как следствие, ряд других прав и свобод человека, которые гарантируются законодательством этой страны». Таким образом, власти этой страны нарушили одно из основополагающих прав, содержащееся в статье ст. 19 Международного пакта о

гражданских и политических правах: «каждый человек имеет право на свободное выражение своего мнения; это право включает свободу искать, получать и распространять всякого рода информацию и идеи, независимо от государственных границ, устно, письменно или посредством печати или художественных форм выражения, или иными способами по своему выбору».

Анализ Конституции Республики Молдова [4] позволяет сделать вывод, что имеет место факт нарушения ст. 32 Конституции Республики Молдова, в которой говорится о гарантии свободы мысли и слова, а также публичного выражения своих взглядов, не противоречащих законодательству. В ст. 34 Конституции Республики Молдова сказано о недопустимости цензуры СМИ, но своими действиями власти пренебрегли реализацией данного принципа. Общеизвестно, что свобода СМИ предполагает, в том числе и обеспечение со стороны властных структур достоверного информирования граждан об общественных делах. Государственные органы своими действиями не должны наносить ущерб мерам, направленным на защиту граждан в сфере получения, хранения и распространения информации. Анализируя же действия высших органов государства Молдова, следует вывод о нарушении ими конституционно установленного принципа свободы СМИ.

Помимо конституции своего государства власти Республики Молдова нарушают ряд статей законодательных актов, регулирующих деятельность СМИ. Действия высших органов государственной власти этой страны противоречат статье 7 Кодекса об аудиовизуальных медиауслугах в Республике Молдова, в которой сказано: «Государство гарантирует поставщикам и распространителям медиауслуг свободу выражения мнения» [3].

Для понимания действий со стороны властей, которые выходят за рамки государственных границ и не могут быть решены одной страной, нужно обратиться к единственной в мире подлинно универсальной международной организации – ООН, которая является главным форумом для рассмотрения таких вопросов. В связи с полномочиями, предоставленными Уставом ООН, и ее международным характером, Организация Объединенных Наций может принимать решения по таким вопросам как защита прав и свобод человека, поддержание международного мира, и с этой целью принимать меры для предотвращения и устранения актов агрессии [12].

Специальный докладчик по вопросу свободы мнений и их свободном выражении, Ирен Хан, отмечает: «Интернет до сих пор не является одинаково доступным для всех, что углубляет существующее неравенство». В своем докладе она призывает правительства стран обеспечить право на информацию для всех, чтобы люди могли быть лучше информированы и подготовлены для участия в общественной жизни. Чтобы создавать условия стабильности и благополучия, которые необходимы для дружеских отношений между нациями, ООН должна содействовать разрешению международных проблем [12].

Действия Республики Молдова не могли остаться незамеченными в России, поэтому Уполномоченный по правам человека, Т.Н. Москалькова, обратилась в Комитет по правам человека ООН, к специальному докладчику ООН по вопросу о свободе мнений и их свободном выражении Ирен Хан и представителю ОБСЕ по вопросам свободы СМИ Терезе Рибейру в связи с «возмутительным фактом удушения свободы слова и требованием оказать все возможное влияние в целях недопущения политики тотальной медицензуры» [6].

Все вышеизложенное обязывает научное сообщество искать пути решения проблем, связанных с ограничением деятельности СМИ, что должно обеспечиваться выработкой механизмов по защите права человека на получение достоверной информации.

Исходя из существующей нормативно-правовой базы, можно предложить следующий механизм институциональной реализации возможностей Уполномоченного по правам человека в этой сфере.

Получив жалобы от граждан РФ, проживающих на территории стран, где осуществляется ограничение российских СМИ, Уполномоченный по правам человека имеет два варианта осуществления своей прямой обязанности по защите прав российских граждан за рубежом.

Первый вариант предполагает прямое обращение в ООН по собственной инициативе и в пределах своей компетенции при наличии информации о массовых или грубых нарушениях прав и свобод граждан либо в случаях, имеющих особое общественное значение или связанных с необходимостью защиты интересов лиц, не способных самостоятельно использовать правовые средства защиты (ст. 21 ФКЗ Об Уполномоченном по правам человека в Российской Федерации) [13], которое, в свою очередь, должно быть рассмотрено в обязательном порядке на заседании Совета Безопасности ООН.

Второй вариант подразумевает, что после получения от граждан РФ жалоб на нарушение их прав, связанных с поиском, получением, распространением, созданием, ... информации, Уполномоченный по правам человека должен обратиться в Министерство иностранных дел РФ, которое в соответствии со п. 28 ст. 6 Указа Президента РФ № 865 «Вопросы Министерства иностранных дел Российской Федерации» должно предпринять меры по защите законных прав и интересов соотечественников, проживающих за рубежом [10]. Эти меры могут состоять в том, что МИД РФ следует вызвать посла страны, в которой нарушаются права соотечественников, для того чтобы предложить переговоры по данному вопросу [12]. В случае если власти данной страны откажутся от переговоров или эти переговоры ни к чему не приведут, МИД РФ инициирует поручение Постоянному представителю России в ООН, в соответствии с которым он должен выступить с докладом о нарушении прав соотечественников в зарубежных странах перед Советом Безопасности ООН [11]. И в первом, и во втором случаях, стороны должны быть ориентированы на мирное разрешение спора путем переговоров. В случае если эти переговоры не дадут нужного результата, «...Совет Безопасности уполномочивается решать, какие меры, не связанные с использованием вооруженных сил, должны применяться для осуществления его решений, и он может потребовать от Членов Организации применения этих мер» [12].

Подводя итог всему вышесказанному, следует констатировать, что действия ряда стран в сфере реализации прав и свобод человека на свободный доступ к информации, противоречат общепризнанным принципам и нормам как международного права, так и собственного законодательства, что в условиях современного развитого общества недопустимо. Каждое государство, в том числе и Российская Федерация, должны прикладывать все усилия для обеспечения и соблюдения прав и свобод человека и гражданина вне зависимости от гражданства и местонахождения лица. Люди имеют право свободно получать, распространять, создавать достоверную информацию, а это – залог адекватного развития каждого общества.

1. Алисултанов М.Ж. Международный опыт конституционно-правового регулирования доступа граждан к информации // Молодой ученый. – 2021. – № 9 (351). – С. 87-90.
2. Декларация о праве и обязанности отдельных лиц, групп и органов общества поощрять и защищать общепризнанные права человека и основные свободы (Резолюция Генеральной Ассамблеи ООН от 9 декабря 1998 г. № 53/144 – URL: <https://base.garant.ru/2565418/> (дата обращения: 20.11.2023).
3. Кодекс Республики Молдова от 8 ноября 2018 года № 174 «Об аудиовизуальных медиауслугах» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 31.07.2023 г.) // Официальный монитор Республики Молдова. – 2018. – № 462-466. – Ст. №: 766.
4. Конституция Республики Молдова от 29 июля 1994 года (с изменениями и дополнениями по состоянию на 16.03.2023 г.) // Официальный монитор Республики Молдова. – 1994. – № 1.
5. Международный пакт о гражданских и политических правах (Принят 16.12.1966 Резолюцией 2200 (XXI) на 1496-ом пленарном заседании Генеральной Ассамблеи ООН) // Ведомости Верховного Совета СССР. – 1976. – № 17. – Ст. 291.
6. Москалькова обратилась в ООН в связи с блокировкой в Молдавии российских СМИ (31.10.2023) – URL: <https://rg.ru/2023/10/31/moskalkova-obratilas-v-oon-v-sviasi-s-blokirovkoj-v-moldavii-rossijskih-smi.html> (дата обращения: 23. 11. 2023).
7. Резниченко С.А., Гавришев А.А. Государственная система поддержки деятельности российских СМИ по продвижению их продукции на зарубежные информационные рынки в условиях информационных войн // Государственное управление. Электронный вестник. – 2023. – № 96. – С. 149-150.

8. Репрессии в отношении российских журналистов и СМИ за рубежом с момента начала СВО на Украине (по состоянию на 13 ноября 2023 г.). – URL: https://www.mid.ru/ru/press_service/journalist_help/repressions/ (дата обращения: 20.11.2023).
9. Свобода слова, свобода СМИ и безопасность журналистов / Сайт Комиссара по правам человека – URL: <https://www.coe.int/ru/web/commissioner/thematic-work/media-freedom> (дата обращения 24.11.2023).
10. Указ Президента РФ от 11.07.2004 № 865 (ред. от 16.08.2023) «Вопросы Министерства иностранных дел Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. – 2004. – № 28. – Ст. 2880.
11. Указ Президента РФ от 29.09.1999 № 1316 (ред. от 18.02.2017) «Об утверждении Положения о Постоянном представительстве Российской Федерации при международной организации» // Собрание законодательства РФ. – 1999. – № 40. – Ст. 4819.
12. Устав Организации Объединенных Наций (Сан-Франциско, 26 июня 1945 г.) // Действующее международное право. – Т 1.
13. Федеральный конституционный закон от 26.02.1997 № 1-ФКЗ (ред. от 29.05.2023) «Об Уполномоченном по правам человека в Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. – 1997. – № 9. – Ст. 1011.

Гречишников В.С.

Особенности правового регулирования индивидуального предпринимательства и режима самозанятости

Волгоградский государственный университет

(Россия, Волгоград)

doi: 10.18411/trnio-02-2024-271

Аннотация

В настоящий момент актуальным становится вопрос о разграничении понятия «самозанятый» и «индивидуальный предприниматель». Таким образом, статья направлена на разрешение данной проблемы, путем рассмотрения законодательства и научно-правовой литературы в данной сфере. На основе статьи были определены выводы, один из которых показывает то, что сегодня данные правовые категории продолжают эволюционировать, а их продавая система нуждается в доработке.

Ключевые слова: предпринимательство, самозанятость, правовой статус, налоговый режим, гарантии.

Abstract

At the moment, the issue of distinguishing the concepts of «self-employed» and «individual entrepreneur» is becoming relevant. Thus, the article is aimed at solving this problem by reviewing legislation and scientific and legal literature in this area. Based on the article, conclusions were identified, one of which shows that today these legal categories continue to evolve, and their marketing system needs to be improved.

Keywords: entrepreneurship, self-employment, legal status, tax regime, guarantees.

Современное законодательство выделяет индивидуальное предпринимательство и режим самозанятости как две формы предпринимательской деятельности, получившие широкое распространение в нашей стране. Настоящие условия показали, что они стали особенно актуальными для тех, кто ставит перед собой цель заниматься бизнесом без создания юридического лица. Существует проблема различия рассматриваемых категорий. Для ее решения, необходимо обратиться к законодательству.

Таким образом, индивидуальное предпринимательство является одной из форм организации предпринимательской деятельности. Оно характеризуется тем, что физическое лицо – индивидуальный предприниматель (ИП), самостоятельно осуществляет коммерческую деятельность без образования юридического лица. Основным принципом для деятельности является свобода предпринимательства, заключающаяся в праве граждан на самостоятельное определение сферы и объекта своей предпринимательской деятельности. А чтобы начать осуществление предпринимательства, необходимо зарегистрироваться в установленном порядке и получить свидетельство о государственной регистрации. Когда данное

осуществиться, ИП будет обладать такими правами как выбор любой формы налогообложения. Среди них уплата единого налога на временный доход или единого сельскохозяйственного налога, а также переход к общей системе налогообложения.

Кроме того, на ИП будут возложены определенные обязанности. Например, обязанность соблюдения требований законодательства в области бухгалтерского отчета и общей отчетности. Ему необходимо вести учет доходов и расходов, составлять отчетность по формам, установленным налоговым законом.

Таким образом, основные принципы правового регулирования индивидуального предпринимательства направлены на создание благоприятных условий для развития предпринимательства. Они включают защиту прав, интересов ИП, обеспечение равенства перед законом, недискриминацию, гарантии свободного доступа к рынку товаров и услуг.

Если обратиться к следующему понятию «самозанятый» то, необходимо уточнить, что законодатель его ввел относительно недавно. В отличие от традиционного индивидуального предпринимательства, само занятые граждане не обязаны регистрироваться в налоговых органах, вести учет доходов и расходов. Это сокращает затраты на бизнес и позволяет вести собственную деятельность без лишних формальностей.

Основным правовым актом, который регулирует деятельность самозанятых, является федеральный закон «О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима «Налог на профессиональный доход» от 27.11.2018 № 422-ФЗ.

Также деятельность самозанятых регулируют отдельные статьи основных кодексов.

Понятие деятельности самозанятого отделено от обычной предпринимательской деятельности и отличается по статусу от ИП (п. 1 ст. 23 ГК РФ).

П. 7 ст. 83 и п. 70 ст. 217 НК РФ играют важное значение для самозанятых. Они гласят, что самозанятые не платят НДФЛ с той деятельности, которую ведут в рамках своей самозанятости, так как доход самозанятых облагается другим налогом – на профессиональную деятельность.

П. 1 ст. 4 ФЗ определяет самозанятого как плательщика налога на профессиональный доход (НПД).

Для перехода на данный режим физическое лицо должно соответствовать определенным в законе параметрам, приведенным в ФЗ.

Одной из особенностей режима является возможность осуществления не только предпринимательской, но и трудовой деятельности. Лица, действующие в таком режиме могут работать по найму, заключать договора подряда или выполнения работ. Помимо этого, они могут выполнять заказы как физические лица. Такая гибкость им позволяет выбирать наиболее выгодные условия работы и развивать собственные профессиональные навыки.

Еще одной отличительной чертой режима самозанятости является способ определения размера налоговых платежей. Так, вместо ежемесячных налоговых отчислений самозанятые могут вести учет доходов и выплачивать налоги только по факту получения дохода. Такой подход позволяет им оптимизировать свою налоговую нагрузку и избежать переплаты. Помимо вышеперечисленного, плательщики налога на профессиональный доход имеют определенные преимущества. Такие как право на получение социальных льгот, страхование от несчастных случаев и болезней, также пенсионное обеспечение. Это является стимулятором для развития самозанятости в стране, а также защищает самозанятых. А их права заключаются в том, чтобы самостоятельно определять условия своей работы, график рабочего времени, кроме того, они не зависят от конкретного работодателя и могут одновременно заниматься различными видами деятельности. Их ответственность заключается в том, чтобы соблюдать определенный порядок регистрации и вести учет доходов. Также они должны исполнять свои обязательства перед клиентами, соблюдать требования безопасности и качества предоставляемых услуг.

Гарантии для ИП и самозанятых лиц заключаются в том, что их права защищены государством. В случае нарушения прав они имеют право обратиться в суд или другие компетентные органы для защиты своих интересов.

Перспективы развития правового регулирования индивидуальных предпринимателей и режима самозанятых в России связаны с углублением дифференциации налоговой нагрузки для разных категорий предпринимателей. Также планируется расширение возможностей для самозанятых в сфере получения государственной поддержки, обучения и профессионального развития.

В итоге, правовое регулирование индивидуального предпринимательства и режима самозанятости в нашей стране продолжает эволюционировать, а изменения, которые уже были введены, позволяют создавать более благоприятные условия для развития данной законодательной сферы.

1. Азаренко В.Е. Проблема легализации предпринимательской деятельности самозанятых граждан в РФ / В.Е. Азаренко // Научный электронный журнал Меридиан. — 2020. — № 8 (42). — С. 39-41.
2. Бердникова Г.И. Развитие самозанятости населения в России и особенности государственного регулирования малого предпринимательства / Г.И. Бердникова // Корпоративная экономика. — 2019. — № 1 (17). — С. 4-9.
3. Гречкина А.К. Налогообложение самозанятых в России / А.К. Гречкина // Журнал У. Экономика. Управление. Финансы. — 2020. — № 1 (19). — С. 78-82.
4. Дубина И.Н. Фриланс как интеллектуально-креативная форма самозанятости в новой экономике: траектория новой парадигмы самозанятости / И.Н. Дубина, Д.Т. Байтенизов, Т.А. Азатбек // Социально-экономические явления и процессы. — 2019. — Т. 14. — № 3 (107). — С. 69-82.
5. Замалетдинова Р.Р. Малый бизнес в зарубежных странах / Р.Р. Замалетдинова // Вестник науки. — 2020. — Т. 4. — № 5 (26). — С. 19-21.
6. Иншакова, А.О. Право как основа инфраструктурного обеспечения цифровой экономики и технологии Интернета вещей // Legal Concept = Правовая парадигма. — 2019. — Т. 18, № 3. — С. 6-11.

Грязнов С.А.¹, Николаева И.В.²

Уголовное право: коллизии и пути их разрешения

¹Самарский юридический институт ФСИИ России

²Самарский государственный экономический университет
(Россия, Самара)

doi: 10.18411/trnio-02-2024-272

Аннотация

Коллизия – это юридическое понятие, которое означает столкновение или конфликт между различными юридическими нормами, правилами, принципами или интересами. Их возникновение связано с тем, что в правовых системах могут существовать различные нормы, которые вступают в противоречие. В статье анализируются правовые последствия таких противоречий, аргументируется необходимость их устранения, а также предложены возможные пути решения возникших проблем. В частности, авторы затрагивают вопросы совершенствования законодательства в части норм уголовной ответственности за мошеннические действия в сфере предпринимательства и тему конфликта интересов в уголовном праве.

Ключевые слова: уголовное законодательство, коллизии в уголовном праве, правовые инструменты, участники правоотношений, мошенничество в сфере предпринимательства, конфликт интересов.

Abstract

Conflict is a legal concept that means a clash or conflict between different legal rules, rules, principles or interests. Their emergence is due to the fact that in legal systems there may be different norms that conflict. The article analyzes the legal consequences of such contradictions, argues for the need to eliminate them, and also suggests possible ways to solve the problems that have arisen. In particular, the authors touch upon the issues of improving legislation regarding the norms of criminal

liability for fraudulent actions in the field of business and the topic of conflict of interest in criminal law.

Keywords: criminal legislation, conflicts in criminal law, legal instruments, participants in legal relations, fraud in business, conflict of interest.

Противоречие (коллизия) в юридическом контексте – это состояние конфликта или столкновения правовых норм, актов, интересов сторон или обстоятельств судебного дела. Противоречия могут возникать в различных областях права, в том числе уголовного. Одной из основных причин возникновения коллизий является неполнота или неясность законодательства, что приводит к различным толкованиям и разногласиям между субъектами права. Кроме того, коллизии возникают при публикации новых законов или внесении изменений в существующие, что создает «конфронтацию» с действующими нормативными актами. Правовые коллизии имеют разные методы разрешения. Одним из таких методов является принятие за основу вышестоящих нормативных актов. Также можно использовать метод аналогии, если подобные случаи уже были решены тем или иным способом [1].

Законодатель должен предусматривать четкие и недвусмысленные нормы и положения, которые будут соблюдаться всеми участниками правоотношений. Одновременно с этим законодатель должен устанавливать механизмы разрешения споров, например, посредством судебного разбирательства или альтернативных методов, таких как посредничество или арбитраж. Использование правового регулирования часто помогает избежать юридических конфликтов. Однако важно отметить, что это не всегда является идеальным решением. Иногда правовые нормы содержат противоречия или не способны учитывать все аспекты дела. Следовательно, коллизии представляют собой сложный комплекс проблем, требующий глубокого анализа и поиска оптимальных решений. При определении наивысшего приоритета необходимо учитывать конкретные обстоятельства и интересы всех сторон.

Любое преступление должно быть квалифицировано – подвергнуто оценке с точки зрения уголовного права, которая выявит наличие или отсутствие состава преступления, соответствующего конкретной статье Уголовного кодекса РФ (УК).

В процессе анализа уголовного преступления с целью его квалификации рассматриваются следующие аспекты:

Соответствие совершенного действия уголовному преступлению (или же данное действие можно отнести к административно-гражданскому правонарушению, и/или аморальному, безнравственному поведению);

- определение конкретной статьи УК, которому оно соответствует;
- выявление актуальности уголовной нормы на данный момент времени;
- наличие или отсутствие противоречий уголовно-правовых норм;
- возможность однозначного толкования понятий в применяемых статьях УК.

При наличии рассмотрения и учета вышеуказанных факторов, дается уголовно-правовая оценка тем или иным действиям с определением конкретной статьи, части и пункта УК для определения наказания.

Только при легальной квалификации совершенного действия, то есть при наличии оценки преступления, определяемой судом, придается социальный характер и обязательную силу уголовному преступлению.

Примером борьбы с коллизиями в уголовном праве является постоянное совершенствование законодательства в контексте уголовной ответственности за мошенничество при ведении предпринимательской деятельности. Здесь основная проблема – игнорирование следственными органами и судами разъяснений, касающихся предпринимательской деятельности, изложенными еще в 2016 году в Постановлении Пленума Верховного Суда Российской Федерации (запрет на применение меры пресечения в виде заключения под стражу) [2]. Последующие периодические заявления Верховного Суда РФ поэтому вопросу также способствует решению этой проблемы. Похоже, здесь могут

подействовать только абсолютные запреты, которые не позволят судам «по-своему» толковать нормы закона, как в случае с мерой пресечения за налоговые правонарушения. Однако ввести такой запрет невозможно, поскольку это было бы несправедливо по отношению к лицам, преследуемым по другим статьям УК.

Вторая проблема – это «размытые» формулировки, касающиеся деятельности бизнеса. Вышеуказанным постановлением Пленума Верховного Суда Российской Федерации установлено, что «правонарушения относятся к предпринимательской деятельности, если они совершены индивидуальным предпринимателем в связи с управлением и (или) распоряжением имуществом, используемым для ведения предпринимательской деятельности, а также членом органа управления коммерческой организации в связи с осуществлением им своих полномочий, совершаемых в целях корпоративного управления или при осуществлении коммерческой деятельности некоммерческой организацией».

В то же время в Гражданском кодексе Российской Федерации (статья 50) указано, что некоммерческие организации также могут заниматься предпринимательской деятельностью [3]. Это означает, что Пленум Верховного Суда Российской Федерации своим решением сузил понятие «коммерческая деятельность» в контексте уголовного права, и, следовательно, ограничил права членов некоммерческих организаций, осуществляющие такую деятельность. Кроме того, статья 20 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации гласит, что уголовное преследование в связи с правонарушениями в сфере предпринимательства возбуждается только по заявлению потерпевшего «за исключением случаев, когда правонарушение наносит ущерб интересам государственного или муниципального унитарного предприятия или, когда объектом правонарушения стало государственное или муниципальное имущество» [4]. По этой логике, любая гражданско-правовая сделка, совершенная организацией, в которой часть капитала принадлежит государству, может стать предметом уголовного расследования. Представляется, что такое положение носит дискриминационный характер и влияет на свободу ведения бизнеса.

В связи с этим можно предложить внести поправки в Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации и Уголовный кодекс, уточнив, что коммерческая деятельность может осуществляться как коммерческими, так и некоммерческими организациями, и заменив примечание, используемое в Уголовно-процессуальном кодексе Российской Федерации на фразу «за исключением случаев, когда государственная или муниципальная собственность стала объектом преступления», что уже являлось бы защитой интересов государства (более широкое определение выглядит избыточным).

В рамках темы данной статьи также необходимо затронуть вопрос конфликта интересов, который возникает, когда физическое или юридическое лицо имеет конкурирующие интересы, мешающие ему действовать беспристрастно или надлежащим образом. В контексте уголовного права это означает, что лицо, участвующее в судебном процессе, может иметь личные мотивы, которые могут повлиять на принимаемые решения (например, конфликт интересов между прокурором и подсудимым; судьей и ответчиком). Эти конфликты могут возникнуть из-за личных отношений или финансовых связей, что способно повлиять на течение уголовного процесса – привести к предвзятым решениям, компрометации доказательств или неправомерным приговорам.

Например, если адвокат защиты ранее представлял ключевого свидетеля обвинения, это создает конфликт интересов, поскольку адвокат потенциально может использовать конфиденциальную информацию из прошлых отношений, чтобы подорвать доверие к свидетелю. Такое поведение неэтично и может закончиться лишением адвокатского статуса (если будет доказано), поэтому о возможном конфликте интересов следует заранее сообщить судье, который примет соответствующее решение: отстранит свидетеля, либо подвергнет его показания более тщательному контролю со стороны суда. Если будет доказано, что физическое или юридическое лицо сознательно действовало в ситуации конфликта интересов и скрыло это, ему могут грозить юридические последствия.

Проблема скрываемых конфликтов интересов состоит еще в том, что, обнаружившись, они могут усилить общественное мнение о наличии коррупции, предвзятости и институциональной несправедливости, что подрывает доверие к судебной системе, независимо от того, кто был вовлечен в конфликт.

1. Новикова Т.Ю., Бодаевский В.П. О понятии коллизии в уголовном праве. URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=44823538> (дата обращения: 28.01.2024)
2. КонсультантПлюс Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 15.11.2016 N 48 (ред. от 11.06.2020) «О практике применения судами законодательства, регламентирующего особенности уголовной ответственности за преступления в сфере предпринимательской и иной экономической деятельности». URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_207109/ (дата обращения: 28.01.2024)
3. Заречанская Т. В. Техника разрешения коллизий в уголовном судопроизводстве / Т. В. Заречанская. 2021. – № 51 (393). – С. 191-193
4. Пудовочкин Ю.Е., Бабаев М.М. Противоречия судебной уголовной политики. Обзор правоохранительных органов. 2022;6 (1):174-190

Гусев А.С.

Общественный контроль оказания помощи осужденным женщинам, беременным женщинам и женщинам с детьми

*Владимирский юридический институт ФСИИ России
(Россия, Владимир)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-273

Аннотация

Общественный контроль оказания помощи осужденным женщинам, беременным женщинам и женщинам с детьми является важным аспектом обеспечения и защиты их прав в рамках исполнения наказания.

В данной статье мы рассмотрим роль общественного контроля в этой сфере и способы его организации.

Ключевые слова: уголовно-исполнительная система, отбывание наказания, осуждённые, беременные женщины, женщины с детьми, общественный контроль.

Abstract

Public control over the provision of assistance to convicted women, pregnant women and women with children is an important aspect of ensuring and protecting their rights within the framework of the execution of punishment.

In this article we will look at the role of public control in this area and ways of organizing it.

Keywords: penal system, serving sentences, convicts, pregnant women, women with children, public control.

Осуждение женщины имеет особую значимость в связи

с ее репродуктивными функциями, особенностями здоровья и социальным статусом. В ряде случаев осужденные женщины оказываются в уязвимом положении, особенно если они беременны или имеют детей. В таких ситуациях, общественный контроль играет решающую роль в защите и обеспечении их прав.

Первоначальную роль в оказании помощи осужденным женщинам, беременным женщинам и женщинам с детьми играют различные государственные органы, а также некоммерческие организации, добровольческие группы и индивидуальные активисты. Однако, степень эффективности оказываемой помощи нередко определяется наличием

и активностью общественного контроля. Основной задачей общественного контроля является улучшение условий содержания и реабилитации осужденных женщин, беременных женщин и женщин с детьми.

Он осуществляется путем активного мониторинга условий и соблюдения прав в местах лишения свободы, проведения анализа и оценки деятельности исправительных органов и его результатов.

Организации, осуществляющие общественный контроль, должны быть независимыми и непредвзятыми, иметь доступ к информации, позволяющей оценить ситуацию и нужды женщин, находящихся в зоне риска. Они должны активно взаимодействовать с государственными органами, представителями правосудия и другими заинтересованными субъектами, а также сами оказывать необходимую помощь и поддержку.

Основу правового регулирования данного вопроса содержит приказ Минюста Российской Федерации от 28.12.2017 N 285 (ред. от 31.01.2020)

"Об утверждении Порядка организации оказания медицинской помощи лицам, заключенным под стражу или отбывающим наказание в виде лишения свободы"[1, с 13] и ФЗ от 10 июня 2008 г. «Об общественном контроле за обеспечением прав человека в местах принудительного содержания и о содействии лицам, находящимся в местах принудительного содержания».

Основными аспектами общественного контроля являются следующие:

1. Мониторинг условий содержания. Наблюдение за условиями содержания осужденных женщин, беременных и с детьми в исправительных учреждениях, включая питание, гигиенические условия, медицинскую помощь и другие аспекты их жизни в заключении. Осуществляется общественными наблюдательными комиссиями путём посещения мест принудительного содержания, проведения бесед с содержащимися там осуждёнными-беременными женщинами и женщинами с детьми, запроса у администрации мест лишения свободы сведений, необходимых для осуществления общественного контроля.
2. Защита прав и интересов. Общественный контроль направлен на предотвращение нарушений прав женщин во время пребывания в заключении, а также на обеспечение их права на здоровье, образование, труд и другие основные потребности. Осуществляется по результатам проведённого мониторинга, в случае выявления нарушения прав и свобод путём обращения членов наблюдательных комиссий в компетентные органы с жалобами и предложениями по улучшению условий отбывания указанной категорией лиц наказания.
3. Содействие реабилитации. Общественный контроль также помогает осужденным женщинам, беременным и с детьми возвращаться в общество после отбытия наказания, обеспечивая доступ к адекватным программам реабилитации, образования, трудоустройства и другим формам поддержки. Осуществляется на добровольных началах членами общественных наблюдательных комиссий и общественной палаты РФ с помощью волонтерской деятельности и иных безвозмездных акций.
4. Повышение осведомленности общественности. Общественный контроль также играет роль в информировании общественности о проблемах и потребностях осужденных женщин, беременных и с детьми, а также о необходимости обеспечения их прав и достойных условий нахождения в заключении. Результаты работы органов общественного контроля публикуются в СМИ с целью осведомления общественности и привлечения внимания к проблемам отбывания наказаний беременными женщинами и женщинами с детьми.

Однако, для эффективного осуществления общественного контроля необходимо создание механизмов, позволяющих обществу активно влиять на систему исправительных учреждений и правоохранительные органы.

Это могут быть надзорные комитеты, общественные организации, а также сотрудничество между правоохрнительными органами и общественностью в решении проблем данной группы осуждённых женщин.

Существует несколько способов улучшить общественный контроль оказания помощи осуждённым женщинам, беременным женщинам и женщинам с детьми. Некоторые из них включают:

1. Развитие общественных организаций и надзорных комитетов: Поддержка и развитие общественных организаций, которые занимаются правами и интересами этой группы осуждённых женщин, поможет укрепить общественный контроль. Надзорные комитеты также могут играть важную роль в наблюдении за условиями содержания и обеспечении соблюдения прав этих женщин.
2. Образование и информирование: Проведение образовательных программ и информационных кампаний насчёт прав осуждённых женщин, беременных женщин и женщин с детьми поможет повысить осведомлённость общества об их проблемах и потребностях. Грамотное информирование общества способствует формированию осознанной поддержки и эффективного контроля.
3. Установление стандартов и мониторинг: Государство может разработать и установить ясные стандарты оказания помощи этой группе осуждённых женщин, а также вести её мониторинг и оценку на соответствие этим стандартам. Это поможет обеспечить справедливое, гуманное и равное обращение с осуждёнными женщинами, беременными женщинами и женщинами с детьми.
4. Повышение прозрачности и доступности информации: Государство может предоставлять публичную информацию о местах содержания, условиях и доступе к помощи этой группе осуждённых женщин. Повышение прозрачности помогает обществу и организациям вести более эффективный контроль и давать рекомендации по улучшению условий.
5. Взаимодействие социальных служб: Улучшение взаимодействия между уголовной системой и социальными службами также способствует более эффективному оказанию помощи осуждённым женщинам, беременным женщинам и женщинам с детьми. Социальные службы могут предоставлять дополнительную поддержку и ресурсы для этих женщин после освобождения, что помогает им успешно реинтегрироваться в общество.

В заключение, общественный контроль оказания помощи осуждённым женщинам, беременным женщинам и женщинам с детьми является неотъемлемой частью обеспечения их прав и благополучия. Благодаря этому контролю общество может наблюдать и влиять на то, чтобы эти женщины получали должное уважение, справедливое обращение и условия, соответствующие их особенностям. Общественное внимание и поддержка в этой сфере помогут создать более человеческую и справедливую систему отбывания наказаний. Общественный контроль оказания помощи осуждённым женщинам, беременным женщинам и женщинам с детьми имеет ярко выраженную важность. Он способствует защите и обеспечению их прав и интересов, а также содействует успешной реабилитации и реинтеграции в общество. Однако, для эффективного функционирования общественного контроля необходимо активное взаимодействие государственных органов, общественности и всех заинтересованных сторон. Только вместе мы сможем обеспечить достойные условия и помощь нуждающимся женщинам в рамках исполнения наказания.

1. Приказ Министерства юстиции РФ от 28 декабря 2017 г. N 285 "Об утверждении Порядка организации оказания медицинской помощи лицам, заключенным под стражу или отбывающим наказание в виде лишения свободы" (с изменениями и дополнениями).
2. "Уголовно-исполнительный кодекс Российской Федерации" от 08.01.1997 N 1-ФЗ (ред. от 24.06.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2023)
3. ФЗ от 10 июня 2008 г. № 76 «Об общественном контроле за обеспечением прав человека в местах принудительного содержания и о содействии лицам, находящимся в местах принудительного содержания»
4. ФЗ от 4 апреля 2005 г. «Об Общественной палате Российской Федерации»

Дахцигель К.М.

Конкурентность в процессе инвестиционной деятельности: общая характеристика и проблемы в современных условиях

*Оренбургский государственный университет
(Россия, Оренбург)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-274

Аннотация

В статье выявляются классификационные признаки конкурентной борьбы в рамках инвестиционного рынка: по масштабам развития, по характеру развития, по методам ведения рыночного соперничества. Автором выявляются особенности свободной конкуренции, на основе которых предлагаются правила конкурентного поведения субъектов на инвестиционном рынке. Также автор рассматривает особенности национальной конкуренции на национальном инвестиционном рынке и выявляет наличие трех направлений конкурентной борьбы между субъектами инвестиционного рынка. Выявляет роль конкуренции на инвестиционном рынке. В заключении автор предлагает свое определение конкурентного инвестиционного рынка.

Ключевые слова: конкуренция, конкурентные отношения, инвестиционная деятельность, инвестиции.

Abstract

The article identifies the classification characteristics of competition within the investment market: by the scale of development, by the nature of development, by methods of conducting market competition. The author identifies the features of free competition, on the basis of which rules for the competitive behavior of subjects in the investment market are proposed. The author also examines the features of national competition in the national investment market and reveals the presence of three directions of competition between subjects of the investment market. Reveals the role of competition in the investment market. In conclusion, the author offers his definition of a competitive investment market.

Keywords: competition, competitive relations, investment activity, investments.

Инвестиционный рынок, как и любой элемент рыночной экономики, подвержен влиянию конкуренции. По самому общему определению конкуренция — это соперничество между участниками рынка. В то же время по поводу существования конкуренции существуют различные трактовки в зависимости от позиций, занимаемых теоретиками. Конкуренция в широком значении трактуется как состояние экономического оборота, при котором соблюдается система конституционно-правовых принципов (принципов конституционной экономики), ориентированных на эффективное функционирование товарных рынков (рынков работ и услуг, рынка труда, финансовых рынков и др.). При этом эффективность выступает оценочной категорией, зависимой от объективных критериев построения и развития рыночных отношений и субъективного восприятия их непосредственными участниками экономической деятельности, гражданами-потребителями, государством и обществом.

Важность конкуренции заключается в том, что в результате действия ее механизмов осуществляется распределение ограниченных ресурсов в зависимости от экономических предпочтений и потребностей субъектов рынка. Следовательно, роль конкуренции заключается в том, что она способствует установлению на рынке определенного порядка, обеспечивающего производство и распределение достаточного количества качественных и продающихся по равновесной цене товаров и услуг (ресурсов).

В общеэкономическом смысле конкуренция означает — соперничество между участниками рыночного хозяйства за лучшие условия производства, купли и продажи товаров. Такое положение порождается объективными условиями: полной хозяйственной обособленностью каждого субъекта рынка, его полной зависимостью от хозяйственной

конъюнктуры и противоборством с другими претендентами за наибольший доход. Борьба частных товаровладельцев за экономическое выживание и процветание — закон рынка.

Для более глубокого понимания механизмов конкуренции на инвестиционном рынке можно сравнить ее с монополией. При этом необходимо отметить, что как один, так и другой вид взаимоотношений участников инвестиционного рынка являются несимметричными. Противоположность их свойств основывается на совершенно разных параметрах (показателях) состояния рынка. Наглядно это представлено в таблице, которая характеризует положение субъектов инвестиционного рынка в разных конкурентных средах.

Таблица 1

Сравнение параметров состояния инвестиционного рынка при конкуренции и монополии

<i>Параметры состояния инвестиционного рынка</i>	<i>Конкуренция</i>	<i>Монополия</i>
<i>Число субъектов рынка, выступающих на стороне инвестиционного предложения (продавцов)</i>	<i>много</i>	<i>один</i>
<i>Барьеры входа и выхода из рынка</i>	<i>нет</i>	<i>есть (нет вхождения)</i>
<i>Участие владельцев инвестиционного капитала (инвестиционных ресурсов), инвестиционных товаров и услуг в контроле над ценами</i>	<i>нет</i>	<i>полный контроль</i>

Из таблицы можно сделать следующее заключение — конкуренция представляет собой нормальное состояние инвестиционного рынка.

Конкуренцию на инвестиционном рынке можно классифицировать по нескольким признакам: по масштабам развития; по своему характеру и по методам соперничества.

По масштабам развития конкуренция может быть:

- индивидуальной (один субъект инвестиционного рынка стремится занять лидирующее положение — выбрать наилучшие условия купли-продажи инвестиционного капитала, инвестиционных товаров и услуг);
- местной (ведется среди субъектов территориального, например, регионального, инвестиционного рынка);
- сегментарной (на одном из сегментов инвестиционного рынка идет борьба за получение наибольшего дохода, например, на рынке ценных бумаг);
- межсегментарной (соперничество на разных сегментах инвестиционного рынка за привлечение на свою сторону покупателей — носителей инвестиционного спроса в целях извлечения большего дохода);
- национальной (состяжание субъектов отечественного инвестиционного рынка внутри страны);
- глобальной (борьба субъектов: предприятий, хозяйственных объединений и государств разных стран на мировом инвестиционном рынке).

По характеру развития конкуренция подразделяется:

- на свободную;
- регулируемую.

По методам ведения рыночное соперничество на инвестиционном рынке делится:

- на ценовое (рыночные позиции соперничающих субъектов подрываются посредством снижения цен на инвестиционные ресурсы, товары и услуги);
- неценовое (лидирующее положение на рынке завоевывается посредством повышения качества оказания инвестиционной услуги или качества инвестиционного товара путем применения методов инновации).

В целях определения специфики поведения субъектов инвестиционного рынка в условиях конкуренции необходимо подробнее рассмотреть характер развития рыночного противоборства на этом рынке.

Свободная конкуренция на инвестиционном рынке означает:

- во-первых, что на инвестиционном рынке имеется множество независимых субъектов (владельцев капитала, ресурсов) — носителей инвестиционного предложения и инвестиционного спроса, самостоятельно решающих, что создавать и в каких количествах;
- во-вторых, никем и ничем не ограничен доступ на инвестиционный рынок (различные сегменты этого рынка) и такой же выход из него всех желающих. Это предполагает возможность каждому субъекту стать свободно конкурирующим и купить или продать имеющийся инвестиционный капитал (инвестиционные ресурсы), инвестиционные товары и услуги по интересующей цене и применить в любом направлении инвестирования. Носители инвестиционного спроса должны быть свободны от всякой дискриминации (умаления прав) и иметь возможность купить товары и услуги на любом интересующем их сегменте инвестиционного рынка;
- в-третьих, субъекты — носители инвестиционного предложения никак не участвуют в контроле за рыночными ценами.

При этом необходимо отметить, что свободная конкуренция в современных условиях рыночных отношений — редкое явление. Так, в высокоразвитых странах такое явление можно обнаружить, например, на рынке ценных бумаг. В настоящее время получили развитие новые формы рыночного соперничества — регулируемая государством конкуренция и противоборство монополий.

Как известно, особенностью свободной конкуренции является то, что субъекты инвестиционного рынка (продавцы и покупатели) в большей степени являются мелкими собственниками. Никто из них, естественно, не может в одиночку захватить рыночное пространство и установить для всех свою цену. По нашему мнению, это решающее обстоятельство предопределяет необходимость формирования правил конкурентного поведения субъектов на инвестиционном рынке.

Первое правило — владельцы инвестиционного капитала (инвестиционных ресурсов), инвестиционного товара и услуг должны учитывать уровень равновесной цены (отражающей равенство спроса и предложения) как норматив (лат. — упорядочение) рационального, разумно обоснованного экономического поведения. Если, допустим, продавец — носитель инвестиционного предложения установил очень высокую цену на свой продукт, превышающую равновесный уровень, то он неизбежно столкнется с недостатком спроса на инвестиции. Тогда через какое-то время придется снизить цену до уровня, приемлемого для покупателей. А это сопряжено с непредвиденными убытками.

Второе правило — чтобы, как говорится, «обхитрить» равновесную цену, субъект инвестиционного рынка, выступающий на стороне предложения, старается затратить на единицу продукта меньше ресурсов и создавать продукт по более низкой индивидуальной цене. Однако продажу такого продукта он осуществляет по общей для всех равновесной цене. В итоге образуется дополнительный доход в виде разницы между равновесной и индивидуальной ценой. Поэтому конкуренция способствует развитию изобретений, внедрению новинок техники и технологии, нахождению более эффективных форм организации труда и производства, способов экономного использования ресурсов, иными словами — является движущим фактором развития и внедрения инноваций.

Третье правило — при обострении конкурентной борьбы субъекты инвестиционного рынка прибегают к методу ценовой конкуренции. Если позволяют средства, то иногда применяется демпинг — продажа инвестиционного капитала, инвестиционных товаров и услуг по чрезвычайно низким (как их называют, «бросовым») ценам. Это происходит до тех пор, пока противоборствующий субъект не будет разорен. В результате получивший конкурентные

преимущества субъект, как правило, восстанавливает прежнюю цену и скупает капитал (ресурсы) проигравшего.

Проводимые исследования свидетельствуют, что на инвестиционном рынке субъекты конкурируют между собой в трех направлениях:

- первое — конкурируют между собой продавцы инвестиционного капитала (инвестиционных ресурсов), инвестиционных товаров и услуг (носители инвестиционного предложения);
- второе — соперничество между покупателями инвестиционного капитала, товаров и услуг (носителями инвестиционного спроса);
- третье — конкурентная борьба между субъектами рынка — носителями инвестиционного спроса и носителями инвестиционного предложения в отношении уровня цены. При этом первые из них стремятся купить продукты по меньшей цене, а вторые — продать свои продукты подороже. При этом необходимо отметить, что конкуренция как рыночный регулятор закономерно воздействует на инвестиционном рынке на ряд явлений.

Во-первых, она воздействует на цены, предлагаемые продавцами и покупателями (носителями инвестиционного предложения и инвестиционного спроса).

Во-вторых, конкуренция устраняет нестабильное и неравное соотношение инвестиционного спроса и инвестиционного предложения в масштабе национального рынка.

В-третьих, она приводит общую рыночную цену на инвестиционный капитал (инвестиционные ресурсы), инвестиционные товары и услуги к точке равновесия.

Исходя из вышесказанного, можно утверждать о высокой роли конкуренции на инвестиционном рынке с точки зрения экономического роста. Закон конкуренции оказывает более сильное воздействие на поведение субъектов инвестиционного рынка по сравнению с законами спроса и предложения. Свободная конкуренция на инвестиционном рынке как бы заставляет чрезмерно высокие и очень низкие цены двигаться к точке равновесия. Это ведет в конечном счете к равенству противоборствующих субъектов. Прямая причастность рыночной состязательности к образованию равновесной цены и равновесного количества инвестиционных товаров связана с правилами конкурентной «игры».

При этом необходимо отметить, что конкуренция на инвестиционном рынке выполняет следующую роль:

1. во-первых, благодаря соперничеству утверждаются общественно нормальные условия производства и обращения инвестиционного капитала, инвестиционных товаров и услуг;
2. во-вторых, рыночная состязательность является движущей силой развития и внедрения инноваций;
3. в-третьих, разрушаются и устраняются все неэффективные и отсталые субъекты в рамках всего инвестиционного рынка. Вследствие всего этого на инвестиционном рынке происходит определенное расслоение его субъектов. Выделяются те, кто преуспевает, опираясь на технические, организационные и экономические достижения. Имеются и опустившиеся ниже общественно нормального уровня, разорившиеся и потерпевшие крах. Следовательно, обобщив описанные принципы конкуренции, можно предложить определение конкурентного инвестиционного рынка — это рынок, на котором присутствует большое количество различных субъектов, выступающих как на стороне инвестиционного спроса, так и на стороне инвестиционного предложения, осуществляющих операции по купле-продаже инвестиционных продуктов (объектов инвестиционного рынка) независимо друг от друга, причем каждый из которых не может оказать существенного влияния на цену.

1. Бобылев Г. В. и др. Условия и факторы реализации инновационного потенциала региона // Регион: экономика и социология. - 2011. - № 1. - С. 113-126.
2. Винокуров М. А. Экономический кризис в России 2014 года и возможные пути его преодоления // Известия Байкальского государственного университета. - 2015. - № 2. - Вып. 25. - С. 261-267.
3. Григорьев Л. Инвестиционный процесс: накопленные проблемы и интересы / Вопросы экономики. - 2008. - № 4. - С. 44 - 61.
4. Захаров В. К. Какие инвестиции служат развитию России // Финансы и кредит. - 2012. - № 8(488). - С. 11-20.

5. Корчагин Ю. А. Инвестиции и инвестиционный анализ : учеб. пособие / Ю. А. Корчагин, И. П. Маличенко. — Ростов н/Д. : Феникс, 2010. — 601 с
6. Николаев М. А. Инвестиционная деятельность на фазе подъема экономики // Финансы и кредит. -2011. - № 28. - С. 2-13.
7. Хайруллина А. М. Региональное инвестиционное законодательство: современное состояние и перспективы развития // Юридическая наука и правоохранительная практика. - 2012. - № 3 (21). - С. 39-45.

Дёмин Р.В.

**Совершенствование уголовно-правового реагирования и предупреждения
мошеннических действий с применением цифровых технологий**

*Международный юридический институт (МЮИ)
(Россия, Москва)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-275

Аннотация

В данной статье вопрос совершенствования уголовно-правового реагирования и предупреждения мошеннических действий с применением цифровых технологий. Делается вывод о том, что мошенничество с использованием электронных средств платежа совершается в форме хищения чужого имущества, а судебная практика движется в направлении к тому, чтобы признать обман автоматизированных систем и компьютерных технологий способом его совершения.

Ключевые слова: мошенничество, информационные технологии, цифровые технологии, уголовно-правовое реагирование

Abstract

This article addresses the issue of improving the criminal legal response and preventing fraudulent activities using digital technologies. It is concluded that fraud using electronic means of payment is committed in the form of theft of someone else's property, and judicial practice is moving towards recognizing the deception of automated systems and computer technologies as a method of committing it.

Keywords: fraud, information technology, digital technology, criminal legal response

Сферу компьютерной информации как объективный признак состава преступления, предусмотренного ст. 159.6 УК РФ, образуют те области, где практическую деятельность составляет функционирование электронных платежных систем, в которых дистанционно совершаются операции с использованием банковских карт, безналичных денег. Для совершения данных операций без участия человека компьютерная информация может быть введена (установлена), иным образом обработана в электронной памяти не только компьютера, но и технических устройств, которые по своему характеру способны выполнять функции приема, переработки, хранения, передачи и выдачи информации в электронном виде.

С учетом изложенного особый интерес представляет точка зрения Н.Р. Косевича и А.В. Бриллиантова о том, что ст. 159.3 УК РФ возможно признать специальной нормой по отношению к ст. 159.6 УК РФ: в диспозициях обеих статей указано «мошенничество», для вменения ст. 159.3 УК РФ искать обманутого человека не требуется. Достаточно «обмануть» компьютер, который совершит перевод безналичных денег. Ученые также отмечают, что практика пошла именно по этому пути, так как ст.159.3 УК РФ больше не требует обмана продавца, а предметом хищения являются безналичные деньги со счета или с карты потерпевшего [7].

Ст. 159.6 УК РФ должна применяться только в том случае, если отсутствуют признаки преступления, предусмотренного специальной нормой – 159.3 УК РФ, например, когда похищаются не безналичные деньги, а иное имущество, как вещи, так и права на имущество, например, если хакеру удастся взломать ЕГРН и зарегистрировать на себя право на

недвижимость, похитить криптовалюту или ведро с алмазами. Хищение безналичных денег может быть квалифицировано по ст. 159.6 УК РФ, если он ухитрится их похитить без использования электронных средств платежа, например, войдя в банковскую систему с правами администратора.

Однако, такой подход вызывает сомнение, так как не ясна необходимость существования ст. 159.3 УК РФ дальше как самостоятельной нормы.

Согласно уже упомянутой нами ранее пояснительной записке к проекту № 53700-6 Федерального закона «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 29 ноября 2012 г. № 207-ФЗ необходимость создания специальных норм о мошенничестве законодатель обосновывал тем, что ст. 159 УК РФ не в полной мере учитывала особенности тех или иных экономических отношений [3].

Каждая из норм должна была охранять специальные экономические отношения, обладающие своими собственными особенностями и способом совершения преступления, а также особым предметом посягательства.

Более того, в указанной пояснительной записке авторы законопроекта отмечали, что обман в ходе совершения мошенничества, предусмотренного ст. 159.3 УК РФ, направлен не на владельца имущества, а на уполномоченного работника кредитной, торговой или иной организации [3].

Аналогичные тезисы законодатель привел и в пояснительной записке к законопроекту Федерального закона от 23 апреля 2018 г. № 111-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации», которым заменил «платежные карты» на «электронные средства платежа» в исследуемом преступлении [3].

Данный подход сохранял свою силу вплоть до последних изменений в июне 2021 года. Однако, очевидно, что он устарел и не является актуальным в связи с трансформациями, которые претерпела ст. 159.3 УК РФ и постановление Пленума Верховного Суда РФ от 30 ноября 2017 г. № 48 «О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате» [2] за последние 4 года.

Г.И. Шарафиева также ставит под сомнение необходимость существования ст. 159.3 УК РФ в качестве самостоятельной в связи с тем, что не представляется возможным выявить отдельную сферу уголовно-правовой защиты данной нормой, когда как у других специальных мошенничеств ими являются страховая, социальная сферы, сфера предпринимательской деятельности, кредитования, компьютерной информации. Исследовательница также полагает, что ст. 159.3 УК РФ стала «нерабочей» [8].

Что касается ст. 159.6 УК РФ, в данном исследовании она не будет рассмотрена подробно, на этот счет уже имеются серьезные исследования и монографии. Так, И.Р. Бегишев, И.И. Бикеев отмечают, что уголовно-правовая регламентация ответственности за преступления в сфере компьютерной информации также не является совершенной и содержит множество пробелов нормативного регулирования, а попытки на протяжении нескольких лет усовершенствовать уголовный закон в сфере компьютерной информации видятся не самыми удачными. Ученые также приходят к выводу, что мошенничество с использованием электронных средств платежа может быть совершено посредством незаконного вмешательства в информационно-телекоммуникационные устройства, их системы и сети, в которых обращается цифровая информация [5].

Кроме того, судебная практика привлечения лиц к уголовной ответственности за совершение мошенничества в сфере компьютерной информации показывает, что ст. 159.6 УК РФ применяется совсем редко, едва ли не в 10-20 раз реже, чем исследуемое преступление [6].

В связи с изложенным полагаем, что дальнейшее существование нормы ст. 159.3 УК РФ «Мошенничество с использованием электронных средств платежа» нецелесообразно по следующим причинам:

1. не указан способ совершения преступления, норма больше не требует обмана человека – уполномоченного работника торговой, кредитной или иной организации;
2. не представляется возможным выявить специальную сферу уголовноправовой защиты статьи;
3. легально закреплённое определение электронных средств платежа не позволяет отнести к предмету мошенничества цифровые валюты и цифровые финансовые активы, в силу чего диспозиция нормы является узкой;
4. действия с данными банковских карт и банкоматом по переводу денежных средств образуют состав кражи;
5. во всех случаях использования электронных средств платежа так или иначе происходит вмешательство в информационно-телекоммуникационные устройства, их системы и сети, в результате чего возникает конкуренция нормы с мошенничеством в сфере компьютерной информации – ст. 159.6 УК РФ.

В ходе исследования мы пришли к выводу о том, что мошенничество с использованием электронных средств платежа совершается в форме хищения чужого имущества, а судебная практика движется в направлении к тому, чтобы признать обман автоматизированных систем и компьютерных технологий способом его совершения.

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 25.12.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 30.12.2023) // Собрание законодательства РФ. – 17.06.1996. – № 25. – ст. 2954.
2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 30.11.2017 № 48 (ред. от 15.12.2022) «О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате» // Бюллетень Верховного Суда РФ. – № 2. Февраль. – 2018.
3. Пояснительная записка к законопроекту № 53700-6 // Система обеспечения законодательной деятельности Государственной автоматизированной системы «Законотворчество» : официальный сайт. – URL: <https://sozd.duma.gov.ru>. (дата обращения: 17.01.2024).
4. Пояснительная записка к законопроекту № 186266-7 // Система обеспечения законодательной деятельности Государственной автоматизированной системы «Законотворчество» : официальный сайт. – URL: <https://sozd.duma.gov.ru>. (дата обращения: 17.01.2024).
5. Бегишев, И., Бикеев И. Преступления в сфере обращения цифровой информации : монография / И. Бегишев, И. Бикеев. – Казань, 2020.
6. Сводные статистические сведения о состоянии судимости в России за 2021 год : официальный сайт Судебного Департамента при Верховном Суде РФ. – URL: <http://www.cdep.ru> (дата обращения: 18.01.2024).
7. Уголовное право России. Части Общая и Особенная: учебник / коллектив авторов ; под ред. А. Бриллиантова; 3-е изд., перераб. и доп. – Проспект, 2021.
8. Шарафиева, Г. Вопросы квалификации хищений с использованием электронных средств платежа в свете изменений, внесенных постановлением Пленума Верховного Суда Российской Федерации 29 июня 2021 года / Г. Шарафиева // Вестник Казанского юридического института МВД России. – 2022. – № 2. – URL: <https://cyberleninka.ru> (дата обращения: 17.01.2024).

Дробышева А.В., Бидова Б.Б.

Нравственные ценности в уголовном праве: взаимосвязь и влияние

*ГБОУ ВО «Ставропольский государственный педагогический институт»
(Россия, Ессентуки)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-276

Аннотация

В статье рассматривается взаимосвязь и влияние нравственных ценностей в уголовном праве РФ, связанные с необходимостью установления баланса между правосудием и этикой. Несомненно, нравственные ценности являются неотъемлемой частью жизни общества, определяющие убеждения людей, моральные принципы и стандарты поведения.

Ключевые слова: Уголовное право, ценности, принцип равенства перед законом, кодекс.

Abstract

The article examines the relationship and influence of moral values in the criminal law of the Russian Federation, related to the need to establish a balance between justice and ethics. Undoubtedly, moral values are an integral part of society's life, determining people's beliefs, moral principles and standards of behavior.

Keywords: Criminal law, values, the principle of equality before the law, the code.

В настоящее время в стремительно развивающемся обществе, существует множество проблем, связанных с определением и применением нравственных ценностей в УК РФ. Уголовное право направлено на защиту общества в целом от различного рода преступлений, а также поддержанию правопорядка в стране, посредством установления для лиц наказания совершивших преступления, тем самым предотвращая распространения преступлений в стране. В УК РФ нравственные ценности выражаются через существующие принципы: справедливость, равенство перед законом, гуманизм [1, с. 94-100].

Соотношение и влияние нравственных ценностей в Уголовном кодексе Российской Федерации - один из важнейших аспектов современной юриспруденции. Моральные ценности регулируют поведение человека в обществе, служат важными базовыми принципами и установками, определяющими нормы морали и справедливости.

Уголовный кодекс Российской Федерации как отрасль права, направленная на регулирование общественных отношений, представляет собой свод основополагающих норм, которые напрямую влияют на уровень преступности в стране. В свою очередь, нравственные ценности являются важным элементом формирования и развития общественной морали и этических норм, что в свою очередь способствует снижению уровня преступности и поддержанию социального порядка и стабильности.

Взаимосвязь нравственных ценностей и уголовного права в Российской Федерации проявляется в том, что нравственные ценности являются основой для формирования, внедрения и реализации уголовно-правовых норм. Такие нравственные ценности, как справедливость, равенство, честность, уважение к человеческой жизни, являются основополагающими принципами, закрепленными в Уголовном кодексе Российской Федерации и других нормативных документах.

Влияние нравственных ценностей на Уголовный кодекс Российской Федерации реализуется через механизмы толкования и применения закона. Адвокаты и судьи, выносящие приговоры по уголовным делам, несут ответственность за справедливость и соблюдение моральных принципов и ценностей. Они должны учитывать общественное мнение, подкрепленное эмпирическими данными, и назначать справедливые наказания, отражающие моральный характер совершенного преступления.

В ч. 1, ч 1, ст. 6 УК РФ «Принцип справедливости» прописывается, что наказание должно соответствовать тяжести совершенного преступления, конкретным обстоятельствам, особенностям личности преступника [3, г. 1, ч 1, с. 6 УК РФ]. Данная концепция основана на моральном принципе, согласно которому люди должны нести ответственность за свои действия, и что наказание служит сдерживающим фактором для будущих правонарушений. Однако определение надлежащего уровня наказания может быть сложной задачей, требующей соблюдения тонкого баланса между тяжестью преступления и моральными ценностями соответствующего общества. По своей сути принцип справедливости является аккумулярующим относительно других принципов, то есть он является обобщающим. Несомненно, справедливость требует, чтобы каждый человек был подвержен одинаковому обращению перед законом и получал справедливое наказание за совершенное преступление.

Следует добавить, что и в г. 1, ч. 1 ст. 4 УК РФ «Принцип равенства граждан перед законом» подразумевается, лица, совершившие преступления, равны перед законом и подлежат уголовной ответственности независимо от пола, расы, национальности, языка, происхождения,

имущественного и должностного положения, места жительства, отношения к религии, убеждений, принадлежности к общественным объединениям, а также других обстоятельств [3, г. 1, ч 1, с. 4 УК РФ]. Уважение прав человека является фундаментальной моральной ценностью, лежащей в основе уголовного права. Защита прав отдельных лиц, включая право на справедливое судебное разбирательство, свободу от пыток и презумпцию невиновности, имеет важное значение для обеспечения отправления правосудия.

Необходимо затронуть и г. 1, ч. 1, ст. 7 УК РФ «Принцип гуманизма», в котором прописывается, что наказание и иные меры уголовно-правового характера, применяемые к лицу, совершившему преступление, не могут иметь своей целью причинение физических страданий или унижение человеческого достоинства [3, г. 1, ч 1, с. 7 УК РФ]. Область уголовного права связана не только с поддержанием гуманизма, но и с рассмотрением моральных ценностей и этических соображений. Несомненно, уголовное право стремится на постоянной поддерживать моральные ценности, оно также должно руководствоваться этическими соображениями. Моральные ценности не статичны; они развиваются с течением времени по мере изменения общественных норм и перспектив. Уголовное законодательство должно адаптироваться к этим изменениям в моральных ценностях, чтобы оставаться актуальным и эффективным [2, с.79-83].

Важно отметить, что моральные ценности также влияют на формирование и развитие уголовного права. Основные принципы и ценности, определяющие мораль общества, находят отражение в уголовном праве и служат основой для предупреждения и ограничения преступности. Моральные нормы также влияют на формулирование определенных наказаний, таких как лишение свободы или смертная казнь, в соответствии с моральными представлениями общества о справедливости и наказании.

Таким образом, взаимосвязь и влияние нравственных ценностей в российском уголовном праве неразрывны. Моральные принципы являются основополагающими для функционирования правового государства, поскольку они задают стандарты справедливости и ответственности. Правильный учет этих ценностей помогает обеспечить справедливое и эффективное применение уголовных норм и создать гармоничное общество, основанное на нравственных устоях.

ценности играют важную роль в уголовном праве, определяя нормы и принципы, регулирующие поведение людей в обществе. Уголовное право должно отражать эволюционирующие моральные ценности общества, чтобы обеспечить справедливость, защитить права человека и сохранить общественное доверие. Бесспорно, системе уголовного права рекомендуется стремиться к достижению гармоничной интеграции моральных ценностей и правовых принципов, что в конечном итоге, послужит наилучшим интересам общества.

1. Бялт В.С. Право и мораль в системе социального регулирования // Ленинградский юридический журнал. – 2019. – № 1. – С. 94-100.
2. Дидикин А.Б. Трансформация духовно-нравственных ценностей молодежи в современном Российском обществе // Социально-гуманитарные науки. – 2019. – № 3. – С. 79-83.
3. "Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 25.12.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 30.12.2023), Раздел 1, г. 1, ч 1, с. 7 УК РФ «Принцип гуманизма»; Раздел 1, г. 1, ч 1, с. 4 УК РФ «Принцип равенства граждан перед законом»; Раздел 1, г. 1, ч 1, с. 6 УК РФ «Принцип справедливости».

Дьячкова Т.С., Пакулина А.В.

Криминологический анализ личности преступника, совершившего доведение до самоубийства: психологические и социальные аспекты

НИУ «БелГУ»
(Россия, Белгород)

doi: 10.18411/trnio-02-2024-277

Научный руководитель: Безуглый С.Н.

Аннотация

Представленная работа содержит анализ вопросов, связанных с определением личности преступника, совершившего доведение до самоубийства. Авторами проводится исследование материалов судебной практики и статистики, содержащих информацию об отдельных признаках личности преступников, совершивших преступление по статье 110 Уголовного кодекса Российской Федерации. На основании исследованных материалов делается вывод о типичных психологических и социальных признаках преступников, совершивших обозначенный вид преступного деяния.

Ключевые слова: криминология, самоубийство, доведение до самоубийства, личность преступника, психологических портрет.

Abstract

The presented work contains an analysis of issues related to determining the identity of a criminal who committed incitement to suicide. The authors conduct a study of materials from judicial practice and statistics containing information about individual characteristics of the personality of criminals who committed a crime under Article 110 of the Criminal Code of the Russian Federation. Based on the materials studied, a conclusion is drawn about the typical psychological and social characteristics of criminals who committed the designated type of criminal act.

Keywords: criminology, suicide, incitement to suicide, personality of the criminal, psychological portrait.

Актуальные статистические данные, предоставленные государственными органами Российской Федерации, свидетельствуют о том, что за последние 8 лет фиксируется резкий спад количества самоубийств в нашем государстве. Так, если в 2012 году количество самоубийств составляло цифру в 20,2 человека на 100 000 населения, то уже к 2020 году данный показатель снизился до 11,3 человек [6]. Несмотря на это, России по-прежнему является одной из лидеров среди стран по количеству самоубийств на 100 000 населения, что свидетельствует о необходимости продолжения совершенствования инструментов всесторонней борьбы с данным негативным явлением. Актуальным сегодня представляется вопрос совершенствования ряда криминологических аспекты борьбы с преступлениями, выраженными в доведении физического лица до самоубийства. В частности, существует потребность в разработке более систематизированного подхода к определению отдельных характеристик личности преступников, совершающих обозначенный вид преступного деяния.

В первую очередь, предлагаем обратиться к материалам судебной статистики для того, чтобы определить демографические признаки личности лиц, совершающих преступления по статье 110 Уголовного кодекса Российской Федерации. Так, за первое полугодие 2023 года по ст. 110 УК РФ было осуждено всего 5 человек, из которых большую часть (80%) составили мужчины в возрасте от 30-49 лет (60%), постоянно проживающие на местности, в пределах которой было совершено преступление (80%), обладающие средним общим образованием (40%), трудоспособные, но не имеющие постоянного заработка (60%). К слову, схожие показатели можно было наблюдать и в 2022 году, в котором также было зафиксировано абсолютное большинство мужчин в возрасте 30-49 лет, не обладающих постоянным заработком. Отличием, в данном случае, выступает только признак, который в статистике за 2022 год указывает на преобладание основного общего образования [5].

Проведение исследования судебных приговоров позволяет прийти к выводу, что наиболее часто доведение до самоубийства совершается в отношении близких родственников или иных близких лиц, например, сожителей. Как правило, жертвой данного преступления выступает женщина, которая на протяжении нескольких лет подвергается психологическому или физическому насилию со стороны мужчины. Так, к примеру, Забайкальским районным судом было установлено, что на протяжении как минимум трёх лет с 2016-2019 гг., гражданин П. систематически совершал психологическое и физическое насилие над гражданкой Б., посредством нанесения ей побоев. Что примечательно, каждый эпизод нанесения побоев совершался П. в состоянии алкогольного опьянения и сопровождался унижением

человеческого достоинства Б. Действия П. привели к тому, что в 2019 году Б. совершила самоубийство через повешение [1].

Схожее по своему характеру дело было рассмотрено и Сафоновским районным судом Смоленской области. Так, гражданин Е. систематически совершал действия насильственного характера в отношении своей жены Ж. Такое насилие выражалось не только в нанесении побоев в состоянии алкогольного опьянения, но и в психологическом воздействии на жертву посредством её оскорбления, открытого выражения неприязни, использования нецензурной брани. Примечательным в данном деле является тот факт, что неоднократно обозначенные действия совершались на глазах у малолетнего ребёнка Е., который обращался за помощью к другим близким родственникам (бабушка и дедушка) и самостоятельно пытался остановить насилие в момент его осуществления. Последнее выступило дополнительным психологическим фактором, также оказавшим своё влияние на принятие Ж. решения о совершении попытки суицида [3].

Следует также отметить, что достаточно часто доведение до самоубийства совершается лицами, которые ранее не были замечены в какой-либо преступной деятельности. Однако, не редко рассматриваемому преступлению предшествует противоправная деятельность, выраженная в совершении различных правонарушений, в том числе связанных с нанесением побоев и нарушением общественного порядка. Примером может послужить обозначенное выше дело, в котором содержится указание на то, что на действия Е. неоднократно реагировали сотрудники органов внутренних дел, вызов которых осуществлялся близкими родственниками или соседями семьи.

В некоторых ситуациях, как, например, в деле, рассмотренном Ленинским районным судом г. Краснодара, преступление совершается мужчиной в отношении сожительницы, которая является кровной родственницей. В обозначенном деле в качестве такой родственницы выступила мать виновного лица, к которой он систематически применял насилие в состоянии алкогольного опьянения, как психологическое, так и физическое [2].

Д. М. Арсланова в своей работе также приходит к выводу о том, что наиболее часто жертвой рассматриваемого нами преступления становится женщина, которая является близкой родственницей или иным близким лицом мужчине. Помимо этого, автор делает важное указание на то, что отсутствует превалирование какого-либо способа совершения суицида. Фиксируются использование различных орудий, инструментов, в том числе и огнестрельного оружия, сильнодействующих фармакологических препаратов, смерть через падение с большой высоты и др. [4]

Таким образом, приведённые выше данные позволяют прийти к выводу о том, что типичным преступником по ст. 110 УК РФ является мужчина, сожительствующий с женщиной, в отношении которой впоследствии и совершаются соответствующие действия, служащие причиной доведения её до самоубийства. Помимо этого, нами были установлены следующие признаки:

- возраст в пределах от 30 до 49 лет;
- отсутствие высшего образования;
- отсутствие постоянного заработка при наличии полной трудоспособности;
- наличие проблем с алкоголем, так как большая часть преступлений совершается в состоянии алкогольного опьянения;
- использование зависимого психологического состояния жертвы, которая чаще всего является близкой родственницей преступника.

1. Приговор Забайкальского районного суда Забайкальского края № 1-75/2020 от 13 мая 2020 г. по делу № 1-75/2020 // Судебные и нормативные акты РФ: сайт. – URL: <https://sudact.ru/regular/doc/nmKQUJuHjTZZ> (дата обращения: 19.12.2023).

2. Приговор Ленинского районного суда г. Краснодара № 1-67/2019 1-736/2018 от 16 мая 2019 г. по делу № 1-67/2019 // Судебные и нормативные акты РФ: сайт. – URL: <https://sudact.ru/regular/doc/UTEdQXqKjrdu/> (дата обращения: 19.12.2023).
3. Приговор Сафоновского районного суда Смоленской области № 1-187/2019 от 28 ноября 2019 г. по делу № 1-187/2019 // Судебные и нормативные акты РФ: сайт. – URL: <https://sudact.ru/regular/doc/ffFUhUFwqZUJ/> (дата обращения: 19.12.2023).
4. Арсланова, Д. М. Криминологическое исследование личности преступника, совершившего доведение до самоубийства / Д. М. Арсланова // Молодой учёный. – 2021. – № 3. – С. 147-148.
5. Данные судебной статистики // Судебный Департамент при Верховном Суде Российской Федерации: сайт. – URL: <http://www.cdep.ru/index.php?id=79&item=7900> (дата обращения: 19.12.2023).
6. Смертность от самоубийств из расчёта на 100 000 человек населения // Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Калининградской области: сайт. – URL: https://39.rosstat.gov.ru/statistical_news/document/217197 (дата обращения: 19.12.2023).

Елесина И.Г.

Административно-правовые режимы охраны государственной границы Российской Федерации

*Санкт-Петербургский университет МВД России
(Россия, Санкт-Петербург)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-278

Аннотация

Государственные границы являются одним из важнейших способов воплощения и обеспечения независимости, суверенитета и единства государства. В вопросах о границах Российская Федерация строго придерживается международного принципа их нерушимости и нерушимости государственной границы России. В соответствии со ст. 71 Конституции Российской Федерации определение статуса границы и ее защита относятся к исключительной компетенции федерального центра. В сфере защиты государственной границы реализуются полномочия органов практически всех ветвей государственной власти России. Преобладающую роль при этом играют федеральные органы исполнительной власти. Вместе с тем российское законодательство немалую роль в защите границы отводит органам государственной власти субъектов федерации, органам местного самоуправления и гражданам.

Ключевые слова: граница, защита, охрана, государство, безопасность, режим.

Abstract

State borders are one of the most important ways to embody and ensure the independence, sovereignty and unity of the State. In matters of borders, the Russian Federation strictly adheres to the international principle of their inviolability and the inviolability of the state border of Russia. In accordance with Article 71 of the Constitution of the Russian Federation, the determination of the status of the border and its protection are the exclusive competence of the federal center. In the field of protection of the state border, the powers of almost all branches of government in Russia are being implemented. The predominant role is played by the federal executive authorities. At the same time, Russian legislation assigns a significant role to the state authorities of the constituent entities of the federation, local governments and citizens in protecting the border.

Keywords: border, protection, security, state, security, regime.

Защита государственной границы как часть системы обеспечения безопасности и реализации государственной пограничной политики Российской Федерации заключается в согласованной деятельности федеральных органов государственной власти, органов государственной власти субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления, осуществляемой ими в пределах своих полномочий путем принятия политических, организационно-правовых, дипломатических, экономических, оборонных, пограничных, разведывательных, контрразведывательных, оперативно-розыскных, таможенных, природоохранных, санитарно-эпидемиологических, экологических и иных мер.

Охрана государственной границы является составной частью ее защиты и осуществляется пограничными органами, в пределах приграничной территории, Вооруженными Силами РФ в воздушном пространстве и подводной среде и другими силами обеспечения безопасности РФ в случаях и в порядке, определяемых законодательством РФ.

Режим государственной границы с учетом его правовой основы относится к числу международно-правовых режимов и подробно рассматривается в курсе международного права. Пограничный режим в Российской Федерации представляет собой совокупность правовых норм и организационных мер, регламентирующих определенный порядок деятельности государственных органов, общественных объединений, их должностных лиц, а также порядок поведения граждан в пограничной зоне, территориальных водах России и в ее внутренних водах, имеющих выход к государственной границе.

Пограничный режим преследует двуединую цель: с одной стороны, затруднить проникновение в пограничную зону нарушителей границы и разного рода преступных элементов, а с другой стороны, - обеспечить пограничным органам дополнительные возможности по выявлению, предупреждению и пресечению разведывательно-подрывной и иной преступной деятельности на государственной границе и в непосредственной близости от нее со стороны иностранных государств и преступных элементов внутри страны.

Закон РФ «О Государственной границе Российской Федерации» устанавливает перечень правил, составляющих содержание пограничного режима, определяет правовое положение пограничной зоны, в общих чертах определяет полномочия пограничных органов, а также органов исполнительной власти субъектов Федерации по разработке конкретных режимных мер, определяет пространственные и временные пределы действия правил пограничного режима.

Основополагающим институтом пограничного режима является пограничная зона, которая по своему правовому положению составляет часть государственной территории России. Она устанавливается в пределах территории поселений и межселенных территорий, прилегающей к государственной границе на суше, морскому побережью РФ, российским берегам пограничных рек, озер и иных водоемов, и в пределах территории островов на указанных водоемах. В пограничную зону по предложениям органов местного самоуправления поселений могут не включаться отдельные территории населенных пунктов, поселений и санаториев, домов отдыха и других оздоровительных учреждений, объектов культуры, а также места массового отдыха, активного водопользования, отправления религиозных обрядов и другие места традиционного массового пребывания граждан. На въездах в пограничную зону устанавливаются предупреждающие знаки.

Пограничный режим включает в себя следующие правила в пограничной зоне: правила прохода, временного пребывания, передвижения лиц и транспортных средств, хозяйственной, промысловой и иной деятельности, проведения массовых общественно-политических, культурных и других мероприятий в пределах муниципального образования вдоль государственной границы на суше, морского побережья РФ.

По общему правилу въезд лиц и транспортных средств в пограничную зону осуществляется по документам, удостоверяющим личность, индивидуальным или коллективным пропускам, выдаваемым пограничными органами на основании личных заявлений граждан или ходатайств предприятий и их объединений, организаций, учреждений и общественных объединений.

Устанавливаются места въезда в пограничную зону. Могут также определяться время въезда, маршрут передвижения, продолжительность и иные условия пребывания в пограничной зоне лиц и транспортных средств.

Постоянные жители пограничной зоны при временных выездах за ее пределы возвращаются к месту жительства по документам, удостоверяющим их личность, в которых паспортно-визовыми подразделениями органов внутренних дел поставлены отметки о регистрации на жительство в пограничной зоне. Лица, имеющие документы с такими отметками, могут въезжать только в те населенные пункты пограничной зоны, которые

расположены на территории субъекта Федерации, где они согласно регистрации постоянно проживают. Кроме того, они вправе передвигаться без специальных разрешений по всей территории пограничной зоны в пределах административно-территориальных границ субъекта Федерации, где они постоянно проживают.

В тех случаях, когда в пределах пограничной зоны расположены административные центры, школы, больницы, другие предприятия, учреждения, организации, а часть обслуживаемых ими граждан проживает за пределами пограничной зоны, им разрешатся въезд в пограничную зону по документам, удостоверяющим их личность и факт проживания в прилегающей к пограничной зоне местности.

Перечисленные выше положения содержатся в приказе ФСБ РФ от 10 сентября 2007 г. N 458 "Об утверждении Правил пограничного режима" Рассмотрим понятие, назначение и содержание режима в пунктах пропуска через Государственную границу Российской Федерации. В соответствии с Законом РФ «О Государственной границе Российской Федерации» пересечение государственной границы РФ на суше лицами и транспортными средствами осуществляется на путях международного железнодорожного, автомобильного сообщения либо в иных местах, определяемых международными договорами РФ или решениями Правительства РФ, где оборудованы пункты пропуска через государственную границу РФ.

Под пунктом пропуска через государственную границу РФ понимается территория в пределах железнодорожного, автомобильного вокзала, станции, морского, речного порта, аэропорта, аэродрома, открытого для международных сообщений, полетов, а также иное специально оборудованное место, где осуществляется пограничный, а при необходимости и другие виды контроля и пропуск через государственную границу РФ лиц, транспортных средств, грузов, товаров и животных. Пункты пропуска классифицируются по виду международного сообщения – морские, речные воздушные, автомобильные, железнодорожные, пешеходные; по характеру международных сообщений – пассажирские, грузовые, грузопассажирские; по режиму работы – постоянные, временные, сезонные.

Пункты пропуска устанавливаются решениями Правительства Российской Федерации по представлению федеральных органов исполнительной власти и органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации.

Режим в пунктах пропуска через государственную границу включает правила въезда в эти пункты, пребывания и выезда из них лиц, транспортных средств, ввоза и нахождения грузов, товаров и животных, устанавливаемые исключительно в интересах создания необходимых условий для осуществления пограничного, таможенного, санитарно-карантинного, ветеринарного и иных видов контроля.

Режимные ограничения предусматривают: порядок прохода в помещения и на территории, где осуществляются пограничные, таможенные и иные виды контроля; запрещение провожающим и встречающим проходить в эти помещения и на указанные территории; временную изоляцию лиц, прошедших пограничный, таможенный и иные виды контроля, до их убытия за границу, а также лиц, прибывших из-за границы до прохождения ими пограничного контроля, в особых режимных зонах; порядок высадки пассажиров из транспортных средств заграничного следования, их посадки, выгрузки, а также погрузки багажа и грузов; ограничение, а если необходимо, и временное запрещение доступа лиц и транспортных средств в помещения и на территории, где осуществляется пограничный и иные виды контроля; порядок пропуска и пребывания в помещениях и на территории, где непосредственно осуществляются пограничный и иные виды контроля, персонала, участвующего в обслуживании и контроле лиц.

Контроль за надлежащим выполнением правил пограничного режима и режима в пунктах пропуска через государственную границу Российской Федерации, в соответствии с российским законодательством возложен на пограничные органы, органы внутренних дел и органы местного самоуправления. Для этих целей названные выше органы наделены соответствующими полномочиями по применению мер административного воздействия в отношении физических лиц и юридических лиц. Суть полномочий состоит в проведении

разъяснительной работы среди жителей пограничной зоны, сотрудников транспортных предприятий в пунктах пропуска через границу и других категорий граждан с целью доведения до них сущности режимных требований, их значения для обеспечения надежной охраны Государственной границы, привлечении местного населения к активному участию в реализации правил пограничного режима и режима в пунктах пропуска через границу, поощрении граждан за проявленное усердие в охране границы.

Органы внутренних дел в пределах пограничной зоны вправе принимать решения об ограничении прав граждан на постоянное проживание в этой местности, контролировать паспортно-регистрационные правила, осуществлять проверку документов у граждан в пограничной зоне и в пунктах пропуска через границу.

В соответствии с российским законодательством органы безопасности обязаны осуществлять в пределах своих полномочий меры по обеспечению защиты государственной границы Российской Федерации. К числу таких мер относятся добывание информации об угрозах безопасности Российской Федерации на государственной границе, об организациях и лицах, вынашивающих планы враждебных акций, посягающих на жизненно важные интересы личности, общества и государства на границе.

1. Беляева Г. С. Правовые режимы, основанные на преимуществах: к вопросу о понятии // Административное и муниципальное право. 2014. № 10, - С. 1073-1080.
2. Надарин Э.С. Административно-правовые режимы, устанавливаемые в сфере защиты и охраны государственной границы // ТДР. 2014. №4, - С. 173-177.
3. Рушайло В.Б. Административно-правовые режимы. М., 2000, - 263 с.
4. Шергин А.П. К концепции механизма административно-правового регулирования // Административное и административно-процессуальное право. Актуальные проблемы. М., 2004, - С.102.

Ермак А.С.

Анализ некоторых проблем доказывания в арбитражном процессе РФ

*ФГБОУВО «РГУП»
(Россия, Симферополь)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-279

Научный руководитель: Латынин О.А.

Аннотация

Арбитражные суды призваны защищать охраняемые законом права и интересы организаций и граждан, правильно применять законодательство, содействовать правовыми средствами укреплению законности в экономических отношениях. Основной составляющей принципа состязательности является институт доказывания. Арбитражный суд определяет предмет доказывания по каждому делу, то есть обстоятельства, которые должны быть установлены судом для правильного рассмотрения и разрешения дела. Исследование арбитражным судом всех обстоятельств дела, является одним из условий вынесения им законного и справедливого решения. После правильного определения предмета доказывания, соответственно ему распределяется между сторонами обязанность по доказыванию (бремя доказывания), при выполнении которой будут установлены все обстоятельства, входящие в предмет доказывания. Достижение главной цели правосудия в арбитражных судах – решение судебного спора – во многом зависит от выполнения сторонами возложенного бремени доказывания. Переход к состязательной системе судопроизводства и ее развития меняет не только роль суда, но и предъявляет к сторонам повышенные критерии добросовестности, самостоятельности и ответственности при реализации своих процессуальных прав и обязанностей по доказыванию своей правовой позиции по делу.

Ключевые слова: институт доказывания, принцип состязательности, тенденции развития, проблемы доказывания, злоупотребление процессуальными правами, российский законодатель, АПК РФ.

Abstract

In the state-legal reserve of funds designed to really protect human rights and freedoms, the dominant role belongs to the courts. Justice is the most effective way of protecting human and civil rights and freedoms developed by world practice. Arbitration courts are called upon to protect the rights and interests of organizations and citizens protected by law, to apply legislation correctly, and to promote the rule of law in economic relations by legal means. The main component of the adversarial principle is the institution of proof. The Arbitration court determines the subject of proof in each case, that is, the circumstances that must be established by the court for the proper consideration and resolution of the case. The investigation by the arbitration court of all the circumstances of the case is one of the conditions for making a lawful and fair decision by it. After the correct determination of the subject of proof, the burden of proof (burden of proof) is distributed between the parties accordingly, during which all the circumstances included in the subject of proof will be established. The achievement of the main goal of justice in arbitration courts – the resolution of a judicial dispute – largely depends on the fulfillment by the parties of the assigned burden of proof. The transition to an adversarial system of judicial proceedings and its development changes not only the role of the court, but also imposes on the parties increased criteria of good faith, independence and responsibility in the exercise of their procedural rights and obligations to prove their legal position in the case. However, the abuse by unscrupulous participants in the process of their procedural rights in terms of presenting evidence to substantiate their claims and objections often leads to an artificial delay in the process of resolving court disputes, violates the rights of bona fide participants in the process, as well as to other negative consequences.

The purpose of this study is to thoroughly investigate some problematic aspects of the institute of evidence in the arbitration process of the Russian Federation, and on the basis of the studied material to make recommendations for their resolution and draw conclusions.

Keywords: institute of proof, the principle of competition, development trends, problems of proof, abuse of procedural rights, Russian legislator, agro-industrial Complex of the Russian Federation .

Важнейшим условием вынесения судом законного и справедливого решения является установление им всех значимых для правильного рассмотрения дела обстоятельств, поскольку стороны отстаивают свои позиции в рамках судебного разбирательства путем представления доказательств в обоснование своих требований и возражений. Процесс осуществления правосудия сопровождается установленным законом порядком совершения действий суда при рассмотрении и разрешении дела, иными словами, порядком судопроизводства. Несмотря на фундаментальное значение института доказывания в арбитражном процессе, сегодня в научном сообществе все еще существуют острые противоречия относительно как вопросов теоретической, так и практической составляющей.

Институт доказывания является наиболее значимой составляющей принципа состязательности российского судопроизводства. Применительно к судопроизводству в арбитражных судах содержание принципа состязательности раскрывается в ст. 9 АПК РФ [1] и также сводится к праву сторон представлять доказательства в обоснование своих требований и возражений, а также к обязанности суда создать для этого необходимые условия. Иными словами, процесс доказывания представляет собой деятельность участвующих в деле лиц по установлению наличия или отсутствия обстоятельств, имеющих значение для правильного разрешения дела арбитражным судом [7, с. 318].

По мнению А.Э. Падина «Несмотря на то, что данный институт в российском арбитражном процессе не является новым и проявил себя как вполне действенный, в то же время выявилась и некоторая проблематика, требующая незамедлительного разрешения. Существующие в настоящее время проблемы доказывания являются одним из основных дискуссионных вопросов как процессуальной науки, так и судебной практики» [5, с. 48].

В целях реализации принципа равноправия сторон в доказывании и правильного разрешения дела судом в арбитражном процессе каждому лицу, участвующему в деле, предоставляется право знать об аргументах друг друга до начала судебного разбирательства (ч. 2 ст. 9 АПК РФ), а также существует корреспондирующая этому праву их обязанность раскрыть свои доказательства перед другими участниками процесса в установленный законом срок (ч. 3 ст. 65 АПК РФ).

При состязательности процесса арбитражный суд, рассматривая дело, не наделен полномочиями по сбору доказательств по своей инициативе, а исходя из положений ч. 2 ст. 66 АПК РФ, вправе лишь предложить участвующим в деле лицам, представить дополнительные доказательства в должном порядке [6, с. 177]. Исключением из этого правила является законодательно определенная категория дел, возникающих из административных или иных публичных правоотношений, при рассмотрении которых арбитражный суд вправе истребовать по своей инициативе доказательства, если они не были представлены государственными органами, иными органами и (или) их должностными лицами (ч. 5 ст. 66 АПК РФ). Таким образом, при рассмотрении гражданских дел у арбитражного суда первой инстанции фактически нет ни обязанности, ни права принуждать стороны к представлению доказательств.

В соответствии с принципом состязательности основная нагрузка по сбору доказательств лежит на сторонах, поскольку они лучше знают фактические обстоятельства дела, следовательно, знают какими доказательствами их можно подтвердить. Именно стороны, гораздо в большей степени, чем суд, заинтересованы в выяснении обстоятельств дела, в связи с чем, они должны приложить максимум усилий для подтверждения соответствующих обстоятельств соответствующими доказательствами по делу. Но и суд, в определенной степени, должен принимать меры для того, чтобы стороны дали все необходимые для выяснения дела объяснения. Сам суд, в силу принципа состязательности, не должен собирать доказательства, но должен заботиться о надлежащем выяснении обстоятельств дела и с этой целью может указать сторонам на пробелы в представленных доказательствах, поставить перед сторонами соответствующие вопросы. В определенных случаях, например, когда граждане не могут получить необходимых доказательств, «суд обязан содействовать в этом, путем выдачи запросов или направления их соответствующим должностным лицам. Суд обязан оказать максимальную помощь сторонам, направленную на всестороннюю защиту их прав и интересов» [8, с. 489].

В то же время, руководствуясь положением ч. 4 ст. 66 АПК РФ, суд может содействовать участвующим в деле лицам, в сборе доказательств при условии, если они не имеют возможности самостоятельно получить необходимые им доказательства. Соответственно, стороны по своему желанию представляют доказательства или могут не представлять, в том числе обращаются с соответствующим ходатайством в арбитражный суд об истребовании доказательств или могут этого не делать.

Таким образом, законодатель возложил проявление активности в доказывании и состязательности на тяжущиеся стороны и оказание судом им только содействия в реализации их процессуальных прав, поскольку суд в силу ч. 3 ст. 9 АПК РФ, сохраняя независимость, объективность и беспристрастность, помимо всего прочего, осуществляет руководство процессом, создавая условия для всестороннего и полного исследования доказательств, представленных сторонами, квалификации правоотношений, установления фактических обстоятельств, законов и иных нормативных правовых актов, подлежащих применению для правильного рассмотрения дела, что в свою очередь является необходимым для достижения задач судопроизводства в арбитражных судах [5, с. 48].

В состязательном процессе пассивная в доказывании сторона должна предполагать высокую вероятность принятия судебного решения не в свою пользу, поскольку участвующие в деле лица несут риск наступления последствий совершения или несовершения ими соответствующих процессуальных действий (ч. 2 ст. 9 АПК РФ) [4, с. 37]. Важно также иметь ввиду то обстоятельство, что определенный стандарт доказывания обстоятельств по делу не преследует своей целью установить объективную истину. Это определенный показатель того, смогли ли стороны успешно выполнить возложенное на них бремя доказывания или нет. При буквальном толковании текста ст. 268 АПК РФ следует, что законодатель также направляет действия участников процесса по доказыванию своих требований и возражений именно в суде первой инстанции, определив только отдельные исключения, являющиеся следствием объективных причин препятствовавших своевременному предоставлению доказательств.

Арбитражный суд устанавливает наличие или отсутствие обстоятельств, обосновывающих требования и возражения лиц, участвующих в деле, а также иные обстоятельства, имеющие значение для правильного рассмотрения дела, на основании представленных доказательств [3, с. 538].

Подводя итог обозначенным выше проблемам, объективно препятствующим полноценной состязательности сторон в арбитражном суде первой инстанции в следствии возможности предоставления дополнительных (новых) доказательств в апелляции, и также существующей необходимости изменения положений ст. 66 АПК РФ в целях предоставления возможности арбитражному суду привлекать к ответственности недобросовестных участников процесса не исполняющих указаний суда о предоставлении доказательств, имеющих значение для правильного разрешения спора можно предложить следующее. Во-вторых, представляется необходимым повышение полномочий суда в процедуре доказывания, путем изменения редакции ч. 2 ст. 66 АПК РФ на следующий вариант: «арбитражный суд вправе обязать лиц, участвующих в деле, представить дополнительные доказательства, необходимые для выяснения обстоятельств, имеющих значение для правильного рассмотрения дела и принятия законного и обоснованного судебного акта до начала судебного заседания или в пределах срока, установленного судом».

1. "Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации" от 24.07.2002 N 95-ФЗ (ред. от 18.03.2023, с изм. от 22.06.2023).
2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 30.06.2020 № 12 «О применении Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации при рассмотрении дел в арбитражном суде апелляционной инстанции» [Электронный ресурс] – Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс». – Загл. с экрана.
3. Лущик, Р. В. Проблемы доказывания в арбитражном процессе / Р. В. Лущик. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2016. — № 20 (124). — С. 535-539. — URL: <https://moluch.ru/archive/124/34481/> (дата обращения: 14.11.2023).
4. Нахова Е.А., Красикова Л.А., Колосова Л.А. НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ДОКАЗЫВАНИЯ И ДОКАЗАТЕЛЬСТВ В СУДЕ ПЕРВОЙ ИНСТАНЦИИ В АРБИТРАЖНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ // Ленинградский юридический журнал. 2022. №1 (67). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/nekotorye-aspekty-dokazyvaniya-i-dokazatelstv-v-sude-pervoy-instantsii-v-arbitrazhnom-sudoproizvodstve> (дата обращения: 13.11.2023).
5. Падин Артём Эдуардович, Туктамышева Софья Вячеславовна Актуальные проблемы доказывания в арбитражном процессе // Юридическая наука. 2020. №7. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/aktualnye-problemy-dokazyvaniya-v-arbitrazhnom-protseste> (дата обращения: 14.11.2023).
6. Румянцева М.О., Гордеев Н.Г. ОТДЕЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ДОКАЗЫВАНИЯ В ГРАЖДАНСКОМ И АРБИТРАЖНОМ ПРОЦЕССЕ // Вестник УМЦ. 2019. №3 (24). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/otdelnye-problemy-dokazyvaniya-v-grazhdanskom-i-arbitrazhnom-protseste> (дата обращения: 15.11.2023).
7. Свиридов Юрий Константинович Процесс доказывания в гражданском и арбитражном процессах: к постановке проблемы // Общество: политика, экономика, право. 2021. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/protsess-dokazyvaniya-v-grazhdanskom-i-arbitrazhnom-protsestah-k-postanovke-problemy> (дата обращения: 15.11.2023).
8. Шакарян М. С., ГПК необходимо пересмотреть. Российская юстиция. 2014, № 358. - С. 489.

Ефанов Д.Е.

Сравнительное правоведение: роль и значение в современной России

*Белгородский государственный национальный
исследовательский университет
(Россия, Белгород)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-280

Научный руководитель: Кутько В.В.

Аннотация

Представленная статья направлена на рассмотрение вопросов, связанных с определением роли и значения сравнительного правоведения в современной России. Авторами

проводится исследование дискуссионных вопросов, связанных с определением сущности сравнительного правоведения, по итогам которого делается вывод о необходимости использования компромиссного подхода, предлагающего рассматривать сравнительное правоведение как научную дисциплину и метод научного познания одновременно. На основании исследования тематических источников, содержащих мнения российских учёных-юристов, также формулируется заключение о повышенной роли сравнительного правоведения не только в модернизации и обновлении национального права России, но и международного права.

Ключевые слова: сравнительное правоведение, модернизация, правовая система, правовой институт, международное право.

Abstract

The presented article is aimed at considering issues related to the definition of the role and importance of comparative law in modern Russia. The authors conduct a study of controversial issues related to the definition of the essence of comparative law, which concludes that it is necessary to use a compromise approach that suggests considering comparative law as a scientific discipline and a method of scientific cognition at the same time. Based on the study of thematic sources containing the opinions of Russian legal scholars, a conclusion is also formulated about the increased role of comparative law not only in the modernization and renewal of Russian national law, but also international law.

Keywords: comparative law, modernization, legal system, legal institution, international law.

Представители отечественной юридической науки ведут дискуссии относительно того, что именно следует понимать под такой категорией, как «сравнительное правоведение». В этой связи, прежде чем перейти к исследованию роли сравнительного правоведения в современной России, предлагаем ознакомиться с основными точками зрения относительно того, какой сущностью обладает данное понятие.

Так, существует несколько подходов, предполагающих рассмотрение сравнительного правоведения с различных перспектив. Первый подход предполагает, что под сравнительным правоведением следует понимать отдельную науку, которая входит в общий массив юридических, направленную на изучение особенностей правовых систем, институтов и т.д. других государств. Как правило, подобный подход ещё сопровождается указанием на то, что данная наука выступает в качестве средства модернизации права, так как позволяет выявить законодательные пробелы и ошибки, путём исследования более успешного опыта, который имеет место в иных странах.

Второй подход исключает сравнительное правоведение из разряда самостоятельных научных дисциплин, относящихся к юриспруденции. Сторонники данного подхода утверждают, что сравнительное правоведение представляет собой лишь метод изучения правовых систем, институтов и др.

Третий подход противоречит двум предыдущим описанным. Представители научного сообщества, придерживающиеся данного подхода утверждают, что сравнительное правоведение следует рассматривать одновременно, как метод научного познания, так и самостоятельной науки. В определённой степени, данный подход является компромиссным.

По нашему мнению, наиболее убедительной является последняя позиция, декларирующая компромиссный, дуалистический подход. Как нам кажется, он позволяет наиболее точно понять сущность сравнительного правоведения и проследить за тем, какую роль оно занимает в современной правовой жизни Российской Федерации. Именно по этой причине, в исследовании мы будем отталкиваться от указанного подхода.

Переходя к рассмотрению вопроса о роли сравнительного правоведения, в первую очередь, следует заметить, что действующая на сегодняшний день в Российской Федерации правовая система начала своё формирование только в конце прошлого столетия. Возникшая после распада Советского Союза потребность в стремительном реформировании российского

права неизбежно привела к множеству заимствований, который законодатель осуществил из правовых систем других государств, в том числе, руководствуясь принципами, сформированными сравнительным правоведением. Так, отдельные особенности регулирования общественных отношений были позаимствованы из европейского, американского и латиноамериканского права. Более того, историческое прошлое нашей страны показывает, что на первых этапах формирования права в принципе, перенимался опыт Римской и Византийской империй. На последнее указывает и принадлежность российской правовой системы к романо-германской правовой семье .

А.К. Карданова в своей научной статье утверждает, что без сравнительного правоведения невозможно осуществить в эффективном порядке обновление и модернизацию правовой системы любого государства. Использование опыта иных правовых систем, его адаптация и учёт позволяют произвести его эффективное заимствование. Автор также указывает, что глубокое понимание собственной системы права может иметь место только в том случае, если она на постоянной основе подвергается сравнению с системами других стран .

Невозможно не согласиться с высказанным выше утверждением, действительно, на современном этапе российская правовая система включает в себя отрасли права, ранее не существовавшие в нашем государстве. В числе них можно указать экологическое право, зачатки формирования которого имели место в Российской Империи и Советской России, однако не получили своего окончательного оформления в самостоятельную правовую отрасль.

Само собой, осуществление всех этих действий невозможно, если не ориентироваться и не перенимать чужой опыт и не учитывать его ошибки. Однако одного заимствования недостаточно, учёные должны проводить детальный сравнительный анализ правовых систем, чтобы выявить возможность осуществления интеграционных процессов. Помимо этого, немаловажным является и адаптация заимствований под современные реалии правовой жизни Российской Федерации.

А.В. Егоров утверждает, что глобализационные процессы, происходящие во всём мире уже второе столетие, неизбежно повышают роль сравнительного правоведения, которое, на сегодняшний день, выступает не только эффективным инструментом модернизации национального права, но и оказывает влияние на международное право. В частности, сравнительное правоведение может быть использовано в качестве инструмента определения необходимости ратификации того или иного международного акта на территории государства, посредством сравнения опыта других стран по осуществлению аналогичных юридически значимых действий .

Таким образом, в заключении произведённого исследования можно прийти к выводу, что на современном этапе развития отечественной правовой системы сравнительное правоведение по-прежнему играет одну из определяющих ролей в её модернизации. Несмотря на то, что среди представителей научного сообщества отсутствует единое мнение относительно сущности сравнительного правоведения, его высокая роль является общепризнанной. На сегодняшний день посредством использования знания сравнительного правоведения, как научной дисциплины, а также метода научного познания, отечественные правоведы формируют новейшие подходы к обновлению правовой системы, направленные на её совершенствование, повышение эффективности правоприменительной практики и решение иных важнейших задач, стоящих перед государством.

1. Воронцова, Е.А. Сравнительно-правовой метод и сравнительное правоведение: проблема определения категорий / Е.А. Воронцова // Образование и право. – 2018. – № 6. – С. 21-30.
2. Дерябина, Е.М. Соотношение сравнительного метода и сравнительного правоведения / Е.М. Дерябина // Вестник Алтайской академии экономики и права. – 2015. – № 3. – С. 63-70.
3. Карданова, А.К. О роли сравнительного правоведения в современной правовой жизни России / А.К. Карданова // Ленинградский юридический журнал. – 2020. – № 2. – С. 123-130.

4. Коданева, С.И. Прошлое, настоящее и будущее сравнительного правоведения / С.И. Коданева // Социальные и гуманитарные науки. Отечественная и зарубежная литература. Серия 4: Государство и право. – 2019. – № 3. – С. 28-34.
5. Лафитский, В.И. Научные традиции компаративистики в истории института законодательства и сравнительного правоведения / В.И. Лафитский // Журнал зарубежного законодательства и сравнительного правоведения. – 2015. – № 3. – С. 98-105.

Жигайло А.П., Сошникова И.В.

Насильственная преступность

*Уральский государственный экономический университет
(Россия, Екатеринбург)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-281

Аннотация

В данной статье представлена правовая характеристика насильственной преступности. Проанализирована насильственная преступность с учетом статистики.

Ключевые слова: преступление, насилие, преступность.

Abstract

This article presents the legal characteristics of violent crime. Violent crime is analyzed taking into account statistics.

Keywords: crime, violence, criminality.

Насильственная преступность существует с момента развития человеческого общества. Например, убийство, изнасилование, телесные истязания, рабство и многие другие виды насильственных преступлений, которые применялись по отношению к человеку. Рабство и вовсе было узаконено, и многие люди, проживающие на территории своего государства, не имели прав и свобод, которыми мы, граждане Российской Федерации, обладаем. Мы реализуем их в рамках законодательства нашей страны. К примеру, в Российской Империи крепостное право было отменено лишь в 1861 г., и юридически крестьянин лишался статуса крепостного, но фактически он не обладал полным спектром прав и свобод, которыми обладали привилегированное сословие того времени. Из-за этого не устранялась проблема разницы между правами и обязанностями крестьянина и дворянина, а, исходя из этого, была разница и в юридической ответственности данных лиц. Стоит обратить внимание на то, что насильственная преступность есть в любом правовом, демократическом государстве. С развитием истории многие деяния человека, которые недавно считались общепризнанными, со временем будут квалифицированы как преступные и противоправные и внесены в соответствующие нормативно-правовые акты. Таким актом сегодня в нашей стране является Уголовный кодекс, в котором перечислен список насильственных преступлений и многих других противоправных деяний человека, за которые предусмотрена уголовная ответственность.

Одной из задач нашего государства является охрана прав и свобод личности, собственности, общественного порядка и др. Данные нормы закреплены в ст. 2 Конституции РФ, более подробно они расписаны в ч. 1 ст. 2 Уголовного кодекса Российской Федерации.

Подводя итог вышесказанному, можно сказать, что насильственные преступления обусловлены самой человеческой историей, и с ее развитием они не утратили своей актуальности. Охрана вышеперечисленных прав и свобод, пресечение и предотвращение вышеперечисленных насильственных преступлений, а также назначение наказания в виде уголовно – правовых санкций являются ключевыми аспектами, подлежащими государственному контролю. Соответственно, чтобы понять суть насильственной преступности, нужно дать им правовую характеристику.

В учебниках по криминалистике приводятся разные понятия данного вида преступности. В учебнике А. Ю. Решетникова и О. Р. Афанасьевой представлено следующее определение: «Насильственная преступность – это исторически изменчивое, социально негативное, уголовно-правовое явление, представляющее собой совокупность преступлений против личности, совершенных с применением физического или психического насилия, имеющих

основной целью лишения человека жизни либо причинение вреда его здоровью, физической свободе, телесной неприкосновенности, а также совокупность лиц, совершивших данные преступления за определенный период на определенной территории» [3, с. 122].

Употребив понятие насильственной преступности, можно определить круг преступлений, определяющим признаком которых является насильственность. Данные преступления имеют три общих признака: «а) способ совершения преступления – психическое или физическое насилие; б) субъективная сторона данных преступлений – умысел; в) объектом посягательства является физическая и психическая безопасность человека, выраженная в таких категориях, как жизнь и здоровье, личная свобода, половая неприкосновенность» [2, с. 34]. На основании чего можно сделать вывод о повышенной степени общественной опасности.

Помимо этого, нельзя забывать, что насильственная преступность имеет высокую латентность. Это значит, что многие преступления остаются в тени правоохранительных органов или же не раскрываются в силу различных обстоятельств. Причины могут быть весьма различны: к примеру, когда потерпевший или потерпевшая не хотят заявлять в полицию по факту изнасилования, поскольку не хотят или не могут публично признаться по данному делу, так как не каждый человек в силу особенностей своей психики может признаться в этом. Еще одной причиной латентности может быть чрезмерная загруженность работников правоохранительных органов, а также стремление преступников скрыть свое деяние [1; 5].

Соотнося латентность с насильственной преступностью, можно прийти к выводу, что данное обстоятельство мешает раскрытию дела, а также нарушает правые устои нашего государства. Отсюда следует, что борьба с латентностью и в ближайшем будущем будет являться одной из задач нашей власти. Соответственно, должны быть придуманы меры по ее ликвидации и пресечению. Главным критерием в процессе ликвидации данного правового явления является доверие граждан к правоохранительным органам [2].

Согласно статистическим данным МВД РФ по состоянию преступности в нашей стране по итогам одиннадцати месяцев 2023 г. отмечено снижение общего количества зарегистрированных преступлений на 1%. Сократилось на 5,6 % число преступлений против личности, в частности, на 0,9 % – убийств и покушений на убийство, на 3,7 % – фактов умышленного причинения тяжкого вреда здоровью, на 5 % – изнасилований и покушений на изнасилование по сравнению с 2022 г. За 2022 г. число преступлений против личности сократилось на 5,6 %, в том числе фактов умышленного причинения тяжкого вреда здоровью – на 2,8 %, изнасилований и покушений на изнасилование – на 4,2 % по сравнению с 2021 г. [4].

В 2023 г. по Уральскому федеральному округу удельный вес раскрытых преступлений против личности в общем числе преступлений данной категории составил 89,38 %, что свидетельствует о том, что 10,62 % не было раскрыто. В 2021 г. данный показатель находился в соотношении 89,1 % к 10,9 %, в 2020 г. – 88,29 % к 11,71 % [4]. В период с 2020 по 2023 г. наблюдалась положительная динамика, что свидетельствует об отрицательной тенденции в сфере правового регулирования. Отсюда следует, что вопрос латентности в сфере насильственной преступности остается открытым.

Проведя правую характеристику насильственной преступности и соотнеся ее с латентностью, которая является одной из проблем данной сферы преступлений, и со статистикой органов МВД за 2020–2023 гг. можно сделать ряд выводов: во-первых, насильственная преступность является исторически сложившимся видом преступлений, обладающим высокой степенью общественной опасности, соответственно и высокой санкцией за совершение данных преступлений. Во-вторых, насильственные преступления имеют высокую степень латентности. В-третьих, органы МВД делают все возможное для устранения латентности и увеличения раскрываемости преступлений. Резюмируя, можно сказать, что предотвращение и пресечение насильственной преступности в нашем государстве регулируются многими нормативно – правовыми актами, такими как Уголовный кодекс РФ, Конституция РФ и другая нормативно-правовая база нашего государства. Но многие вопросы до сих пор остаются не урегулированными. Поэтому актуальность изучения насильственной преступности остается неизменной.

1. Джахбаров Ю. А. Методы выявления и противодействия латентной преступности как основание для принятия управленческих решений // Вопросы управления. 2015. № 2(33). С. 187–193.
2. Клеймёнов М. П. Криминология: учебник. 3-е изд., перераб. и доп. М.: ИНФРА-М, 2023. 400 с.

3. Решетников А. Ю., Афанасьева О. Р. Криминология: учеб. пособие. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Юрайт, 2023. 166 с.
4. Состояние преступности / Министерство внутренних дел Российской Федерации. URL: <https://мвд.рф/folder/101762> (дата обращения: 18.01.2024).
5. Шестаков Д. А. Латентность преступности, вопросы теории // Криминология: вчера, сегодня, завтра. 2009. № 1(16). С. 131–141.

Жумали Н.

Коллизионные нормы в международном частном праве

*Ошский государственный университет
(Кыргызстан, Ош)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-282

Аннотация

В статье на основе общенаучных подходов исследования проанализированы научные подходы коллизионным нормам в международном частном праве. Обобщены наиболее существенные признаки коллизионных норм, решение их в действующем законодательстве Кыргызстана.

Ключевые слова: международное право, коллизия, международное частное право, закон страны, место заключения, функция права, внутреннее законодательство.

Abstract

The article, based on general scientific research approaches, analyzes scientific approaches to conflict of laws rules in private international law. The most significant features of conflict of laws rules and their solution in the current legislation of Kyrgyzstan are summarized.

Keywords: international law, conflict, private international law, law of the country, place of detention, function of law, domestic legislation.

Обеспечение правопорядка в международном масштабе является одной из важных функций государства. Сочетание международно-правовых норм и национальных правовых актов играет ключевую роль в реализации некоторых из вышеперечисленных задач и способствует предотвращению правовых коллизий.

Реформы в общественно-политической жизни Кыргызской Республики, в сфере экономики не затрагивают методы государственного регулирования, и международное сотрудничество является одним из таких механизмов регулирования.

Согласно статье 6 Конституции Кыргызской Республики: международные договоры, стороной которых считается Кыргызская Республика и вступившие в силу в соответствии с законом, а также общепризнанные принципы и нормы международного права являются неотъемлемая часть правовой системы Кыргызской Республики.

Установлено, что порядок и условия применения международных договоров и общепризнанных принципов и норм международного права определяются законами [1].

В настоящее время система международно-правовых актов, в том числе некоторые положения международных норм, устаревает, несмотря на вносимые изменения.

Потому что оно не отвечает требованиям и условиям настоящего времени; прежде всего, развиваются правоотношения в международных рамках, в том числе правовая политика в стране и вновь принимаемые правовые акты.

Во-вторых, деятельность государства в сфере международной экономики, экологии, финансов расширилась и качественно изменилась.

Несмотря на традиционное внимание, уделяемое коллизионным нормам, до сих пор ряд функций его понятия в международном частном праве сопровождается отсутствием единых представлений об их классификационных критериях и взаимосвязи со смежными правовыми категориями.

С принятием новых законодательных актов в Кыргызстане сложилась новая система правоотношений, направленная на противодействие негативным явлениям в обществе и их социальным корням.

На наш взгляд, институт международного сотрудничества ориентирован на эффективное воздействие права и реализует функцию регулирования и защиты, которая является основной функцией права.

Международное право как сложное разнонаправленное явление непосредственно связано с правом, правовым поведением, деликтами, иными словами, оно связано со всеми правовыми категориями.

Роль коллизионных норм в международном частном праве направлена на комплексное толкование правового положения хозяйствующих субъектов.

Правовые коллизии имеет место, если один из хозяйствующих субъектов выступает в качестве иностранного элемента. Прежде всего, конфликт возникает между правовыми системами.

Правовые системы некоторых из этих стран могут требовать регулирования этих отношений, при этом частное право разных стран имеет очень важное значение. В результате возникает коллизионное право, когда одни и те же фактические ситуации по-разному регулируются законодательством разных стран.

Коллизионное право – объективное явление, возникающее по двум причинам; иностранный элемент в гражданских правоотношениях международном праве разных стран [2, с.34].

Первым способом регулирования личных правоотношений с иностранным элементом является выбор компетентного правопорядка для разрешения данного конфликта и его сущности в конкретном правовом случае. Во внутреннем законодательстве государств существуют специальные коллизионные нормы, включающие нормы выбора права: они указывают, закон какого государства должен быть законом или иным образом использоваться для регулирования отношений с иностранным элементом.

Таким образом, коллизионный метод регулирования посредством коллизионных норм включает в себя положение о необходимости применения права государства. Этот метод еще называют реферированием.

Право конкретного государства направлено на определение прав и обязанностей сторон конфликтующего регулирования со ссылкой на компетентный правопорядок.

Кроме того, правило разрешения споров допускает обращение как к внутреннему, так и к зарубежному законодательству.

Другая особенность метода коллизий связана с характером ссылки. В его применении умозрительными являются два этапа регулирования: первый - выбор коллизионного права (решение конфликтного вопроса); второй — использовать материальные нормы выбранного частного права для

определения прав и обязанностей сторон, что является конечной целью выбора права.

Коллизионное право является исторически первым методом регулирования в международном частном праве. Первые нормы, а затем и учения первой сферы частного международного права были обусловлены развитием взаимоотношений между государственными органами, возникшими, когда стало возникать множество правовых коллизий, обусловленных явными различиями норм частного права.

Эти нормы называются коллизионными нормами, используемыми для решения проблем, возникающих в результате коллизии коллизионных законов. Долгое время международное частное право существовало и развивалось только как коллизионное право. В некоторых странах (например, в Англии, США, Германии, Японии) такая позиция по отношению к международному частному праву сохранилась и по сей день — ее называют конфликтной.

По мнению Г. К. Дмитриевой “Совокупность коллизионных норм конкретного государства (национальных и международных) представляет собой коллизионное право этого

государства: Оно имеет национальный (внутренний) характер и является частью национального (внутреннего) права соответствующего государства (российское коллизионное право, японское коллизионное право и т.п.). Коллизионное право является основной частью международного частного права, определяющей его особенности и характеристики”[3.с.25].

Первыми учёными, определившими эту проблему, были немецкий исследователь правовых конфликтов Франц Кан и француз Этвен Бартен, автор концепции «конфликта квалификаций».

В настоящее время в юридической литературе существуют две основные теории решения этой проблемы: *lex fori* и *lex causae*.

Квалификация по праву суда (*lex fori*) является наиболее распространенным способом разрешения квалификационного конфликта. В случае возникновения коллизионного права, основанного на толковании правовых категорий, правоохранительный орган должен обратиться к национальному законодательству государства, где рассматривается дело[4.с.12].

Характер и особенности нормативного состава международного частного права напрямую зависят от способа и способов правового регулирования международно-частных правоотношений. По двум способам регулирования оно состоит из двух групп норм разного характера: противоречивых и единого материального частного права. Их системная принадлежность определяется тем, что международное частное право является единым предметом регулирования, его общей и имеет единственную функциональную цель — преодоление правовых коллизий.

Коллизионный метод регулирования преодолевает коллизионную проблему путем выбора права. Основная особенность настоящих правил состоит в том, что они не содержат прямого определения прав и обязанностей участников правоотношений, а также указывают на право государства, которым следует руководствоваться при определении этих прав и обязанностей. Поэтому эти нормы называются ссылками.

Коллизионные нормы не одинаковы. В зависимости от механизма создания и использования они делятся на национальные и международные.

Национальные коллизионные нормы принадлежат государству которая самостоятельно разрабатывает и принимает в пределах своей компетенции. Они содержатся во внутреннем законодательстве соответствующего государства. В Кыргызстане такие нормы в основном сосредоточены в двух отраслевых законах: В отдельной части Гражданского кодекса[5] и Семейного кодекса[6] Кыргызской Республики национальные коллизионные нормы представляют собой исторические нормы.

Квалификация юридических понятий коллизионного права означает толкование содержащихся в них терминов. Проблема состоит в том, что одни и те же термины имеют разное юридическое значение в разных национальных правовых системах.

Например, во Франции исковая давность является институтом материального права, а в Великобритании – институтом процессуального права. Некоторые положения Гражданского кодекса Кыргызской Республики содержат общее правило, согласно которому при толковании коллизионной нормы содержащиеся в ней термины толкуются в соответствии с законодательством Кыргызской Республики, если иное не установлено законом.

Иностранное право применяется в случаях, предусмотренных коллизионной нормой. Однако могут быть случаи, когда последствия применения иностранного права не соответствуют основным принципам и моральным принципам внутреннего правопорядка соответствующего государства. Все штаты включают положения о государственной политике в свои семейные и гражданские кодексы.

В частности, Австрийский закон о международном частном праве содержит положение, согласно которому иностранное право не применяется, если такое применение несовместимо с фундаментальными ценностями австрийского правопорядка. В данном случае применяется австрийское законодательство.

Классификация коллизионных норм в международном праве определяется рядом основанных на ней объективных критериев. При этом классификация конфликтных норм связана с особенностями конфликтных отношений.

По мнению отечественных исследователей Жумали кызы Н., Жусупова Б.А. «Правовая природа коллизионных норм одинакова оно состоит, из скольких сложных структур. Коллизионные нормы классифицируется по ряду критериев;

- по воле законодателя;
- в зависимости от формы таранной связки;
- в зависимости от уровня нормативной спецификации» [7.с.35-37].

По воле законодателя коллизионные нормы делятся на императивные, альтернативные и диспозитивные.

Первый метод заключается в классификации коллизий по форме связи. На основании этого его разделяют на законы односторонних и двусторонних столкновений.

Одностороннее – это правило, которое напрямую относится к праву применимой страны (Кыргызстан, Украина, Казахстан, Германия и т.д.). Как правило, односторонняя норма указывает на применение права своей страны (коллизионная норма Кыргызстана указывает на применение законов Кыргызской Республики).

В международном частном праве разных стран часто используются односторонние коллизионные нормы. Французское коллизионное право основано на односторонних нормах. В международных соглашениях реже упоминаются односторонние нормы. Двусторонние коллизии законов встречаются чаще. Его обязанность не называет право конкретного государства, а формулирует общий признак (принцип, правило), по которому может быть выбран закон. Поэтому связывание двусторонней нормы называют формулой привязанности.

1. Конституция Кыргызской Республики (Введена в действие Законом Кыргызской Республики от 5 мая 2021 года №59)
2. Богуславский М. Международное право. / Учебник. - М.: Юрист, 2005. - С. 34.
3. Дмитриева Г.К. Международное частное право Учебник М.Проспект 2016. С. 25.
4. Чешир Дж., Норт П. Международное частное право. Москва, 1982. С. 12.
5. Гражданский Кодекс Кыргызской Республики (с изменениями и дополнениями по состоянию на 11.04.2023 г.)
6. Семейный кодекс Кыргызской Республики (с изменениями и дополнениями по состоянию на 06.06.2022 г.)
7. Жумали кызы Н., Жусупов Б.А. ПОНЯТИЕ КОЛЛИЗИОННЫХ НОРМ. Известия ВУЗов Кыргызстана. 2022. №. 4. С. 35-37

Ионин А.В.

Защита заработной платы работников в судебном порядке

*ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина
(Россия, Краснодар)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-283

Аннотация

В данной статье рассматривается тема защиты заработной платы работников в судебном порядке. Автор обращает внимание на детали этого процесса и поднимает вопросы, возникающие при защите заработной платы сотрудников в суде. Указывается, что работник имеет право защищать свое право на труд, в том числе на заработную плату, обратившись в суд. Автор подчеркивает важность судебного подхода к отправлению правосудия и возмещению невыплаченной заработной платы. В этой статье также рассмотрены различные аспекты этой защиты, включая процедуры, доказательства и возможные трудности при рассмотрении дела.

Ключевые слова: заработная плата, работник, работодатель, судебная защита, суд.

Abstract

This article discusses the topic of protecting employees' wages in court. The author draws attention to the details of this process and raises issues that arise when defending employees' salaries in court. It is indicated that an employee has the right to defend his right to work, including wages, by going to court. The author emphasizes the importance of a judicial approach to the administration of justice and compensation for unpaid wages. This article also examines various aspects of this defense, including procedures, evidence, and possible difficulties in handling the case.

Keywords: salary, employee, employer, judicial protection, court.

Заработная плата является неотъемлемой частью трудового договора между работником и работодателем. Однако в некоторых случаях сотрудники могут столкнуться с ситуацией, когда работодатель не выплачивает всю или часть своей заработной платы. В этом случае работник имеет право обратиться в суд для защиты своих законных прав и возврата долга.

Правовую основу данного вопроса составляют различные НПА, однако ключевыми считаются Трудовой кодекс Российской Федерации [1], а также Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации [2].

Судебные процедуры, касающиеся защиты заработной платы, являются одним из способов разрешения трудовых споров между работниками и работодателями. Судебный порядок защиты заработной платы - один из способов урегулирования трудовых споров между работниками и работодателями. Основная цель такого вида защиты - восстановление нарушенных трудовых прав работника, включая выплату задолженности по заработной плате.

Процедура защиты в суде состоит из нескольких этапов. Во-первых, работник должен подать иск в компетентный суд общей юрисдикции. В иске должны быть указаны все обстоятельства, связанные с задолженностью по заработной плате, то есть период, в течение которого деньги не выплачивались, сумма задолженности и основание для ее возникновения.

После подачи иска суд рассматривает дело. В этом случае роль судьи очень важна, потому что исход дела зависит от его объективности и компетентности. Суд рассматривает доказательства, представленные сторонами, и выносит решение. Если решение суда вынесено в пользу работника, работодателю предписывается выплатить задолженность по заработной плате в течение срока, установленного судом.

Особое внимание следует уделить тому, как работник может представить доказательства нарушения обязательств работодателя по выплате заработной платы. Доказательства в этом случае могут отличаться от трудовых договоров, распоряжений о переводе денежных средств, официальных процедурных писем и протоколов, свидетельских показаний и других документов, подтверждающих нарушение обязательств работодателя.

Судебная защита заработной платы работников играет важную роль в обеспечении равных трудовых прав и справедливости на рынке труда. Этот механизм позволяет работникам получать компенсацию за задолженность по заработной плате, вынуждая работодателей соблюдать правовые нормы в области компенсации.

Важно отметить, что судебная защита может быть длительным процессом, требующим времени, усилий и денег. Поэтому в некоторых случаях для быстрого и эффективного разрешения спора работнику рекомендуется обратиться не только в суд, но и в трудовую инспекцию или профсоюз.

Защита заработной платы работников является одним из важных аспектов судебного процесса и имеет свои особенности:

Первая особенность заключается в том, что заработная плата сотрудников является одним из основных прав всех сотрудников. В соответствии с международными и национальными стандартами каждый работник имеет право на справедливое вознаграждение за свою работу. Если работодатель не выполняет свои обязательства по выплате заработной платы, работник имеет право обратиться в суд для защиты своих интересов.

Вторая особенность связана с тем, что судебные процедуры по защите заработной платы сотрудников имеют определенные принципы и процедуры. Как правило, сотрудники, не получающие заработную плату, подают иск в суд с требованием взыскания задолженности. Суд рассмотрит дело на основании представленных доказательств и примет решение о взыскании с работодателя невыплаченной заработной платы в пользу работника.

Третья особенность заключается в том, что судебная защита заработной платы обеспечивается несколькими способами. Это может быть взыскание денег с работодателя, конфискация его имущества, наложение судебных штрафов и другие меры. Важно отметить, что судебная защита сборов эффективна только в том случае, если имеются достаточные доказательства того, что сборы не были выплачены или задержка платежа.

Четвертая особенность заключается в том, что судебная защита заработной платы является одним из инструментов борьбы с незаконными действиями работодателей [3]. Если работник убежден, что ему выплачивается ненадлежащая сумма заработной платы, или если работодатель задерживает выплату без уважительной причины, решение суда может стать сильным стимулом для работодателя выполнить свои обязательства.

Пятая особенность заключается в том, что судебная защита заработной платы - это процесс взаимодействия между 2 сторонами, работником и работодателем. Работник должен предоставить подтверждение своего права на выплату заработной платы, включая трудовые договоры, трудовые документы, квитанции об оплате и другие документы. Работодатель также защищает свою сторону дела, представляя свои доказательства и аргументы в поддержку своей позиции.

Защита заработной платы рабочих - одна из важнейших задач современного общества. Однако проблема по-прежнему актуальна, и многие работники по-прежнему сталкиваются с трудностями в получении справедливой заработной платы.

Одна из основных проблем - задержка или невыплата заработной платы работодателем. В некоторых случаях сотрудникам приходится бороться за свои деньги в суде. Однако этот процесс может быть сложным и потребовать серьезных усилий.

Другая проблема - недостаточная эффективность судебной системы для защиты интересов сотрудников. Часто процедура занимает месяцы, что приводит к небольшой компенсации или даже отказу в выполнении требований. Для решения этой проблемы необходимо улучшить работу суда и сократить время рассмотрения дел, касающихся защиты заработной платы.

Не менее важно усилить ответственность работодателя за невыплату заработной платы и отсрочку ее выплаты. Сегодня сотрудники могут обратиться в трудовую инспекцию или Прокуратуру, но это не всегда приводит к эффективным результатам [4]. Для решения этой проблемы необходимо усилить наказания работодателей, нарушающих трудовое законодательство. Кроме того, необходимо повышать осведомленность о правах и защите работников.

Стремление к справедливой оплате труда сотрудников является неотъемлемой частью развития компании. Однако на пути к этой цели существуют различные препятствия. Для решения этих проблем необходимо совершенствовать законодательство, улучшать работу судов и правоохранительных органов, а также повышать осведомленность о правах работников. С учетом вышеизложенного объективно существует необходимость дальнейшего развития и совершенствования законодательства [5]

В заключение следует сказать о том, что судебные процедуры по защите заработной платы работников играют важную роль в обеспечении их прав и интересов. Суд играет роль независимого регулирующего органа, способного защитить работников от нарушений их трудовых прав. В результате применения судебных процедур по защите заработной платы работнику предоставляется возможность возместить ущерб и восстановить нарушенные права. Благодаря судебному порядку работники могут чувствовать себя защищенными, уверенными в том, что при необходимости их права будут восстановлены, и справедливость будет восстановлена.

1. "Трудовой кодекс Российской Федерации" от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 04.08.2023, с изм. от 24.10.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2023) // "Российская газета" от 31.12.2001 г.
2. "Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации" от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 24.06.2023, с изм. от 20.11.2023) // Собрание законодательства Российской Федерации от 2002 г. , N 46 , ст. 4532
3. Магомедова А.Г. ОСОБЕННОСТИ ЗАЩИТЫ ПРАВ РАБОТНИКОВ НА СВОЕВРЕМЕННУЮ И В ПОЛНОМ ОБЪЕМЕ ОПЛАТУ ТРУДА // Юридический вестник Дагестанского государственного университета. 2019. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-zaschity-prav-rabotnikov-na-svoevremennuyu-i-v-polnom-obeme-oplatu-truda> (дата обращения: 16.12.2023).
4. Шуайпова П. Г. Правовые проблемы судебной защиты трудовых прав // Юридический вестник Дагестанского государственного университета. 2012. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/pravovyye-problemy-sudebnoy-zaschity-trudovyh-prav> (дата обращения: 16.12.2023).
5. Гринь Е.А. К вопросу об особенностях правового регулирования природопользования в агропромышленном комплексе // Аграрное и земельное право. 2018. № 6 (162). С. 24-28.
6. Сулейманов Э.Э., Гринь Е.А. Некоторые вопросы защиты авторских прав // Правовая позиция. 2020. № 12. С.14-19.

Казарин Д.М., Рябчиков В.В.

Соблюдение принципа презумпции невиновности при прекращении уголовного преследования по нереабилитирующим основаниям

*Владимирский юридический институт ФСИИ России
(Россия, Владимир)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-284

Аннотация

В статье анализируются проблемы, связанные с обеспечением гарантированных Конституцией Российской Федерации прав всех участников уголовного процесса в связи с прекращением уголовного дела, и, в первую очередь, обеспечение защиты личности от необоснованного и незаконного обвинения. Проведен анализ действующего законодательства, рассмотрены различные точки зрения по рассматриваемой проблеме. Актуальность рассматриваемых в статье вопросов обусловлена высокой социальной значимостью принципа презумпции невиновности и необходимости соблюдения всех основных конституционных положений при прекращении уголовного преследования по нереабилитирующим основаниям.

Ключевые слова: предварительное следствие, прекращение уголовного преследования, принцип презумпции невиновности, нереабилитирующие основания, гарантия конституционных прав, освобождается от уголовной ответственности.

Abstract

The article analyzes the problems associated with ensuring the rights of all participants in the criminal process guaranteed by the Constitution of the Russian Federation in connection with the termination of a criminal case, and, first of all, ensuring the protection of an individual from unjustified and illegal charges. The analysis of the current legislation is carried out, various points of view on the problem under consideration are considered. The relevance of the issues considered in the article is due to the high social significance of the principle of presumption of innocence and the need to comply with all basic constitutional provisions when terminating criminal prosecution on non-rehabilitating grounds.

Keywords: preliminary investigation, termination of criminal prosecution, the principle of presumption of innocence, non-rehabilitating grounds, guarantee of constitutional rights, are exempt from criminal liability.

Являясь одним из важнейших правовых институтов, прекращение уголовного дела (уголовного преследования) нацелено на обеспечение прав всех участников уголовного процесса. Это невозможно без реализации базовых принципов правосудия, среди которых

особое место занимает презумпция невиновности. В единстве с иными правовыми принципами она обеспечивается сущность уголовного судопроизводства, основанную на обеспечении защиты прав личности от необоснованного и незаконного обвинения.

Социально-правовая значимость применения принципа презумпции невиновности определяется его закреплением в ст. 49 Конституции Российской Федерации, в соответствии с которой обвиняемое в совершении преступления лицо считается невиновным до тех пор, пока его виновность

не будет доказана и установлена приговором суда, вступившим в законную силу, при этом на обвиняемого не накладывается обязанность представлять доказательства своей невиновности, а сомнения, не устраненные в ходе уголовного процесса, толкуются в его пользу. В этом контексте нельзя

не согласиться с С. И. Лобановой, считающей, что презумпция невиновности обеспечивает защиту обвиняемого не только от необоснованных обвинений органов предварительного следствия, но и иных органов власти, средств массовой информации и др.

Следуя букве закона, принцип презумпции невиновности находит свою реализацию в уголовном процессе в отношении защиты прав и интересов лица, обвиненного в совершении преступления, что прямо отражено

в ст. 14 УПК РФ, однако ряд ученых применяют более широкое его толкование, обосновывая ссылками на отраслевое законодательство. Так, например, А. В. Сладкова указывает на содержание ст. 1.5 Кодекса

об административных правонарушениях Российской Федерации, определяющей возможность привлечения к административной ответственности только то лицо, в отношении которого установлена вина, что позволяет автору сделать вывод о реализации принципа презумпции невиновности как одной из гарантий обеспечения законности при привлечении лица к административной ответственности.

В целом разделяя позицию автора, все же нельзя не признать, что, несмотря на применение данного термина в административном, налоговом

и др. отраслях права, принцип презумпции невиновности как общеправовой принцип реализуется только в уголовном процессе.

В силу принципа презумпции невиновности, говорится в Постановлении Конституционного Суда РФ от 14.07.2011 г. № 16-п, как он определен в статье 49 (часть 1) Конституции Российской Федерации, виновность лица в совершении преступления, равно как и его невиновность, должна быть доказана не в произвольном, а лишь в предусмотренном федеральным законом порядке, т.е. подлежит установлению исключительно в рамках уголовно-процессуальных отношений.

Согласно уголовному законодательству, принцип вины, тесно связанным с принципами законности, гуманности, справедливости и применяется к сфере уголовной ответственности. Уголовное наказание, назначается в соответствии со ст. 8 УПК РФ, только при доказанности вины в совершении преступления, и ни иначе как по приговору суда, вступившего в законную силу (ст. 14 УПК РФ).

Критический анализ, например, особого порядка принятия судебного решения, при согласии обвиняемого с предъявленным обвинением (глава 40 УПК РФ), где приговор выносится без рассмотрения уголовного дела в общем порядке, без исследования всех материалов и установления вины обвиняемого в ходе судебного разбирательства позволяет сделать вывод о том, что вина обвиняемого, в данном случае, доказывается только в ходе предварительного расследования. Вступивший в законную силу приговор формально соответствует принципу презумпции невиновности, а по сути, в части 9.1 ст. 316 УПК РФ, мало чем отличается от постановления следователя. Более того, поскольку рассмотрение уголовного дела осуществлялось без проведения судебного разбирательства в общем порядке, его нельзя использовать для решения вопросов, предусмотренных ст. 90 УПК РФ. Его так же нельзя обжаловать (в соответствии со ст. 317 УПК РФ) в апелляционном порядке по основанию, предусмотренному п. 1 ст. 389.15 УПК РФ.

В уголовном судопроизводстве, осуществляемом в общем порядке, обвиняемый трижды проходит «проверку» его вины: в рамках предварительного расследования, в судебном производстве первой инстанции и в апелляционном производстве. При этом, как отмечает А. Н. Омариева субъективное мнение следователя, дознавателя, прокурора, осуществляющих уголовное преследование, о вине подозреваемого или обвиняемого лица является следствием внутреннего убеждения. Формально противоречит принципу презумпции невиновности, но в силу того, что оно не влечет юридических последствий, не мешает его реализации в судебной стадии, так как именно в суде происходит признание или непризнание лица виновным в совершении преступления. Наибольшую проблему в этой ситуации вызывает процедура признания виновности обвиняемого в связи с прекращением уголовного дела (уголовного преследования) по нереабилитирующим основаниям до передачи его в суд.

Ее актуальность подчеркивает А. О. Ермакова, полагающая, что органы предварительного следствия, не передавая дело в суд, отказываются от разрешения дела по существу, и вынося постановление, делают вывод о виновности лица в совершении преступления.

Еще более конкретная позиция сформулирована А. А. Давлетовым, считающим, что невиновное лицо освобождается от уголовной ответственности по реабилитирующим основаниям, а по нереабилитирующим виновное в совершении преступления.

Высказывая в своей статье «Отдельные вопросы соблюдения принципа презумпции невиновности в уголовном процессе» солидарность с теми авторами, которые считают недопустимым переложение права определения вины лица в совершении преступления без всестороннего рассмотрения в рамках судебного заседания на органы предварительного следствия при прекращении уголовного дела (уголовного преследования)

по нереабилитирующим основаниям, считаем, что в целях полной реализации принципа презумпции невиновности необходимо отнести это право исключительно к компетенции суда, что согласуется с позицией

Н. А. Богдановича, прямо выражающего мнение о необходимости процессуальной отмены прекращения уголовного дела (уголовного преследования) на досудебной стадии. Это позволит обеспечить правовую определенность положения подозреваемого (обвиняемого), повысит объективность принимаемых решений, что в целом станет фактором обеспечения законности при прекращении уголовного дела и уголовного преследования.

Не все авторы согласны с данным мнением, например, А. О. Ермакова считает, что закрепленная в действующем законодательстве возможность прекращения уголовного дела следователем (дознавателем) с признанием вины лица, является необходимой реальностью существующей уголовно-правовой действительности, которая позволяет снизить нагрузку на российские суды и одновременно отражает гуманистическую направленность уголовного процесса России.

Уголовно-процессуальное законодательство содержит понятие подозреваемого, обвиняемого, подсудимого, осужденного, оправданного, но не конкретизирует понятие виновного, что порождает некую неопределенность при рассмотрении отдельных вопросов уголовного судопроизводства.

1. Богданович Н. А. Дискуссионные вопросы реализации принципа презумпции невиновности при прекращении производства по уголовному делу (уголовного преследования) по нереабилитирующим основаниям // Проблемы укрепления законности и правопорядка: наука, практика, тенденции. 2018. № 11. С. 263-271.
2. Давлетов А. А. Проблема прекращения уголовного дела по нереабилитирующим компромиссным основаниям на этапе предварительного расследования // Вестник Уральского юридического института МВД России. 2021. № 2. С. 12-17.
3. Ермакова А. О. Реализация принципа презумпции невиновности при прекращении уголовного дела (уголовного преследования) по нереабилитирующим основаниям // Международный научный журнал Инновационная наука. 2019. № 4. С. 131-134.
4. Казарин Д. М., Рябчиков В. В. Отдельные вопросы соблюдения принципа презумпции невиновности в уголовном процессе // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2022. № 3. С.113-115.

5. Лобанова С. И. К вопросу о значении и сущности прекращения уголовного дела и уголовного преследования в российском уголовном судопроизводстве // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. 2017. № 1(73). С. 87-89
6. Омариева А. Н. Презумпция невиновности и ее значение в отправлении правосудия // Вестник Поволжского института управления. 2019. Т. 19. № 2. С. 72-78.
7. Сладкова А. В. Принцип презумпции невиновности в административной ответственности на примере административных правонарушений в области рынка ценных бумаг // Вестник Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА). 2019. № 6. С. 116-123.

Карабаев М.Ф.

Комплаенс – риски инвестиционной деятельности

ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»

(Россия, Оренбург)

doi: 10.18411/trnio-02-2024-285

Аннотация

В статье проведено исследование комплаенс – рисков инвестиционной деятельности и представлена их классификация. Сделан вывод о многообразии комплаенс – рисков в инвестиционной деятельности и необходимости управления данными рисками.. Рассмотрены причины реализации комплаенс – рисков инвестиционной деятельности в современных условиях. Выделены преимущества внедрения инвестиционного комплаенса в деятельности хозяйствующих субъектов.

Ключевые слова: комплаенс, инвестиционный комплаенс, риск, комплаенс – риски, инвестиционная деятельность.

Abstract

The article examines the compliance risks of investment activity and presents their classification. The conclusion is made about the variety of compliance risks in investment activities and the need to manage these risks.. The reasons for the implementation of compliance risks of investment activity in modern conditions are considered. The advantages of implementing investment compliance in the activities of business entities are highlighted.

Keywords: compliance, investment compliance, risk, compliance risks, investment activity.

На современном этапе становления и развития общественных отношений особое место занимает инвестиционная деятельность, а именно ее экономическая сущность и правовое регулирование. В первую очередь стоит отметить, что инвестиционная деятельность – это отношения, которые выражаются во вложении денежных средств, ценных бумаг и иного имущества в объекты предпринимательской и иной деятельности с целью получения прибыли или другого эффекта [1], полезного для инвестора.

Осуществление инвестиционной деятельности сопряжено с определенным перечнем рисков, которые способны оказать разнонаправленное влияние на достижение запланированного результата, поэтому существует объективная необходимость управлять ими. Оценка, управление и при необходимости нивелирование рисков происходит в рамках инвестиционной комплаенс – политики хозяйствующего субъекта.

Прежде чем рассмотреть классификацию комплаенс – рисков инвестиционной деятельности, необходимо ответить на вопросы: «Что такое комплаенс? Каково главное предназначение комплаенса?».

На основании анализа источников [2, 3, 4] мы можем сделать вывод о том, что комплаенс представляет собой превентивный инструмент, который в большей степени нацелен на предупреждение и нивелирование реализации различных комплаенс – рисков, в нашем случае инвестиционных. Отметим, что риск носит вероятностный характер и может не реализоваться, однако управление рисками является частью комплаенс – системы организации, которая обеспечивает прозрачность деятельности и является ключевым элементом,

способствующим экономико-правовому обеспечению экономической безопасности и повышению конкурентоспособности компании.

При этом комплаенс – риски характеризуют систему явлений, способных оказывать негативное влияние на предпринимательскую деятельность, в частности и на инвестиционную, вследствие незаконных и/или непродуманных действий менеджмента хозяйствующего субъекта, а также действий третьих лиц, которые нарушают нормы права.

На основе классификаций комплаенс – рисков, представленных в работах отечественных ученых правоведов [5, 6] рассмотрим характеристику ключевых комплаенс – рисков инвестиционной деятельности и определим проявления и последствия реализации каждого из видов риска. Результаты анализа представим в виде таблицы 1.

Таблица 1

*Классификация комплаенс – рисков инвестиционной деятельности
составлено автором по [5, 6]*

<i>Группа рисков</i>	<i>Характеристика</i>	<i>Проявление и последствия реализации риска</i>
<i>Финансовые риски</i>	<i>Вероятность потери финансовых вложений в процессе инвестиционной деятельности.</i>	<i>Упущенная выгода; Прямые финансовые потери и снижение ожидаемой доходности вложений.</i>
<i>Репутационные риски</i>	<i>Вероятность потери деловой репутации при осуществлении инвестиционной деятельности.</i>	<i>Потеря доверия со стороны контрагентов после опубликования негативной информации о сотрудниках или управленческих кадрах в СМИ.</i>
<i>Управленческие риски</i>	<i>Вероятность принятия неадекватных по отношению к экономической и правовой среде управленческих решений при инвестировании.</i>	<i>Вовлечение управленческих кадров в коррупционные схемы; Непрофессионализм руководящего состава.</i>
<i>Операционные риски</i>	<i>Вероятность нарушения внутренних правил хозяйствующего субъекта при проведении инвестиционной политики.</i>	<i>Убытки вследствие несоблюдения акционерами и работниками компании положений внутренних нормативных актов.</i>
<i>Правовые риски</i>	<i>Вероятность несоблюдения действующего законодательства при осуществлении хозяйствующим субъектом инвестиционной деятельности.</i>	<i>Нарушение законодательства об иностранных инвестициях, Нарушение положений антимонопольного законодательства и как следствие, преследование со стороны надзорных органов.</i>

Исходя из представленной в таблице 1 классификации комплаенс – рисков инвестиционной деятельности, стоит отметить, что данный подход является универсальным для каждого вида комплаенса. При этом стоит заметить, что наиболее существенными рисками инвестиционной деятельности являются финансовые риски, которые также можно разделить на несколько групп, в частности:

1. риски упущенной выгоды, которые сопряжены с недополучением прибыли вследствие принятия необоснованных управленческих решений и игнорирования возможных неблагоприятных сигналов, указывающих на сокращение финансового результата или рост убытка;
2. риски финансовых потерь и снижения ожидаемой доходности вложений связаны с изменениями: конъюнктуры рынка, процентных ставок по кредитам, котировок акций на биржевых торгах, а также с возможностью частичной или полной утраты вложенных средств из-за неадекватной оценкой и необоснованного выбора инвестиционного проекта.

Существующее многообразие рисков является основой для организации и осуществления оценки инвестиционных рисков, то есть создание внутри компании такого процесса, который позволил бы оценить возможность наступления конкретного риска в ходе осуществления

инвестиционной деятельности, учитывая вероятностный характер реализации риска. Оценка инвестиционных комплаенс – рисков это совокупность процедур, которые включают в себя не только анализ финансового положения объекта инвестиций и конкурентных позиций компании на рынке, но и нормативной правовой базы, регулирующей отношения в сфере деятельности компании.

Описанные выше положения, дают основание полагать, что основными причинами реализации комплаенс – рисков в инвестиционной деятельности являются следующие факторы:

1. неадекватное ведение учета;
2. недостаточный уровень квалификации сотрудников;
3. игнорирование или неосведомленность об изменениях нормативных правовых актов;
4. недостаточная и неадекватная оценка рисков;
5. отсутствие мониторинга и надзора. [7]

Наряду с этим, можно также выделить преимущества инвестиционного комплаенса в современных условиях развития общественных отношений, среди которых: минимизация рисков потери инвестиционной привлекательности и деловой репутации компании, достижение высокого уровня эффективности корпоративного управления доверия между акционерами и инвесторами, снижение до минимальных значений вероятности наступления правовых санкций за нарушение законодательства в сфере реализации инвестиционной деятельности. [8]

Таким образом, внедрение превентивных инструментов инвестиционного комплаенса способствует достижению положительного эффекта при осуществлении инвестиционной деятельности. Оценка и мониторинг комплаенс – рисков при осуществлении инвестиционной деятельности способствует предотвращению либо минимизации финансовых потерь, снижению количества фактов мошенничества и коррупции в организации. При этом ответственная реализация и соблюдение комплаенса в инвестиционной деятельности благоприятно сказывается на сохранении и улучшении деловой репутации организации, повышая эффективность и конкурентоспособность компании, положительно влияя на инвестиционную привлекательность.

1. Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений [Электронный ресурс]. Федеральный закон от 25.02.1999 № 39-ФЗ (ред. от 25.12.2023). □ Режим доступа: URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_22142/
2. Сикачева Я. В. Превентивная юриспруденция: комплаенс // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. □ 2022. □ № 2-2. □ С. 174-176.
3. Попондопуло В. Ф., Петров Д. А. Комплаенс как правовой инструмент минимизации рисков и профилактики правонарушений // Вестник Санкт-Петербургской государственного университета. Право. □ 2020. □ № 1. □ С. 102-114.
4. Комплексная система комплаенс [Электронный ресурс]. □ Режим доступа: URL: <https://compliance.su/services/komplaens/>
5. Филиппович А. А. Комплаенс в предпринимательской деятельности: история становления, общие положения, проблемы формирования в Российской Федерации // Вестник Университета имени О. Е. Кутафина. □ 2018. □ № 3 (43). □ С. 225-233.
6. Абрамов, В. Ю. Руководство по применению комплаенс-контроля в различных сферах хозяйственной деятельности : практическое пособие / В. Ю. Абрамов. — Москва : Юстицинформ, 2020. - 172 с. - ISBN 978-5-7205-1573-7. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1090849>
7. Investment Compliance: Helping to Ensure Effective Asset Management [Электронный ресурс]. □ Режим доступа: URL: <https://www.planningmadesimple.com/resources/investment-compliance-helping-to-ensure-effective-asset-management/>
8. Бойчук Ю. О., Значков А. К. Инвестиционный комплаенс как элемент системы профилактики нарушений законодательства об иностранных инвестициях // Российской конкурентное право и экономика. □ 2020. □ № 1 (21). □ С. 50-54.

Карабаева К.К., Абдылдаева А.А., Караев К.С.
Институт обвинения в уголовном процессе

*Ошского государственного университета
(Кыргызстан, Ош)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-286

Аннотация

В статье на основе общенаучных методов познания исследованы содержательные основы института обвинения в уголовном процессе. Обозначены наиболее отличительные черты понятийного аппарата обвинения. Обобщены наиболее характерные признаки института обвинения в уголовном процессе.

Ключевые слова: конституция, обвинения, права и свободы человека, уголовное преследование, уголовная ответственность, уголовный процесс.

Abstract

The article, based on general scientific methods of cognition, examines the substantive foundations of the institution of prosecution in criminal proceedings. The most distinctive features of the conceptual apparatus of the accusation are outlined. The most characteristic features of the institution of prosecution in criminal proceedings are summarized.

Keywords: constitution, charges, human rights and freedoms, criminal prosecution, criminal liability, criminal process.

Институт обвинения в уголовном процессе является важной категорией, составляющей сущность уголовного процесса. Уголовный процесс вместе с осуществлением уголовного преследования определяет и сущность уголовного процесса.

Институт обвинения является единым лишь в том смысле, что включает в себя материальную и процессуальную формы. Иными словами, только на основании конкретной статьи Уголовного кодекса осуществляется уголовное преследование и в результате формируется обвинение.

В нынешнем уголовном процессе Кыргызстана существуют ряд спорных идей относительно возбуждения уголовного дела как самостоятельной стадии. Уголовный процесс 2019 года исключил стадию возбуждения уголовного дела. Это вызвало ряд разногласий. Уголовно-процессуальный кодекс 2021 года вновь узаконил стадию возбуждения уголовного дела.

При этом сфера предметов, связанных с институтом обвинения, требования к обвинению претерпели ряд существенных изменений.

Уголовно-правовые отношения, как материальные, так и процессуальные, возникают в связи с ограничением прав человека за общественно опасное деяние.

Государство соблюдает закон и осуществляет свою функцию по защите прав и свобод человека, в том числе посредством уголовного преследования. Обвинение предопределяет сущность защиты законных интересов государства и граждан, является вектором движения уголовного судопроизводства.

Согласно статье 57[1] Конституции Кыргызской Республики «Бремя доказывания лежит на обвинителе. Доказательства, полученные с нарушением закона, не могут быть использованы для обоснования обвинения и принятия решения суда».

Рассмотрение понятия и сущности «обвинения», являющегося одной из основных категорий уголовного процесса, является отправной точкой, позволяющей лучше понять конкретные проблемы реализации последнего. Ориентируясь на основные принципы права, можно определить теоретическую основу обвинения, понять его практическую часть, а именно, чего не хватает судьям, прокурорам и следователям в правоохранительной деятельности.

Всестороннее исследование сущности обвинения и его реализации является способом выявления случаев, когда необходимо совершенствование уголовно-процессуального законодательства в целях повышения законности и правопорядка.

В данной статье мы попытались выявить отдельные теоретические «пробелы», неясности и противоречия отдельных положений, регулирующих вопросы понятийного аппарата обвинения. А также проблемные вопросы его реализации. В частности, Уголовно-процессуальный закон не раскрывает сущности обвинения, в то же время придавая ему собственный смысл и иногда отождествляя с ним понятие «уголовное преследование» по своему смыслу.

Точный перечень участников уголовного судопроизводства, которые являются субъектами преследования со стороны законодателя, а главное, их процессуальное положение в рамках обвинительной функции, не определен.

Данное обстоятельство вызывает ряд коллизий, которые приводят к процессуальным ошибкам и правовой неопределенности при рассмотрении конкретных уголовных дел.

Проблемы в осуществлении уголовного преследования указывают на необходимость коренного пересмотра уголовно-процессуальных институтов, таких как институт частного обвинения, институт отказа в уголовном преследовании и его модификацию государственными и частными обвинителями.

Несовершенство законодательства в решении данных проблем зачастую приводит к нарушению прав участников уголовного судопроизводства, а также принципов уголовного судопроизводства, гарантированных Конституцией Кыргызской Республики и Уголовно-процессуальным кодексом Кыргызской Республики[2]. Вышеуказанные обстоятельства напрямую определяют актуальность исследования.

По мнению многих процессуалистов, существует два основных пути решения проблемы понятия и сущности обвинения в уголовном процессе. Сторонники первого из них считают, что обвинение носит претенциозный характер. Например, И. Я. Фойницкий считает что[3.с.67] «Обвинение есть тот же иск, но, как гражданский иск, оно бывает личным и нематериальным, публичным и частным, в соответствии с особенностями уголовного судопроизводства». С другой стороны, сторонники второго подхода рассматривают судебное преследование как законное средство защиты общественных и частных интересов от преступных посягательств.

В частности, П.М. Давыдов употребляет термин «обвинение» только в одном значении, а именно «заявление следственного органа, следователя, прокурора, судьи или суда о совершении лицом преступления». Взгляд П. М. Давыдова[4.с.19] близка к трактовке обвинения, по существу понятие обвинения в действующем уголовно-процессуальном законе дается следующим образом: «обвинение» - это «заявление о том, что определенное лицо совершило деяние запрещены уголовным законом».

На наш взгляд, второй подход, акцентирующий внимание на специфике обвинения и порядке его реализации, направленный на защиту общественных и частных интересов, в большей степени отражает юридическую сущность обвинения.

Если говорить о понятии обвинения, то следует отметить, что это понятие имеет два аспекта: материально-правовой и процессуальный. Например, М.С. Строгович понимал обвинение как «совокупность процессуальных действий, направленных на раскрытие лица, несущего уголовную ответственность за совершение преступления, и обеспечение того, чтобы он понес соответствующее наказание» [5.с.19]. А.М. Ларин [6.с.27], Е.Б. Мельников и В.М. Савицкий рассматривают обвинение как «вывод, оправдание и защиту следователя и прокурора о том, что определенное лицо совершило преступление».

Ф.Н. Фаткуллин рассматривал обвинение как законодательные процессуальные действия компетентных органов и лиц по раскрытию вменяемого обвиняемому преступления и обеспечению общественного порядка на основании его уголовной ответственности. «Обвинить – значит совершить какое-либо действие в отношении другого человека, доказать его вину в нарушении норм поведения в определенном обществе, обвинить его в обвиняемом поступке»[7.с.34].

Хотя преследование и судебное преследование осуществляются по-разному, они имеют общие черты с точки зрения общих целей. При этом ни тот, ни другой не могут жить друг без друга. Логическим следствием уголовного преследования является появление преследования. Иными словами, «обвинение» в материальном смысле, как заявление о совершении определенным лицом деяния, запрещенного уголовным законом, возникает в результате деятельности стороны обвинения, направленной на раскрытие лица, совершившего преступление.

Затем обвинение может с помощью обвинения установить и защитить обвинения, в том числе на стадии судебного разбирательства по уголовному делу. О.Я. Баев обращает на это внимание и указывает, что уведомление о совершении определенным лицом деяния, запрещенного уголовным законом, может быть только следствием, результатом соответствующего случая, определенного в законе как уголовное преследование[8.с.78].

В свою очередь, обвинение предъявляется обвинителем не против подозреваемого, обвиняемого, а с целью раскрытия его преступления. Поэтому до появления обвиняемого можно говорить только о наличии уголовной ответственности, а не обвинения.

Таким образом, обвинение является конкретной целью преследования, в противном случае обвинение является конкретной, правовой и действительной основой обвинения.

Обобщая все вышеизложенное, можно сделать вывод, что под обвинением следует понимать заявление определенного лица о совершении запрещенного уголовным законом деяния, его создание, оправдание и защита осуществляются субъектами. Привлечь к ответственности в порядке, установленном уголовно-процессуальным законодательством Кыргызской Республики.

Итак сущность обвинения следует указать следующие признаки:

1. утверждение о том, что определенное лицо совершило деяние, запрещенное уголовным законом, наличие конкретного состава преступления;
2. совершено ли преступление конкретным лицом, к которому предъявлено обвинение.

1. Конституция Кыргызской Республики (Введена в действие Законом Кыргызской Республики от 5 мая 2021 года №59).
2. Уголовно-процессуальный кодекс Кыргызской Республики от 28 октября 2021 года № 129
3. Фойницкий И.Я. Курс уголовного судопроизводства (по 3-му изданию. СПб., 1910). - СПб., 1996. Т. 2.С 67
4. Давыдов П.М. Обвинение в советском уголовном процессе. — Свердловск, 1974.С.19.
5. Строгович М.С. Курс советского уголовного процесса. Т.1. — М.: Наука, 1968.-470 с.19.
6. Ларин А.М., Мельников Э.Б., Савицкий В.М. Уголовный процесс России. Лекции-очерки / под ред. В.М. Савицкого. -М.: Изд-во БЕК, 1997.С.27.
7. Фаткуллин Ф.Н; Обвинение и судебный приговор: Дис... докт. юрид. наук. — Казань, 1965. Т.1.С.34
8. Баев О.Я.Тактика уголовного преследования и профессиональной защиты от него. Следственная тактика: Научно-практическое пособие / — М.: Издательство «Экзамен», 2003. С. 78 .

Карабаева К.К., Жусупжан Ч., Жумабеков Н.Ж.
Состав преступления как уголовной ответственности

*Ошский государственный университет
(Кыргызстан, Ош)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-287

Аннотация

В данной статье на основе общенаучных и частно научных методов познания исследованы институт уголовной ответственности. Очерчены наиболее содержательные стороны института уголовной ответственности. Обобщены его отличительные признаки.

Ключевые слова: ответственность, уголовная ответственность, состав преступления, основания уголовной ответственности, права и свободы человека, элементы состава преступления.

Abstract

In this article, the institute of criminal responsibility is studied on the basis of scientific and private scientific methods of cognition. The most meaningful part of the essay is the institution of criminal responsibility. Distinctive features of the general ego.

Keywords: responsibility, criminal responsibility, composition of crime, basis of criminal responsibility, human rights and freedom, elements of crime.

Основной задачей государства гражданского общества является обеспечение правопорядка и законности в обществе.

Тот факт, что современные общественные отношения не только кардинально изменились, но и усложнились, требует от правприменителей и законодателей адекватного к ним подхода.

Любой вид ответственности основывается на наступлении состава деяния, предусмотренного конкретной правовой нормой. Отсутствие конкретного правонарушения не является основанием для применения юридической ответственности.

Именно поэтому действия, признанные незаконными в общественных отношениях, должны быть рассмотрены в соответствующих правовых актах и признаны незаконными или преступными.

Уголовная ответственность также является строгой формой юридической ответственности, предполагающей ответственность за действия, которые в обществе считаются преступными. В отличие от другой ответственности, уголовная ответственность влечет за собой бремя переживания нежелательных для правонарушителя ограничений или лишений с применением ряда строгих мер наказания.

Именно поэтому взгляды на основания уголовной ответственности, несмотря на то, что они фундаментально изучены, вызывают спорные вопросы.

Для привлечения лица к уголовной ответственности и признания его виновным в совершении преступления необходимо установить в его действиях (действиях или бездействии) совокупность всех элементов состава определенного преступления, непосредственно утвержденных конкретным преступником закон.

Только совокупность этих признаков может указывать на наличие состава преступления. Отсутствие хотя бы одного из них либо несоответствие их диспозиции соответствующей статьи Уголовного кодекса исключает присутствие лица в акте поведения в составе всего преступления.

В Соответствии со статье 23 Конституции Кыргызской Республики «Права и свободы человека неотчуждаемы и принадлежат каждому от рождения. Они признаются в качестве абсолютных, неотчуждаемых и защищаемых законом и судом от посягательств со стороны кого бы то ни было»[1].

В связи с этим следует отметить, что признаки конкретного преступления юридически закреплены в положениях статей Особенной части УК.

Уголовный кодекс Кыргызской Республики содержит исчерпывающий перечень преступлений. Следовательно, оценка общественно опасного поведения как преступления не может осуществляться на основе субъективных представлений сотрудников правоохранительных органов, если это деяние, даже если оно представляет явную опасность, не рассматривается в Особенной части УК[2].

Исследователь Маматазизова Э.К. считает «определение оснований юридической ответственности можно назвать одним из ключевых вопросов при исследовании любого вида юридической ответственности. В юридической литературе учеными правоведами высказаны различные мнения о том, что является основанием юридической ответственности. Одними из

первых основания юридической ответственности стали разрабатывать представители науки уголовного права» Мы придерживаемся данной позиции [3.с.159].

В юридических науках разработана классификация преступлений против конституционных прав и свобод человека и гражданина. В то же время общепринятые типологии различают эти преступления по конкретным категориям общественных отношений, которым подвергается атака та или иная группа преступлений. Преступления против конституционных прав и свобод человека и гражданина, направленные против политических прав и свобод человека и гражданина.

Конкретным объектом этой преступной группы являются конституционные права и свободы человека и гражданина.

«В зависимости от конкретного объекта эти преступления можно разделить на следующие группы: 1) преступления против политических прав и свобод; 2) преступления против социально-экономических прав и свобод; 3) преступления против прав и свобод личности.

По мнению отечественных исследователей Жусупова Б.А, Жайнакова Ш.А «Уголовное законодательство Кыргызской Республики посредством реализации принципа гуманности всесторонне рассмотрел в уголовном законе основания ответственности и наказания при определении возраста ответственности, обстоятельства исключаящие ответственность, а также утвердил ряд гуманных положений при назначении наказания, и освобождении от наказания» [4.с.55-56].

В большинстве государств СНГ к этим нападениям применяются уголовные нормы, предусмотренные уголовными законами, главами и разделами о преступлениях против конституционных прав и свобод.

В настоящее время они используются на основе аналогии: сходства общественно опасных действий на общем (конкретном) объекте. Однако с точки зрения правовой доктрины следует помнить, что использование метода аналогии в уголовном праве весьма маловероятно.

В уголовном праве существует принцип *nullum Crimen sine Lege* (преступления не существует, если о нем не упомянуто в законе). То же положение содержится и в статье 3 части 2 УК: «Применение уголовного закона по аналогии не допускается». Кроме того, объект преступления является обязательным, общим, основным признаком любого преступного состава. Его отсутствие отрицает состав преступления.

Очевидно, что многие преступления, так или иначе нарушают индивидуальные права граждан. Поэтому создание самостоятельной подгруппы под названием «преступления против прав личности» совершенно неверно.

Ведь разделение нескольких структур не включает в себя совокупность преступлений, которые могут затрагивать индивидуальные права человека в широком смысле.

Конечно, было бы верхом сознания утверждать, что степень защиты личности в правовом государстве зависит от раздела Особенной части УК, посвященного ответственности за преступления против прав и свобод человека. Предложенная классификация может лишь способствовать систематизации и эффективному применению соответствующих правовых норм.

Однако, поскольку он не получил широкого распространения, в следующем разделе уголовно-правовой анализ преступлений против конституционных прав и свобод будет следовать традиции, сложившейся в отечественной судебной практике.

Б.А Жусупов, Ы.К Ташиев указывают что “В число обязательных элементов состава преступления входит субъект преступления, т.е. совокупность признаков лица, совершившего преступное деяние и подлежащего уголовной ответственности. Отсутствие в деянии признаков субъекта преступления, установленных уголовным законом, свидетельствует об отсутствии состава преступления и является основанием для освобождения от уголовной ответственности” [5.с.77-79].

Каждое конкретное преступление наряду с особенностями его состава может иметь дополнительные признаки, влияющие на квалификацию деяния. Указанные симптомы могут увеличивать социальный риск деяния или, наоборот, выступать смягчающими обстоятельствами.

Например, убийство при отягчающих обстоятельствах имеет общие черты, присущие всем убийствам, а именно умышленные действия, повлекшие смерть другого человека, и дополнительные действия, характеризующие действия убийцы как особо жестокие.

И наоборот, убийство, совершенное в состоянии аффекта, имеет все признаки убийства и, кроме того, признак субъективного аффекта (внезапное сильное эмоциональное возбуждение) и условий его возникновения (насилие, издевательство или сильное унижение) потерпевшего или иные противоправные или аморальные действия, длительная психотравмирующая ситуация, вызванная систематическим противоправным или аморальным поведением потерпевшего), что указывает на менее опасный для общества способ преступного поведения.

Совокупность обязательных признаков конкретного преступного состава определяет не только преступность деяния, но и меру ответственности за нарушение запрета уголовного закона. В деянии лица можно говорить об установлении наказания только путем обозначения совокупности признаков состава определенного преступления, а кроме того, в виде и пределах, предусмотренных санкцией того или иного преступления. статья наказания.

В связи с этим суд не может назначить наказание, выходящее за пределы санкции статьи особенной части обвиняемого в совершении преступления. Лицо, признанное виновным в совершении преступления, подлежит наказанию в пределах, предусмотренных соответствующей статьей Особенной части Уголовного кодекса. Соответствующая статья Особенной части УК, либо более мягкий вид наказания, чем предусмотренный в обвиняемой статье, либо дополнительный вид обязательного наказания.

Таким образом, состав преступления является основанием уголовной ответственности;

- позволяет правильно квалифицировать действия человека;
- разграничить преступное и не преступное поведение;
- принять уголовно-процессуальные решения по делу;
- определить вид и размер наказания или применить иные уголовно-правовые меры.

Все это является гарантией прав граждан, служит укреплению конституционных принципов гуманизма, законности и справедливости, способствует реализации общепризнанного принципа презумпции невиновности.

1. Конституция Кыргызской Республики (Введена в действие Законом Кыргызской Республики от 5 мая 2021 года №59).
2. Уголовный Кодекс Кыргызской Республики от 28 октября 2021 года № 127
3. Маматазизова Э.К. Основания реализации юридической ответственности государственных служащих в Кыргызской Республике. Наука, новые технологии и инновации Кыргызстана. 2009. №. 8. С. 159-161
4. Жусупов Б.А., Жайнаков Ш.А. Законное закрепление принципа гуманизма в уголовно-процессуальном кодексе Кыргызской Республики. Известия ВУЗов Кыргызстана. 2014. №. 9. С. 55-56.
5. Жусупов, Б. А. Специальный субъект преступления / Б. А. Жусупов, Ы. К. Ташиев // Тенденции развития науки и образования. – 2023. – № 97-5. – С. 77-79.

Карандашова К.А., Мкртчян А.Д.

Гражданско-правовое обоснование существования консенсуальных и реальных договоров

*ДГТУ
(Россия, Шахты)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-288

Аннотация

В работе исследуется правовое обоснование существования консенсуальных и реальных договоров. В статье делается вывод о том, что для разделения договоров на консенсуальные и реальные необходимо анализировать целый ряд обстоятельств, в том числе сферу

использования определенного договора, субъектов, участвующих в нем, а также преследуемые участниками договора цели.

Ключевые слова: обоснование, консенсуальный, реальный, договор, обязательство, законодательство.

Abstract

The work examines the legal basis for the existence of consensual and real contracts. The article concludes that in order to divide contracts into consensual and real, it is necessary to analyze a number of circumstances, including the scope of use of a particular contract, the subjects participating in it, as well as the goals pursued by the parties to the contract.

Keywords: justification, consensual, real, contract, obligation, legislation.

Необходимо отметить, что под договором понимаются возникающие в результате его заключения договорные обязательственные правоотношения (обязательства), к которым применяются общие положения об обязательствах: первоначально применяются правила об обязательствах, возникающих из отдельных видов договоров.

При конструировании конкретного типа или вида договора выбор модели консенсуального и реального договора существует не во всех случаях. Выбор модели имеет место, когда конкретный договор связан с совершением акта передачи имущества.

Непосредственно, когда определенный договор не связан с актом передачи имущества, вопрос о возможности его подчинения модели реального договора возникать не будет (если договор не предусматривает передачи имущества, исключается сама обязательная предпосылка заключения реального договора). Поэтому, существуют трудности при определении в качестве реальных разнообразные договоры о возмездном оказании услуг, договоры поручения, перевозки пассажира, агентирования и поручения.

Весьма значительное количество договоров, предусмотренных гражданским кодексом Российской Федерации (далее ГК РФ) и связанных с передачей имущества, можно было бы признать реальными, учитывая, что реальными считаются договоры, для заключения которых необходима передача имущества, а также перфекция которых совпадает с моментом передачи имущества.

Очевидна связь между моделью реального договора и фидуциарностью опосредствуемых им отношений. Фидуциарный договор ренты представляет собой определенную форму защиты отдельных субъектов гражданского права. Конструкция этого договора в качестве реального прежде всего соответствует интересам получателей ренты как экономически более слабым участникам гражданского оборота. Суть в том, что даже нотариально оформленный договор ренты считается незаключенным без и до передачи имущества. То есть, получатель ренты, который не успел передать имущество плательщику, может в любой момент отказаться от незаключенного договора. Отдельную причину реальной модели конкретного договора необходимо искать в специфике самой сферы услуг, а также в особенностях оказания конкретных услуг и отношений, возникающих при их оказании.

Реальными являются договоры грузовой перевозки и хранения, так как обладателями главного интереса, на обеспечение которого направлена особая конструкция, и получателем услуги выступают поклажедатель (один заинтересован в сохранности вещи, другой в обеспечении транспортировки груза).

Предпочтительность юридического интереса услугополучателей перед преимущественно экономическими (финансовыми, денежными) интересами их контрагентов-услугодателей позволяет говорить только о праве грузоотправителя (поклажедателя) на заключение договора, но не об их обязанности заключить договор.

В связи с этим, если даже представить, что договоры перевозки груза и хранения станут консенсуальными, главное останется неизменным, а именно, хранитель и перевозчик будут лишены права требования передачи груза (вещи) грузоотправителем (хранителем).

В соответствии с п. 1 ст. 888 Гражданского кодекса Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 24.07.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.09.2023) [1] хранитель, взявший на себя по договору хранения обязанность принять вещь на хранение, не вправе требовать передачи ему этой вещи на хранение, что свидетельствует об отсутствии в консенсуальном договоре хранения знакомой корреспонденции между правами и обязанностями сторон.

В сфере предпринимательской деятельности ГК РФ выделяет следующие виды договоров, имеющих различные основания:

- публичный договор (особый субъективный состав);
- договор присоединения (особый способ определения условий договора);
- предварительный договор (правовые последствия заключения) [2].

Отметим, что при перевозке чужого имущества, при доверительном управлении имуществом, при его хранении, а также в других случаях (в частности, в договорах банковского вклада и ссуды) для того, чтобы возникла обязанность по возврату соответствующего имущества, необходимо прежде осуществить его передачу, совершение которой и знаменует заключение соответствующего договора. В связи с этим, конструкция реального договора используется постольку, поскольку именно в ней наиболее заинтересованы стороны, получающие чужое имущество на условиях последующего его возврата (здесь речь идет о правовом интересе лиц, получающих чужое имущество на условиях его возврата).

В определении возмездности и безвозмездности в легальном определении является признак наличия, отсутствия встречного предоставления, при этом особо упоминаемая в контексте такого предоставления плата, как верно отмечено в юридической литературе, является не единственным вариантом встречного предоставления. В научной литературе существует мнение, согласно которому возмездные договоры удовлетворяют имущественный интерес сторон, а безвозмездные служат интересу одной стороны (другая сторона не имеет имущественной выгоды).

Имеет место быть, определенная зависимость между моделью договора (консенсуального и реального) и безвозмездностью (возмездностью) опосредствуемых им отношений действительно существует. Согласившись с тем, что возмездным является всякий взаимный договор, хотя и не всякий возмездный договор является взаимным, следует признать существование некоторой связи также между моделью договора и распределением между его сторонами прав и обязанностей.

Если договор сконструирован по консенсуальной модели, кредитор способен использовать такое основное ее преимущество, как возможность принудительной реализации субъективного права (требования).

Возмездность в гражданском договоре обеспечивает экономическое равновесие, взаимность в правах и обязанностях сторон обеспечивает юридическое равновесие, тем самым идея договора базируется на балансе интересов участников.

Связь между моделью договора (консенсуальной, реальной), с одной стороны, а с другой - возмездностью и взаимностью соответствующих отношений не является жесткой и безусловной (например, реальный договор ссуды является безвозмездным и односторонне обязывающим, а реальный договор страхования - возмездным и взаимным. При этом, оба могут подчиняться консенсуальной модели).

Только по консенсуальным договорам возможен переход права собственности по договору. Непосредственно, в реальных договорах переход права собственности по договору связан с традицией [3].

Проблемность гражданского законодательства в части определения регулирующей компетенции региональных органов власти в сфере гражданско-правовых отношений локального характера усугубляется проблемой унификации правового режима при регулировании однородных гражданско-правовых отношений на федеральном уровне [4].

Таким образом, для разделения договоров на консенсуальные и реальные наряду с основополагающим принципом диспозитивности и свободы договора необходимо

анализировать целый ряд обстоятельств, в том числе сферу использования определенного договора, субъектов, участвующих в нем, а также преследуемые участниками договора цели.

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 24.07.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.09.2023) // СПС КонсультантПлюс, 2023.
2. Гражданское право : общие положения об обязательствах и договорах : учебник / Е. Б. Овдиенко, А. И. Коновалов, А. Ю. Дудченко [и др.] ; под ред. Р. А. Курбанова. – Москва : Юнити-Дана : Закон и право, 2020. – 191 с. – Режим доступа: по подписке. – URL: <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=692053> (дата обращения: 30.12.2023). – ISBN 978-5-238-03283-2. – Текст : электронный.
3. Банников, А. В. Передача в реальных и консенсуальных договорах / А. В. Банников, А. Д. Мкртчян // Юридическая наука в XXI веке: актуальные проблемы и перспективы их решений : Сборник научных статей по итогам работы десятого круглого стола со Всероссийским и международным участием, Шахты, 30–31 октября 2020 года. Том Часть 2. – Шахты: Общество с ограниченной ответственностью "КОНВЕРТ", 2020. – С. 13-15. – EDN NPSSCZ.
4. Валуев, Н. В. Некоторые пробелы и проблемы законодательного регулирования гражданско-правовых отношений на современном этапе / Н. В. Валуев, Л. В. Бондаренко, А. Д. Арутюнян // Вопросы российского и международного права. – 2017. – Т. 7, № 3А. – С. 345-352. – EDN ZGCPQP.

Ковалевич Е.В.

Основные проблемы, возникающие при реализации договора оказания услуг

Волгоградский государственный университет

(Россия, Волгоград)

doi: 10.18411/trnio-02-2024-289

Аннотация

В данной статье обращается внимание на рост рынка услуг на территории Российской Федерации в условиях развивающегося и растущего общества и его недостаточной законодательной регламентации. В работе расписаны основные проблемы, с которыми сталкиваются стороны правоотношений, возникающих при оказании услуг по договору, и приводятся примеры реализации некоторых положений Федерального закона от 07.02.1992 № 2300-1 «О защите прав потребителей». Автор делает вывод о возможных изменениях в законодательстве, способных разрешить указанные в работе правоприменительные сложности.

Ключевые слова: гражданский договор, договор оказания услуг, правоотношения, субъекты.

Abstract

This article draws attention to the growth of the service market in the territory of the Russian Federation in a developing and growing society and its insufficient legislative regulation. The paper describes the main problems faced by the parties to legal relations arising from the provision of services under the contract, and provides examples of the implementation of some provisions of Federal Law No. 2300-1 dated 07.02.1992 "On Consumer Protection". The author concludes about possible changes in legislation that can resolve the law enforcement difficulties indicated in the work.

Keywords: civil contract, service agreement, legal relations, subjects.

Спрос рождает предложение – закон, действующий на рынке товаров и услуг с момента его образования. Действительно, с ростом населения, его уровня жизни росли предложения по оказанию различных услуг, со временем таких предложений стало настолько много, что законодателю необходимо было вмешаться, чтобы закрепить в праве некоторые правила и особенности правоотношений по оказанию услуг для упорядочивания и разрешения спорных ситуаций.

В отечественном праве категория услуг является одной из ведущих в системе объектов гражданского права, вытекающие из нее правоотношения обрели форму договора возмездного оказания услуг, дефиниция которого закреплена в статье 779 Гражданского кодекса Российской

Федерации: по договору возмездного оказания услуг исполнитель обязуется по заданию заказчика оказать услуги (совершить определенные действия или осуществить определенную деятельность), а заказчик обязуется оплатить эти услуги.

Правовое регулирование такого договора не заканчивается на положениях Гражданского кодекса. В частности, поскольку результатом его исполнения выступает услуга, то к указанным правоотношениям применимы положения Федерального закона от 07.02.1992 № 2300-1 «О защите прав потребителей» (далее – Закон о защите прав потребителей), это позволяет защищать заказчиков услуг от их некачественного исполнения.

Разберем на примере договора оказания туристических услуг. Чаще всего основные условия и желаемый результат прописаны в условиях договора оказания услуг, однако на практике возникают ситуации, когда указанных в документе условий недостаточно для точного определения конечного результата, это приводит к спорам между сторонами. Так, Заказчик заключает с Оператором договор об оказании туристических услуг, прописывая в условиях обязанность Исполнителя заселить его в отель определенного класса (уровня трех звезд). При заселении в отель Заказчик оказывается в номере эконом класса трехзвездочного отеля, в то время как в рекламном букете оператор гарантировал заселение своих клиентов исключительно в номера уровня комфорт. Исходя из положений Гражданского кодекса, Исполнитель полностью исполнил свои обязательства, поскольку условия об уровне комфорта номера в отеле не прописано в договоре, поэтому принудить его к переселению Заказчика или денежной компенсации невозможно. Вместе с тем в п. 4 ст. 12 Закона о защите прав потребителей сказано, что при рассмотрении требований потребителя о возмещении убытков, причиненных недостоверной или недостаточно полной информацией о товаре (работе, услуге), необходимо исходить из предположения об отсутствии у потребителя специальных познаний о свойствах и характеристиках товара (работы, услуги). Опираясь на рекламный буклет и свое личное представление о трехзвездочном отеле, Заказчик был введен в заблуждение Исполнителем и может претендовать на компенсацию в разнице стоимости номеров, как отметил Первомайский районный суд г. Новосибирска по схожему делу 2-84/2020.

Однако действие Закона о защите прав потребителей имеет ограниченное действие, поскольку распространяется только на физических лиц и только в том случае, когда услуга оказана заказчику для его личных целей, не для получения прибыли. В таком случае, за пределами действия данного закона находятся все юридические организации и учреждения, а также индивидуальные предприниматели. В России уже накоплен небольшой теоретический и практический опыт государственного стимулирования предпринимательской деятельности [3, с. 8] который показывает, что для решения указанной проблемы недостаточно расширить действие Закона о защите прав потребителей на указанные субъекты, поскольку прописанные в нем положения эффективны именно для заказчиков-физических лиц. Динамика современного бизнеса на новом этапе развития экономики в XXI в. сопровождается возникновением различного рода споров между субъектами предпринимательской деятельности и порождает потребность в их разрешении [2, с. 3], поэтому необходимо разработать и опубликовать отдельный нормативно-правовой акт, охватывающий следующие аспекты.

Во-первых, необходимо прописать обязанность заказчика и исполнителя указывать в договоре полные реквизиты своих организаций для возможности быстрого обнаружения указанного субъекта, например, через ЕГРЮЛ. Это необходимо для быстрого реагирования в случае возникновения претензий или быстрой судебной защиты. К сожалению, на практике подобные договора содержат лишь наименование и почтовый адрес.

Во-вторых, обязанность расписывать в соответствующем договоре все условия формирования цены и способа ее определения, включая скидки, льготы, штрафные санкции, оплату доработок и так далее. Несмотря на то, что на наш взгляд цена является существенным условием договора возмездного оказания услуг, положения статьи 424 Гражданского кодекса о цене абстрактны, что приводит к возникновению споров между заказчиком и исполнителем об окончательной стоимости услуг. Заказчик с самого начала должен прозрачно понимать что именно и как он должен оплатить. Применение условий о «сравнимых обстоятельствах»,

прописанное в данной статье неприменимо при оказании ряда услуг, поскольку практически каждого исполнителя свои собственный прайс, складывающийся из коэффициента за опыт, эксклюзивность, материалы и так далее

Однако такой позиции придерживаются не все ученые, поскольку глава 39 Гражданского кодекса не относит цену к ряду существенных условий. В противовес этому следует указать то, что именно цена наиболее часто встречающееся основание для возникновения споров между сторонами договора. На наш взгляд, это самый яркий маркер существующей проблемы. При этом указанные положения ГК РФ не должны предусматривать простой письменной формы с целью устранения возникновения прав у лиц, не являющихся законными правообладателями [4, с. 6].

В-третьих, указание на сроки исполнения договора, для того, чтобы подчеркнуть важность данного условия. На наш взгляд, на данный момент законодательство содержит достаточный объем положений, регламентирующих данный вопрос.

Помимо вышесказанного, такой акт должен содержать норму, закрепляющую право заказчика расторгнуть договор возмездного оказания услуг только до наступления указанной в таком договоре даты исполнения, поскольку в таких отношениях с обеих сторон субъектами вступают коммерческие организации, осознающие все риски такой деятельности. А также закрепить обязанность заказчика, отказавшегося от услуги, возместить исполнителю все убытки, понесенные в ходе выполнения таких работ.

Конечно, указанные выше положения не являются исчерпывающими, поскольку затрагивают только основные, наиболее важные положения, однако даже только их закрепление и выделение в отдельный акт, позволило бы разрешить существенную часть возникающих имущественных споров между сторонами договора оказания услуг, являющимися юридическими лицами, такой резерв снижает риск убытков [1, с. 2].

Таким образом, вопросы разрешения спорных ситуаций, возникающих при реализации договора возмездного оказания услуг, являются актуальной темой. На данный момент законодательство требует внесения изменений как в уже существующие акты, так и выделение и оформление новых, в частности, в закон, защищающий права юридических лиц, выступающих заказчиками по договору возмездного оказания услуг.

1. Гончаров, А. И. Залоговое обеспечение третьим лицом обязательств заемщика по кредиту: риск понесения убытков залогодателем (Часть II) / А. И. Гончаров, М. В. Гончарова // Правовая парадигма. – 2020. – Т. 19, № 1. – С. 86-91. – DOI 10.15688/lc.jvolsu.2020.1.12. – EDN LNIJAK.
2. Иншакова, А. О. Квалифицированная юридическая помощь в профилактике и урегулировании конфликтов: досудебные и процессуальные методы / А. О. Иншакова // Правовая парадигма. – 2019. – Т. 18, № 1. – С. 6-14. – DOI 10.15688/lc.jvolsu.2019.1.1. – EDN NGHCWI.
3. Иншакова, А. О. Правовая адаптация в условиях влияния промышленной революции на предпринимательскую деятельность и ключевые компоненты экосистемы / А. О. Иншакова // Правовая парадигма. – 2021. – Т. 20, № 1. – С. 6-13. – DOI 10.15688/lc.jvolsu.2021.1.1. – EDN FXTQCB.
4. Квициния, Н. В. Право пользования товарным знаком: регулирование передачи пробелы в действующем законодательстве / Н. В. Квициния, Э. О. Осадченко // Правовая парадигма. – 2023. – Т. 22, № 2. – С. 102-108. – DOI 10.15688/lc.jvolsu.2023.2.13. – EDN DNCKKE.

Ковалевич Е.В., Казаченок О.П.

Особенности заключения договора аренды земельного участка находящегося в государственной или муниципальной собственности

*Волгоградский государственный университет
(Россия, Волгоград)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-290

Аннотация

В данной статье анализируется современное законодательство, определяющее порядок подготовки и проведения торгов по предоставлению в аренду земельных участков, находящихся в государственной или муниципальной собственности. Разбираются основные

отличия проведения торгов по аренде земельных участков, находящихся в государственной или муниципальной собственности от иных торгов. Рассматривается механический процесс проведения таких торгов и основные моменты. Требуемые доработки со стороны законодателя.

Ключевые слова: земельный участок, аренда, торги, аукцион.

Abstract

This article analyzes modern legislation that defines the procedure for preparing and conducting tenders for leasing land plots owned by the state or municipal. The main differences between bidding for the lease of land plots in state or municipal ownership from other auctions are analyzed. The mechanical process of conducting such auctions and the main points are considered. Requiring further work on the part of the legislator.

Keywords: land, lease, bidding, auction.

Заключение договора аренды земельного участка, находящегося в государственной или муниципальной собственности, является сложным процессом, организацией и проведением которого занимаются органы местного самоуправления. Данный процесс важен не только потому, что при таком виде аренды существуют определенные особенности и требования, которые необходимо учитывать для правильного и успешного заключения договора аренды, но и потому, что доходы, получаемые с арендной платы, являются существенной частью государственной казны. Проведение аукциона является одним из способов заключения договора аренды земельного участка, находящегося в государственной или муниципальной собственности. В соответствии с Земельным кодексом РФ, органы исполнительной власти имеют право проводить торги для выбора арендатора [1, с. 114]. При этом процедура проведения аукциона должна быть прозрачной и открытой для всех заинтересованных лиц. Аукцион позволяет определить рыночную стоимость аренды земельного участка и обеспечивает конкурентное окружение для потенциальных арендаторов

Как уже было отмечено ранее, данная процедура характеризуется рядом особенностей, в частности тем, что правовое регулирование проведения такого рода торгов закреплено в большом массиве законодательных актов начиная от Земельного кодекса Российской Федерации до местных регламентов органа местного самоуправления. Помимо нормативно-правовых актов правила проведения торгов на заключение договора аренды земельного участка из государственных земель содержатся в регламентах электронных площадок, поскольку с конца 2021 года, подобного рода торги проводятся в электронной форме с использованием передовых технологий банковской деятельности – электронных расчетов [4, с. 182]. Оператор электронной площадки самостоятельно устанавливает минимальный размер задатка, блокирует задаток со счета потенциального участника, формирует заявки участников, протоколы проведения торгов и многое другое. Нередко операторы злоупотребляют широкими функциональными возможностями, прописывая в регламентах условия, существенно сужающие круг лиц, допущенных до участия, что часто становится предметом рассмотрения жалоб в ФАС России.

Вторая особенность заключается в том, что в Земельном кодексе Российской Федерации содержится широкая классификация земельных участков, многие из которых при эксплуатации требует соблюдения определенных условий, поэтому при составлении конкурсной документации и проекта договора организатор торгов имеет право устанавливать различные ограничения по использованию земли, например, запрещать строительство на некоторых типах земель или требовать выполнения определенных экологических стандартов. Перед подписанием договора арендатор должен быть готов к тому, что его возможности по использованию земли будут ограничены.

Третья особенность связана с разнообразием форм проведения торгов, например, по составу участников. В таком случае различают открытый и закрытый аукцион, где в первом могут участвовать любые субъекты: физические лица, ИП, КФХ и так далее, а во втором только

субъекты, обладающие специальным статусом, при этом критерии отбора могут быть различными, непоименованными в законодательстве, то есть организатор торгов не может придумывать собственные условия, поскольку это нарушает как интересы потенциальных участников, так и государства. Чем больше участников торгов, тем выше шансы повысить арендную плату, тем выше доход, поступаемый в казну, поэтому на конкурсную документацию, при наличии сомнений в ее правильности и законности, может подать жалобу любое лицо даже не участвовавшее в торгах, согласно статье 18.1 Федерального закона от 26.07.2006 № 135-ФЗ «О защите конкуренции».

Также следует отметить чрезвычайно длинный срок аренды такого земельного участка, практически всегда максимально допустимым является заключение такого договора на 49 лет [3, с. 10], при этом в случае, если арендатор добропорядочен и законопослушен, по истечении срока заключения такого договора его можно пролонгировать при соблюдении условий. С одной стороны это защищает добропорядочных граждан и поощряет их, но параллельно может создать неблагоприятные условия для других субъектов. Так, на территории города Волгограда расположено 13 условных причалов: 1 является муниципальным, 2 проходят процесс реставрации, остальные 10 находятся в аренде у субъекта малого предпринимательства, которые защищены законом от проверок на монопольную деятельность, то есть оно не может быть признано монополистом по своей сути, однако в действительности оно занимает практически всю доступную территорию для осуществления своей деятельности и может диктовать собственные условия в случае если другие предприниматели захотят воспользоваться их причалами. А самое главное, что оно пролонгирует свои договора аренды, поскольку исправно платит все обязательные платежи и достойно эксплуатирует вверенное имущество. Данная ситуация лишь один из примеров существующих проблем и пробелов в законодательстве [2, с. 7].

Таким образом, проведение торгов является важным этапом при заключении договора аренды земельного участка из государственной или муниципальной собственности. Заключение такого договора требует особого внимания и подготовки со стороны организатора торгов, будущего арендатора. Несмотря на существующую многолетнюю практику и постоянные изменения на практике еще встречаются спорные ситуации требующие вмешательства, в частности, на наш взгляд необходимо внести изменения в законодательство, регулирующее продление действия договора аренды, оставив такую процедуру для определенных категорий земель под ИЖС и иные постройки, но не под предпринимательскую деятельность.

1. Агеева А.И. Управление муниципальной собственностью как инструмент привлечения инвестиций // Сборник научных трудов по материалам Межвузовской научно-практической конференции «Проблемы российской экономики на современном этапе» / Под редакцией Н.А. Ершовой. – 2019. – С. 114-120
2. Иншакова, А. О. Определяющие факторы развития юрисдикций: эволюция правовой политики и правовой культуры / А. О. Иншакова // Правовая парадигма. – 2020. – Т. 19, № 4. – С. 6-16. – DOI 10.15688/с.jvolsu.2020.4.1. – EDN UVENGX.
3. Иншакова, А. О. Теоретическая модель субъективных прав и юридических обязанностей: государственно-Правовая реальность / А. О. Иншакова // Правовая парадигма. – 2023. – Т. 22, № 2. – С. 6-16. – DOI 10.15688/с.jvolsu.2023.2.1. – EDN INKJYU.
4. Казаченок, О. П. Использование современных финансовых технологий в банковской деятельности / О. П. Казаченок // Правовая парадигма. – 2019. – Т. 18, № 4. – С. 181-183. – EDN ULTIFS.

Ковалевич Е.В., Казаченок О.П.

Осуществление международных торговых расчетов с помощью криптовалюты

*Волгоградский государственный университет
(Россия, Волгоград)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-291

Аннотация

В данной статье анализируется текущее состояние внешнеэкономических отношений в условиях санкций, дается оценка их значимости для бюджета государства и прогнозируются

риски при расторжении таких отношений. Анализируются текущие возможности по совершению международных расчётов, дается оценка международным нормам, регулирующим такие расчеты и национальному праву ряда государств являющихся активными пользователями криптовалюты.

Ключевые слова: экономические отношения; международные отношения; расчеты; криптовалюта.

Abstract

This article analyzes the current state of foreign economic relations in the context of sanctions, assesses their importance for the state budget and predicts the risks of termination of such relations. The current possibilities for making international settlements are analyzed, an assessment is given of the international norms governing such settlements and the national law of a number of states that are active users of cryptocurrency.

Keywords: economic relations; international relations; settlements; cryptocurrency.

Внешние экономические отношения являются важнейшим источником бюджета страны любого государства, поскольку позволяют привлечь в соответствующую казну дополнительные денежные ресурсы от стран-контрагентов, полученные при расчете по условиям международного торгового договора. Традиционно на практике и в научной литературе отношения, возникающие при перечислении оплаты по таким договорам, называются расчетными. В научной литературе выделяют две основные формы расчетов: наличные и безналичные.

Расчет по обязательству наличными — это платеж во исполнение договора в установленной таким договором сумме и валюте посредством передачи наличных денег. Расчет по обязательству безналичным переводом — безналичный перевод денежных средств от одного контрагента другому контрагенту с помощью третьей стороны — банка, в узком смысле это перечисление безналичных средств с одного банковского счета на другой [1, с. 200]. Несмотря на то, что они созданы во исполнение одной цели, на практике между ними есть существенные различия, в частности, безналичный расчет обладает набором специфических правил и условий, несвойственных наличному расчету, в связи с этим порядок осуществления данных платежей определяется особыми нормами как национального, так и международного права.

Для упрощения и доступности торговых отношений между странами, практически с самого появления, расчеты между контрагентами по торговым договорам совершаются через подобные расчетные счета с привлечением банка-эмитента. Последний выступает гарантом честности сделки, поскольку направляет оплату по конкретному международному договору только после подтверждения сторонами его исполнения. Такая схема распространена не только в сфере международных отношений и является скорее обходной схемой совершения расчетов, не разработанной специально для межгосударственных сделок. Сама по себе система международных расчётов представлена как совокупность правил и законов, регулирующих организацию и проведение международных расчётов, участников расчётов — физических и юридических лиц, кредитных организаций, которые осуществляют платежи и валютный контроль при их проведении.

С течением времени и освоением новых технологий и наступлением всемирной цифровизации, в современном правовом поле наравне с традиционными видами валют появились цифровые, что стало серьезным вызовом для существующих правил регулирования международных субъектами международных торговых отношений, существующие правовые нормы не регулируют вновь образованные правоотношения, что создало определенные пробелы в праве. Данная ситуация послужила толчком к пересмотру всех существующих порядков и форм расчета между контрагентами по международным торговым договорам.

Однако, законодатель и правоприменитель столкнулись со сложностью, поскольку правовое регулирование криптовалюты и иных видов электронных денег находится на стадии

развития не только в международном правовом поле, но и в национальных законодательных системах. В частности в России, где на данный момент действует лишь один специальный нормативно-правовой акт - федеральный закон от 31.07.2020 № 259-ФЗ «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации». Также с 2019 года в Гражданском кодексе Российской Федерации дано определение понятия «цифровое право» (юридический аналог термина «токен»), которое закреплено в новой статье 144.1 ГК РФ «Цифровые права». Однако всего указанного не хватает для полного и всестороннего регулирования такого явления, как криптовалюта. Центральный Банк Российской Федерации постоянно делает заявления о том, что данное средство платежа не обладает той степенью защищённости, как национальная валюта, и на данный момент не готов рассматривать цифровые деньги как платеж по международному договору. Но такое не исключено в будущем, поскольку уже на протяжении трёх лет глава Центрального Банка Российской Федерации делает заявление о работе специалистов над современным «цифровым рублем», чтобы идти в ногу со временем.

Исключением из общего правила - отсутствия правового регулирования цифровой валюты выступает Китай, который один из первых ввел официальную цифровую валюту страны — цифровой юань. Правительство перевело на электронный денежный оборот не только граждан своей страны, которые могут совершать платежи и переводы только при наличии специального электронного кошелька через QR-код, но многих международных партнеров.

Но помимо Китая, немногие страны находятся в такой стабильной позиции с наработанной практикой, что не позволяет говорить о готовности перевода международных отношений и расчета по соответствующим договорам электронной валютой [2, с. 154]. На данный момент ни международное сообщество, ни международное законодательство не готово к таким изменениям. Вместе тем, на международном уровне принимаются серьезные попытки закрыть образовавшиеся пробелы в современном законодательстве, несмотря на сложную геополитическую ситуацию.

В Германии издано постановление «Umsatzsteuerliche Behandlung von Bitcoin und anderen sog. virtuellen Währungen» признающее виртуальные валюты законным средством платежа. Однако данные положения применяются в отношении биткона, поскольку это единственная цифровая валюта, признанная Европейским судом.

Сторонниками единой правовой концепции в отношении правового регулирования криптовалюты выступают Австралия, Германия, Нидерланды, Новая Зеландия, Сингапур, выступающие за расширение сферы использования электронных денег как средств платежа, нарабатывая практику.

Россия, Китай, как давние союзники выступают за введение ряда ограничений в использование такой денежной единицы, указывая на недостаточную проработанность данного вопроса.

Так, Банк России предупреждает, что по виртуальным валютам отсутствуют обеспечение и юридически обязанные по ним субъекты, операции по ним характеризуются анонимностью, неограниченным кругом субъектов по их использованию, несут высокий риск потери стоимости; криптовалюта является ненадежным средством платежа, которое не гарантируется Банком России, а операции с криптовалютами совершаются вне правового поля. Китайское правительство отмечает чрезвычайный уровень преступлений, совершаемых при совершении безналичных операций [3, с. 53].

Такие страны как Иран, Ливан, Марокко, Намибия, Непал и Пакистан полностью отрицают пользу криптовалюты и не готовы рассматривать ее как средство платежа ни сейчас, ни в будущем.

Однако, международные экономические отношения уже давно требуют существенных изменений в нормативно –правовой базе, закрытие пробела в законодательстве, регулирующего международные безналичные расчеты продвинет мировую экономику вперед и позволит

совершать более глобальные и крупные сделки, а также сможет стать серьёзным инструментом, позволяющим России противостоять санкциям, обходя существующие ограничения.

1. Иншакова, А. О. Новые технологии для инклюзивного устойчивого роста: технологическое обеспечение, стандарты и коммерческий оборот / А. О. Иншакова, Е. И. Иншакова // Правовая парадигма. – 2022. – Т. 21, № 2. – С. 195-205. – DOI 10.15688/jc.jvolsu.2022.2.26. – EDN BLVTTI.
2. Казаченок О.П. Новые банковские технологии – сценарий трансформации банковской системы // Legal Concept = Правовая парадигма. 2017. Т. 16. № 2. С. 153– 155.
3. Казаченок, О. П. Перспективы применения криптовалюты при осуществлении международных торговых расчетов / О. П. Казаченок // Евразийская адвокатура. – 2020. – № 2(45). – С. 50-54. – EDN NCZFTT.

Ковалевич Е.В., Осадченко Э.О.

Основные права и обязанности членов семьи собственника жилого помещения

*Волгоградский государственный университет
(Россия, Волгоград)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-292

Аннотация

В данной статье рассматриваются гражданско-правовые отношения, возникающие между собственниками жилого помещения и совместно проживающими с ним членами его семьи. Раскрывается правовой статус последних, анализируются их права и обязанности, дается правовая оценка их соотношению с правами и обязанностями собственника жилого помещения. Анализируется правовое положение бывшего члена семьи такого собственника и дается оценка полноте действующего законодательства, регулирующего данные правоотношения.

Ключевые слова: жилое помещение, право собственности, собственник.

Abstract

This article examines the civil law relations that arise between the owners of residential premises and members of his family living together with him. The legal status of the latter is revealed, their rights and obligations are analyzed, and a legal assessment of their relationship with the rights and obligations of the owner of the dwelling is given. The legal status of a former family member of such an owner is analyzed and an assessment of the completeness of the current legislation regulating these legal relations is given.

Keywords: residential premises, ownership, owner.

В статье 40 Конституции Российской Федерации, являющейся Основным законом Российской Федерации, закреплено право на жилище, согласно каждый гражданин Российской Федерации имеет гарантированную возможность на обеспечение постоянным жильем. Вместе с тем, законодатель не уточняет на каком праве данное жилье может находиться у каждого отдельного гражданина: на праве собственности, на праве пользования, по договору аренды и прочее. На данный момент наиболее распространённой и удобной формой реализации данного положения является право собственности на жилое помещение.

Право собственности на жилое помещение представляет собой сложную совокупность правоотношений, связанных с владением, использованием, распоряжением лицом недвижимостью, а также обязанностями по его содержанию и обслуживанию. Данное право является одним из основных социальных прав «второго поколения» и берет свое начало из положений Римского права [1, с. 10]. В отечественной истории право собственности на жилое помещение первый раз упоминается в Указе Петра I от 23 марта 1714 г. «О порядке наследования в движимых и недвижимых имуществах» и только в рамках наследственных отношений. В современном законодательстве такое право регулируется положениями главы 18 Гражданского кодекса Российской Федерации. Несмотря на то, что законодатель посвятил ему целую главу, одним кодексом невозможно охватить все возможные правоотношения, возникающие вследствие его реализации. Некоторые вопросы, в частности изучаемый вопрос о

правах и обязанностях проживающих с собственником членов его семьи, рассматриваются в рамках других нормативно-правовых актов.

Так, в статье 31 Жилищного кодекса Российской Федерации указано: «права и обязанности граждан, проживающих совместно с собственником в принадлежащем ему жилом помещении». Таким образом законодатель сразу дает определение кто такие члены семьи собственника и определяет их основные права и обязанности:

- право пользования данным жилым помещением наравне с его собственником, если иное не установлено соглашением между собственником и членами его семьи;
- члены семьи собственника жилого помещения обязаны использовать данное жилое помещение по назначению, обеспечивать его сохранность.

С одной стороны это обусловлено тем, что конституционный механизм защиты установленного права собственника не всегда может реализовываться путем регистрации такого права только в отношении одного лица, с другой стороны собственник в достаточной мере защищен, поскольку может влиять на полноту их прав путем заключения соглашения. Собственник и члены его семьи в отдельных случаях несут солидарную ответственность, что также является защитным инструментом, поскольку ни одна из сторон не отвечает за проступки другой в одиночку.

Отдельно законодатель позаботился о разрешении ситуаций, когда член семьи перестает таковым быть, например, в случае развода. В таком случае у супруга, не являющегося собственником условной квартиры, пропадает обязанность оплачивать счета, а у собственника нет необходимости пускать бывшего супруга жить в ней дальше [2, с. 4]. Памятуя конституционное право на жилое помещение, законодатель запретил выселять бывшего члена семьи без реальной возможности проживания такового в другом месте. В случае если бывший член семьи собственника жилого помещения не имеет иного жилья, и в силу объективных причин не может обеспечить себе иное жилое помещение лишать его такого права.

Судом может быть установлена возможность проживания и пользования данным жилым помещением за бывшим членом семьи собственника на определенный срок или в счет алиментных обязательств [3, с. 94].

В указанных случаях у бывшего супруга помимо прав на проживания сохраняются все обязанности, что уравнивает возможный вред, наносимый собственнику жилого помещения.

Вместе с тем законодатель сильно ограничивает круг лиц, к которым применяются указанные выше положения, поскольку они относятся лишь к членам семьи. В обычной жизни возникают ситуации, когда совместно с собственником проживает не член его семьи без заключения специального договора, такого как договор аренды. В таком случае собственник квартиры в любой момент может выселить незаконного жильца из квартиры без предупреждения, а в случае сопротивления воспользоваться услугами полиции. Это порождает спорные с точки зрения морали ситуации, однако с точки зрения закона все легально.

Таким образом, право на жилое помещение это сложный с точки зрения закона и понимания комплекс нормативных положений, закрепляющих различного рода притязания и права на жилое помещения собственника и членов его семьи, требующее постоянных изменений. Для разрешения указанной проблемы необходимо ввести в Жилищный кодекс Российской Федерации понятие «временное сожительство», наделяющего лицо субъективным правом – это мерой дозволенного поведения субъекта, при предоставлении доказательств о проживании в жилом помещении на протяжении одного месяца, проживать в нем еще в течении четырнадцати дней со дня его выдворения для поиска нового жилья.

1. Иншакова, А. О. Теоретическая модель субъективных прав и юридических обязанностей: государственно-Правовая реальность / А. О. Иншакова // Правовая парадигма. – 2023. – Т. 22, № 2. – С. 6-16. – DOI 10.15688/lc.jvolsu.2023.2.1. – EDN INKJYU.
2. Пальцева Е. С. Член семьи собственника или ссудополучатель: влияние правового статуса на объем жилищных прав гражданина // Семейное и жилищное право. 2020. № 4. С. 42– 45.
3. Осадченко, Э. О. Применение правил об эвикции в отечественном гражданском праве / Э. О. Осадченко // Правовая парадигма. – 2020. – Т. 19, № 2. – С. 89-96. – DOI 10.15688/lc.jvolsu.2020.2.13. – EDN ALWVIV.

Ковалевич Е.В., Смирнская Е.В.

Виды исполнительных документов, выдаваемых нотариусами

*Волгоградский государственный университет
(Россия, Волгоград)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-293

Аннотация

В данной статье автором рассматриваются некоторые виды исполнительных документов, выдаваемых нотариусами: даётся определение и изучается правовая природа таких документов, а также их юридическая сила. Дается сравнительная оценка исполнительным документам, выдаваемым нотариусом или иным органом. Раскрываются некоторые сложности при реализации положений нотариальных исполнительных документов и предлагаются пути решения.

Ключевые слова: нотариус, нотариально удостоверенное соглашение об уплате алиментов, нотариально удостоверенное медиативное соглашение, исполнительная надпись, ограничение.

Abstract

In this article, the author examines some types of executive documents issued by notaries: the legal nature of such documents is defined and studied, as well as their legal force. A comparative assessment of the executive documents is given. issued by a notary or other authority. Some difficulties in the implementation of the provisions of notarial executive documents are revealed and solutions are proposed..

Keywords: notary, notarized alimony payment agreement, notarized mediation agreement, executive inscription, restriction.

Современная правовая система предусматривает несколько рабочих инструментов, призванных защищать законных интересы граждан, среди прочих выделяют исполнительные документы. На данный момент в законодательстве нет четкого определения что такое «исполнительный документ», однако в доктрине есть несколько емких понятий, способных дать понимание что же это такое. Среди прочих следует выделить следующий: исполнительный документ – это предусмотренный законом документ, составленный специальным субъектом, для принудительного исполнения одним лицом требований другого, на основании судебных актов и актов иных юрисдикционных органов, уполномоченных законом. Правовой режим таких документов прежде всего определяется исполнительным законодательством [1, с. 7].

Согласно части 1 статьи 30 Федерального закона от 2.10.2007 № 229-ФЗ «Об исполнительном производстве» (далее — Закон об исполнительном производстве) они выступают основанием (предпосылкой) для возбуждения исполнительного производства, в рамках которого, по сути, осуществляется принудительное исполнение в отношении должника, побуждение его к совершению определенных действий, к ним можно отнести: выплату долга, выполнение услуг или совершить иное действие.

Таким образом, к основным признакам исполнительного документа относятся:

1. Такой документ составлен на основании судебного акта или актов иных юрисдикционных органов;
2. содержит обязанность одного субъекта гражданского оборота совершить какое-то действие в пользу другого;
3. инициирует исполнительное производство;
4. поименован в законе как исполнительный документ.

Виды исполнительных документов поименованы в статье 12 Закона об исполнительном производстве, среди прочих можно выделить те, что составляются нотариусом, к ним относят:

1. нотариально удостоверенное соглашение об уплате алиментов или его нотариально засвидетельствованная копия (п. 3 ч. 1 ст. 12 Закона об исполнительном производстве);
2. нотариально удостоверенное медиативное соглашение или его нотариально засвидетельствованная копия (п. 3.1 ч. 1 ст. 12 Закона об исполнительном производстве);
3. исполнительная надпись нотариуса на копии документа, совершенная на условиях и в порядке, предусмотренных главой XVI Основ законодательства Российской Федерации о нотариате (далее — Основы) (п. 9 ч. 1 ст. 12 Закона об исполнительном производстве).

Первый документ обладает удивительной юридической силой, поскольку гражданский договор, составленный между его сторонами об уплате алиментных обязательств, приобретает силу исполнительного документа в момент со дня его нотариального удостоверения, со дня возникновения у одной из сторон обязанности платить, а не со дня нарушения такой обязанности.

Нотариально удостоверенное медиативное соглашение довольно новая форма исполнительного документа, поскольку была введена лишь в 2019 году. По-своему содержанию оно фактически отражает суть медиации – протоколирует и придает юридическую силу условиям, к которым пришли стороны в процессе обсуждения гражданского спора. Сам институт медиации очень интересен, поскольку позволяет избежать затяжные судебные споры и серьезные государственные пошлины, позволяя сторонам договориться между собой. В данном случае роль нотариуса существенна, он выступает гарантом законности проведенных переговоров, совершая ряд проверок, предусмотренных законодательством. Можно провести некую параллель между судьей, утверждающим мировое соглашение, поскольку помимо соблюдения формальных условий составления и заключения медиативного соглашения, нотариус должен дать объективную оценку возможности исполнения такого соглашения при его утверждении, полноту указанных требований, добровольность заключения такого соглашения, оценить не зависит ли исполнение условий соглашения от третьих лиц и много другое.

Последняя в списке – исполнительная надпись, самый классический с точки зрения науки вид исполнительного документа, составляемого нотариусом. Исполнительная надпись — это распоряжение нотариуса о принудительном взыскании с должника денежных средств или имущества, соответственно, законодательство также исходит из того, что признает исполнительную надпись в качестве исполнительного документа, по которому осуществляется взыскание в принудительном порядке, и закрепляет порядок ее правового регулирования не только в законодательстве об исполнительном производстве, но и в Основы (глава XVI «Совершение исполнительных надписей»).

Несмотря на широту использования и серьезную судебную практику до сих пор при использовании данного документа возникают различного рода сложности [2, с. 10].

Так, 16 ноября этого года Судебная коллегия по гражданским делам Верховного Суда Республики Татарстан завершила судебное разбирательство по одному из самых прецедентных дел этого года отменив исполнительную запись нотариуса из-за нарушения установленного законом порядка уведомления должника. Согласно материалам дела между гражданкой Г. и известным банком был заключен кредитный договор. В апреле этого года представитель банка обратился к нотариусу для получения удаленной исполнительной надписи о взыскании с гражданки Г. неуплаченной суммы долга по кредиту. При заполнении документов сотрудник банка допустил ошибку в графе «адрес получатель», что повлекло неправильное направление нотариусом исполнительной надписи. В определении суд указал, что нотариус, несмотря на указание иных сведений в уведомлении банка, должна была убедиться в соблюдении всей процедуры извещения должника кредитором, а при возникновении сомнений в этом отказать в совершении нотариального действия.

Несмотря на столь высокие требования к работе нотариуса при составлении исполнительных документов, на практике при реализации исполнительных листов суда и нотариуса действует разная политика, ущемляющая последние. Например, другой порядок наложения и действия запретов, предусмотренных статьями 67 и 67.1 Закона об исполнительном производстве. Так, на основании исполнительной надписи нельзя обратиться к приставу-исполнителю для наложения ограничения на должника на выезд из страны, поскольку данный документ предусматривает более сложный порядок реализации – для наложения такого запрета необходимо обратиться в суд, что затягивает время и позволяет должнику скрыться [3, с. 34]. То же самое касается запрета на пользование должником специальным правом, таким как право водить транспортное средство.

Подобные ограничения, избирательное отношение ухудшают статус исполнительных документов, выдаваемых нотариусом. С течением времени нотариусы доказали свою эффективность, что позволяет дать высокую оценку их труду и вытекающее из этого признание. Нами видится необходимость внесения изменений в действующее законодательство и искоренение подобной сегрегации с целью создания общего режима для всех исполнительных документов, признанных Законом об исполнительном производстве.

1. Иншакова, А. О. Квалифицированная юридическая помощь в профилактике и урегулировании конфликтов: досудебные и процессуальные методы / А. О. Иншакова // Правовая парадигма. – 2019. – Т. 18, № 1. – С. 6-14. – DOI 10.15688/lc.jvolsu.2019.1.1. – EDN NGHCWI.
2. Иншакова А. О. Определяющие факторы развития юрисдикций: эволюция правовой политики и правовой культуры // Legal Concept = Правовая парадигма. – 2020. – Т. 19, № 4. – С. 6-16.
3. Смирнская Е.В. Институт государственной регистрации недвижимости и нотариальное удостоверение сделок как единый элемент стабильности гражданского оборота: новеллы законодательства / Е.В. Смирнская // Правовая парадигма. – 2019. – Т. 18, № 1. – С. 30-39. – DOI 10.15688/lc.jvolsu.2019.1.4. – EDN RYCHYA.

Козлов С.С.

К вопросу о проблемах современного правопонимания

*Мурманский арктический университет
(Россия, Мурманск)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-294

Аннотация

В статье исследованы различные точки зрения на категорию «правопонимание», дано ее определение, выделены различные аспекты понимания права. Отмечается многослойность и противоречивость категории «правопонимания», дается общее представление о праве, что позволяет рассмотреть традиционные проблемы правопонимания.

Ключевые слова: правопонимание, юридическая наука, восприятие, оценка, научная категория, феномен права.

Abstract

The article examines various points of view on the category of «legal understanding», defines it, and highlights various aspects of understanding law. The multilayered and contradictory nature of the category of «legal understanding» is noted, a general idea of the law is given, which allows us to consider the traditional problems of legal understanding.

Keywords: legal understanding, legal science, perception, assessment, scientific category, phenomenon of law.

Происхождение правопонимания в основном связано с отказом от догматической роли одной концепции в построении правовой науки. Следует отметить, что категория «правопонимание» сравнительно недавно появилась в российской юридической науке. Ряд

правоведов отмечает своевременность, необходимость и эффективность ее применения в научных исследованиях и социальной деятельности. В тоже время специального освещения в науке социальный смысл правопонимания и его механизмы не получили.

Например, остается неясным соотношение терминов «теория права», «общая теория права», «доктрина права», «познание права», «правопонимание». Кроме того, достаточно неясно совпадение и различие таких терминов, как «правовая школа», «правовая теория», «подход», «концепция» и т. п.

Автор полагает, что правопонимание как особое явление правовой науки должно получить освещение применительно к двум его сторонам: с одной стороны, как явления общественной деятельности, научной активности; с другой стороны - как научной категории, явившейся результатом указанной деятельности и занявшей свое место в системе науки правоведения.

Субъектом правопонимания всегда выступает конкретный человек, например: а) гражданин, обладающий минимальным правовым кругозором, столкнувшийся с проблемами права вообще; б) юрист-профессионал, имеющий достаточный запас знания о праве, способный применять и толковать правовые нормы; в) ученый, человек с абстрактным мышлением, занимающийся изучением права, обладающий суммой исторических и современных знаний, способный к интерпретации не только норм, но и принципов права, владеющий определенной методологией исследования. Поэтому правопонимание всегда субъективно, оригинально, хотя представления о праве могут совпадать у группы лиц и у целых слоев, классов.

Объектом правопонимания могут быть право в планетарном масштабе, право конкретного общества, отрасль, институт права, отдельные правовые нормы. При этом знания об отдельных структурных элементах экстраполируются на право в целом. Важную познавательную нагрузку здесь несут среда и взаимодействующие с правом общественные явления.

Содержание правопонимания составляют знания субъекта о его правах и обязанностях, конкретных и общих правовых дозволения, запретах, а также оценка и отношение к ним как справедливым или несправедливым. В зависимости от уровня культуры, методической оснащенности субъекта выбора предмета изучения правопонимание может быть иным или неполным, правильным или искаженным, положительным или отрицательным.

Объективно человек понимает право так, как это позволяет ему собственный разум в определенных культурно-логических традициях соответствующей эпохи и общества. Для него понимание права во временном масштабе ограничено рамками его жизни. Однако это не означает, что после его смерти правопонимание исчезает совсем.

Такие элементы правопонимания, как знания, оценки, могут передаваться другим людям, а исследователь-ученый оставляет после себя ещё и письменные представления о праве. Другими словами, образ права, сложившийся в умах наших предшественников и выразившийся в виде той или иной концепции, оказывает заметное влияние на формирование правопонимания у потомков.

Например, в Древней Греции в поэмах Гомера и Гесиода право понимается как справедливость, установленная богами. По Демокриту, происхождение права представляет естественно-необходимый процесс, чтобы обеспечить жизнь в полисе. Софисты противопоставляли законы полиса и законы природы, считая, что власть устанавливает свои законы, а справедливость выгодна сильнейшему [1, с. 137-145]. Суждение о неопределенности понятия права, а также о нерешенности проблем правопонимания вызывает бесконечные споры. Эта проблема весьма актуальна как в российской, так и в зарубежной юриспруденции. В частности, австрийский ученый Г. Кельзен в работе «Чистая теория права» обратил особое внимание на том, что «теория права должна, прежде всего, определить понятие о своем предмете». [2, с. 213].

Автор полагает, что многообразие взглядов правоведов на проблему правопонимания обуславливается тремя факторами: а) сложностью права, многообразием его проявлений в

обществе; б) влиянием на процессы познания сущности права, правовой идеологии и классовой борьбы; в) различными исходными философскими и методологическими основаниями.

В тоже время, правопонимание представляет собой весьма сложный и многообразный социальный институт, действующий в экономической, политической, образовательной и других сферах общества. Одновременно правовые явления и процессы присутствуют и во взаимоотношениях людей, их правосознании, конкретных действиях и поступках.

Как правило, сложной и противоречивой представляется связь права с другими социальными нормами. Отсюда и возникает множество научных идей, течений и точек зрения по поводу правопонимания. Порой бывает сложно определить те свойства, признаки, которые бы позволили бесспорно отличить право от «неправа» во всех его конкретных проявлениях. Поэтому следует отметить, что любое определение права имеет относительный характер, так как в принципе не может охватывать всего многообразия различных его свойств и характеристик.

В настоящее время учеными-правоведами не выработано единого представления о праве, и многие проблемы, касающиеся правопонимания, едва ли не стали вечными и неизменными, об этом свидетельствуют многочисленные исследования, проводившиеся в течение ряда последних столетий в правовой науке. Отсюда и выражение Канта о том, что «юристы все еще ищут определение права», остается справедливым и в наши дни. Как полагает Г.В. Мальцев Юридическая мысль «судя по всему, обречена на бесконечный поиск определения права, побуждаемая к этому практической необходимостью построить правопорядок на фундаменте как можно более надежных, четких и полных знаний о его сущности, предмете правового регулирования» [3, с. 2].

При рассмотрении проблем правопонимания, необходимо учитывать и то, что «успешное решение их весьма важно и взаимосвязано с познанием других, неразрывно связанных с понятием права явлений и отражающих их категорий и понятий» [4, с. 14-16]. Например, правовед Е.Н. Трубецкой определил значение формулировки права так: «При отсутствии удовлетворительного определения понятия права не могут быть проведены ясные границы между правоведением и другими науками; а при отсутствии таких границ наука права всегда рискует: или не охватить весь свой предмет, или совершить захваты из других, чуждых ей областей знаний» [5, с. 14].

Отсюда напрашивается вопрос об отправных началах исследования. Здесь уместна точка зрения правоведа А.В. Полякова, согласно которой и современная российская теория права должна не возрождать «ложный дуализм естественного и позитивного права, а работать над концепцией, которая объяснила бы право, как многообразный, но единый феномен, существующий на разных социальных уровнях и в разных ипостасях» [6, с. 6].

Ряд ученых правоведов, например, как Е.Н. Трубецкой проблемы правопонимания пытались решать одновременно с позиции позитивного и естественного, точнее обновленного естественного права, основной акцент ставился ими не только на взаимоотношения права и государства, но и на характер взаимосвязей права и общества, «... чем обуславливается обязанность правовых норм», все они подразделяются на две различные группы, «причисленные к двум основным формам права».

То есть, одни, «коих обязанность обуславливается санкцией того или другого внешнего авторитета (например, государство, церковь), суть нормы права позитивного, или положительного». Другие, «все те правовые нормы, коих обязанность не обуславливается каким-либо внешним авторитетом, а требованиями разума суть нормы права естественного». Проблемами дуализма естественного и позитивного права занимались В.С. Нерсисянц, Р.З. Лившиц и другие правоведы. [7, с. 282- 293].

Следует подчеркнуть, что в истории правовой мысли правопонимание рассматривалось в двух своих проявлениях: во-первых, как нечто объективно существующее, то есть независимое от человеческого волеустановления, во-вторых, как продукт человеческого волеустановления. При этом правопонимание необходимо рассматривать в качестве двуединого феномена, по-разному проявляющегося в зависимости от объективных и

субъективных условий. Прослеживается прямая зависимость конкретного типа правопонимания от данных условий, а соответственно и проявлений правопонимания в объективной реальности и его последующего восприятия субъектом правопонимания.

Отметить, что исследования правопонимания диалектически взаимосвязаны с такими категориями как, «свобода» и «необходимость», «объективное» и «субъективное», «сущное» и «должное», «содержание», «форма» и т.д. Это не вызывает сомнения среди правоведов. Отсюда исследования правопонимания можно определить, как некий «феномен», философско-правовую категорию, относящуюся к области доктринального правосознания, развития, функционирования права и правовых явлений. Правопонимание представляется в виде «конкретных правовых идей, систем воззрений, теоретических конструкций, содержащих в себе определенные закономерности как онтологического, так и гносеологического плана» [8, с. 8]. По этому поводу имеют особое мнение ряд правоведов, таких как В.И. Попов и др. Они полагают, что недостаточно раскрыты сущностные признаки самого феномена права по сути, и далее констатируют, что правопонимание относится к определенной сфере правосознания. В тоже время такие правоведы, как В.И. Леушин и В.Д. Перевалов рассматривают данную позицию исследования с позиции таких научных категорий, как «познание», «восприятие», «оценка», «субъект», «объект», «содержание» и т.д.

По мнению автора, феномен правопонимания достаточно широко используется в учебной литературе, однако содержание данного феномена не раскрывается в полном объеме и нуждается в дальнейшем развитии и уточнении. Правопонимание – это научная категория, тип мышления юриста. Одновременно - это основа правоприменительной практики, в еще большей степени - образования.

Наблюдения за состоянием дел в образовательном процессе юридических вузов показывают, что профессорско-преподавательский состав часто не отдают себе отчета в том, каким типом правопонимания руководствуются в ходе проведения исследований или в преподавании юридических дисциплин. Вызывает серьезную обеспокоенность отсутствие у значительной части научно-педагогического сообщества владения методологией правопонимания.

Например, по мнению В.С. Нерсесянца, полемика представителей «широкого» понимания права против сторонников «узконормативного» подхода носит «непринципиальный характер, поскольку оба направления на советском социалистическом праве по существу отождествляются советским законодательством». Под «нормой права» в общих случаях имеется в виду норма законодательства, производными от которой являются и компоненты более «широкого» понимания права («правоотношение» и «правосознание») [9, с. 286].

Норма права представляет собой формализованное отражение системы устойчивых связей, которые наблюдаются во всех социальных отношениях, складывающиеся по поводу определенного вида социальных благ (объект права). Понимаемая таким образом норма права - это не просто правило поведения, а способ существования и выражения содержательной стороны права. При этом конкретное отношение, рассматриваемое во всем множестве его проявлений, особенностей как совокупность всех процессов, свойственных для данной вполне определенной жизненной ситуации, - это содержание права, определенным образом обуславливающее форму.

Вместе с тем, с «узконормативным» и «широким» подходами к правопониманию и выработке понятия права некоторыми авторами выделяется и третий подход, согласно которому правопонимание базируется на принципе различения права и закона [10, с. 251-280].

Ошибочное предположение о том, что все существующие в обществе отношения должны быть облечены в законодательную форму - это неверный посыл. Пока закон готовится, принимается, вступает в силу, начинает применяться, отношения в обществе перешли на другой уровень или ушли в другую сторону, они опять не подпали под законодательную норму или не совпали с нею. Автор полагает, что стоит развивать в обществе представления о правде и справедливости, правовые принципы, отвечающие новому уровню его развития, которые

позволят не потеряться в идущем от государства бурном потоке законодательных и иных нормативных актов.

В тоже время, проблема правопонимания - это проблема теоретического правоведения и всей юридической науки, в соответствии с которой «современная российская наука объективно нуждается в поисках альтернативной концепции правопонимания, адекватной современным реалиям российского общества» [11, с. 7]. Проблемы правопонимания имеют не только теоретическое, сколько практическое значение, как для правотворческой, так и для правоохранительной, правореализующей и для правоприменительной деятельности.

Автор полагает, что правопонимание как особое явление правовой науки должно получить освещение применительно к двум его сторонам: с одной стороны, как явления общественной деятельности, научной активности; с другой стороны - как научной категории, явившейся результатом указанной деятельности и занявшей свое место в системе науки правоведения.

Таким образом, под правопониманием следует понимать философско-правовую категорию, включающую в себя как интеллектуальную познавательную деятельность и ее отдельные элементы, так и систему интерпретируемых правовых явлений, полученных в результате познавательно-правовой деятельности. Доктринальные представления о праве имеют значение не только для развития юридической науки, выполняя методологическую функцию теории права, но и определяют общий характер профессионального и, в значительной степени, обыденного правопонимания.

1. Марченко, М.Н. Общая теория государства и права: Акад. Курс в 3 т. Т. 2 «Право» / Отв. ред. М.Н. Марченко. М.: Норма, 2018. - 816 с.
2. Кельзен, Г. Чистое учение о праве. – 2-е изд./пер. с нем. М.В. Антонова и С.В. Лёзова. – С-Пб: Издательский дом «Алеф-Пресс», 2015. – 542 с.
3. Мальцев, Г.В. Понимание права. Подходы и проблемы. - М.: Прометей, 1999. - 419 с.
4. Лейст, О.Э. Сущность права: проблемы теории и философии права. /под ред. В.А. Гомилова. - М.: Зерцало, 2008. - 339 с.
5. Трубецкой, Е.Н. Энциклопедия права. – С-Пб.: Юрид. институт, 1998. – 183 с.
6. Поляков, А.В. Петербургская школа философии и задачи современного правоведения // Правоведение. - 2000. - № 2. - С. 4-23.
7. Лившиц, Р.З. О противоречивой двуединой природе права // Подготовка и принятие законов в правовом государстве. Материалы международного семинара 28-29 апреля 1997 г./ сост. М.В. Деменков и др. - М.: Издание Государственной Думы, 1998. – 534 с.
8. Попов, В.И. Правопонимание в советской юридической науке: автореферат дисс... канд. юридических наук /Акад. упр. МВД РФ. - М., 2001. - 182 с.
9. Нерсесянц, В.С. Наш путь к праву: от социализма к цивилизму. - М.: Рос.право, 1992. - 349 с.
10. Маркова-Мурашова, С.А. Правовая система и типология правопонимания: историко-теоретический и сравнительно-правовой анализ. – Краснодар: Кубанский гос. ун-т, 2005. - 312 с.
11. Нерсесянц, В.С. Право и закон: из истории правовых учений. - М.: Наука, 1983. - 366 с.

Колиева А.Э., Алборов Д.О.

**К вопросу о проблеме кодификации современного предпринимательского права:
анализ и предложения**

*Кубанский государственный аграрный университет
им. И.Т. Трубилина
(Россия, Краснодар)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-295

Аннотация

В представленном научном исследовании рассматривается актуальная, на сегодняшний день, тематика посвященная изучению особенностей кодификации современного предпринимательского права, а также проблем, существующих в данной области. Автор уделяет внимание правовой природе и сущности отечественного предпринимательского права

и анализу особенностей данной отрасли права. Вместе с этим, автор обращает внимание на нормативные правовые акты, регламентирующие осуществление предпринимательской деятельности. Кроме всего прочего, проанализировано отечественное законодательство, регламентирующее представленные правоотношения, а также научные труды наиболее авторитетных ученых в данной области. В заключение настоящей работы сформулированы основные выводы относительно изученного материала.

Ключевые слова: правовое регулирование, предпринимательская деятельность, хозяйственно-экономическая деятельность, нормативный правовой акт.

Abstract

The presented scientific research examines the current, to date, topic devoted to the study of the features of the codification of modern business law, as well as the problems existing in this area. The author pays attention to the legal nature and essence of domestic business law and analyzes the features of this branch of law. At the same time, the author draws attention to the normative legal acts regulating the implementation of entrepreneurial activity. Among other things, the domestic legislation regulating the presented legal relations, as well as the scientific works of the most authoritative scientists in this field, are analyzed. In conclusion, the main conclusions regarding the studied material are formulated.

Keywords: legal regulation, entrepreneurial activity, economic activity

Актуальность настоящего исследования обусловлена тем обстоятельством, что в настоящее время предпринимательская деятельность обретает ключевое значение для развития отечественной экономики. Предприниматели производят множество товаров, оказывают различные услуги и осуществляют разноплановую работу. Соответственно, в общественной жизни предпринимательская деятельность обретает все большее значение. Ввиду этого, все больше ученых и, в частности правоведов, начинают интересоваться особенностями правового регулирования осуществления предпринимательской деятельности. Примером этому может послужить введение в высших учебных заведениях отдельных научных дисциплин, ориентированных на изучение законодательства, регламентирующего предпринимательскую деятельность.

Вопрос кодификации современного предпринимательского права является весьма проблемным, так как представители научного сообщества не пришли к единому выводу о необходимости выделения предпринимательского права в отдельную отрасль права. Так, например, В.Ф. Попондопуло считает, что предпринимательское право является ни чем иным как подотраслью гражданского права, которое регулирует конкретные правоотношения в области хозяйственной деятельности. Тем не менее, не все правоведы разделяют данную точку зрения, в частности П.Г. Лахно позиционирует предпринимательское право как обособленную отрасль права, которая носит комплексный характер.

Подобные разногласия вносят сложности в кодификацию правовых норм предпринимательского права, так как практикующие юристы зачастую не понимают какие именно нормативные правовые акты использовать при урегулировании споров, возникших в области предпринимательской деятельности.

По нашему мнению, предпринимательское право обладает комплексным характером и сочетает в себе нормы как гражданского, так и административного права. Данное утверждение проявляется в том, что практически каждый хозяйствующий субъект так или иначе сталкивается с проявлением государственного регулирования экономики. Таким образом, возникают публично правовые отношения между предпринимателем и государственным органом власти. С другой стороны, предпринимательская деятельность предусматривает заключение различного рода договоров и сделок, что, в свою очередь, регламентируется гражданским законодательством. Однако гражданское законодательство ограничено специфическим методом правового регулирования и относительно однородным предметом правового регулирования. Так, с помощью норм гражданского права невозможно

урегулировать вопросы правового взаимодействия с публичными органами власти, для этого требуется использование административного права.

Исходя из представленных выше утверждений, можно сказать о том, что предпринимательское право является относительно самостоятельной отраслью права, в которой присутствует комплексный характер регулирования общественных отношений. Следовательно, отрасль предпринимательского права предусматривает под собой предпринимательское законодательство. Под предпринимательским законодательством необходимо понимать определенную совокупность нормативных правовых актов, которые относятся к различным отраслям права. Таким образом, предпринимательское законодательство может включать в себя не только Гражданский кодекс РФ, но и отраслевые нормативные правовые акты, которые в той или иной степени затрагивают права и интересы лиц, осуществляющих предпринимательскую деятельность. Сюда же стоит включить и процессуальные правовые акты, например, Гражданский процессуальный кодекс РФ и Кодекс административного судопроизводства РФ.

Ввиду того, что предпринимательское право предусматривает совокупность как публичных, так и частных правоотношений возникает острая необходимость в корректном правовом регуляторе. В качестве подобного правового регулятора, который отвечал бы признакам обособленности и самостоятельности можно отнести, так называемый, предпринимательский кодекс. Идею о создании предпринимательского кодекса поддерживают некоторые правоведы, например, в своих работах о нем упоминает Н.И. Веденин. Таким образом, суть идеи создания предпринимательского кодекса заключается в сборе всех нормативных правовых актов, которые в той или иной степени регламентируют хозяйственно-экономическую деятельность, в один кодифицированный документ. Однако подобные действия не приведут к положительному результату, ввиду следующих причин:

- предпринимательское право не обладает обособленным и самостоятельным предметом права, а также методом правового регулирования, так как и предмет и метод, в данном случае, являются собирательными;
- предпринимательское право носит комплексный характер, то есть предмет предпринимательского права в определенной степени тождественен гражданским нормам, а значит, принятие предпринимательского кодекса повлечет за собой дублирование норм;
- предпринимательское законодательство, в основе своей, базируется на общих нормах ГК РФ, которые являются общими по отношению к большинству вопросов в области предпринимательского права. Так, общие нормы более актуальны, так как их можно применять в различных сферах и областях общественной жизни, в отличие от специальных нормативных правовых актов, которым будет являться предпринимательский кодекс.

Таким образом, регулирование общественных отношений в области предпринимательской деятельности является относительно организованным и понятным. В частности практикующим юристам необходимо использовать правовые положения, предусмотренные в Конституции РФ и ГК РФ, а также иных нормативных правовых актах, которые были приняты ввиду развития правоотношений в данной области. В частности речь идет, например, о ФЗ «Об акционерных обществах», ФЗ «О государственных и муниципальных унитарных предприятиях» и другие правовые акты.

Подводя итоги настоящему исследованию, можно сформулировать несколько основных выводов. Так, в первую очередь, необходимо сказать о том, что предпринимательское право выступает в качестве обособленной отрасли права, которая обладает комплексным характером и сочетает в себе как гражданско-правовые, так и административно-правовые начала регулирования общественных отношений. Вместе с этим, автором был сделан вывод о том, что принятие предпринимательского кодекса, как единого кодифицированного акта нецелесообразно, а подобные предложения не носят под собой какого-либо практического обоснования. Введение подобного правового акта лишь повлечет за собой дуализм норм права, а также путаницу в применении уже действующих правовых актов. Безусловно, регулирование

отношений, возникающих в области предпринимательского права, не является идеальным. Однако, по нашему мнению, существующая модель регламентации правоотношений в данной области и тот перечень нормативных правовых актов общего и специального значения, перечисленный нами выше, достаточен для эффективного разрешения возникающих правовых вопросов в области предпринимательской деятельности.

1. Попондопуло В.Ф. Коммерческое (предпринимательское право) В 2 т. / под ред. В.Ф. Попондопуло. – 5-е изд., перераб. И доп. – М.: проспект, 2016. – 417с.
2. Предпринимательское право Российской Федерации / Под ред. Е.П. Губина, П.Г. Лахно. – Москва: Норма: Инфра-М, 2017. – 992 с.
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 24.07.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2023) // Собрание законодательства РФ, 05.12.1994, № 32, ст. 3301.
4. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 24.06.2023, с изм. от 20.11.2023) // Собрание законодательства РФ, 18.11.2002, № 46, ст. 4532.
5. Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации от 08.03.2015 № 21-ФЗ (ред. от 24.07.2023) // Собрание законодательства РФ, 09.03.2015, № 10, ст. 1391.
6. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // Режим доступа: <http://www.pravo.gov.ru> (Дата обращения: 04.12.2023 г.).
7. Федеральный закон от 26.12.1995 № 208-ФЗ (ред. от 04.08.2023) «Об акционерных обществах» // Собрание законодательства РФ, 01.01.1996, № 1, ст. 1.
8. Федеральный закон от 14.11.2002 № 161-ФЗ (ред. от 30.12.2021) О государственных и муниципальных унитарных предприятиях // Собрание законодательства РФ, 02.12.2002, № 48, ст. 4746.

Кордакова Е.А., Казаченок О.П.

Особенности получение банковских гарантий для осуществления государственных закупок

*Волгоградский государственный университет
(Россия, Волгоград)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-296

Аннотация

В данной статье подробно рассматривается институт получения банковской гарантии при осуществлении государственных закупок: дается определение, подробно рассматривается процесс ее получения, а также основные сложности с которыми сталкиваются заказчики при получении банковской гарантии. На примере Белоруссии и Российской Федерации рассматривается один из видов международных соглашений, призванных закрепить процедуру признания зарубежной банковской гарантии дружественной страны.

Ключевые слова: закупка, торги, банковская гарантия, международное соглашение.

Abstract

This article examines in detail the institution of obtaining a bank guarantee in public procurement: a definition is given, the process of obtaining it is considered in detail, as well as the main difficulties faced by customers in obtaining a bank guarantee. Using the example of Belarus and the Russian Federation, one of the types of international agreements designed to consolidate the procedure for recognizing a foreign bank guarantee of a friendly country is considered.

Keywords: purchase, bidding, bank guarantee, international agreement.

Для улучшения жизни и здоровья граждан законодатель непрерывно образует, реорганизует и ликвидирует сотни учреждений и предприятий, созданных для выполнения различных государственных функций, по своей природе государственные предприятия и учреждения могут быть разной организационно-правовой формы, что накладывает

определенные ограничения на возможность совершать действия, необходимые для исполнения возложенных на них функций.

Для выполнения такого рода задач, путем организации государственным органом тендера и закупки, может быть привлечена специализированная коммерческая сторонняя организация. Такие процедуры предусмотрены Федеральным законом от 05.04.2013 № 44 «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд», Федеральным законом от 18.07.2011 N 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц», а также постановление Правительства Российской Федерации от 1 июля 2016 № 615 «О порядке привлечения подрядных организаций для оказания услуг и (или) выполнения работ по капитальному ремонту общего имущества в многоквартирном доме и порядке осуществления закупок товаров, работ, услуг в целях выполнения функций специализированной некоммерческой организации, осуществляющей деятельность, направленную на обеспечение проведения капитального ремонта общего имущества в многоквартирных домах». В указанных в нормах случаях путем размещения извещения на официальном сайте закупок ЕИС предприятие путем проведения аукциона ищет наиболее выгодные для казны условия, а предприниматели зарабатывают на исполнении государственных контрактов. Желающая участвовать в тендере организация, при подаче заявки на участие, подтверждает серьезность своих намерений и подкрепляет их предоставлением установленных в закупочной документации документов и денежным обеспечением, остающемся у государства в случае не заключения выигранного контракта или его некорректного исполнения.

Если проанализировать размещенные на официальном сайте закупок ЕИС многомиллионные суммы предложенных контрактов, то мы приходим к выводу, что участвовать в таких тендерах могут лишь крупные компании с накопленным капиталом, поскольку требуется серьезное денежное обеспечение. Такое ограничение серьезно урезает круг возможных участников и противоречит основным принципам конкуренции, прописанным в Федеральном законе от 26.07.2006 № 135-ФЗ «О защите конкуренции». Для недопущения ограничения конкуренции законодатель занялся разработкой и внедрением сбалансированных механизмов воздействия цифровых технологий совместно с государственным регулированием и предусмотрел возможность получения и предоставления предпринимателями банковской гарантии.

Банковская гарантия — это договор между предпринимателем и банком, заключенный в пользу бенефициара, в нашем случае в пользу государственного учреждения, содержащий положения о обязанности банка выплатить определенную в гарантии сумму в случае, если предприниматель не исполнит условия, прописанные в заключено между ним и бенефициаром государственном контракте или вообще откажется от подписания такого. При этом банк, учитывая риски потери денежных средств, требует комиссию.

На данный момент выделяют следующие виды банковских гарантий: гарантия на участие; гарантия на исполнение; авансовая гарантия; гарантия на гарантийный период. Каждая из них подходит для различного рода ситуаций, поэтому заказчик по государственному контракту в конкурсной документации может указать конкретный вид гарантии, необходимый для допуска к участию в тендере, закупки.

Вместе с тем, правом выдавать банковский гарантии обладают не все зарегистрированные банки России. Требования к банкам, способным выдавать банковские гарантии, определены Министерством финансов Российской Федерации и содержат следующие условия: наличие действующей лицензии Центрального банка Российской Федерации; стабильная работа на протяжении пяти лет; сумма собственных средств банка должна превышать более 1 миллиарда рублей. Актуальный Реестр добросовестных банков опубликован на официальном сайте Министерства финансов Российской Федерации.

Процесс подачи заявок на получение банковской гарантии требует подготовки определенных документов и включает большой срок на ответ от банка, вместе с тем, в случае на заключения контракта в строгий срок, предприниматель может попасть в Реестр

недобросовестных поставщиков (подрядчиков, исполнителей) и реестра недобросовестных подрядных организаций, что влечет наложение запрета на участие в любых закупках на два года. По Федеральному закону от 05.04.2013 № 44 «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» данный Реестр регулируется постановлением Правительства РФ от 25.11.2013 № 1062. По сделкам в рамках Федерального закона от 18.07.2011 N 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» согласно постановлению Правительства РФ от 22.11.2012 № 1211. Реестр недобросовестных подрядных организаций в области ремонта жилого фонда регулируется постановлением Правительства РФ от 01.06.2016 № 615.

Специалисты банковской сферы отметили, что все эти ограничения и сложности приводят к тому, что процесс получения банковской гарантии сложен и затяжен, объем закупок растет, а количество банков, предоставляющих такую услугу нет. Это приводит к увеличению срока представления гарантии, повышению комиссии банка за услугу, что отталкивает потенциальных участников от участия, что наносит финансовый вред государству, ведь чем больше участников, тем выше возможность снижения суммы контракта.

Для увеличения количества банков, способных выдавать банковские гарантии, между Беларуссией и Россией с мая 2022 по декабрь 2023 действовал пилотный проект по выдаче банковских гарантий, действующих на территории обеих стран. Это означало, каждая из сторон доверяет системе отбора банков, предоставляющих услуга банковской гарантии, и позволяет ее использовать для исполнения своего контракта. Исполнитель по государственному контракту мог подать заявку на гарантию в любой выдающий их банк на территории любой страны и при одобрении использовать как денежное обеспечение.

Данный проект был успешен, что позволило 28.09.2023 подписать двустороннее соглашение между Правительством Российской Федерации и Правительством Республики Беларусь о взаимном признании банковских гарантий при осуществлении государственных (муниципальных) закупок. На данный момент оно еще не вступило в законную силу, но это случится в ближайшем будущем.

Таким образом, следует сделать вывод, что банковская гарантия важнейший инструмент, гарантирующий экономическую безопасность, при осуществлении государственной или муниципальной закупки, поэтому законодатель внимательно следит за добросовестностью всех сторон такого соглашения, а также заключает международные соглашения для увеличения показателя доступности ее получения.

1. Иншакова, А. О. Влияние современной геоэкономики и концепции устойчивого развития на трансформации национальной юрисдикции России / А. О. Иншакова // Правовая парадигма. – 2022. – Т. 21, № 3. – С. 6-10. – DOI 10.15688/lc.jvolsu.2022.3.1. – EDN VELPHK.\
2. Казаченок, О. П. Использование современных финансовых технологий в банковской деятельности / О. П. Казаченок // Правовая парадигма. – 2019. – Т. 18, № 4. – С. 181-183. – EDN ULTIFS.
3. Казаченок, О. П. Новые банковские технологии - сценарий трансформации банковской системы / О. П. Казаченок // Правовая парадигма. – 2017. – Т. 16, № 2. – С. 153-155. – EDN ZEYZZ.

Кордакова Е.А., Осадченко Э.О.

Права и обязанности лиц, проживающих в жилом помещении, переданному по завещательному отказу

*Волгоградский государственный университет
(Россия, Волгоград)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-297

Аннотация

В данной статье рассматриваются некоторые вопросы, возникающие при реализации отказополучателями права на проживание в жилом помещении по завещательному отказу

совместно с наследниками. Разбираются следующие проблемы, связанные с реализацией такого права: момент возникновения такого права, разделение между отказополучателями и наследниками основных прав и обязанностей на жилое помещение.

Ключевые слова: завещательный отказ, жилое помещение, право собственности, собственник, отказополучатель.

Abstract

This article discusses some issues that arise when the beneficiaries exercise the right to live in a residential building by testamentary refusal together with the heirs. The following problems related to the implementation of such a right are being investigated: the moment of the right to legate, the division between the beneficiaries and the heirs of the basic rights and obligations for residential premises.

Keywords: testamentary refusal, residential premises, ownership, owner, beneficiary.

Для закрепления волеизъявления гражданами касательно завещательных распоряжений на имущество после своей смерти в гражданском законодательстве предусмотрено множество форм, среди прочих особое место занимает завещательный отказ.

Согласно ст. 1137 Гражданского кодекса Российской Федерации под завещательным отказом понимают право завещателя возложить на одного или нескольких наследников по завещанию или по закону исполнение за счет наследства какой-либо обязанности имущественного характера в пользу одного или нескольких лиц (отказополучателей), которые приобретают право требовать исполнения этой обязанности. Среди прочего законодатель отдельно выделяет следующий возможный предмет завещательного отказа: право пользование помещением или частью помещения из наследственной массы отказополучателем до конца жизни такого или на установленный срок в завещании срок. При этом в случае, если помещение передается наследником в пользование или владение третьих лиц, то это не лишает отказополучателя его прав по завещательному отказу, они переходят к новому исполнителю, что похоже на институт эквизиции, подробно разбираемый такими учеными как Осадченко Э.О., Иншаковой А.О.

Данные правоотношения тесно связаны с гражданским правом, поскольку раздел V Гражданского кодекса Российской Федерации полностью посвящен порядку наследования, называется «Наследственное право» и содержит определение завещательного отказа, что позволяет ряду ученых, например Микрюкову В. считать их исключительно гражданско-правовыми. Однако, в зависимости от того, что выступает предметом завещательного отказа в урегулирование подобных правоотношений включаются иные отраслевые нормы.

Когда мы говорим о жилом помещении, то необходимо обратиться к Жилищному кодексу Российской Федерации, так в статье 33 закреплён порядок пользования жилым помещением, предоставленным по завещательному отказу, согласно которому отказополучатель уравнивается в своих правах с собственником жилого помещения до истечения указанного в отказе срока, в том числе правом на государственную регистрацию своего права.

Однако в любых правоотношениях прослеживается определенная закономерность: при наделии субъекта правами, он пропорционально наделяется ответственностью, в частности, помимо установленной вышеупомянутой статьи солидарной ответственности отказополучателя (кроме недееспособных лиц) и наследника (собственника), на отказополучателя также возлагаются обязанности по содержанию помещения, схожие с обязанностями собственника: оплата обязательных коммунальных платежей, обязанность использовать такое помещение по назначению, обязанность использовать такое помещение безопасно для окружающих и другое.

Вместе с тем ни в Жилищном кодексе Российской Федерации, ни в Гражданском кодексе Российской Федерации нет прямого указания на такие обязанности, поэтому вопрос возмещения отказополучателем трат собственника на содержание жилого помещения до сих пор остается открытым и решается в каждом конкретном случае по-разному. Однако существующая судебная практика и научные труды позволили выделить несколько

определенных позиций, так В. Микрюков отмечает, что существует два подхода к регулированию подобных ситуаций:

- во-первых, можно установить, что вознаграждение за установленное обременение должно носить компенсационный характер, возмещать собственнику причиненные неудобства;
- во-вторых, необходимо предоставить собственнику право извлекать определенную выгоду от наличия обременения в отношении его имущества.

Волковская, Л. Н. отмечает, что необходимо внести изменения в существующее законодательство и ввести норму, обязывающую отказополучателя компенсировать все текущие расходы на ремонт, связанный с капитальными вложениями.

На практике, в частности судебной, чаще всего применяется аналогия с договором найма жилого помещения, предписывающего диспозитивную обязанность оплаты коммунальных платежей и императивную обязанность платить за обслуживание жилого помещения даже в общей с собственником части. На наш взгляд, это наиболее правильный подход, подкрепленный многолетней практикой.

Помимо вопросов, связанных с компенсацией проживания, открытыми остаются еще ряд вопросов, так, в научном сообществе до сих пор идут споры о фактическом моменте возникновения права на проживание в жилом помещении по завещательному отказу: со дня смерти наследодателя или с момента вступления наследника в наследство.

В пользу первого говорит то, что на практике споры о наследовании часто переходят в суды, поскольку порядок завещания не устраивает реальных или потенциальных наследников, однако если право отказополучателя возникает с момента вступления в наследство, а наследник так и не был определен, то это лишает отказополучателя возможности реализовать свое право на проживание или пользование жилым помещением на неуставленный срок. Вместе с тем, если отказополучатель уже проживает в таком помещении, то должен ли он его покинуть до момента определения наследника и вступления его в наследство ?!

В пользу последнего говорит то, что именно наследник обязан реализовать прописанное в завещательном отказе, так Волковская Л.Н. отмечает, что право проживания на основании завещательного отказа должно возникать с момента принятия наследства наследником, либо с момента истечения 6-месячного срока, установленного для принятия наследства.

Отдельного внимания заслуживает следующий вопрос: обязан ли наследник оповестить отказополучателя или он сам должен узнать о своем праве? В Гражданском кодексе Российской Федерации указано, что у отказополучателя есть только три года на заявление своего права на жилое помещение со дня открытия наследственного дела, чаще всего такое правоиспользуется в пользу членов семьи, однако законом наследодатель не ограничен по кругу лиц.

Таким образом, институт завещательного отказа имеет долгую историю и берет свое начало еще в Римском праве, однако вопросы, возникающие при его реализации так и не обрели должных инструментов разрешения. Так, на данный момент необходимо обозначить, что право отказополучателя возникает с момента открытия наследственного дела и не зависит от споров, связанных таким наследством. Положения статьи 33 Жилищного кодекса Российской Федерации необходимо дополнить и закрепить обязанность отказополучателя оплачивать коммунальные платежи в равной доле со всеми фактически проживающими лицами. Данные изменения позволят избежать большого количества споров и сделать институт завещательного отказа более надежным и доступным.

1. Волковская, Л.Н. Завещательный отказ как юридический факт, подлежащий нотариальному удостоверению / Л. Н. Волковская // Право и государство: теория и практика. – 2023. – № 8(224). – С. 239-241. – DOI 10.47.643/1815-1337_2023_8_239. – EDN DQWTCR.
2. Иншакова, А.О. Теоретическая модель субъективных прав и юридических обязанностей: государственно-Правовая реальность / А. О. Иншакова // Правовая парадигма. – 2023. – Т. 22, № 2. – С. 6-16. – DOI 10.15688/lc.jvolvsu.2023.2.1. – EDN INKJYU.
3. Микрюков, В. Пределы обременения наследственных прав завещательным отказом / В. Микрюков // Российская юстиция. – 2004. – № 1. – С. 28–30.
4. Осадченко, Э.О. Применение правил об эвикции в отечественном гражданском праве / Э. О. Осадченко // Правовая парадигма. – 2020. – Т. 19, № 2. – С. 89-96. – DOI 10.15688/lc.jvolvsu.2020.2.13. – EDN ALWVIV.

Косинов М.А., Кутько В.В.

Сделки слияния и поглощения в российской и зарубежной практике

ФГАО ВО «Белгородский государственный национальный
исследовательский университет»
(Россия, Белгород)

doi: 10.18411/trnio-02-2024-298

Аннотация

Статья посвящена рассмотрению понятия процесса слияния и поглощения компаний с правовой точки зрения. В статье затрагиваются вопросы определения ключевых терминов и проводится сопоставление их понимания в отечественном и зарубежном законодательстве, уделяется внимание степени разработанности вопросов по регулированию процессов слияния и поглощения в настоящее время.

Ключевые слова: компании, слияние, поглощение, реорганизация, сделки.

Abstract

The article is devoted to the consideration of the concept of the process of mergers and acquisitions of companies from a legal point of view. The article touches upon the issues of defining key terms and compares their understanding in domestic and foreign legislation, paying attention to the degree of development of issues related to the regulation of mergers and acquisitions at the present time.

Keywords: the company, merge, takeover, reorganization, transactions.

В наше время компании и организации активно применяют стратегии слияния и поглощения другими компаниями, поскольку это является отличной возможностью не только поддерживать, но и увеличивать свои конкурентные преимущества на рынке.

На сегодняшний день слияние и поглощение считается одним из самых результативных методов для достижения успеха в бизнесе. К тому же, такие операции не ставят под угрозу экономическую безопасность участников рынка и интересы государства и проводятся в соответствии с законом и нормами коммерческой этики [5].

Говоря о последнем, вопросы о модернизации и дополнении нормативной базы для более эффективного регулирования процессов слияния и поглощения до сих пор вызывают большое количество споров относительно разных своих аспектов.

Прежде всего, давайте обратим внимание на то, что само по себе явление слияния и поглощения для российского бизнеса не родное – данная практика была заимствована из опыта зарубежных компаний и в дальнейшем адаптирована под наши рыночные реалии [3].

В ст. 16 Федерального закона N 208-ФЗ "Об акционерных обществах" и содержится определение того, что такое слияние акционерных обществ, а ст. 57 ГК РФ (часть первая) N 51-ФЗ регламентирует общие положения реорганизации юридического лица. Данные НПА наиболее близки к тому, что понимается под процессами слияния и поглощения, однако ни один из них не представляет исчерпывающей информации относительно их протекания и нормативного регулирования.

Кроме того, в современном российском законодательстве отсутствует само понятие «слияние и поглощение» как единый процесс.

В первую очередь это связано с тем, что заимствование зарубежного опыта такого рода процессов произошло только в экономическом, но не правовом поле, что привело к формированию разных подходов в их отечественном нормативном регулировании.

Термин «слияние» подразумевает, что две или больше компаний объединяются в одну, формируя таким образом новую, более крупную рыночную субъектную единицу.

Термин «поглощение» используется для описания процесса, когда одна компания устанавливает контроль над другой/другими компаниями, получая принадлежавшее им до

этого частичное или полное право собственности. Новая субъектная единица при этом не образуется [8].

Специфика соотношения обоих терминов в современном российском законодательстве сформирована таким образом, что за основу берется факт установления одной компанией контроля над другой.

Таким образом, слияние с точки зрения закона не подразумевает, что один субъект рыночных отношений будет контролировать другой, а поглощение значит, что в процессе такого объединения не образуется новой структурной единицы.

По сути, аналогом поглощению в российском праве может выступать процесс покупки контрольного пакета или полный выкуп акций какой-либо компании. В зарубежном правовом поле, напротив, понятие слияния порой включает в себя и поглощение, что обуславливает более широкое концептуальное представление об объединении компаний как о едином субъекте. Кроме того, существуют случаи, когда под слиянием зарубежное законодательство подразумевает процесс универсального правопреемства в отношении дел и имущества сливающихся компаний, то есть их реорганизацию без ликвидации [4].

Еще одним важным термином, помогающим лучше понять суть процессов слияния и поглощения, является так называемое «недружественное поглощение». Так, зарубежное, в частности, английское законодательство под недружественным поглощением понимает вполне официальную скупку акций компании, которая, впрочем, может не устраивать сотрудников или владельцев крупных пакетов акций компании, однако всё еще происходит в правовом поле.

Российское же право видит недружественное поглощение как насильственное установление контроля над компанией недобросовестным или даже незаконным путем и завладение всеми акциями против воли её собственников.

Поскольку процесс слияния и поглощения представляет собой крайне сложный многоуровневый комплекс мероприятий, его попросту невозможно провести как одну сделку и использовать для этого только какой-то один документ. Для регулирования вопросов по слиянию и поглощению компаний в правовом поле были разработаны и внедрены соответствующие нормативно-правовые акты.

В европейском законодательстве в сфере экономических и бизнес процессов регулирование сделок слияния и поглощения по-разному регулируется на национальном уровне. Помимо этого, более точному регламентированию таких процессов способствуют Директивы ЕС. Так, наиболее значимыми в вопросе регулирования слияний и поглощений можно назвать:

- Третью директиву «О слиянии компаний» (9 апреля 1978 г.);
- Шестую директиву «О разделении компаний» (17 декабря 1982 г.);
- Десятую директиву «О трансграничных слияниях» (26 октября 2005 г.);
- Тринадцатую директиву «О поглощении путем приобретения акций публичных компаний» (21 апреля 2004 г.);
- проект Четырнадцатой директивы «О перенесении места нахождения компании в другое государство» [6].

В отличие от зарубежного опыта, в России практически не осуществляется детальное регулирование вопросов, относящихся к установлению контроля над бизнесом, и, хотя правовой институт реорганизации имеет достаточно глубокую и актуальную проработку, он не пользуется популярностью в российской практике в качестве способа осуществления сделок по слиянию и поглощению [7].

Как правило, сделки слияния и поглощения проходят таким образом, что изначальная структура внутреннего управления в них не изменяется, а смена владельца компании или относящихся к ней активов не может рассматриваться как элемент управленческого механизма и, следовательно, не входит в круг вопросов, регулируемых правовым институтом реорганизации.

Сегодня корпорации по всему миру сталкиваются с серьёзным вызовом — необходимостью остаться на плаву в ожесточённой атмосфере рыночных схваток. Это вынуждает их искать новые методы для повышения своей конкурентоспособности и операционной эффективности. Для достижения этих целей многие компании прибегают к тактике слияний и поглощений, которая является одним из наиболее эффективных и популярных способов расширения бизнеса.

Таким образом, слияния и поглощения стали обыденной стратегией в бизнес-среде и часто представляют собой едва ли не единственную возможность для многих компаний сохранять своё положение на рынке.

1. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30 ноября 1994 г. N 51-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации от 5 декабря 1994 г. N 32 ст. 3301.
2. Федеральный закон от 26.12.1995 N 208-ФЗ (ред. от 25.12.2023) "Об акционерных обществах" // "Российская газета" от 29 декабря 1995 г. N 248.
3. Аиткулов Т.Д. Правовое регулирование слияния и присоединение акционерных обществ по законодательству России и Германии: дис. ... канд. юрид. наук / Т.Д. Аиткулов. М., 2001.
4. Ашинов А.Р. Слияния и поглощения: мировая и российская практика и тенденции // Экономика и предпринимательство. — 2019. — № 1 (102).
5. Гайсарова А.А. Анализ основных мотивов слияний и поглощений компаний // Молодая наука. Сборник научных трудов научно-практической конференции для студентов и молодых ученых. — 2018.
6. Калашников Г.О. Слияние и поглощение компаний по праву Европейского союза. М.: Международные отношения, 2007.
7. Михальченкова М.А. Методические подходы к оценке финансовых результатов предприятия // Финансирование и кредитование российского бизнеса: региональный опыт, проблемы, перспективы. Материалы IX Международной научно-практической конференции. Под редакцией С.Н. Вольхина, И.В. Тарасовой. - 2019.
8. Русаков Д. Трансграничные слияния и поглощения // Вестник института экономики РАН. 2010. № 1.

Кузнецов А.А., Мороз И.А.

Проблемы реализации конституционного права на судебную защиту в РФ

*Российский государственный университет правосудия
(Россия, Краснодар)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-299

Аннотация

В работе проведено комплексное научное исследование гарантированного Конституцией РФ права граждан на судебную защиту. Исследованы проблемы, которые возникают в ходе обращения граждан в суд за защитой своих прав и интересов. Предложены пути решения указанных проблем. В РФ есть закреплено на законодательном уровне право граждан на судебную защиту своих прав и свобод, однако существует множество моментов, которые государству ещё предстоит решить, чтобы обеспечить равное для всех без исключения право защищать свои права и интересы в суде.

Ключевые слова: законодательство, Конституция, права, граждане, защита, проблемы, реализация, нарушение, решение, интересы.

Abstract

The work carried out a comprehensive scientific study of the right of citizens to judicial protection guaranteed by the Constitution of the Russian Federation. The problems that arise when citizens go to court to protect their rights and interests are explored. Ways to solve these problems are proposed. In the Russian Federation, the right of citizens to judicial protection of their rights and freedoms is enshrined at the legislative level, however, there are many issues that the state still has to resolve in order to ensure the equal right for everyone, without exception, to defend their rights and interests in court.

Keywords: legislation, Constitution, rights, citizens, protection, problems, implementation, violation, decision, interests.

В Российской Федерации права и свободы граждан закрепляются Конституцией РФ [1], ст. 2 которой провозглашает права и свободы человека и гражданина высшей ценностью, возлагая на государство обязанность по их признанию, соблюдению и защите. Среди основных средств, призванных гарантировать права и свободы человека и гражданина, особое место занимает конституционное право граждан защищать свои права, свободы и законные интересы в судебном порядке. Право на судебную защиту закреплено в ст. 46 Конституции РФ. Также данная конституционная норма находит своё подтверждение и в международно-правовых актах. В ст. 8 Всеобщей декларации прав человека установлено, что «...каждый человек имеет право на эффективное восстановление в правах компетентными национальными судами в случае нарушения его основных прав, предоставленных ему конституцией или законом...» [2].

Вышеуказанные нормы подтверждают факт того, что в РФ с точки зрения международного и внутригосударственного права на самом высшем законодательном уровне закреплено право каждого гражданина на защиту своих прав, свобод и законных интересов в суде.

Это, в первую очередь, означает доступ каждого гражданина в суд и справедливое судебное разбирательство при возникновении каких-либо споров, затрагивающих права граждан. Судебная власть, основной функцией которой является осуществление правосудия, несёт конституционную ответственность за соблюдение прав и свобод человека в стране.

Однако, стоит отметить тот факт, что порой, при обращении за судебной защитой у граждан возникает ряд проблем и трудностей, что способствует невозможности реализации гражданином конституционного права на судебную защиту.

Рассмотрим некоторые из данных проблем. Так, одной из проблем является доступность права на судебную защиту. Для обычных граждан, не имеющих элементарных правовых знаний, а также достаточных материальных средств, получить доступ к правосудию является проблемой. Среди причин такого положения дел можно выделить сложность судебных процедур, их дорогостоящий характер. Возможность реализации своего права на судебную защиту должна быть проста, ясна и понятна. Государством хоть и обеспечена сама возможность защищать свои права в суде, а также различного рода гарантии этой защиты, но процедура реализации данного права бывает слишком сложна для обычного гражданина. Некоторые законодательные алгоритмы сводятся к созданию формальных препятствий в реализации присущего каждому права на обращение в суд, рассмотренные ранее. Складывается ситуация, когда обратиться в суд, не зная основ юридической логики и основных положений законодательства, простому гражданину без применения квалифицированной юридической помощи практически невозможно. Причем в последнее время данная концепция поясняется не только в силу сложности отдельных категорий дел.

К примеру, суды обоснованно оставляют заявления граждан без движения, ссылаясь на нормы процессуального законодательства, и гражданину, не обладающему юридическими знаниями и не знакомому с элементарными юридическими процедурами довольно сложно самостоятельно обратиться в суд за помощью, соблюдая все требования законодательных актов, а несоблюдение хотя бы одного обязательного требования является основанием для оставления его жалобы без рассмотрения по существу. По итогу гражданин пропускает процессуальные сроки, начинает осуществлять попытки к их восстановлению, а нарушенное право гражданина так и остаётся без правовой оценки суда.

Единственным возможным решением в подобных ситуациях остаётся обращение за помощью к квалифицированным представителям, обладающим достаточными юридическими знаниями. Однако здесь возникает ещё одна проблема, которая не позволяет гражданам в полной мере пользоваться своим правом на судебную защиту. «Хоть государством и закрепляются равные возможности осуществлять свои права, равноправие сторон, но, зачастую, данные возможности вступают в зависимость от материального положения сторон. И здесь

довольно показателен факт того, что при довольно значительной загруженности судов, повышается миссия представителей и адвокатов» [3]. Исходя из этого, итоговое решение при рассмотрении того или иного спора в судебном порядке во многом определяется умением адвокатов и представителей обосновать отстаиваемую позицию и как следствие, их опыт и квалификация повышают шансы вынесения судом положительного решения по делу.

Однако, чем выше опыт и квалификация адвокатов и представителей, тем дороже их услуги и помощь. В современных экономических условиях у людей с достаточно невысоким уровнем дохода, имеются довольно небольшие шансы за защиту своих прав в судебном порядке, особенно против оппонентов, имеющих возможность обратиться за помощью к более квалифицированным представителям. В нашем государстве имеется возможность на оказание юридической помощи в безвозмездном порядке, однако список лиц, имеющих такую возможность сильно ограничен [4].

Еще одна проблема – это длительный характер процедуры защиты своих прав в суде. В данном случае имеется в виду период времени от совершения противоправных действий до исполнения судебного решения. Несмотря на принятие ФЗ «Об исполнительном производстве», исполнение судебных решений остаётся значимой проблемой. Невершенство законодательства и исполнительной системы, делает возможным для должника сокрыть доходы или имущество, подлежащие взысканию в пользу потерпевшего.

Довольно остро стоит проблема отсутствия надлежащего материально-технического и кадрового обеспечения судов. Перед судейскими квалификационными коллегиями в ряде краёв и областей поставлена дилемма: либо перегружать дополнительной работой опытных судей, либо заполнять вакантные места неквалифицированными юристами. А по существу страдают, прежде всего, и в том, и в другом случае интересы граждан, поскольку судьи, не имеющие достаточного опыта, так или иначе допускают различного рода ошибки в силу своей неопытности, а опытные судьи, перегруженные делами, зачастую не имеют возможности в полной мере ознакомиться с материалами дела, что в некоторых случаях мешает им выносить справедливые решения.

Еще одной проблемой является объективность и беспристрастность судопроизводства. К сожалению, в силу ряда обстоятельств в обществе развивается идея отсутствия беспристрастного и независимого суда. В частности, указанная установка обосновывается сложностью споров с государством и госкорпорациями, трудностями обжалования в силу излишних формальных предубеждений в гражданском процессе (в отличие от арбитражного) неосознаваемых обычным гражданам, сложность дел по взысканию компенсации за нарушение разумных сроков судопроизводства и возмещению иных выплат компенсационного характера (убытки, моральный вред и т.д.).

Проблема качества выносимых судебных актов при большой судебной нагрузке: в силу высокой нагрузки, судей, в первую очередь, обеспечивается недопущение норм процессуального права, являющегося грубым нарушением судьи, осуществляющим процесс рассмотрения дела.

Во вторую очередь, в немалочисленных случаях, остается всестороннее исследование доказательств. Такое соотношение приоритетов остается спорным, но, к сожалению, вполне объяснимым в связи с высокой нагрузкой.

Одним из правомочий права на судебную защиту и существенной гарантией обеспечения правовой определенности и юридической безопасности судебного процесса является право на личное участие гражданина при рассмотрении его дела в суде [5]. Речь идет о предоставлении истцу и ответчику реальной возможности донесения до суда своей позиции обо всех юридически значимых обстоятельствах дела для его справедливого разрешения.

В продолжение и развитие предыдущего тезиса хотелось бы подчеркнуть, что не менее принципиальное значение для реализации права на судебную защиту и эффективного восстановления нарушенных прав и законных интересов граждан и организаций имеет установленная на конституционном уровне инстанционность судопроизводства, предполагающая процессуальную возможность обжаловать незаконные действия и решения судов с целью исправить ошибки (а тем более умышленные неправосудные акты). Обжалование в вышестоящую инстанцию выступает важнейшим элементом судебного контроля и надзора (проверки) законности постановлений, принятых на предыдущих стадиях судебного процесса. При этом инстанционность не только обеспечивает справедливость

судебного разбирательства, позволяя посредством производства в суде второй (апелляционной) инстанции и посредством пересмотра вступивших в законную силу судебных постановлений (производства в суде кассационной инстанции, надзорной инстанции, пересмотра по вновь открывшимся или новым обстоятельствам) обнаруживать и устранять нарушения, допущенные на предыдущих стадиях, но и, выявляя и преодолевая несогласованности, дублирования, повторы, пробелы, коллизии действующего законодательства при "прохождении" дела в проверочных инстанциях, формировать единообразную судебную практику.

Исходя из вышеизложенного можно говорить о том, что в РФ есть закреплённое на законодательном уровне право граждан на судебную защиту своих прав и свобод, однако существует множество моментов, которые государству ещё предстоит решить, чтобы обеспечить равное для всех без исключения право защищать свои права и интересы в суде.

1. Конституции Российской Федерации от 30 декабря 2008 года № 6-ФКЗ, от 30 декабря 2008 года № 7-ФКЗ, от 5 февраля 2014 года № 2-ФКЗ, от 21 июля 2014 года № 11-ФКЗ, от 14 марта 2020 года № 1-ФКЗ, от 4 октября 2022 года № 5-ФКЗ, от 4 октября 2022 года № 6-ФКЗ, от 4 октября 2022 года № 7-ФКЗ, от 4 октября 2022 года № 8-ФКЗ // URL: <http://duma.gov.ru/news/55446/> (дата обращения 15.01.2024)
2. Всеобщая декларация прав человека (принята Генеральной Ассамблеей ООН 10 декабря 1948 г.) // Российская газета. - 1998. - 10 декабря.
3. Савицкий В.М. Организация судебной власти в Российской Федерации: Учеб. пособие для вузов / В.М. Савицкий; Рос. акад. наук, Ин-т государства и права, Акад. правовой ун-т. - Москва: Бек, 1996. - 313 с.
4. Терехин В.А. Право личности на судебную защиту и институт судебной защиты: содержание и соотношение понятий // Законы России: опыт, анализ, практика. 2009. № 8. С. 52-60.
5. Терехин В.А. Суд в государственно-правовом механизме обеспечения прав и свобод человека: теория и практика: монография / В.А. Терехин. - Москва: Юрлитинформ, 2013. - 350 с.

Кузнецов А.А., Фомина А.М.

Актуальные проблемы и сравнительный анализ закона о гражданстве

*Российский государственный университет правосудия
(Россия, Краснодар)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-300

Аннотация

Предметом исследования являются общие положения нового Федерального закона от 28.04.2023 № 138-ФЗ "О гражданстве Российской Федерации" и нормы ранее действовавшего Федерального закона от 31.05.2002 № 62-ФЗ "О гражданстве Российской Федерации". Стоит отметить, что актуальность принятия нового федерального закона "О гражданстве Российской Федерации" является необходимостью, вызванной не только геополитикой, разнонаправленными миграционными потоками, территориальными изменениями, но и тяжелой демографической ситуацией, которую переживает государство в текущий момент. При этом, очевидно, что, не смотря на определенную схожесть нового Закона о гражданстве Российской Федерации с ранее действующим, даже его первая глава, посвященная общим положениям регулирования вопросов российского гражданства, содержит в себе ряд новелл, позволяющих говорить о существенном изменении правовых предписаний в данной сфере. Таким образом, считаем необходимым провести сравнительный анализ изменений и схожих черт с ранее действовавшим нормативным правовым актом в сфере правового регулирования российского гражданства, исследовать их, а также выявить актуальные проблемы, которые возникли с принятием нового закона «О гражданстве в Российской Федерации».

Ключевые слова: гражданство, принципы, гражданин, иностранный гражданин, лицо без гражданства, приобретение гражданства, паспорт, закон.

Abstract

The subject of the study is the general provisions of the new Federal Law of April 28, 2023 No. 138-FZ "On Citizenship of the Russian Federation" and the norms of the previously in force Federal Law of May 31, 2002 No. 62-FZ "On Citizenship of the Russian Federation." It is worth noting that

the relevance of the adoption of the new federal law “On Citizenship of the Russian Federation” is a necessity caused not only by geopolitics, multidirectional migration flows, territorial changes, but also by the difficult demographic situation that the state is currently experiencing. At the same time, it is obvious that, despite a certain similarity of the new Law on Citizenship of the Russian Federation with the previously existing one, even its first chapter, devoted to the general provisions for regulating issues of Russian citizenship, contains a number of novelties that allow us to talk about a significant change in the legal requirements in this sphere. Thus, we consider it necessary to conduct a comparative analysis of changes and similarities with the previously existing normative legal act in the field of legal regulation of Russian citizenship, to study them, and also to identify current problems that arose with the adoption of the new law “On Citizenship in the Russian Federation.”

Keywords: citizenship, principles, citizen, foreign citizen, stateless person, acquisition of citizenship, passport, law.

Гражданство, как известно, есть устойчивая правовая связь человека с государством, конституционно-правовой концепт, определяющий правовой статус человека, как субъекта, теснейшим образом связанного с определенной страной, наиболее стабильное правовое состояние лица, устанавливающее его базовый правовой статус и место в окружающей действительности. Однако, в течение жизни человек может поменять свое гражданство, и, даже ни один раз. Происходить это может по разным причинам: переселение может осуществляться в массовом порядке, и по объективным причинам, например, тогда, когда на той или иной территории на смену одному государству приходит другое, его правопреемник (или нет). Конечно, причины могут быть и субъективными, в том случае, если человек решает изменить свою жизнь, и, разорвав прежние правовые связи, ищет возможность получения нового гражданства. Кроме того, с разной степенью частоты, в зависимости от того, о каком государстве мы говорим, изменяются и сами нормы о гражданстве, отвечая на изменения, происходящие в отдельно взятой стране, и мире, в целом. В ряде случаев, есть возможность приобрести и иное гражданство, в дополнение к уже имеющемуся.

Во-первых, говоря о формально-структурных изменениях, следует отметить, что закон несколько изменился по объему и архитектонике - стал меньше, за счет удаления ряда глав. Так, если в ранее действовавшем законе их было 10, то теперь осталось только 7. Первая глава Закона, как и ранее, посвящена общим положениям о гражданстве Российской Федерации, и включает в себя 9 статей.

Ст. 1, фактически осталась без изменений, трансформировался только редакторский подход к изложению предмета правового регулирования Закона, он стал более абстрактным. Ст. 2 новой версии Закона более детально регламентирует вопросы правового регулирования отношений в области гражданства Российской Федерации. Во-первых, путем прямого перечисления видов нормативных правовых актов подзаконного уровня (нормативных правовых актов Президента РФ, Правительства РФ и федеральных органов исполнительной власти). Во-вторых, посредством изменения трактовки механизма действия международных договоров. От прежнего «регулируют», осуществлен переход к «могут регулировать». Кроме того, в ч. 4 анализируемой статьи, частично продублирован текст ст. 79 Конституции РФ [1], в котором указывается, что решения межгосударственных органов, принятые на основании положений международных договоров России в их истолковании, противоречащем Конституции РФ, не подлежат исполнению. Дополнительно отмечается, что такое противоречие может быть установлено в порядке, определенном федеральным конституционным законом.

Более серьезная трансформация коснулась статьи, фиксирующей основные понятия акта. В новом Законе, это ст. 4. открывает термин «гражданин СССР», под которым понимается «лицо, имевшее гражданство СССР». Ранее, такого определения Законом не давалось. Здесь, хотелось бы отметить, что термин, в отличие от определения, дан в настоящем времени, и при буквальном толковании, создается впечатление, что Закон предлагает рассматривать всех, кто ранее имел гражданство СССР, как действующих граждан Союза, что выглядит несколько

неоднозначным. Так же обращает на себя внимание появление такого термина, как «множественное гражданство», которое, на первый взгляд, противопоставляется термину «двойное гражданство», поскольку во втором случае, речь идет о наличии у гражданина, дополнительно к гражданству России, гражданства иного государства, с условием, что с этим государством заключен соответствующий международный договор. В первом же случае, предполагается, что такого договора между государствами нет. Но, смысл этого деления, при последующем анализе норм закона, ускользает от понимания, так как далее, по тексту, никаких существенных различий в правовом статусе лиц с двойным и множественным гражданством обнаружить не удастся. И в том, и в другом случае, лицо, рассматривается только как гражданин Российской Федерации вне зависимости от места его проживания, за исключением случаев, предусмотренных федеральным законом или международным договором Российской Федерации. При этом, наличие гражданства обоих видов, не может являться основанием для высылки из Российской Федерации или выдачи за рубеж, в том числе государству, гражданство (подданство) которого имеет гражданин Российской Федерации. Важно, что гражданин Российской Федерации, осужденный к лишению свободы и имеющий двойное или множественное гражданство, при наличии его добровольного согласия может быть передан для отбывания наказания в иностранном государстве, гражданство (подданство) которого он имеет, если это предусмотрено международным договором Российской Федерации. Одновременно с этим оговаривается, что федеральным законом могут быть предусмотрены ограничения в отношении гражданина Российской Федерации, имеющего двойное гражданство или множественное гражданство. Стоит отметить, что в нормах закона «О гражданстве Российской Федерации» 2002 года [2], не упоминалось определение двойного гражданства о наличии заключенного международного договора, вообще. Ограничиваясь простой констатацией факта того, что двойное гражданство – есть наличие у гражданина Российской Федерации гражданства (подданства) иностранного государства. Исключение из перечня основных понятий Закона терминов «общий порядок приобретения или прекращения гражданства», «упрощенный порядок приобретения или прекращения гражданства», которые ранее в законодательстве присутствовали, и становились предметом множественных исследований [3]. И, это не случайно, так как новый, принятый в 2023 году, Закон о гражданстве Российской Федерации [4], в отличие от прежнего, этими категориями просто не оперирует. Тем не менее, более простой порядок приема в российское гражданство (без соблюдения требования о постоянном проживании в России в течение пяти лет), все-таки возможен и сейчас, если имеют место обстоятельства, перечисленные в ст. 16. А, именно: претендент на получение гражданства заключил военный контракт на срок не менее одного года; или же, иностранец или апатрид постоянно проживают в России не менее одного года, признаны беженцами или получили политическое убежище на территории страны. Еще более мягкие требования (обязанность соблюдать Конституцию РФ и принести присягу гражданина Российской Федерации) установлены для дееспособных иностранцев и апатридов, постоянно проживающих в России какое-то время (без указания сроков), если они:

- родились или постоянно проживали на территории РСФСР и являлись гражданами СССР;
- имеют родственников по прямой восходящей линии, родившихся или постоянно проживавших на территории РСФСР либо территории, относившейся к Российской империи или СССР;
- имеют хотя бы одного родителя (усыновителя), сына или дочь, являющегося постоянно проживающим в России российским гражданином;
- состоят в браке с российским гражданином, проживающим в Российской Федерации, и имеют общего ребенка, в том числе усыновленного (удочеренного); получили высшее образование с отличием очно в России;
- получили иное российское образование, и осуществляют трудовую деятельность в стране по соответствующим специальностям в совокупности не

менее чем один год до дня подачи заявления о приеме в гражданство; или же, являются лицами без гражданства, а ранее являлись гражданами СССР.

Ст. 6 Федерального закона «О гражданстве Российской Федерации» посвящена вопросам предоставления защиты и покровительства российским гражданам, находящимся за пределами страны. Части 1 и 2 указанной нормы идентичны по содержанию и редакции аналогичной норме ранее действовавшего закона [5]. Однако, из исследуемой статьи исчезла ч. 3, которая в аналогичной по содержанию норме ранее действовавшего Закона 2002 года, устанавливала, что если иное не предусмотрено международным договором, защита прав и законных интересов детей, рожденных на территории России суррогатной матерью, за пределами территории государства осуществляется в пределах, допускаемых нормами международного права, консульскими учреждениями Российской Федерации, в которых указанные дети состоят на учете до достижения ими совершеннолетия. Порядок постановки на учет консульскими учреждениями указанных детей определяется Правительством РФ.

Понятно, что законодательство в сфере суррогатного материнства изменилось за последний год значительным образом, и теперь, по сути, потенциальными родителями (по крайней мере, одним из них обязательно) могут быть только российские граждане [6]. Однако, успели ли консульские учреждения за четыре месяца действия указанных Правил, поставить на учет всех детей рожденных или вынашиваемых суррогатными матерями на момент принятия новых законодательных положений (на 19.12.2022), остается большим вопросом. И остаются ли актуальными подобные списки после 26.10.2023 года, если соответствующего положения в новом Федеральном законе «О гражданстве Российской Федерации» уже нет.

В ст. 7 «О гражданстве и браке», в новой итерации фактически не изменилась, и по-прежнему устанавливает, что заключение/расторжение брака между гражданином Российской Федерации и лицом, не являющимся таковым, не влечет за собой изменение гражданства указанных лиц, и их детей тоже. Равно как и изменение гражданства одним из супругов не означает изменение гражданства другого супруга. Здесь никаких изменений не произошло, чего нельзя сказать о следующей, ст. 8 закона, посвященной гражданству детей и недееспособных лиц. Хотя и здесь, в плане изменений можно отметить скорее форму, чем содержание.

В ранее действовавшем Законе, вопросам гражданства детей и недееспособных лиц была посвящена отдельная глава, включавшая в себя четыре отдельные статьи [7]. В новом варианте, имеется только одна статья, состоящая из восьми частей, отражающих как специфику приобретения, так и особенности прекращения гражданства несовершеннолетних и недееспособных по другим основаниям лиц.

В первую очередь, обращает на себя внимание положение части 1 ст. 8 (представляющее собой трансформированное положение ст. 24 ранее действующего закона), согласно которому, гражданство ребенка следует гражданству родителей (усыновителей) в соответствии с настоящим Федеральным законом. По факту, неизменными остались и другие нормы о гражданстве несовершеннолетних и недееспособных лиц. Включая положение ч. 8 ст. 8 «Об обязательности согласия на получение гражданства детей в возрасте от 14 до 18 лет», которое существовало и ранее, но структурно, в завершающем свое действие Законе о гражданстве, находилось в другой главе, посвященной урегулированию правового статуса отдельных категорий лиц, находящихся на территории Российской Федерации (Гл. VIII.1.) Но в ч. 7 ст. 8 нового Закона о гражданстве Российской Федерации. Так, если в ранее действовавшем Законе, фиксировалось, что, гражданство ребенка, усыновленного иностранцами (иностранцем), может быть прекращено по заявлению усыновителей (усыновителя) при условии, что ребенок не станет лицом без гражданства, то сейчас, условие, препятствующее выходу из российского гражданства - оставление без гражданства, изменено на более расширенную версию - противоречие интересам ребенка. Очевидно, что новая редакция носит оценочный характер, предполагая, что ребенок может сохранить свое российское гражданство, не только при имеющей опасности остаться без гражданства вообще, но и при других обстоятельствах, противоречащих его интересам. С другой стороны, теоретически, открывается возможность для прекращения гражданства ребенка без гарантий получения иного гражданства, так как такое

условие в новом Законе о гражданстве теперь прямо не прописано. Вероятно, для того, чтобы обеспечить следование установленному Законом принципу сокращения безгражданства, и, одновременно расширить перечень причин, препятствующих утрате гражданства усыновленных иностранными гражданами детей, стоило бы выбрать иную редакцию исследуемого фрагмента ч. 7 ст. 8, изложив к примеру, так: «Гражданство Российской Федерации ребенка, усыновленного (удочеренного) иностранными гражданами или иностранным гражданином, может быть прекращено по заявлению обоих усыновителей или единственного усыновителя в порядке, предусмотренном настоящим Федеральным законом при условии, что ребенок не станет лицом без гражданства, и (или) если это не противоречит интересам такого ребенка.».

Завершает первую главу нового Закона о гражданстве Российской Федерации ст. 9, посвященная различным аспектам, связанным с документами, удостоверяющими наличие российского гражданства. Часть первая ст. 9 устанавливает, что основным документом, удостоверяющим российское гражданство и личность гражданина на территории Российской Федерации, является паспорт гражданина России. Ни о каких иных документах, содержащих указание на гражданство лица (как это было в ранее действовавшем Законе о гражданстве), в указанной части речи не идет. Стоит отметить, что ранее действовавший Закон о гражданстве Российской Федерации не был столь категоричен, определяя, что документом, удостоверяющим гражданство России, является паспорт гражданина Российской Федерации или иной основной документ, содержащий указание на гражданство лица. При этом, виды основных документов, удостоверяющих личность гражданина Российской Федерации, определяются федеральным законом. Речь здесь шла о Федеральном законе «О порядке выезда из Российской Федерации и въезда в Российскую Федерацию» [9], который, в свою очередь, в ст. 7 устанавливал, что основными документами, удостоверяющими личность гражданина Российской Федерации, по которым граждане осуществляют выезд и въезд в Российскую Федерацию, признаются: паспорт; дипломатический паспорт и служебный паспорт. Вероятно, исключение упоминаний об иных документах, удостоверяющих личность гражданина в новом Законе о гражданстве связано с тем, что ст. 9 этого Закона включает в себя уточнение о том, что речь идет о документе удостоверяющим российское гражданство и личность гражданина именно на территории Российской Федерации, а не при пересечении ее границ. Из чего вероятно должно следовать, что дипломатический и служебный паспорта теперь не являются на территории государства документами, удостоверяющим российское гражданство и личность гражданина. Таким документом может служить только паспорт. Однако, в то же время, ч. 10 ст. 9 нового Закона о гражданстве, гласит, что документом, удостоверяющим гражданство Российской Федерации, наряду с паспортом может быть иной документ, содержащий указание на гражданство Российской Федерации. Полагаем, такая конструкция правового предписания, с учетом разнесения достаточно сложно сочетающихся друг с другом положений между частями 1 и 10 одной, где часть 1 утверждает, что документ, подтверждающий гражданство только один – паспорт, одновременно, часть 10, говорит, что могут быть и другие подобные документы, а между ними части 2-9, посвященные иным вопросам, не может быть признана слишком удачной с точки зрения ясности и логики изложения правового материала. Вероятно, следовало бы изложить эти нормы более последовательно, избегая редакционных решений, выглядящих как внутренние противоречия.

Подводя итог, хотим отметить, что в тот сложный момент, который переживает наша страна, законодательство о гражданстве, как никакая другая сфера правового регулирования, должна соответствовать современным условиям и вызовам времени, поэтому, принятие нового Федерального закона «О гражданстве Российской Федерации» в 2023 году является необходимым. При этом, очевидно, что, не смотря на определенную схожесть нового закона с ранее действующим, даже его первая глава, посвященная общим положениям регулирования вопросов российского гражданства, содержит в себе ряд новелл, позволяющих говорить о существенном изменении правовых предписаний в данной сфере. Конечно, не исключено, и даже вполне вероятно, что новые положения законодательства еще будут изменяться и

совершенствоваться, в пользу чего говорит тот факт, что первые изменения уже были внесены в принятый, Федеральный закон от 24.07.2023 № 386-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» [9]. Поэтому мы уверены, что с течением времени, закон избавится от некоторых недочетов, имеющихся в нем на текущий момент, примет законченные формы и прослужит российской правовой системе еще долгие годы.

1. Конституции Российской Федерации от 30 декабря 2008 года № 6-ФКЗ, от 30 декабря 2008 года № 7-ФКЗ, от 5 февраля 2014 года № 2-ФКЗ, от 21 июля 2014 года № 11-ФКЗ, от 14 марта 2020 года № 1-ФКЗ, от 4 октября 2022 года № 5-ФКЗ, от 4 октября 2022 года № 6-ФКЗ, от 4 октября 2022 года № 7-ФКЗ, от 4 октября 2022 года № 8-ФКЗ //URL: <http://duma.gov.ru/news/55446/> (дата обращения 02.02.2024).
2. Федеральный закон от 31.05.2002 № 62-ФЗ (ред. от 28.12.2022) "О гражданстве Российской Федерации" // Собрание законодательства РФ, 03.06.2002, № 22, ст. 2031.
3. Самойленко А.А. Гражданство Российской Федерации на современном этапе развития: понятие, принципы, основания и способы приобретения / А.А. Самойленко // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2020. – № 1-2 (40). – С. 207-209.
4. Федеральный закон от 28.04.2023 № 138-ФЗ (ред. от 24.07.2023) "О гражданстве Российской Федерации" // Собрание законодательства РФ, 01.05.2023, № 18, ст. 3215.
5. Степанов И.И. Механизм конституционно-правовой защиты российских соотечественников за рубежом / И.И. Степанов // Форум. – 2020. – № 3 (20). – С. 44-50.
6. Федеральный закон от 21.11.2011 № 323-ФЗ (ред. от 25.12.2023) "Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 05.01.2024) // Собрание законодательства РФ, 28.11.2011, № 48, ст. 6724.
7. Мустаева М.М. Способы приобретения гражданства. Проблема определения гражданства ребёнка, рождённого на борту самолёта, как частный случай приобретения гражданства / М.М. Мустаева, И.И. Бикбулатова // E-Scio. – 2022. – № 10 (73). – С. 555-560.
8. Федеральный закон от 15.08.1996 № 114-ФЗ (ред. от 04.08.2023) "О порядке выезда из Российской Федерации и въезда в Российскую Федерацию" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.02.2024) // Собрание законодательства РФ, 19.08.1996, № 34, ст. 4029.
9. Федеральный закон от 24.07.2023 № 386-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" // Собрание законодательства РФ, 31.07.2023, № 31 (Часть III), ст. 5812.

Кузнецова Н.В., Шумова В.Д.

Актуальные проблемы обеспечения радиационной безопасности граждан

*ФКОУ ВО «Владимирский юридический институт
ФСИН России»
(Россия, Владимир)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-301

Аннотация

Статья посвящена актуальным проблемам обеспечения радиационной безопасности. Были выявлены принципы защиты. Изложены основные направления реализации государственной политики в сфере радиационной безопасности.

Ключевые слова: радиационная безопасность, радиоактивные элементы, радиационная гигиена, дозы облучения.

Abstract

The article is devoted to the actual problems of radiation safety. The principles of protection were revealed. The main directions of implementation of the state policy in the field of radiation are outlined.

Keywords: radiation safety, radioactive elements, radiation hygiene, radiation doses.

В соответствии с Федеральным законом "О радиационной безопасности населения" от 09.01.1996 N 3-ФЗ под радиационной безопасностью понимается состояние защищенности настоящего и будущего поколений людей от вредного для их здоровья воздействия ионизирующего излучения.

В Указе Президента РФ от 19 апреля 2017 г. № 176 «О Стратегии экологической безопасности Российской Федерации на период до 2025 года» подчеркнуто, что радиационная безопасность является одним из важнейших элементов экологической безопасности РФ. Повышенное радиоактивное загрязнение территорий сохраняется вследствие катастрофы на Чернобыльской АЭС в 1986 году, аварии на производственном объединении "Маяк" в 1957 году, деятельности организаций ядерно-топливного цикла и организаций ядерного оружейного комплекса, а также вследствие локальных радиоактивных выпадений после проведения испытаний ядерного оружия.

Необходимо отметить, что применение радиоактивных элементов возможно и необходимо в различных сферах человеческой деятельности: диагностирования и лечения болезней, выработки энергии, изучения живых организмов, для мониторинга промышленных процессов и т.д. Например, с целью глубинного сейсмического зондирования (ГСЗ) земной коры (таким образом искали полезные ископаемые) на профиле Кинешма-Воркута 19 сентября 1971 г. в Кинешемском районе Ивановской области по заказу министерства геологии СССР был проведен подземный ядерный взрыв (ПЯВ) «Глобус-1». В ходе проведения эксперимента произошла авария, информация о которой долгое время была засекречена. Сильно зараженный грунт дезактивировали, а затем захоронили. После аварии в окрестностях начали массово умирать от рака люди. Ивановская область вышла на одно из первых мест по заболеваниям крови и онкологии. В 1976 году власти, для выяснения причин аварии и установления размеров ущерба (в том числе в будущем), дали указания пробурить две скважины. Откачиваемая загрязнённая вода, содержащая цезий-137 и стронций-90, собиралась в специально выкопанных траншеях, которые потом засыпались чистым грунтом.

За время использования радиоактивных материалов в природной среде накопилось большое количество радиоактивных отходов. Процесс создания единой государственной системы обращения с РАО включает три этапа. На первом был принят Федеральный закон от 11.07.2011 N 190-ФЗ (ред. от 21.12.2021) "Об обращении с радиоактивными отходами и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" и сформирована нормативная база, на втором выстраивается система обращения с отходами 3 и 4 классов, на третьем предстоит создать пункты окончательной изоляции для РАО 1-2 классов опасности. По мнению, директора департамента по связям с общественностью и СМИ Никиты Медянцева долгосрочная задача в сфере обращения с радиоактивными отходами - перевести в надежные современные хранилища и те РАО, что накоплены за всю историю атомной отрасли. Только от СССР в стране, по подсчетам Росатома, осталось около 500 миллионов кубометров РАО. Не секрет, что, во-первых, технологии переработки и захоронения были далеки от совершенства, во-вторых, не всегда соблюдались существующие правила их захоронения, в-третьих, в результате увеличения площади населенных пунктов свалки, расположенные за чертой жилой застройки, оказываются в самом её центре.

Актуальна и проблема с несоблюдением радиационной гигиены на объектах, использующих источники ионизирующего излучения. Например, в 2022 году специалисты Управления Роспотребнадзора по Свердловской области после проверки 48 объектов, выявили нарушения, в результате чего наложено 32 административных штрафа, вынесено 8 предупреждений, 6 протоколов направлено на рассмотрение в судебные органы.

Влияние ионизирующего излучения на организм, зависит от многих факторов: типа излучения и радиоактивных изотопов, восприимчивости тканей, продолжительности облучения и некоторых индивидуальных характеристик. Российские стандарты предусматривают определенные нормы радиации для населения, в соответствии с санитарными правилами и нормативами СанПиН 2.6.1.2523-09 "Нормы радиационной безопасности НРБ-99/2009" (утв. постановлением Главного государственного санитарного врача РФ от 7 июля 2009 г. N 47) - 1 мЗв в год в среднем за любые последовательные 5 лет, но не более 5 мЗв в год. Считается, что при воздействии на организм человека такая норма не сможет нанести вреда. Однако, длительное нахождение на территории, где показатели радиоактивного фона превышают

допустимые пределы, наверняка будет иметь накопительный эффект, и создаст небезопасные последствия для здоровья.

Основные направления реализации государственной политики в области обеспечения ядерной и радиационной безопасности обозначены в указе Президента РФ от 13 октября 2018 г. №585 "Об утверждении Основ государственной политики в области обеспечения ядерной и радиационной безопасности Российской Федерации на период до 2025 года и дальнейшую перспективу".

Необходимо сказать о том, что меры радиационной безопасности сводятся к основным принципам защиты. Это: защита количеством (использование источников с минимальным активностью), временем (сокращение срока работы с источниками), расстоянием (удаление людей от радиоактивного излучения) и экраном (применение защитных преград).

На основании Постановления Правительства РФ от 10 июля 2014 г. № 639 "О государственном мониторинге радиационной обстановки на территории Российской Федерации", организация и функционирование единой государственной автоматизированной системы мониторинга радиационной обстановки на территории Российской Федерации и ее функциональных подсистем осуществляются с учетом выполненных работ по созданию Единой государственной автоматизированной системы контроля радиационной обстановки на территории Российской Федерации.

За отказ от предоставления информации, за умышленное искажение или за утаивание объективных данных по вопросам безопасности при использовании атомной энергии предусмотрена юридическая ответственность.

В Указе Президента РФ от 19 апреля 2017 г. № 176 "О Стратегии экологической безопасности Российской Федерации на период до 2025 года" в пункте 26 говорится о необходимости повышения эффективности осуществления контроля в области обращения радиационно, химически и биологически опасных отходов.

Об актуальности рассматриваемого вопроса свидетельствует, например, случай, недавно произошедший на территории города Владимира. Так, на земельном участке, где планировалось строительство жилых домов, была обнаружена зона повышенного уровня радиации. Проверку инициировали граждане, которым стало известно, что в советское время в этой части населенного пункта была свалка радиоактивных отходов. Экспертная проверка показала превышение среднего радиационного фона в 60 раз.

При этом, Управление Роспотребнадзора по Владимирской области в своих материалах к Государственному докладу «О состоянии санитарно-эпидемиологического благополучия населения в Российской Федерации в 2022 году» в 2023 г. не обозначило данный земельный участок как проблемный.

После заявления эксперта, мэрия города Владимира приняла меры реагирования и опубликовала решение городской комиссии по предупреждению и ликвидации чрезвычайных ситуаций и обеспечению пожарной безопасности:

- оградить земельный участок с выставлением предупреждающих знаков;
- организовать ежедневный контроль за радиационной обстановкой;
- обратиться в специализированные организации, для проведения работ по исследованию, подготовке проектов землеустройства или планов реабилитационных мероприятий;
- запретить выдачу ордеров на проведение земляных работ;
- запретить выдачу разрешений на проектирование и строительство на территориях этих участков до их полной реабилитации.

Таким образом, высокая степень возможных неблагоприятных последствий в случае необеспечения радиационной безопасности свидетельствует о необходимости выработки новых подходов к построению системы обеспечения радиационной безопасности населения.

По мнению автора, решение вопроса обеспечения радиационной безопасности для создания системы по защите личности, общества и государства от радиационных угроз, требует решения задач, направленных:

- во-первых, на предупреждение возможных неблагоприятных последствий радиоактивного излучения на жизнь и здоровье граждан. Например, проведение контрольно-измерительных мероприятий по определению уровня радиации при планировании деятельности связанной со строительством жилых и производственных помещений: обследование земельного участка, проверка качества используемых материалов и т.д;
- во-вторых, обучение населения правилам поведения при возникновении чрезвычайной ситуации;
- в-третьих, обеспечение взаимодействия работы и оперативного реагирования со стороны Министерства по чрезвычайным ситуациям (МЧС), Федеральной службы по экологическому, технологическому и атомному надзору (Ростехнадзор), Федеральной службы по экологическому и атомному надзору (Атомэнергонадзор) контролирующей радиационную безопасность в случае возникновения или создания угрозы возникновения ЧС.
- в-четвертых, усиление мер ответственности в отношении лиц, деятельность которых связана с использованием источников радиоактивного излучения, за несвоевременное информирование (или сокрытие информации) специально уполномоченных органов об угрозе возникновения или возникновении чрезвычайной ситуации, связанной с нарушением в области обеспечения радиационной безопасности.

1. Голубов Б.Н., Сапожников Ю.А. Подземный ядерный взрыв «Глобус-1» и дальняя миграция его радионуклидов к подземным источникам питьевого водоснабжения Кинешемского района Ивановской области / Б.Н. Голубов, Ю.А. Сапожников // Электронное научное издание Альманах Пространство и Время. – 2016. – Т. 13. – Вып. 1. – С. 1-22.
2. Санатина Юлия. Кто и как изолирует радиоактивные отходы в России // Общественно-политическая газета «Российская газета». – 2023. С. 1-8. URL: <https://rg.ru/2023/01/06/reg-urfo/kto-i-kak-izoliruet-radioaktivnyye-othody-v-rossii.html?ysclid=lovfo18ygc579755242>
3. Специалисты по радиационной гигиене Управления Роспотребнадзора по Свердловской области подвели итоги надзора за 2022 год: отчет федеральной службы по надзору в сфере защиты прав потребителей и благополучия от [30 марта 2023] // https://www.rospotrebnadzor.ru/about/info/news_region/news_details_region.php?ELEMENT_ID=24613&ysclid=lou3q71ysw194925443. – 2023.

Ластовская И.Ю.

Развитие института оказания квалифицированной юридической помощи

*Мурманский арктический университет
(Россия, Мурманск)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-302

Аннотация

В настоящей статье исследован вопрос реализации закрепленного Конституцией Российской Федерации человека и гражданина на защиту посредством оказания квалифицированной юридической помощи с учетом особенностей, предусмотренных действующим законодательством.

Ключевые слова: квалифицированная юридическая помощь, профессиональное представительство, юридическое образование.

Abstract

This article has been investigated the issue of the realization of the right of a person and citizenry to protection of the rights fixed by law in the Constitution of the Russian Federation through the provision of qualified legal assistance, taking into account the specifics provided for by current legislation.

Keywords: qualified legal assistance, professional representation, legal education.

В главе 2 Конституции Российской Федерации закреплены гарантированные права и свободы человека и гражданина. Одними из таких прав являются государственная защита прав и свобод человека и гражданина в РФ, возможность защищать свои права и свободы всеми способами, не запрещенными законом (статья 45) [1], судебная защита прав и свобод каждого, защита прав и свобод посредством внутригосударственных средств и обращением в межгосударственные органы по защите прав и свобод человека (статья 46) [1], задекларирована невозможность лишения права на рассмотрение дела каждого в том суде и тем судьей, к подсудности которых оно отнесено законом, а также гарантируется право обвиняемого на рассмотрение его дела с участием присяжных заседателей в предусмотренных федеральным законом случаях (статья 47) [1].

В совокупности к вышеуказанным правам и свободам человека и гражданина России Конституция РФ закрепляет право на получение квалифицированной юридической помощи, в том числе и бесплатной, а в отношении задержанных, заключенных под стражу, обвиняемых в совершении преступления – право пользоваться помощью адвоката (защитника) с момента получения указанного статуса (статья 48) [1].

Таким образом, институт представительства является одним из неотъемлемых элементов правового государства, который способствует реализации прав и свобод гражданина и человека, а также иных лиц при судопроизводстве в рамках участия субъекта в частноправовых отношениях, где характерны свободное волеизъявление на совершение действий или бездействие, равенство сторон, диспозитивные нормы, ориентация на частные интересы, то есть отношения, вступление в которые связано с волей их участников.

Поскольку действия по волеизъявлению являются правом, а не обязанностью субъекта частноправовых отношений, то и его реализация сопряжена с действиями по собственному усмотрению, в том числе и возможностью привлечения лиц в качестве представителей, за исключением случаев, когда предусмотрено участие в правоотношениях законного представителя.

Основными видам юридической помощи являются:

1. Представление интересов человека и гражданина в суде и других органах государственной власти и местного самоуправления;
2. Представление человека и гражданина клиентов в переговорах, заключении соглашений;
3. Осуществление защиты прав и интересов человека и гражданина в различных спорных ситуациях;
4. Оказание помощи в восстановлении положения своего человека и гражданина, существовавшего до нарушения права, и пресечения действий, нарушающих право или создающих угрозу его нарушения, признания права, прекращения или изменения правоотношения, признания недействительными сделок, где субъект выступает заинтересованной стороной, в получении компенсации и возмещении ущерба, получении исполнения обязанности в натуре и иных способах защиты прав.

Представительство следует понимать как деятельность лица, принимающего участие в частноправовых правоотношениях, защищая тем самым права и законные интересы представляемого лица в рамках действующего законодательства способами, которые предусмотрены законом и не противоречат ему.

Несмотря на наличие с 2002 года права сторон судебного спора на ведение своих дел через представителей, в 2019 году в результате реформы процессуального права в рамках федерального закона от 28.11.2018 № 451-ФЗ «О внесении изменений в отдельные

законодательные акты РФ» [2] появились предпосылки фактической реализации права человека и гражданина на получение именно квалифицированной юридической помощи, в частности, введение института профессионального представительства в арбитражный и гражданский процессы, что повлекло необходимость наличия у представителей участников судопроизводства документов, подтверждающих наличие у представителей высшего юридического образования.

Как считают Гаджиева А. А. и Смотрова В. С. согласно реформе с 2019 года именно судебными представителями по общему правилу могут быть только адвокаты и иные оказывающие юридическую помощь лица, имеющие высшее юридическое образование либо ученую степень по юридической специальности. Исключением являются патентные поверенные по спорам, связанным с правовой охраной результатов интеллектуальной деятельности и средств индивидуализации, арбитражные управляющие при исполнении возложенных на них обязанностей в деле о банкротстве, а также учредители и работники юридических лиц, которые наравне с профессиональными юристами могут представлять интересы юридического лица в суде [5]. При чем указанное уточнение нашло свое отражение не напрямую в федеральном законодательстве, а в Постановлении Конституционного Суда РФ от 16.07.2020 № 37-П «По делу о проверке конституционности части 3 статьи 59, части 4 статьи 61 и части 4 статьи 63 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации в связи с жалобой общества с ограниченной ответственностью «Александра» и гражданина К. В. Бударина» [4].

Однако вышеуказанная реформа исключила участия представителей-юристов в рамках дел, рассматриваемых мировыми судьями и районными судами [3] (часть 2 статьи 49 Федерального закона от 14.11.2002 № 138-ФЗ «Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации»), что фактически не поменяло процесс рассмотрения дел с участием граждан в судах первой инстанции и не способствует реализации принципа процессуальной экономии.

Таким образом, полагаю, что предоставление правовых услуг лицами, имеющими документы об образовании, подтверждающие наличие у их обладателей специальных знаний и навыков, введенное требование способствует реализации права на квалифицированную, а не просто юридическую помощь, а также позволит разгрузить судебную систему, в которой участвуют и непрофессиональные участники рынка, реализующие свои права, не в полной мере зная о последствиях реализации таких прав. Вместе с тем на практике, учитывая сложившиеся социальные и культурные особенности населения, реализовывать свое право на юридическую помощь ввиду ограничения круга лиц, которые ее могут оказывать, может быть затруднительным.

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 01.07.2020 № 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ, 01.07.2020, № 31, ст. 4398.
2. ФЗ от 28.11.2018 № 451-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ» // «Собрание законодательства РФ», 03.12.2018, № 49 (часть I), ст. 7523.
3. ФЗ от 14.11.2002 № 138-ФЗ «Гражданский процессуальный кодекс РФ» // «Собрание законодательства РФ», 18.11.2002, № 46, ст. 4532.
4. Постановление Конституционного Суда РФ от 16.07.2020 № 37-П // Решения КС РФ / Официальный сайт КС РФ. Режим доступа: URL: <http://www.ksrf.ru/ru/Decision/Pages/default.aspx> (дата обращения: 30.11.2023).
5. Гаджиева, А. А., Смотрова, В. С. Актуальные проблемы реализации квалифицированной юридической помощи. // Тенденции развития науки и образования. - 2021. - № 74-6. - С. 35-37.

Лобанова С.Д.

**«Микродоля» в жилом помещении: отдельные неоднозначные вопросы при
удостоверении сделок нотариусом**

*ФГАОУ ВО "Волгоградский государственный университет"
(Россия, Волгоград)*

doi: 10.18411/trnio-02-2024-303

Аннотация

В статье рассматриваются особенности удостоверения сделок с «микродолями». Анализируются ключевые составляющие данного явления, его основные черты и правовое регулирование. Исследуются предпосылки по запрету на отчуждение таких долей, а также возможности распоряжения ими. Отдельное внимание уделяется нотариальному

удостоверению соглашения между супругами, желающими изменить порядок совместной собственности на такую долю.

Ключевые слова: нотариат, право собственности, жилое помещение, удостоверение сделки, доля, договор.

Abstract

The article discusses the specifics of certifying transactions with "micro-share". The key components of this phenomenon, its main features and legal regulation are analyzed. The prerequisites for prohibiting the alienation of such shares, as well as the possibility of disposing of them, are being investigated. Special attention is paid to the notarization of an agreement between spouses wishing to change the order of joint ownership of such a share.

Keywords: notary office, ownership, residential premises, certification of the transaction, share, contract.

Жилищный кодекс Российской Федерации закрепляет свободу в установлении и реализации своих жилищных прав в силу договора как один из принципов реализации жилищных прав граждан [1]. При этом вытекает обязанность о том, что эти действия не должны нарушать права и интересы других лиц.

В настоящее время для решения жилищных проблем необходимо устранить существующие недостатки правового регулирования. В связи с этим возникает немалое количество проблемных вопросов, вызывающих обсуждение при исследовании правового регулирования различных видов жилищных отношений [2]. Один из таких вопросов – как собственникам так называемых «микродолей» осуществлять свои права по распоряжению ими?

С 1 сентября 2022 года в законную силу вступила новелла: ЖК РФ дополняется запретом собственникам жилых помещений совершать действия, приводящие к возникновению доли в праве на помещение либо к разделению существующей доли при условии, что на «новые» доли будет приходиться меньше 6 квадратных метров общей площади жилого помещения.

Такая инициатива была обусловлена: (1) по соображениям политики права – для того чтобы поставить преграду фиктивным сделкам с жильем, например, с целью получения регистрации по месту жительства; или для предотвращения злоупотребления правом со стороны риелторов, которые намеренно подсадили неблагополучных соседей с целью купить объект дешевле. (2) правовой логикой: так как жилое помещение предназначено для проживания граждан (ст. 288 ГК РФ, ст. 17 ЖК РФ). Целевое назначение жилого помещения предполагает, что площадь помещения является его существенной характеристикой. В ЖК РФ установлена норма предоставления для жилых помещений маневренного фонда и помещений в общежитиях (ст. 105, ст. 106 ЖК РФ) – 6 кв. м. норма перекочевала в ст. 30 ЖК РФ.

Необходимо разобраться, как быть собственникам таких долей. Согласно п. 1.1 ст. 30 ЖК РФ запрещено создавать «микродоли» в праве на жилое помещение с целью передачи их третьим лицам, то есть лицам, не являющимся собственниками помещения. Речь идет о действиях, в результате которых у третьих лиц возникнет право на жилое помещение в доле, на которую приходится менее 6 кв. м. общей площади этого помещения [3]. При этом есть четкие указания законодателя, когда норма не распространяется на случаи, когда доли в праве возникают или должны возникнуть в силу закона. Это может быть наследство, приватизация, а также передача (выделение) долей во исполнение обязанности по использованию материнского (семейного) капитала.

При наличии прямого запрета на дробление доли в праве собственности на более мелкие, отчуждение уже существующих долей закон допускает.

В данной связи некоторые авторы [4] придерживаются позиции о том, что в отношении жилых помещений необходимо специальное правовое регулирование, не допускающее ухудшения положения и жилищных условий участников долевой собственности, для которых жилое помещение является единственным и которые уже проживают в нем. Для этого

необходимо ограничить право на предоставление части жилого помещения в пользование тому собственнику, который не проживал в жилом помещении на момент возникновения у него права общей собственности.

Интересно, что норма не ограничивает права супругов, в том числе бывших, которые намерены заключить брачный договор или же соглашение о разделе совместно нажитого имущества, изменяя режим совместной собственности. В силу закона (ст. 38 СК РФ, ст. 254 ГК РФ) допускается, что в период брака граждане могут приобретать помещения площадью меньше 12 кв.м., соответственно при разделе получат доли, размер которых меньше установленной нормы. При этом нет оснований для принуждения к отказу одного из супругов от своей доли с получением от другого компенсации, а также нельзя вовсе запретить этот раздел.

Однако статьей 19 Конституции Российской Федерации закреплен принцип равенства, в силу которого «любая дифференциация, приводящая к различиям в правах граждан в той или иной сфере правового регулирования, должна отвечать требованиям Конституции, в соответствии с которыми такие различия допустимы, если они объективно оправданы, обоснованы и преследуют конституционно значимые цели, а используемые для достижения этих целей правовые средства соразмерны им». Соответственно, если нельзя ограничить право на раздел помещений более 12 кв. м., нельзя ограничить и право на раздел помещений меньшей площади. (см., например, Конституционного Суда РФ от 10 ноября 2009 г. № 17-П).

Поскольку сделки по отчуждению долей в праве общей собственности на недвижимое имущество подлежат обязательному нотариальному удостоверению, это также позволяет повысить степень защищенности сторон, что уже отражает позитивное воздействие на область жилищного и гражданского, а также семейного права [5]. Это обусловлено тем, что обладая определенными знаниями и соответствующей квалификацией, нотариус гарантирует равную правовую защиту участникам сделки, независимо от их статуса, интересов, имущественного положения и других факторов. Участие нотариуса при проверке, составлении и последующем удостоверении договора не только повышает общественное признание и доказательственную силу, но и является реальной юридической гарантией, направленной на пресечение и предотвращение судебных споров [6]. Нотариус знакомит заинтересованных лиц со всеми правовыми последствиями совершаемой сделки, позволяя обеспечить формирование подлинной воли сторон и затрудняя их оспаривание недобросовестной стороной.

При этом необходимо выяснить, способно ли совершающее сделку лицо понимать значение своих действий и/или руководить ими, не заблуждается ли оно в отношении сделки, не совершает ли оно свои действия в результате обмана, насилия или угрозы, злонамеренного соглашения представителя одной стороны сделки с другой или стечения тяжелых обстоятельств, а равно выявить иные обстоятельства, на основании которых в соответствии с нормами закона сделка может быть признана недействительной [7].

Важно, что при удостоверении сделок с долями в праве на жилое помещение следует проверять, какая площадь придется на каждого собственника в результате исполнения сделки. При этом в расчет принимается общая, а не жилая площадь помещения. В последующем необходимо шире использовать действующие правовые механизмы в гражданском и гражданско-процессуальном законодательствах, допускающие истребование «микродоли» в пользу собственника преобладающей части в жилом помещении на условиях компенсации и при доказанной обоснованности иска (приобретение «микродоли» не для личного проживания; незначительность доли, не позволяющая выделить изолированное помещение, достаточное для нормального проживания; доказанность приобретения «микродоли» в мошеннических целях и др.).

1. Жилищный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 № 188-ФЗ (ред. от 25.12.2023) // Собрание законодательства РФ. - 03.01.2005. - № 1 (часть 1). - ст. 14.

2. Право собственности на жилые помещения и его защита [Текст]: учебное пособие / А. В. Иваненко, Э. О. Осадченко. – Волгоград :Издательство ВолГМУ, 201.
 3. Быковская, Е. А. Запрет на продажу микродолей в жилом помещении как способ защиты интересов собственников / Е. А. Быковская // Вестник Сибирского государственного университета путей сообщения: Гуманитарные исследования. – 2023. – № 1(16). – С. 47-52.
 4. Миролобова, О. Г. Новый шаг на пути борьбы с «квартирным рейдерством» / О. Г. Миролобова // Демидовский юридический журнал. – 2023. – Т. 13, № 3. – С. 302-313.
 5. Иншакова А. О., Осадченко Э. О. Зеленые облигации и промышленные закладные как ключевые финансовые инструменты устойчивого развития // Legal Concept = Правовая парадигма. – 2023. – Т. 22, № 1. – С. 140–146.
 6. Нотариат: Учебник и практикум / А. Я. Рыженков, А. О. Иншакова, И. В. Балтутите [и др.]. – 1-е изд.. – Москва: Издательство Юрайт, 2020. – 1 с. – (Высшее образование). — Текст : непосредственный.
 7. Осадченко Э. О. Применение правил об эвикции в отечественном гражданском праве // Legal Concept = Правовая парадигма. – 2020. – Т. 19, № 2. – С. 89–96.
-



LJournal

Научно-издательский центр

Рецензируемый научный журнал

**ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ НАУКИ И ОБРАЗОВАНИЯ
№106, Февраль 2024**

Часть 5

Подписано в печать 25.02.2024. Тираж 400 экз.
Формат.60x841/16. Объем уч.-изд. л.12,2
Отпечатано в типографии Научный центр «LJournal»
Главный редактор: Иванов Владислав Вячеславович